

Año 11 • N° 68 • 2018 • Publicación Bimestral • Distribución Gratuita

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

Se inauguró la primera Estación de Servicio Gulf en la Argentina



La buena imagen



Se inauguró la Estación de Servicio Axion de Dina Huapi



Hay un vehículo cada 3,1 habitantes en nuestro país



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar • Seguinos en



ATENCION DIRECTA A TODO EL PAIS



EL ACCESORIO QUE BUSCABAS



PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

Ofrecemos atención personalizada con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente. Productos homologados de excelente calidad y alta rotación, con código de barras para sistema scanner y exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país.

MAS DE 2000 CLIENTES YA NOS ELIGIERON



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 4409 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 480-1481 / 480-7178 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERIA Y MECANIZADOS



Confección de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados
Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar



Comercialización y realización integral GF CONTENIDOS S.R.L.:

Tel.: (54-11) 4761 - 4090 / 0108 / 4826

E-mail: estacionactual@grupofaros.com • Director Comercial: Lic. Javier I. Flores.

Director General de Redacción: Enzo Nuvolari • Director Periodístico y Fotografía: Jorge Didiego

REDACTOR: Alejo Flores • Diseño y Diagramación: cergraf@yahoo.com.ar

Se inauguró la primera Estación de Servicio Gulf en la Argentina

Pág. 6



“La buena imagen”

Pág. 8



Se inauguró la Estación de Servicio Axion de Dina Huapi

Pág. 12



Experiencia SCAME

Pág. 14



Hay un vehículo cada 3,1 habitantes en nuestro país

Pág. 26



“Pasalo a Gas”

Pág. 28



Pumpcontrol: Novedades

Pág. 30



Propiedad Intelectual en trámite

La Revista ESTACION ACTUAL es una publicación que se edita 6 veces al año. Su distribución es gratuita y estrictamente dirigida a los propietarios de Estaciones de Servicios de todo el país, como así también a Organismos Oficiales y Gubernamentales, Cámaras Nacionales y Latinoamericanas, Compañías Petroleras y Empresas vinculadas al sector. Cuando en un texto se mencionan marcas o firmas comerciales, es exclusivamente para informar al lector, pues la publicación está sujeta a tarifa y se realizan en espacios destinados a tal fin. El contenido de las notas publicadas, no representa necesariamente la opinión de la Dirección de la Revista, por consiguiente son de exclusiva responsabilidad de los autores. La reproducción total o parcial del contenido de la Revista está permitida, siempre que se mencione la fuente.

OLC COMBUSTIBLES

VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECIMIENTO A: EESS (BLANCAS SIN CONTRATO COMERCIAL)

TRANSPORTES - AGRO - INDUSTRIA

EMPRESAS - REVENDADORES

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIMOS EN TODO EL PAIS
DIRECTO DE PETROLERA
DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS
72 PARA ENTREGAS PARCIALES
GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas: 11 62550324 / 3489 559016

consultasventas-casazzacombustibles@hotmail.com / casazza-ventascombustibles@hotmail.com

2018
NUEVA LINEA

BALDER® K S3 V4

Industria
Argentina
Garantía de
Fabricación

Luminaria para Canopy (cielorraso), para estaciones de servicio

Led de potencia by **CREE**

Driver **OSRAM**



TECNOLOGÍA

ECO
FRIENDLY

Consumo Eléctrico 107 Watt
Intensidad Lumínica 11500 Lumens
Rendimiento 108 lm/w
Tensión de Trabajo 120/280 V

IP66



Luminarias Led

BALDER®

FABRICADO EN ARGENTINA CON TRABAJO ARGENTINO

Fabrica y Garantiza:



INDUSTRIAS
ElectroLaf
www.electrolaf.com.ar

Asesoramiento técnico: info@electrolaf.com.ar

Ventas: ventas@electrolaf.com.ar

www.electrolaf.com.ar

Se inauguró la primera Estación de Servicio Gulf en la Argentina

Fuente: Gulf

Originaria de Estados Unidos, y con 105 años de vida, la primera expendedora pública de combustible del mundo, inauguró la primera Estación de Servicio Gulf en la Argentina, en la localidad cordobesa de Villa María, y planea abrir 100 estaciones en todo el país, en la primera etapa. El flamante establecimiento, se encuentra en el cruce de bulevar Sarmiento y avenida Porfirio Seppey, un punto por el que pasan miles de vehículos por día. La estación se halla en un predio de 2.800 metros cuadrados, de los cuales mil están cubiertos; cuenta con tres islas de surtidores en los que expenden los cuatro productos tradicionales de naftas y diesel y tiene un centro de lubricación Oil Express y un minimercado Gulf Store, que está abierto las 24 horas. Gulf Oil Argentina llegó al país en 2013, con una planta de lubricantes en Moreno, Prov. de Buenos Aires, y su propietario es Hinduja Group, un grupo indio que tiene inversiones en petróleo, medios de comunicación, bancos y finanzas, construcción y salud.



Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio

Av. Leandro N. Alem 1134, Piso 10°
 (C1001AAT) C.A.B.A., +54 11 4310 4675
 contacto@balko.com.ar - www.balko.com.ar

LA MAS ALTA CALIDAD, DURABILIDAD Y GARANTIA DEL MERCADO

Somos una empresa Alemana líder en la provisión de picos, mangueras, acoples, breakaway y visores para surtidores de combustible. Ofrecemos productos de la más alta tecnología que se diferencian en el mercado por su imagen, seguridad y prestación, y que además tienen el costo total de vida más bajo de la industria y 3 a 5 años de garantía.

