



ESTACION DE SERVICIO ACTUAL



Año 10 • N° 60 • 2017 • Publicación Bimestral • Distribución Gratuita

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio



DE EMPRENDEDOR A EMPRESARIO LA EMPRESA FAMILIAR



**SHELL CENTER,
UN ESPACIO DIFERENTE**



**EXISTE UN PLAN PARA LLEVAR
A 25% EL CORTE DE BIOETANOL**



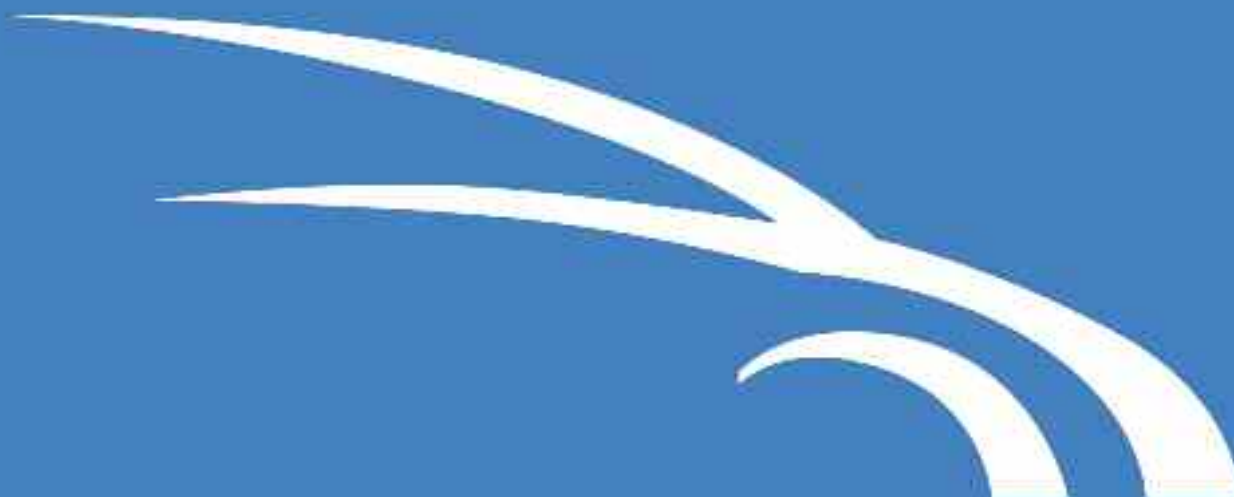
**USTED, SE SIENTE
SEGURO....????**



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 



PARAMIAUTO^{APP}

TALLERES · CASAS DE REPUESTOS · GARAGES
CONCESIONARIAS · GNC · ESTACIONES DE
SERVICIO · LUBRICENTROS · LAVADEROS

DESCARGALA GRATIS



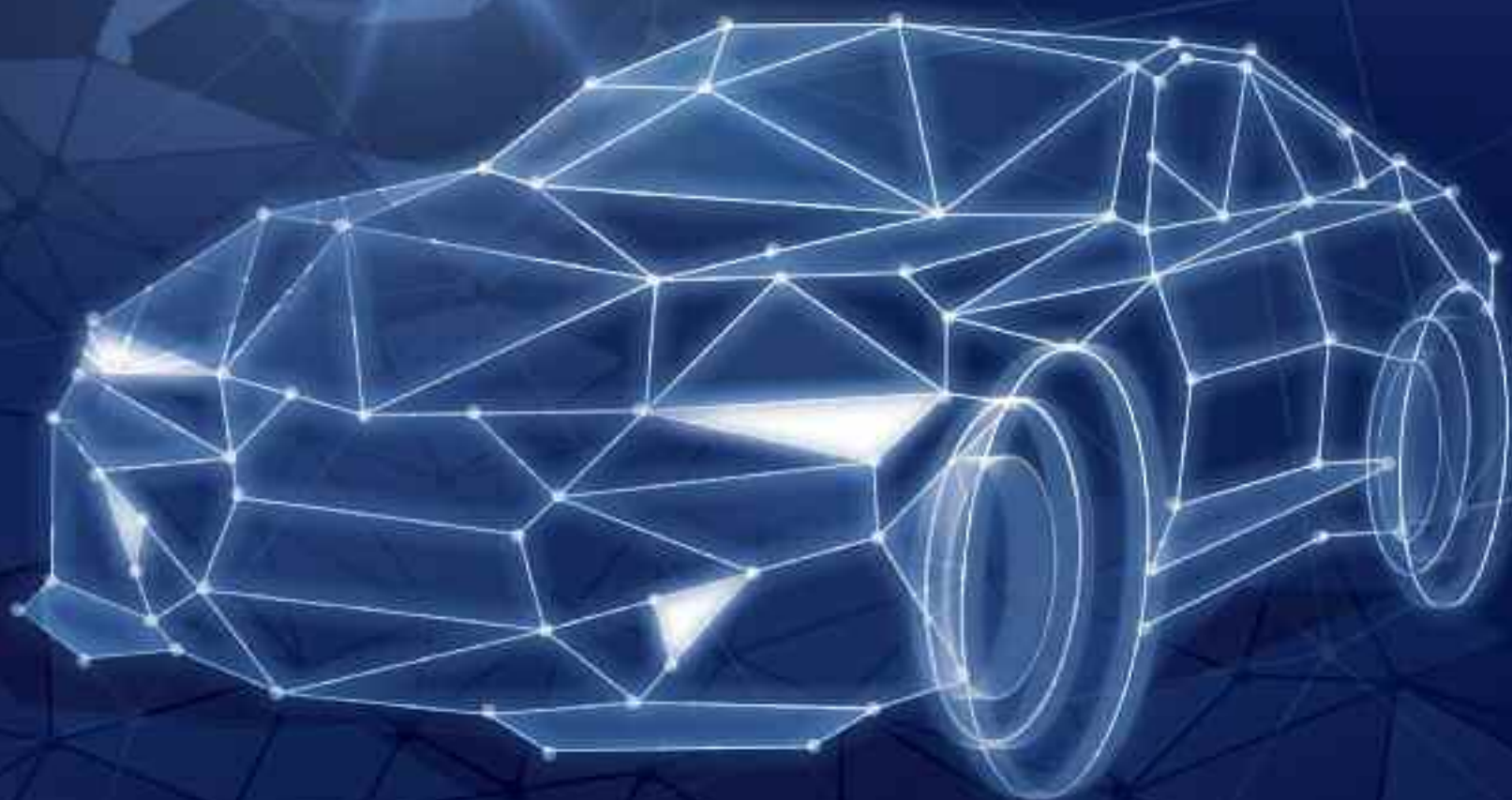
DISPONIBLE EN
Google Play



CONTACTO@PARAMIAUTO.COM



8° SALÓN INTERNACIONAL DEL AUTOMÓVIL



CENTRAL CTU

JUNIO 10-20

LA RURAL | 12-22 HS

BUENOS AIRES 2017

www.elsalondelautomovil.com.ar



VENTA ANTICIPADA



mercado
libre

[salon.automovil](https://www.facebook.com/salon.automovil) [@SalonAutoBA](https://twitter.com/SalonAutoBA) [salonautoba](https://www.instagram.com/salonautoba)

Comercialización y realización integral

GRUPO FAROS S.R.L.:

Tel.: (54-11) 4761 - 4090 / 0108 / 4826

E-mail:

estacionactual@grupofaros.com

Director Comercial:

Lic. Javier I. Flores.

Director General de Redacción:

Enzo Nuvolari

Director Periodístico y Fotografía:

Jorge Didiego

REDACTOR:

Alejo Flores

Diseño y Diagramación:

cergraf@yahoo.com.ar

Propiedad Intelectual en trámite