PICOS



- Caudal de 110 lpm, modelo alto caudal hasta 90 lpm
- Modelo especial para carga de motos
- Modelo alto caudal hasta 140 lpm
- 30% mas liviana, mas ergonomica, mas segura
- Sistema anti-goteo, mantiene limpio el dispensador y la pava

SAFETY BREAKAWAYS



- Robustos, compactos, duraderos
- No requieren manguera, activados desde todos los ángulos
- 100% reconectables y reutilizables
- Swivel 360° evita contorsión de manguera
- Con y sin codo giratorio

VISORES



- Vidrio blindado de gran resistencia
- Diseño más compacto y robusto de la industria
- Indicador opcional de paso de combustible
- Su poco peso permite instalación junto al pico

IMAGEN



- Amplia gama de colores
- Posibilidad de "vestir" el pico a gusto
- Gran durabilidad y total resistencia a la decoloración
- Protección a los terminales de manguera

BRANDING EN PICOS



- Amplia gama de colores
- Placa de identificación diseñada por el cliente
- Sistema para personalizar/identificar cada posición de carga

MANGUERAS



- Gran flexibilidad y resistencia a la deformación
- Refuerzo textil conductivo
- Durabilidad de 10 años
- Resistibilidad, total/fecha marcados con laser
- Amplia gama de colores

“La buena imagen”

Una situación muy común en los negocios es cuando un cliente requiere de ayuda. Esa es una gran oportunidad para crear un lazo de confianza con él, y conseguir “la buena imagen”, que atraerá nuevos compradores. Por eso es vital conseguir que esta interacción con el cliente sea correcta y eficiente, de forma que él sienta que está en un local comercial especializado en lo que necesita. Los siguientes consejos mejorarán el proceso de ayuda y consejos para con ese cliente:

Estar disponible en el momento oportuno

La mejor forma de hacer sentir a un cliente valorado es mediante su reconocimiento tan pronto como sea posible. Cuando alguien entra a su tienda de conveniencia o minimercado, deténgase en el que pasa un buen momento revisando estantes, góndolas o heladeras de productos; puede que necesite alguna orientación especial. Aconseje a sus empleados que deben estar atentos ante la presencia de estos clientes, ya sea si solicitan ayuda o parecen algo dubitativos. Lo mejor es dejar la actividad que están realizando y acudir en su ayuda.

Saludar al cliente de una manera amable

El primer paso es notar que un cliente puede requerir ayuda o acudir a su llamado. Luego debemos entablar la interacción, para lo cual debemos iniciar la interacción de una forma amable, que lo haga entrar en confianza. Siempre es recomendable hacer contacto visual, sonreír y decir un saludo simple como “Hola. ¿En qué puedo ayudarle?”. Luego, deje que el cliente responda.

Estar dispuestos a ayudar

Los puntos anteriores hacen referencia a aspectos formales para atender la duda de los clientes. Ahora es necesario tener la actitud para ayudar. Sin ella, los anteriores consejos parecerán forzosos, impostados y las personas lo detectan al primer momento. Una atención desganada o molesta genera desconfianza en el cliente.

Para que esta actitud no se desgaste, se debe aconsejar al personal que ayude, pero tampoco es necesario que constantemente se dirija o interrumpa a cada cliente que ha entrado a las instalaciones. Es fácil distinguir cuando una persona está dubitativa y requiere asesoramiento.

Si después de ofrecerle ayuda, el cliente responde “Yo solo pensé en echar un vistazo”, entonces debemos decirle que nos busque para cualquier consulta, que estamos para ayudarlo. Luego retirarnos amablemente.

Escuche y resuelva la consulta del cliente

Esto abarca los siguientes aspectos:

Escuche pacientemente al cliente: Demuestre que lo está escuchando activamente, haciendo contacto visual, asintiendo con la cabeza o incluso tomando apuntes. Haga algunas preguntas aclaratorias cuando el cliente termine de hablar, para obtener más detalles. No interrumpa a un cliente cuando él está hablando.

Muestre un conocimiento de los productos o servicios: Asegúrese que su personal y Usted obviamente, conozcan los productos y servicios de la Estación, al derecho y al revés. Pero mostrar un conocimiento sobre el negocio no significa presumir de ellos y dar discursos que no llevan a ninguna parte, pues eso hace perder tiempo al cliente. Los clientes no vienen a escuchar conferencias, buscan en su Estación de Servicio, respuestas a consultas particulares.

Ofrecer asesoramiento pertinente: Los clientes a menudo tienen preguntas que no son directamente sobre sus productos o servicios, sino que están relacionados con ellos. Las respuestas dadas pueden ser una gran influencia en las decisiones de compra.

Cierre de la interacción de asesoría, de forma adecuada

Usted debe culminar la ayuda a un cliente de forma cortés y respetuosa. Si él está dispuesto a hacer una compra en ese momento, escóltelo hasta la caja o con el personal encargado del siguiente procedimiento. Si el cliente no está dispuesto a comprar, el paso siguiente sería invitarlo a probar otros productos, pero con respeto y una sola vez. Cierre con estas frases. “¿Hay algo más en que pueda ayudarle?”

NUNCA OLVIDARSE DE BRINDAR ESTE CONSEJO

Es muy común atender a un automovilista que llega a una Estación de Servicio con su vehículo “con la lengua afuera” por falta de combustible. Allí Ud. podrá regalarle un consejo que él jamás olvidará, al consejo y a Ud.:

¿Sabía que permitir que la nafta se consuma casi por completo, trae consecuencias importantes?

Ocurre que al utilizar el combustible del fondo del tanque, se incrementa la probabilidad de bombear aire o humedad, afectando la vida del filtro y el desempeño del auto, además de poder causar daños a la bomba de nafta en un futuro no muy lejano.

La nafta funciona como medio de enfriamiento de la bomba de combustible, y al no tener suficiente combustible en el tanque se puede dañar esa bomba por sobrecalentamiento. Le recomiendo tener al menos un cuarto de tanque lleno, para evitar estos daños.





Somos especialistas en la elaboración, distribución y comercialización de hielo envasado en formato de cubitos, picado y escamas, en diferentes presentaciones, siempre de la más alta calidad y control. Logística y entrega con flota propia de vehículos.



BOLSAS DE 5 KILOS DE HIELO
AGUA DESMINERALIZADA POR 5 LTS.
AGUA DESMINERALIZADA POR 1 LT.



COMUNÍQUESE MENCIONANDO HABER LEÍDO NUESTRO AVISO
Y OBTENDRÁ IMPORTANTES BENEFICIOS



ENTREGAMOS HELADERAS EN COMODATO

NUESTRAS PLANTAS DE FABRICACIÓN, DEPÓSITO Y DISTRIBUCIÓN:
AV. OTERO 5751, PONTEVEDRA
BENITO DE MIGUEL 1224, JUNIN

TELÉFONOS (LÍNEAS ROTATIVAS):
4 912-1781
0810 333 5263

www.hieloli.com.ar



CONEXIONES GIRATORIAS
 PICOS DE DESPACHO
 EQUIPOS DE LUBRICACIÓN
 ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
 DESCARGA DE CAMIONES
 MEDIDORES DE AIRE
 TANQUES
 ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
 CAUDALIMETROS
 MANGUERAS
 PRODUCTOS PARA GNC
 SURTIDORES
 FILTROS PARA COMBUSTIBLES
 ACCESORIOS PARA INSTALACIÓN
 DE TANQUES
 BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
 PROTECTORES PARA PICOS DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - Local 1 - Rosario (2000) Pcia. de Sante Fe
 Tel: (0341) 451-6905 - Celular: (0341) 15-540-4519 / 15-559-8658
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

POTIGIAN

EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN



- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país,
 avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.



POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo
 de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL
 llegando con el mejor precio a TODO EL PAIS

Contáctenos (5411) 4016-7695 | WWW.POTIGIAN.COM.AR



glixLEDs
ILLUMINATE

INFO@GLIXLEDS.COM
4744-8441



GNC

**COMBUSTIBLE
LÍQUIDO**

PETROGLIX

PLANES DE FINANCIACIÓN

= INDUSTRIA ARGENTINA

POWERED BY:

CREE
LEDs

FUENTES

MW
MEAN WELL

GARANTÍA HASTA 10 AÑOS

AHORRO 80%

VARIANTES DE POTENCIAS
**60W | 75W | 100W
120W Y 150W**



Autorizado para Surtidores GNC
"Certificado INTI-CITEI 2014N538X - Microfx S.A."

Enargas Resolución MJ N2016_9128



INTI

glixLEDs
ILLUMINATE

OFICINA COMERCIAL - ARGENTINA
Ex Combatiente Juan Sánchez 3048
(1646) San Fernando - Buenos Aires
info@glixleds.com
(+5411) 4744-8441

ESCRITÓRIO COMERCIAL - BRASIL
Avenida Ivo Mario Isaac Pires 2000
(CEP 06720-480) Cotia, São Paulo
contato@glixleds.com
(+5511) 4191-0179

WWW.GLIXLEDS.COM.AR

Se inauguró la Estación de Servicio Axion de Dina Huapi

La tan necesitada y deseada Estación de Servicio Axion de Dina Huapi abrió sus puertas, y comenzó a expender combustibles y lubricantes en sus flamantes instalaciones, ubicada sobre la Ruta Nacional 40.

Aquí funciona además, una tienda Spot, lo que será el punto de encuentro para los “dinahupenses” y una parada para agasajar a los turistas que constantemente arriban a la zona cordillerana.

El establecimiento cuenta con un sitio exclusivo para uso de los transportistas, con baños y estacionamiento especial; y todo cliente cuenta con servicio de Wi-Fi, televisión, cafetería y minimercado.

La Estación de Servicio está estratégicamente situada, sobre la ruta 40, de fácil acceso, tanto para quienes llegan a la zona como para quienes emprenden su viaje.

Axion Dina Huapi, está atendida por vecinos del lugar, a partir del acuerdo que alcanzó el propietario de la estación con autoridades de esta comuna.



En las cuatro islas de venta de combustible, se comercializan todos los productos de la línea Axion, tres de ellas disponibles para vehículos livianos y la cuarta para pesados con surtidores de auto caudal.

En la apertura estuvo presente el intendente Danilo Rojas, el Secretario de Gobierno Juan José Deco, y el empresario Pablo Roccatagliata, realmente complacido por los tiempos en los cuales se terminaron las obras, y expresó su alegría diciendo que “es muy importante para

nuestra localidad contar con una estación de servicio, era un viejo anhelo de todos y la verdad es que hoy se ha vuelto realidad”.

Luego manifestó el Sec. de Gobierno que “está es una etapa cumplida, una realidad que dejó de ser un sueño para transformarse en algo palpable para nuestros vecinos. Además la alegría de que todo el personal contratado es de nuestra localidad, por ello celebramos la creación de fuentes de trabajo para los “dinahupenses”.



DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques
de
combustible



Derrames por
sobrellenado
de tanques

Previene



Contaminación
ambiental
por derrames



Riesgos
de incendio y
explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock
en tanques



Control de stock
desde celulares



Control de surtidores
y playa

Experiencia SCAME

Ing. Roberto Stazzoni - Gerente Técnico - SCAME ARGENTINA S.A.



El 28 de abril, luego de unos 5000 km recorriendo la ruta 40, llegamos a Salta “La Linda” luego de haber partido de una fría Rio Gallegos, más de 20 días antes.

Llegaron dos Renault Zoe, un Tesla, una moto Zero, y dos bicicletas con pedaleo asistido Matra. Cerraba el team de vehículos eléctricos una moto Electric Motion de trial, pero esta solo se utilizaba para los espectáculos acrobáticos que el campeón francés y piloto de la Zero dieron en casi todas las ciudades en las que paramos. Un automóvil de combustión interna traía al equipo de periodistas, y cerraba la caravana una camioneta con un tráiler en el que venía la moto de Trial y finalmente un Motor Home. Entre los más de 20 integrantes del equipo que llegamos a la meta, nos contábamos cuatro argentinos, un holandés y el resto eran franceses. Del total de los miembros, seis eran chicas. Una de las cuales, pertenecía al team de ciclistas. Cuando en diciembre de 2017 puse en un Excel los las distancias y fechas de The Green Expedition, distancias y fechas a ser alcanzadas por vehículos eléctricos en un país en el cual solo hay un puñado de ellos y la infraestructura de recarga es casi nula, tengo que confesar que me pareció una empresa imposible. Pero atractiva. ¿Y si a pesar de lo difícil se podía hacer?

Algo me decía que sí era posible, y obediente a esa sensación le propuse al presidente de

Scame Argentina que fuésemos uno de los sponsors.