La Revista ESTACION ACTUAL es una publicación que se edita 6 veces al año. Su distribución es gratuita y estrictamente dirigida a los propietarios de Estaciones de Servicios de todo el país, como así también a Organismos Oficiales y Gubernamentales, Cámaras Nacionales y Latinoamericanas, Compañías Petroleras y Empresas vinculadas al sector. Cuando en un texto se mencionan marcas o firmas comerciales, es exclusivamente para informar al lector, pues la publicación está sujeta a tarifa y se realizan en espacios destinados a tal fin. El contenido de las notas publicadas, no representa necesariamente la opinión de la Dirección de la Revista, por consiguiente son de exclusiva responsabilidad de los autores. La reproducción total o parcial del contenido de la Revista está permitida, siempre que se mencione la fuente.

SUMARIO

YPF Y SHELL ACUERDAN EL DESARROLLO DE UN PROYECTO EN VACA MUERTA	6
LA EMPRESA FAMILIAR DE EMPRENDEDOR A EMPRESARIO	8
ESTACIÓN SHELL CENTER, UN ESPACIO DIFERENTE	14
ELECTRICIDAD ESTÁTICA EN ESTACIONES DE SERVICIO	18
EL MANEJO DE LA ESTACIÓN DE SERVICIO A DISTANCIA	24
EXISTE UN PLAN PARA LLEVAR A 25% EL CORTE DE BIOETANOL	28
HIELOLI LO MEJOR A LA HORA DE BRINDAR FRESCURA	30
PREVENCIÓN DE ENFERMEDADES TRANSMITIDAS POR LOS ALIMENTOS	34
USTED, SE SIENTE SEGURO....????	40
UN GRAN PASO PARA LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ	42
AUTOPROMOTEC, A LA VANGUARDIA DE LAS MEGATENDENCIAS	43
MOTORTEC AUTOMECHANIKA, A PURA TECNOLOGÍA Y CAPACITACIÓN	44
LAS MOTOS ACELERARON A FONDO EN ENERO	45
MANEJAR SEGURO, MANEJAR BIEN	46
EL EQUIPO YPF CHEVROLET ANUNCIÓ SUS PILOTOS PARA 2017	48

Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio



Av. Leandro N. Alem 1134, Piso 10°
(C1001AAT) C.A.B.A. +54 11 4310 4675
contacto@balko.com.ar / www.balko.com.ar



SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



Microsoft Partner

Producto certificado por Microsoft con la calificación Microsoft Silver Partner.



CALDEN OIL



Calden Oil.NET inicia una nueva era en la gestión de estaciones de servicio incorporando la sorprendente tecnología Microsoft.NET combinada con la robustez de SQL.

Pantallas modernas y sencillas para operar
Configurable para cualquier forma de trabajo
Sistema de comunicaciones inteligente
Homologado por las principales petroleras
Contabilidad integrada exportable a otros sistemas
Tablero de comando y ratios para la toma de decisiones

Centralizador inteligente de sucursales y razones sociales
Actualizaciones permanentes y evolución constante
Mesa de ayuda y manual on line
Rapidez y seguridad de procesos
Quince años de experiencia
Más de 800 instalaciones en todo el país



SEXTANTE
CONCENTRADOR DE SUCURSALES



El **Sextante®** de Calden Oil es la herramienta de concentración de información proveniente de la red de estaciones de servicio remotas que permite operar en forma global desde la administración central.


AONIKEN

Saavedra 39 Piso 8, Of. B – Bahía Blanca – Buenos Aires – Argentina
Tel: (54) 291 4563535 - info@grupoaooniken.com.ar
www.grupoaooniken.com.ar

YPF y Shell acuerdan el desarrollo de un proyecto en Vaca Muerta

El presidente de Shell Argentina, Teófilo Lacroze, y el presidente de YPF, Miguel Ángel Gutiérrez, firmaron un acuerdo de términos y condiciones preliminares para el desarrollo de hidrocarburos no convencionales en Vaca Muerta, Neuquén.

El acuerdo fue firmado en las oficinas de YPF. En el curso de los próximos meses, las partes negociarán los acuerdos definitivos que, sujetos a la aprobación regulatoria pertinente por parte de las autoridades de la Provincia del Neuquén, entre otras condiciones, otorgarán a cada compañía una participación del 50 por ciento en Bajada de Añelo para el desarrollo de un programa piloto que será operado por Shell.

“Es una satisfacción asociarnos con Shell, una compañía con amplia experiencia en desarrollo de shale oil y gas en Norteamérica”, señaló Gutiérrez durante la firma. Además, destacó la importancia de una alianza con un nuevo socio en Vaca Muerta, por haberse concretado “tras la firma de la adenda al convenio colectivo de trabajo”, recientemente acordada entre los principales actores de la cuenca neuquina.



Por su parte, Lacroze afirmó: “Shell ha demostrado excelentes resultados en la exploración de no convencionales, y tiene gran interés en el mercado local de petróleo y de gas. En colaboración con YPF, esperamos mejorar nuestro conocimiento de la formación Vaca Muerta y

profundizar nuestra contribución para el desarrollo del potencial energético de nuestro país.” Bajada de Añelo es un área, ubicada al noroeste de Loma Campana en una zona estratégica de Vaca Muerta, que cuenta con grandes recursos shale oil y shale gas

ACCESORIOS PARA TANQUES Y SURTIDORES

eSea

www.eSeaargentina.com.ar

WEBPedidos

Gestión On Line de presupuestos

Ingresa a nuestra web,
seleccione los productos
que necesite y reciba
su presupuesto on line.

REGISTRATE

RECIBIR TU

COTIZACION

RECIBIRLA

EN TU MAIL



11-5997-0300



ventas@aryesargentina.com.ar

CALIDAD - PRECIO - STOCK

TUBERIAS FLEXIBLES

ZEPPINI®
ECOFLEX

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- ◆ Es un hardware, no requiere licencias
- ◆ Acceso desde su red local
- ◆ Display en gabinete
- ◆ Alarmas visuales y sonoras
- ◆ Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques
de
combustible



Derrames por
sobrellenado
de tanques

Previene



Contaminación
ambiental
por derrames



Riesgos
de incendio y
explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock
en tanques



Control de stock
desde celulares



Control de surtidores
y playa

La Empresa Familiar De Emprendedor a Empresario

Por Ing. Santiago Antognolli

"Encuentra un trabajo que te guste, y no trabajarás un solo día más de tu vida".