Eduardo Ron se entusiasmó rápidamente con la idea, pero no fue fácil convencer a la casa matriz de Italia sobre acompañar el proyecto con la marca, y con equipos para cargar a los vehículos durante la travesía. La mirada de Scame Parre era realista: “El proyecto es muy ambicioso y Argentina está recién comenzando con esta nueva tecnología”, nos manifestaron al comienzo.

Francisco Casella, gerente de marketing de Scame Argentina, me acompañó no solo en la cruzada dentro de la empresa, sino que vino a cargar y conducir uno de los autos desde Bariloche hasta San Martín de los Andes.

Pero por alguna razón, tal vez porque no pusieron los datos de entrada en un Excel como yo lo había hecho, finalmente Italia accedió a comprometerse con imagen de marca y con productos.

Así fue que un cargador Scame partió hacia Rio Gallegos y conectado a una bajada de la línea aérea que materializó la municipalidad de esa ciudad, cargamos los autos por primera vez. Así fue como pasamos a convertirnos de inexpertos entusiastas a aplomados entendidos en esto de cargar autos eléctricos.

La situación se fue repitiendo a lo largo de las más de 20 paradas que realizamos para cargar. Más de 20 digo, ya que fueron 20 noches du-

rante las que cargamos, sumadas a varias paradas intermedias para cargar durante almuerzos compartidos por el equipo, incluido el piloto de la moto y los ciclistas que recorrieron la ruta en bicicletas con pedaleo asistido. Si bien habíamos indicado con antelación en los diferentes lugares en los que estaba previsto parar qué tipo de conexión necesitábamos para la carga, no siempre las cosas estaban resueltas de modo adecuado para cargar, y debíamos extremar los esfuerzos y la imaginación para poder alimentar los vehículos y continuar la marcha. En varios lugares debimos hincar una jabalina para complementar la puesta a tierra, ya que, sin una resistencia adecuada, los vehículos no cargan. Uno de los momentos más emotivos, fue tal vez, cuando logramos cerrar el “Círculo Virtuoso” y cargar en bornes del Parque Solar Cañada Honda, por invitación de uno de los sponsors, la empresa 360 Energy.

Potencias, Energías y Autonomías.

Tomando como referencia al Renault Zoe, este automóvil 100% eléctrico cuenta con una batería de 40 kWh de energía. Tiene un sistema a bordo que puede recibir 22 kW de potencia con 380V y 32 A por fase. Es decir, una potencia de 22 kW. En estas condiciones, el auto se carga en más o menos dos horas.

Continúa en la página 16

¿Querés reducir el
consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado



Mercurio
Halogenado



Led



Ahorro energético
con Led



Ahorro en
mantenimiento del Led

592



440w

120w

366%

600%

672



440w

140w

314%

600%



iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar



El cargador Scame que llevamos, a los efectos de no tomar demasiada potencia de la red, contaba con dos salidas monofásicas que nos permitían cargar dos autos, pero en 220V y 32A. monofásicamente. Es decir, con 7 kW. Por lo tanto, la batería se cargaba al 100 % en más o menos 7 hs. Casi todos los vehículos eléctricos informan al piloto sobre su desempeño en la conducción. Así, manejando uno de los Zoe, me esforzaba por mantener mi performance entorno a un consumo de 14 kWh/100 km. Esto daría una autonomía más o menos de 285 km con la batería cargada al 100 %. Mantener ese consumo no es nada difícil. Se trata de prestar atención a la potencia instantánea que va entregándose al motor cuando se presiona el acelerador, tratando de andar en unos 10 kW en tramos rectos y sin pendiente. Pero justamente las pendientes, el viento y otras variables del camino, como el estado del pavimento, o la necesidad de pasar camiones o micros, hacen que los consumos instantáneos varíen.

Saliendo de Belén en dirección a Cafayate, viví un momento de zozobra, ya que la energía que venía consumiendo y otros indicadores me demostraban que no iba a llegar. Y no había paradas intermedias previstas para recarga. Pero se debía a la pendiente hacia arriba que la ruta y el hermoso paisaje me venían ofreciendo. Más o menos a la mitad del camino, las bajadas me permitieron recargar la batería por medio del frenado regenerativo y llegue a destino con más de 70 km de sobra. Para hacer exitosa una empresa posible basta con dar el 100 % de cada uno. Para hacer exitosa una empresa imposible, cada uno debe dar el 120 o el 130 %. Eso fue The Green Expedition. Un equipo que puso foco en el resultado y en el que cada individuo dio lo mejor de sí para el resto. En cada parada, había que bajar de vehículo de apoyo, y conectar a la red el cargador que habíamos llevado. Para fines promocionales, habíamos elegido llevar una columna par vía pública. Su peso es de 50 kg aproximadamente. Así que hemos hecho

bastante fuerza para subirla y bajarla más de 20 veces en el viaje. Pero a pesar de los tratos extremos, tanto el cargador como los accesorios Scame que llevamos para la actividad respondieron en forma más que adecuada. Aun cuando nos llevamos por delante un enrollador con la camioneta, lo seguimos utilizando hasta el final de la travesía. Ruta con pavimento, ripio, cabaras y ovejas, cactus, valles, quebradas, rocas y montañas, amigos del camino, amigos del equipo, y manjares regionales, pusieron colores diversos a un viaje maravilloso, tanto en lo profesional como en lo humano.

Hoy aquí sentado resumiendo esta experiencia, me siento agradecido a todos los involucrados, especialmente a Scame Argentina y a Scame Parre por haber accedido a esta aventura, que nos ha demostrado que nuestros productos son aptos para cargar autos eléctricos y lanzarnos al camino, aun en las condiciones más difíciles.



Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



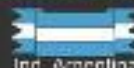
Reductores y toques de barra



Cajas para camiones

Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com



ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas de línea: casosac@kefren.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Respuestas de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y Negocios a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES



Sistemas de transferencias móviles y fijas para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



BOINAS ESPECIALES DE GASOLINA



MEDIDOR PARA PUNTA DE FLOJO DE SURTIDOR



POMPA PARA BOMBAS INDUSTRIALES



REGULADOR DE FLOJO CALIDAD PARA AGUA Y COMBUSTIBLE



BOINAS 220 VOLTS UREA



BOINAS SLIZARA ELITE AC



MUZZLE METERS KVO



NOZZLE METERS GPM



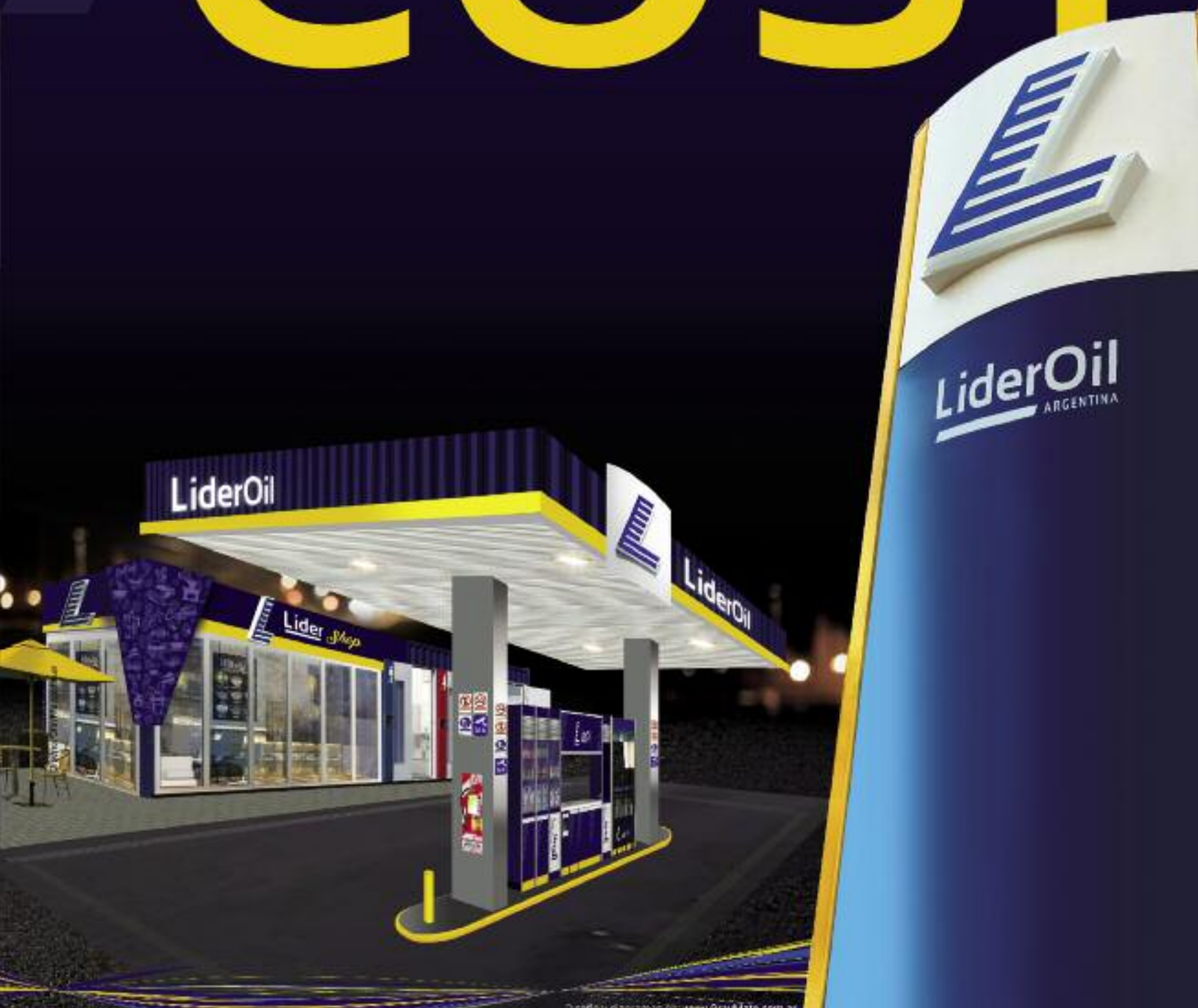
DISPENSER ST WITH METER - FILTER



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentina@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar



LOW cost



ENSERIO !!

Una propuesta tangible de estaciones bajo costo en Argentina

Sé un Lider Hoy



LiderOil es una empresa dedicada a la solución integral en materia de combustible, realizamos todas las tareas que sean necesarias para brindar a nuestros clientes los mayores beneficios en cuanto al abastecimiento de combustibles, imagen de estaciones de servicio, alquiler de tanques móviles y aéreos, comodato, limpieza de tanques, reparación de surtidores y habilitaciones ante secretaría de energía. Además contamos con nuestra propia flota de camiones a fin de garantizar la distribución en forma eficiente y de esta manera la calidad de los combustibles.

Estaciones Lider LOW COST

Nuestro modelo de negocios Low Cost posee la mejor imagen y posicionamiento del mercado hoy, hemos desarrollado un sistema de estaciones de servicio modulares a bajo costo y las ofrecemos con la modalidad llave en mano.

Que significa llave en mano?

A travez de nuestra UTE formada con empresas calificadas de basta experiencia, podemos darle la posibilidad de tener su estación de servicios modular en un plazo de 6 a 8 meses, solo debe contar con un terreno de superficie mínima, 400m2.

PARA MAS INFORMACION:

www.lideroil.com.ar

+54 9 351 354-7462

Lider Oil Argentina





Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)



J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11) 4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS



Tel.: (011) 4769-1318/0991 | info@industriasedigma.com.ar

El sistema de recarga para vehículos eléctricos

**Hicimos historia.
 Ahora estamos listos
 para el futuro.**



Scame Argentina S.A. - Av. Gral. Belgrano 2524 (91611DVR) Don Torcuato - Bs. As. - Argentina - Tel. / Fax +54 11 4727-4224 - info@scame.com.ar
 www.scame.com

El Verdadero hielo es...

ROLITO®



Por que el hielo debe ser puro



Líder indiscutido en la producción de hielo para consumo humano y otras aplicaciones. Al hielo en nuestro país se lo llama Rolito.

- Bolsas hielo de 3, 4 y 15 Kilogramos.
- Bolsas hielo picado 18 kg y escamas de 18 Kilogramos.
- Barras de hielo de 22 Kilogramos

Botellas y Bidones de Agua Desmineralizada y Anticorrosiva

Un producto exclusivo de excelente performance y alta calidad desarrollado para la conservación y mantenimiento de Automóviles, Omnibus y Camiones.

- Botella de 1 litro de agua desmineralizada.
- Bidón de 5 litros de Agua desmineralizada.
- Bidón de 5 litros de agua anticorrosiva.
- Bidóns de Auxilio.

Contáctenos

www.rolito.com.ar

0800-222-9300 / 9200 - (011) 4489-9300 / 4741-8000

Pte. Perón 9140 (1714) Ituzaingó - Pcia. de Buenos Aires

Ruta Panamericana Km. 25.700 (1611) Don Torcuato - Pcia. de Buenos Aires

Pte. Perón 26875 (1722) Merlo - Pcia. de Buenos Aires

rolito@rolito.com.ar

red nhiego SA

"Una empresa Argentina"



Advertimos sobre la presencia de billetes de \$1.000 falsos en muchas zonas del país

Fuente: Banco Central de la República Argentina



A raíz de esta grave situación, nos vamos a enfocar en el nuevo billete de \$ 1000 pesos, que entre las principales medidas de seguridad se destacan en el anverso, la marca de agua, que reproduce el retrato del hornero y presenta, centrada en la parte inferior, la denominación "1000". El hilo de seguridad principal cuenta con una banda aventanillada de color marrón. Además, posee un hilo de seguridad secundario, una fina banda integrada que puede verse al trasluz.

Asimismo, como motivo de complementación frente-dorso, muestra una huella parcial del ave, ubicada a la izquierda de la marca de agua; que se completa por transparencia con el reverso. En la impresión calcográfica puede verse un retrato del hornero y el código para personas con discapacidad visual con un relieve perceptible al tacto. Los motivos impresos en color violeta presentan luminiscencia amarilla a la luz ultravioleta.

En el reverso, se observa la numeración vertical sobre el margen izquierdo en color rojo, con luminosidad roja a la luz ultravioleta y la numeración horizontal, en el ángulo superior derecho en tinta negra, con dígitos de tamaño variable. Finalmente, el billete de 1000 pesos, cuyo papel es de algodón de 90 g/m², mantiene el mismo tamaño de la Línea Peso.

Anverso

Los motivos principales están impresos en calcografía y los fondos en offset. Se reproduce el retrato del Hornero con flores ornamentales, acompañados del texto "HORNERO AVE NACIONAL". Sobre la derecha se lee "BANCO CENTRAL DE LA REPUBLICA ARGENTINA". El fondo de seguridad evoca la vegetación de la llanura pampeana, en el sector inferior del anverso. En el sector superior, representaciones de huellas del hornero en múltiples direc-

ciones, como símbolo de pluralidad, y flores ornamentales en ambos bordes.

En ángulo superior izquierdo, la letra "M" expresa el valor del billete en número romano y en el derecho, se representa la imagen del ave y su nido.

Reverso

Los motivos principales están impresos en calcografía y los fondos en offset.

Se observa como motivo principal una recreación artística de la llanura pampeana, hábitat del hornero. Entre el paisaje y el mapa bicontinental de la República Argentina, se ubica el mapa de distribución del hornero que refleja el área donde habita. En los bordes laterales superiores, un conjunto de horneros se completa al unir los extremos del billete.

En el ángulo inferior izquierdo luce una representación del hornero como un elemento dedicado al público infantil.



Indumentaria profesional

SOMOS ESPECIALISTAS EN UNIFORMES CON LA MAS ALTA CALIDAD DE PLAZA SIENDO PROVEEDORES OFICIALES DE LAS MEJORES EMPRESAS

CONTACTESE CON NOSOTROS , LE BRINDAREMOS LA MEJOR ATENCION Y LA SOLUCION EN LA INDUMENTARIA DE SU COMPAÑIA.

ENVIOS A TODO EL PAIS.

INCORPORAMOS LA NUEVA LINEA DE INDUMENTARIA DE YPF, AXION ENERGY, y OIL COMBUSTIBLES



Villarroel 1040
1414 Ciudad Autónoma de Bs As.
Tel/Fax: 011 4856 9333 y Rotativas
e-mail: uniformes@gexal.com
web site: www.gexal.com

ACCESORIOS PARA TANQUES Y SURTIDORES

esea

www.eseaargentina.com.ar

WEBPedidos

Gestión On Line de presupuestos

**Ingresa a nuestra web,
seleccione los productos
que necesite y reciba
su presupuesto on line.**

REGISTRATE

RECIBIR TU

COTIZACION

RECIBIRLA

EN TU MAIL



11-5997-0300



ventas@aryesargentina.com.ar

CALIDAD -PRECIO -STOCK

TUBERIAS FLEXIBLES



ZEPPiNi®
ECOFLEX



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

CALZAS PARA CAMIONES



INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD



EMBUDOS DE DESCARGA



CALCOS PARA CAMIONES



LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS



MANTAS APAGA LLAMAS



CONOS DE SEGURIDAD



BALDES CONTRA INCENDIOS



ABSORBENTES CALCETINES



CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS



ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES



Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar

info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinassrl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com



Mendoza 8097 - C.P. 2000 - Rosario - Santa Fe - Argentina - Tel./Fax: +54 341 4572265 / 6887

www.bmargentina.com

ventas@bmargentina.com



CR-105 Cadena plástica eslabón 5x3 cm

CPC-7CM Cadena plástica eslabón 7x4 cm

Columnas plásticas con base de goma

Para colgar cadena plástica y delimitar sectores
Variedad en combinación de colores
Fabricados en plástico inyectado para lograr productos sólidos y estéticos de buena calidad





Soluciones Ambientales Sobre Tanques Aéreos y Subterráneos

Desgasificación, Lavado y Secado +
Excavación, Extracción, Carga y Transporte +
Filtrado de Líquidos cont. c/Hc. +
Tratamiento y Disposición Final +
de Líquidos y Sólidos cont. c/Hc.
Tratamientos In-Situ / Ex-Situ +
Documentación Municipal, +
Provincial y Nacional