Como siempre digo, las empresas son sistemas complejos que dependen de infinidad de variables (mercado en el que se desarrolla, forma legal, cultura de los fundadores, visión, valores, etc....), por lo que resulta muy difícil generalizar en cuanto a que comportamientos y estrategias son los adecuados. Un mismo problema se resuelve en cada organización en forma distinta y generalmente con buen resultado en todas. Pero todas, a medida que van creciendo, pasan por etapas de evolución que son muy similares en la mayoría. Tal como las personas pasan por la infancia, adolescencia, madurez y ancianidad,

y en cada una de esas etapas se comporta y piensa de manera distinta, y cada una llega en tiempos diferentes, lo mismo ocurre con las organizaciones, con la única diferencia que las empresas, si se las conduce en la forma correcta, pueden transformarse y crecer.

Es entonces el fundador quien tiene que ir adaptando su forma de conducir a medida que la organización crece.

Se debe producir en el directivo una evolución natural de emprendedor a empresario.

Hasta ahora no he encontrado, a pesar de haber trabajado con un gran número de empresas, a fundadores que hayan sido capaces de transitar este cambio sin ayuda, y, quienes lo hicieron fue por consecuencia de haber sido empujados por la siguiente generación. Y, absolutamente todos, se resisten a esta evolución. Cabe aclarar que, normalmente, aquellos que son capaces de transformarse solos no llaman a un consultor externo ya que no enfrentan

grandes problemas, de allí, probablemente, mi falta de contacto con estos empresarios.

Porqué hay que transformarse?

En cada etapa, junto con los cambios de organización, se debe evolucionar en la forma de liderazgo y en la cultura de la empresa, y estos pueden ser objetivos buscados ó comportamientos emergentes como consecuencia de la crisis atravesada, y, muchas veces, ambas cosas, donde los cambios influyen sobre la crisis y es esta la que produce los cambios.

Cuando nace la empresa, una o más personas comienzan una actividad para fabricar un producto o dar un servicio.

Esta primera etapa, independientemente de que la empresa cuente con recursos o no, el fundador es EL PROFETA, con una alta dosis

Continúa en la página 10



CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACIÓN
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS
MANGUERAS
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA INSTALACIÓN
DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - Local 1 - Rosario (2000) Pcia. de Santa Fe
Tel: (0341) 451-6905 - Celular: (0341) 15-540-4519 / 15-559-8658
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

AMO-COBA

EQUIPAMIENTOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



**Nuestros nuevos mobiliarios
brindan una mejor capacidad de
carga, mayor amplitud espacial
y un confort mucho más
armonioso y moderno. Todos
ellos se amoldan al área que su
shop posee.**



**Diseñamos y ajustamos todo el equipamiento de los shop de venta según las
necesidades de cada estación, el tráfico de gente y los requerimientos de
nuestros clientes**



SHOW ROOM Mitre 685 - Quilmes - Bs.As. Argentina // Tel: (011) 4224.8320 / 4224.9884
E-mail: amo_coba@yahoo.com.ar // www.amo-coba.com.ar

de Visión y Acción es el que rompe moldes, el que empuja a la empresa hacia delante. Este acompañado con un grupo, generalmente pequeño, de colaboradores que están muy motivados resuelve todos los problemas que aparecen. Todo es nuevo, el nivel energético es muy alto. A esta etapa se la conoce también como CAOS CREATIVO.

No hace falta un control estricto porque la empresa es pequeña y fácil de manejar.

En esta etapa el fundador normalmente forma parte de la rueda operativa (comprar, producir, vender, entregar, cobrar, pagar) en casi todas sus etapas. Es el típico emprendedor.

A medida que la empresa va creciendo se van incorporando personas que, al principio, se adaptan fácilmente al resto. Porque a medida que van llegando los que ya están pueden inculcarles la Visión y contagiar el entusiasmo.

Aparecen los problemas

La cantidad de gente aumenta, y los nuevos no reciben la comunicación porque todos están muy ocupados. Estos comienzan a trabajar sin una Visión global, pero con mucha energía y se genera entonces una subcultura RUTINARIA, estos nuevos no pueden resolver muchos de los problemas que se presentan. No hay tiempo para pensar. El Gerente tiene que ocuparse de todo, no puede delegar, un poco porque no sabe como y otro poco porque el

personal, que no tiene la Visión, no resuelve nada sin preguntar.