EL EMPORIO DEL TANQUE S.A. DIVISIÓN SERVICIOS

Camino Gral. Belgrano y Tomas Flores
Quilmes Oeste - Buenos Aires (1879)
ARGENTINA
Tel: (54 - 11) 4270-1012/13/14/15



Fabricantes de Tanques Industriales

www.elemporiodeltanque.com.ar
info@elemporiodeltanque.com.ar



Elegí lo mejor...

www.tribunohome.com

TRIBUNO

Hecho en
Argentina

L. Guarracino 3052 • (1826) R. de Escalada Este • Buenos Aires • Argentina
Tel.: (54-11) 4240-4629 • Tel./Fax: 4225-7930 • E-mail: tribunohome@tribunohome.com

Hay un vehículo cada 3,1 habitantes en nuestro país

Fuente: AFAC



El parque automotor creció un 30 % en seis años.

Según AFAC, la Asociación de Fábricas Argentinas de Componentes (AFAC), hay en nuestro país, 13.302.670 vehículos patentados. Esta flota circulante llega a ese número, en diciembre de 2017, marcando una suba del 6,4% frente a los 12.503.920 registrados hasta el mismo mes de 2016.

Cabe destacar que este informe no incluye a los vehículos comercializados en 2018, que como estamos informando en otro informe, tuvo un primer cuatrimestre con récord histórico de patentamientos. Entre enero y abril se vendieron más de 350 mil 0 km, proyectándose para este año, alrededor de 950.000 operaciones.

Amplía AFAC: "En nuestro primer informe, en 2011, el parque automotor era de 10.246.976 vehículos", significando que en los últimos seis años la flota circulante creció un 29,8%. Tomando en cuenta esto, en la Argentina hay un vehículo cada 3,1 habitantes, y el 63% ciento de los autos son importados (eran el 54% en 2011).

De esos 13.302.670 de vehículos, el 85,3% son automóviles; el 11,1%, comerciales livianos; y el 3,6%, pesados (camiones y buses, sin considerar acoplados y remolques). El 37,8 por ciento de esta flota se concentra en la provincia de Buenos Aires; el 9,9%, en Córdoba; y el 9,8%, en la Ciudad de Buenos Aires. Más atrás se ubican Santa Fe (8,7%), Mendoza (5,1%), Entre Ríos (3,3%), Tucumán (2,3%), Neuquén (1,9%), Chubut (1,9%) y Río Negro (1,9%).

Los automotores convertidos a GNC son el 15,3% de la flota total.

En el parque automotor, predominan los autos de hasta 20 años, que pasaron de 9,8 millones en 2016 a 10,29 millones en 2017 (+5%), mientras que los vehículos más viejos aumentaron de 2,6 a 2,9 millones en el mismo período (+11%). De todos modos, más de 54% del parque tiene menos de 10 años.

La edad promedio en 2017 fue de 11,7 años y para la flota de 1998-2017 es de 7,6 años. En 2011, la edad promedio era de 19,5 años y para la flota de 1992-2011, de 8,2 años.





Toda la línea Black para el Vending y Silver para Profesional



*Una máquina para cada necesidad, ya sea automática,
manual, Vending o profesional*

Nuestra Visión: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes, la permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Vedia 3892 Capital (al lado del Shopping DOT)



saecoargentina@saeco-arg.com.ar



(0054) 11 4546 7755



“Pasalo a Gas”

Fuente: Metrogas

“Pasalo a Gas”, es la nueva campaña que MetroGAS lanzó, instando a quienes transitan largas a distancias, a realizar la conversión de sus vehículo a GNC.

Entrando en la página: www.pasaloagas.com.ar, los conductores calculan el dinero que ahorran por el cambio de combustible.

Destaca la proveedora de gas natural comprimido, “los equipos de GNC de 5ta generación son más avanzados y superiores a los anteriores, operando mediante una computadora que toma los parámetros de funcionamiento del vehículo, indicando la cantidad de gas que debe ser inyectada”.



INGRESÁ HOY A TALLERACTUAL.COM

y empezá a disfrutar de todos nuestros contenidos.

LA EMPRESA LIDER EN
TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE
ELEGIDA POR LAS PRINCIPALES MARCAS DEL PAIS.



MARPA





Pasta detectora de agua



Picos



Picos para ferrocarril y break away



Tapas expansoras



Teclados



Varillas de medición



Mangueras



Picos para aceite y de alto caudal

PRESENTAMOS NUESTRA NUEVA LÍNEA DE CONTROLADORES INTELIGENTES DE MOTORES Y BOMBAS MARCA EURUS

- Protectores de motores para uso general
- Tableros controladores de bombas
- Tableros controladores de bombas para sistemas
- Tableros controladores de bombas para sistemas presurizados
- Tableros controladores de bombas para sistemas de riego y drenaje
- Tableros controladores de bombas para sistemas por osmosis inversa



BRINDAN LAS SIGUIENTES FUNCIONALIDADES

- Protección por sobre corriente
- Protección por bloqueo del rotor
- Parada por funcionamiento en seco
- Protección contra bajo/alto voltaje
- Protección contra picos de tensión
- Visualización de parámetros en pantalla LED
- Retención parámetros en memoria ante cortes de tensión

2018
NUEVA LINEA

BALDER® K S3-APEX V3

Industria
Argentina
Garantía de
Fabricación

Conjunto de Luminaria Led y Porta Driver APE
(Anti Deflagrante), para Canopy (cielorraso),
estaciones de servicio, pozos petroleros y minería.

Led de potencia by **CREE**

Driver **OSRAM**



ZONA 1 - DIV. 1
Ex d IIB T6 Gb

Consumo Eléctrico 107 Watt

Intensidad Lumínica 11500 Lumens

Rendimiento 108 lm/w

Tensión de Trabajo 120/280 V



TECNOLOGÍA



Luminarias Led

BALDER®
FABRICADO EN ARGENTINA CON TRABAJO ARGENTINO

Fabrica y Garantiza:

INDUSTRIAS
ElectroLaf
www.electrolaf.com.ar

Asesoramiento técnico: info@electrolaf.com.ar

Ventas: ventas@electrolaf.com.ar

www.electrolaf.com.ar



**NOS MUDAMOS
PARA SU MEJOR
ATENCIÓN**

- TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS
- CONTROLADOR DE SURTIDORES
- CONTROL DE FLOTAS
- CALIBRACION ELECTRONICA DE TANQUES
- MANTENIMIENTO EN TODO EL PAIS

**Nuestros equipos están
aprobados por INTI-CITEI**



Terrada 1501 (CABA) CP 1417 - Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: 54 11 4503-4484 / 4505-0623
www.ledamt.com // info@ledamt.com



RES - SUR S.R.L.

Experiencia y calidad en nuestros servicios
Instalación electromecánica para Estaciones de Servicio
Instalación - Reparación - Mantenimiento de Surtidores

- Servicio Técnico y Mecánico de Surtidores
- Instalación de Tanques
- Instalaciones Eléctricas y Surtidores APE
- Instalaciones de Cartelería en Estaciones de Servicio



Carlos Gardel N°769 - Telefax: (0362) 4432522 - 4426234
(3500) Resistencia - Chaco - Argentina

E-mail: res_sur@arnetbiz.com.ar
www.ressur.com



Servicios y Soluciones en la Integración de
Puntos de Venta Fiscales y sus Periféricos

EPSON TM-U220AF + II

**LA MÁS PODEROSA SOLUCIÓN
DE IMPRESIÓN PARA SUS PUNTOS DE VENTA**

Martin Ignacio de Loyola 554/558 (entre Malabia y Acevedo) C.P. 1414
Teléfono: 4899-5600 Y ROTATIVAS
E-mail: recepcion@sersa.com
Web: www.sersa.com

EPSON
EXCEED YOUR VISION



En el momento que quieras!



Av. Presidente Perón 5380 | S2010 Rosario, Argentina | T. (54-341) 433-4411 | www.ultracongelados.com.ar

AIRWORLD®

DE GABRIEL Y GERMAN BOSCH

PRODUCTOS SEGUROS Y CONFIABLES—

CALIBRADOR ELECTRÓNICO DE NEUMÁTICOS CON VALIDADOR DE MONEDAS TEMPORIZADO

**Contamos con un
sistema avanzado
en monitoreo satelital**



**NUEVO
MODELO**



Display digitales.

Pintura de polietileno.

Gabinete en fundición de aluminio.

Manguera flexible de acero forrado.

Pico inflador sellado.

Filtro purgador automático.

Caja de recaudación con
cerradura independiente.

Llegamos a todo el país, con servicio técnico inmediato. Personalizamos el producto de acuerdo a sus necesidades.

Para atender mejor a nuestros clientes, o futuros clientes de Capital y Conurbano Bonaerense inauguramos una nueva dirección de Servicio Técnico en Muñiz, Partido de San Miguel.

COMODATOS

Bombal - Santa Fe - Argentina
Visitanos en www.aireairworld.com

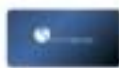
☎ 03465 15663537 Gabriel Bosch
☎ 03465 15662749 German Bosch
f Aire Airworld
✉ airworld76@hotmail.com



world service

HOMOLOGADO POR YPF
CONEXIÓN AL CEM44

- SISTEMA DE GESTIÓN INTEGRAL ADMINISTRATIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO
- CONTROL DE FLOTAS / CONTROL DE SISTEMA VÍA WEB
- TARJETA DE FIDELIZACIÓN DE CUENTES
- CONEXIÓN A SURTIDORES DE LIQUIDO Y GNC.
- CIRCUITO CERRADO DE TV DIGITAL
- CONTROLADORES FISCALES



Cerhus 15 • C.A.B.A. • C.P. C1408GBA • Tel/Fax: (54+11) 4644-3034 Líneas Tarifadas
• wservice@wservice.com.ar • www.wservice.com.ar



Kits VERISYM

Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo
de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghamst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar
www.verisym.com.ar



PARAMIAUTO.COM

GEOLOCALIZACIÓN DE NEGOCIOS,
MARCAS Y PROMOCIONES



ADIÓS AL..... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible.
Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros.
Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o
sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.



Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar



m^s

nuestra fórmula del éxito

surtidores

- Instalación de tanques aéreos y subterráneos
- Cañerías hidráulicas
- Sistema sash
- Electromecánica
- Tableros eléctricos
- Cámaras decantadoras y rejillas perimetrales
- Mantenimiento preventivo y correctivo de surtidores de líquidos
- Purga y calibración de tanques aéreos y subterráneos
- Montajes de equipos de telemedición y detectores de pérdida



grupapunto.com

MS Surtidores S.A.
Garzón 1225 - (1838) Luis Guillón
Tel.: 011-4367-8381
mariosolari@mssurtidores.com
administracion@mssurtidores.com

www.mssurtidores.com





CALDEN OIL

CaldenOil® es el software de gestión y control de estaciones de servicio que lidera el mercado argentino, resolviendo en forma integrada la gestión comercial, administrativa, contable e impositiva.

CaldenOil® es una herramienta única en volumen de prestaciones, porque ha sido desarrollada escuchando a operadores de estaciones de servicio de todo el país, durante más de 25 años.

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemedición de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON, App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS

- > Aplicación experta para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL

-  Control de surtidores.
-  Telemedición de tanques.
-  Control automático de flotas.
-  Identificación de playeros/despachos.
-  Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.
-  ELPS Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, SOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



**BUJÍAS ESPECIALES IRIIDIUM Y G-POWER
ALTA PERFORMANCE Y MÁXIMA POTENCIA**



**NGK IRIIDIUM
IX SPARK PLUG**

NGK G-POWER
PLATINUM ALLOY SPARK PLUGS



**Observe que la quema de la mezcla en la
cámara con una bujía especial NGK es
perfecta y extremadamente rápida
comparada con una bujía convencional.**



Convencional



Bujía Especial

Atención al cliente

0800 222 2821

consultas@ngkntk.com.ar

www.**NGKNTK**.com.ar