Comienza la sensación de que faltan controles, la información generada no es suficiente, todo depende del Gerente, que, lógicamente, no puede estar en todo.

Entonces comienzan a bajar las ventas, o el clima de la organización es de tensión, o no hay suficientes datos para tomar decisiones o nadie se ocupa de los problemas que aparecen, todo lo tiene que resolver el fundador. Todos trabajan al límite de Stres.

Son esas empresas que, sin visión estratégica, pasan sus días resolviendo problemas. No programan ni tienen objetivos.

El mayor inconveniente es que estas organizaciones pueden sobrevivir así por años, entonces creen que no necesitan cambiar.

El emprendedor siente que si el no controla, no está bien hecho, entonces aquello que no puede controlar o hacer personalmente no se hace. Paradójicamente él mismo boicotea el

crecimiento de la empresa, es su propio freno, justamente por tener esa característica de ser tan EMPRENDEDOR.

Es entonces cuando debería transformarse en un EMPRESARIO.

Esto se logra generando nuevos hábitos de trabajo, una nueva manera de mirar la empresa.

El pasar a ser empresario es de ese tipo de conocimiento o habilidad que la única manera de aprender es llevándolo a cabo, ejerciéndolo.

Como la habilidad de andar en bicicleta, no se puede incorporar teóricamente.

Se debe transitar el camino de adquisición de nuevos conocimientos y habilidades paso a paso.

Este camino tiene cuatro etapas:

El estado de incapacidad inconsciente: Cuando no sé que no sé. El Emprendedor no sabe lo que es ser empresario, es mas, cree que el conducir una empresa es hacer lo él hace.

La siguiente etapa es

El estado de incapacidad consciente: Cuando percibo que no sé. El Emprendedor descubre que debe hacer las cosas de manera diferente si es que quiere crecer y dejar de estar continuamente solucionando problemas. Comienza



Continúa en la página 12



POTIGIAN
Golosinas
EXCELENCIA EN DISTRIBUCION

POTIGIAN es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una trayectoria que desde 1934 brinda al cliente organización, cumplimiento y honestidad.

- Distribuidor Exclusivo ENERGIZER
- Las mejores marcas en un solo lugar
- Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retail, Petit Mayoristas
- Más de 7.000 clientes avalan nuestro servicio
- Golosinas, Comestibles, Artículos varios
- Perfumería, Almacén
- CARGA VIRTUAL



POTIGIAN
Golosinas
ALMACÉN

4016-7684 | www.potigian.com.ar

BALDER® K S3

Industria
Argentina
Garantía de
Fabricación

Luminaria para Canopy (cielorraso)
para estaciones de servicios
(zona líquidos, no apta APE)

Led de potencia by **CREE**

Driver **MW**
MEANWELL



TECNOLOGÍA



Fabrica y garantiza ElectroLaf SRL



Asesoramiento técnico personalizado y optimización
del producto en base a cada proyecto.
info@electrolaf.com.ar

Ventas,

Tel/Fax: (011) 4247 8563
ventas@electrolaf.com.ar
www.electrolaf.com.ar

a capacitarse y a cambiar hábitos, a desaprender, y entonces pasa a la otra etapa

El estado de capacidad consciente: Cuando percibo que sé. El nuevo Empresario piensa antes de actuar, debe concentrarse en lo que hace para dejar de lado viejos hábitos, viejas formas de actuar y de pensar. Y, de tanto trabajar de esta forma pasa a :

El estado de capacidad inconsciente: Cuando sé que sé. Ya no hay que pensar o concentrarse para actuar de determinada manera, es casi un instinto, ya no se acepta hacer las cosas de otra forma. Es como conducir un automóvil, no tengo que pensar para hacerlo. Es el estado del conocimiento y dominio de la habilidad.

Las diferencias entre el Emprendedor y el Empresario

Quiero aclarar que esto no significa que uno sea bueno y el otro malo, que una es la manera de correcta de actuar o pensar y la otra no. Lo que debe quedar bien claro es que no son sinónimos, que cada uno es importante y debe aparecer en etapas de crecimiento distintas de la empresa.

El emprendedor trabaja mucho

El empresario piensa y elabora mucho

El emprendedor hace las cosas él mismo o las controla personalmente.

El empresario delega y controla resultados.

El emprendedor es muy bueno solucionando problemas.

El empresario es muy bueno definiendo estrategias y objetivos, se anticipa a los problemas

El emprendedor controla que su gente esté todo el día trabajando.

El empresario mide los resultados del trabajo de su gente.

El emprendedor hace muchas cosas.

El empresario genera mucho valor.

El emprendedor se rodea de gente trabajadora



y sumisa, no tiene tiempo para discutir.

El empresario se rodea de gente capaz, se debate a fondo cada decisión.

El emprendedor controla el funcionamiento de la rueda operativa de la empresa.

El empresario está mirando la empresa, los cambios del mercado y la evolución del entorno.

El emprendedor premia el esfuerzo

El empresario premia los resultados

El emprendedor conoce las máquinas de su empresa

El empresario conoce los números de su empresa

El emprendedor es imprescindible en el momento de crear una empresa y echarla a rodar. El empresario es imprescindible para hacer crecer la empresa una vez que comenzó a rodar.

Cuando se invierten esos roles en cada etapa el resultado es el fracaso o la falta de crecimiento.

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio al cliente, apoyo permanente, entrega inmediata, consultar en info@kefrenargentina.com.ar. Atención personalizada de los novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y Nequemas a través de nuestra amplia base de datos actualizada por medio de nuestro envío diario de correo electrónico informativo.



PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Soluciones de tanques, cables y línea para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



CERO



GPI
MULTIPLUMBERIA



BOMBAS ESPECIALES DE GASOLINA



BOMBAS PARA PUNTER DE PUNTO DE SUSTITUCION



BOBINA PARA BOMBAS INDUSTRIALES



REPARACION DE ALTA CALIDAD PARA MOTOR Y CAMBISTABLE



PIUSI



BOBINA PARA VOLTAJE UNICA



BOBINA GLIZARIL PARA AD



MECHAS METROS KM



MECHAS METROS KM



BOBINA ST WITH METRO + FILTRO

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.

Tel.: (04-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (04-11) 4622-9857 // 4442-0112

kefrenargentinaar@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar



KEFREN
SOLUCIONES PARA ESTACIONES DE SERVICIO Y NEQUEMAS



Estación Actual AÑO 10 • N°60 • 2017



Toda la línea Black para el Vending y Silver para Profesional



*Una máquina para cada necesidad, ya sea automática,
manual, Vending o profesional*

Nuestra Visión: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes, la permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



saecoargentina@saeco-arg.com.ar



Vedia 3892 Capital (al lado del Shopping DOT)

(0054) 11 4546 7755

ESTACIÓN SHELL CENTER, UN ESPACIO DIFERENTE

Shell Center, de Av. Ricardo Balbín 2568 en San Miguel, Prov. de Buenos Aires, fue creada hace 20 años como una empresa distinta, con visión de algo más allá que ser una Estación de Servicio.

Con esta idea, se creó un espacio diferente que se destaca con su propio nombre "Class Resto". Cafetería con restaurant, destacados por su diseño innovador, calidad en sus productos, esmerada atención y confort, que se les brinda a los amigos y clientes.

El emprendimiento fue tomando los matices que las épocas y la dinámica de la economía argentina proponían.

Hoy se combina en su tienda, la excelencia de su cafetería, junto a un mini mercado sobresaliente y con propuestas de hasta contar con amplia gama de obsequios para fechas especiales.

Trabajan con importadores de las grandes cadenas de jugueterías, que abastecen a Shop-



Continúa en la página 16



Señalizaciones

Mendoza 1307 - C.P. 2100 - Rosario - Santa Fe - Argentina - Tel./Fax: +54 341 4577288 / 13007

www.bmargentina.com

ventas@bmargentina.com

V-25



V-24G



V-23H



V-11H



2V-22G



CR-105 Cadena plástica eslabón 5x3 cm



CPC-7CM Cadena plástica eslabón 7x4 cm



V-27-2
Nueva columna económica



Columnas plásticas con base de goma:
Para colgar cadena plástica y delimitar sectores
Variedad en combinación de colores
Fabricados en plástico inyectado para lograr productos sólidos y estéticos de buena calidad.
















Hugo Brescia S.A.

Industria Argentina 

La eficiencia del servicio



HBC 5036

- 3 Productos
- 6 Mangueras
- Dimensiones de equipo:
Alto, ancho y profundidad:
2145mm x 1270mm x 400mm
- Código de aprobación de modelo:
SM.20-2246



HBC 5024

- 2 Productos
- 4 Mangueras
- Dimensiones de equipo:
Alto, ancho y profundidad:
2145mm x 1080mm x 430mm
- Código de aprobación de modelo:
SM.20-2244



HBC 5012

- 1 Producto
- 2 Mangueras
- Dimensiones de equipo:
Alto, ancho y profundidad:
2145mm x 915mm x 400mm
- Código de aprobación de modelo:
SM.20-2245



Certificación del Instituto
Nacional de Tecnología Industrial

Hugo Brescia S.A. - Ruta Provincial N° 14 Km 1 - Pérez (2121) - Santa Fe

www.hugobrescia.com.ar

tel: (0341) 495-1800 / 495-2200 / 495-1999

hugobrescia@hugobrescia.com.ar

luisbecker@hugobrescia.com.ar - marcosr@hugobrescia.com.ar



pings, realizando una minuciosa selección de regalos exclusivos, que los diferencia en la zona. Todos sus servicios, se detallan en su portal, las 24 hs., los 365 días del año.

Shell Center cuenta con un Deck Exterior, un lugar al aire libre, rodeado de vegetación, en el cual se puede disfrutar del sol, de buena compañía y de las mejores propuestas. Apto para fumadores.

Como si esto fuera poco, Shell Center cuenta con una sala de reuniones en la planta alta con capacidad para 30 personas en conferencia, o 10 personas para que cómodamente puedan hacer reuniones de trabajo o proyectos.

Los servicios incluyen: WI FI, proyector, home theatre, indicador laser y micrófono inalámbrico. Aire acondicionado (frio-calor), baño privado, ingreso independiente, dos salidas de emergencia, y estacionamiento gratis. En muchas ocasiones es usada para realizar entrevistas, capacitaciones al personal o cualquier otra reunión.

Es preciso aclarar que la Estación de Servicio, expende Combustibles Premium, GNC, y cuenta con Lubricentro.

En este último, se pueden encontrar servicios tales como cambio de aceite, filtros, limpieza de tapizados, lavado artesanal de carrocería, chasis y motor a vapor. La entrega de terminación del interior del vehículo, se hace con productos de primera calidad.

Avance: grupo de trabajo: 11 en playa + 2 encargados 16 en minimercado + 2 encargadas. Muchos de ellos con antigüedad en la empresa. El Minimercado cuenta con gran variedad de marcas prestigiosas: Bonafide, Nescafé, El Noble, Grandwich, Cañón, General Mills, Martín de Ridder, entre otras.

En la cocina se desempeña un Chef Profesional, que realiza gran variedad de platos elaborados para que el cliente pueda comer sano y rico. Los Recursos Humanos son el valor agregado de la empresa, y es por ello que se reconoce al personal con diferentes premios.

Metas mensuales y Bimestrales, que incluyen premios en efectivo y francos, dándole la oportunidad al empleado de tener más días libres. Además el Gran Premio de Fin de año que incluye un viaje para dos personas con destino a la Costa Atlántica.

Se hacen capacitaciones acerca de "Cómo Hacer la Diferencia Real", y que "el cliente se sienta como un invitado".

Se hace hincapié en la atención al cliente; las reuniones son para que el empleado pueda dar a conocer su postura, generar nuevas ideas o mejorar los procesos. Las capacitaciones se hacen en la sala de reuniones con el proyector,

donde se muestran los contenidos que les brinda Shell a través de Shell News.

Algo a destacar, es la realización a menudo, de simulacros que tienen que ver con la descarga segura de combustible, el correcto uso de los manta-fuegos y elementos contra incendio y de la seguridad en general.

LA VISIÓN DE SHELL CENTER

Tener un establecimiento que los clientes, puedan tomarlo como un lugar de encuentro, confortable y adaptado a los cambios de los tiempos. De esta forma, Shell Center siempre está en busca de la excelencia y superación personal de cada una de las personas que aquí trabajan, como así también del cuidado del medio ambiente y de la satisfacción de sus clientes.

El objetivo está fijado, que es el compromiso diario de hacer "Diferencia Real", para que la gente tenga la experiencia vital de sentirse como un invitado, al llegar y al irse del Establecimiento..... y sin dudas que volverá.

**Felicitaciones Shell Center!!
Una joya en San Miguel....**



LECHE • CHOCOLATE • TÉ • CAFÉ EN GRANOS
VASOS Y PALETINAS DESCARTABLES
EDULCORANTES Y AZÚCAR

PRODUCTOS VENDING

INSUMOS PARA EXPENDEDORAS DE BEBIDAS CALIENTES



SOLICITE LISTA DE PRODUCTOS Y PRECIOS

TEL.: 4686-3009 / 4961

WWW.SURPRODUCTOS.COM.AR // SURPRODUCTOS@SURPRODUCTOS.COM.AR

¿Querés reducir el
consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	 Mercurio Halogenado	 Led	 Ahorro energético con Led	 Ahorro en mantenimiento del Led
592 	440w	120w	366%	600%
672 	440w	140w	314%	600%



iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

Electricidad estática en Estaciones de Servicio



Desde hace unos años que se comenta que está prohibido usar el celular, y si es posible no escuchar la radio cuando se ingresa a una Estación de Servicio. ¿Motivo? Sencillamente que el depósito del vehículo contiene, debido a la temperatura, una gran cantidad de vapor de combustible a presión. De hecho, si prestamos atención, al abrir el tapón del tanque podemos notar cómo se descomprime el interior (suena una especie de bufido sordo). En ese momento sale una gran cantidad de vapor de combustible que, si encuentra cualquier chispa o fuente de ignición, puede incendiarse (el sistema eléctrico del coche o el teléfono pueden provocar chispas en la batería).

Continúa en la página 20



Villarroel 1040
1414 Ciudad Autónoma de Bs. As.
Tel/Fax: 011 4856 9333 y Rotativas
e-mail: uniformes@gexal.com
web site: www.gexal.com

Indumentaria profesional

SOMOS ESPECIALISTAS EN UNIFORMES CON LA MAS ALTA CALIDAD DE PLAZA SIENDO PROVEEDORES OFICIALES DE LAS MEJORES EMPRESAS

CONTACTESE CON NOSOTROS , LE BRINDAREMOS LA MEJOR ATENCION Y LA SOLUCION EN LA INDUMENTARIA DE SU COMPAÑIA.

ENVIOS A TODO EL PAIS.

INCORPORAMOS LA NUEVA LINEA DE INDUMENTARIA DE YPF, AXION ENERGY, y OIL COMBUSTIBLES



AIRWORLD®

DE GABRIEL Y GERMAN BOSCH

PRODUCTOS SEGUROS Y CONFIABLES—

CALIBRADOR ELECTRÓNICO DE NEUMÁTICOS CON VALIDADOR DE MONEDAS TEMPORIZADO

**Contamos con un
sistema avanzado
en monitoreo satelital**

Display digitales.
Pintura de polietileno.
Gabinete en fundición de aluminio.
Manguera flexible de acero forrado.
Pico inflador sellado.
Filtro purgador automático.
Caja de recaudación con
cerradura independiente.

**NUEVO
MODELO**



Llegamos a todo el país, con servicio técnico inmediato. Personalizamos el producto de acuerdo a sus necesidades.

Para atender mejor a nuestros clientes, o futuros clientes de Capital y Conurbano Bonaerense inauguramos una nueva dirección de Servicio Técnico en Muñiz, Partido de San Miguel.

COMODATOS

Bombal - Santa Fe - Argentina
Visitanos en www.aireairworld.com

☎ 03465 15663537 Gabriel Bosch
☎ 03465 15662749 German Bosch
f Aire Airworld
✉ airworld76@hotmail.com

Este es el principal motivo por el que también está estrictamente prohibido fumar en las inmediaciones del establecimiento. Pero no son esos los únicos “peligros” que podemos encontrar en la rutinaria tarea de llenar el depósito de un rodado.

Las Estaciones de Servicio, al comercializar combustibles, presentan un conjunto de riesgos que debemos identificar para evitar situaciones de peligro y accidentes.

En general, quienes trabajan en estos lugares están expuestos a los siguientes riesgos:

- Caídas al mismo nivel.
- Incendios y explosiones.
- Atropellos o golpes con vehículos.
- Exposición a temperaturas y condiciones ambientales cambiantes y extremas, como los ruidos, viento, lluvia y frío.

Pero sobre todo el riesgo más frecuente y hasta a veces más ignorado es “el riesgo de incendio causado por Electricidad Estática”.

El mismo, es catalogado como el principal enemigo de las Estaciones de servicio.

Este fenómeno provocado por la electricidad estática viene ocasionando más de un susto a los usuarios de los establecimientos.

La carga estática produce fuego cuando entra en contacto con el vapor que expulsan los combustibles, y representa el 73% de los accidentes más graves.

Es por esto que a continuación, se expondrán

algunas recomendaciones que se deberán tener muy en cuenta a la hora de la carga y descarga de combustibles.

Continúa en la página 22



REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

■ ENVIOS A TODO EL PAIS
■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: [011]4769-1318/0991 | info@industriasedigma.com.ar



EL ACCESORIO QUE BUSCARAS

ATENCIÓN DIRECTA A TODO EL PAÍS



PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

Tenemos todo lo que su estación necesita en el rubro automotor

MÁS DE 1500 CLIENTES NOS ELIGIERON!!

HAGALO UD TAMBIÉN



- ✓ Atención personalizada por nuestros preventistas y representantes comerciales,
- ✓ Logística y distribución a nuestro cargo con flota propia de vehículos a todo el país, con operativa planificada al servicio del cliente,
- ✓ Productos homologados de excelente calidad y alta rotación con código de barras para sistema scanner
- ✓ Exhibidores estratégicamente adaptados a cada punto de venta, **HOMOLOGADOS POR LAS PRINCIPALES PETROLERAS DEL PAÍS**
- ✓ Permanentes acciones promocionales.



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LIDER EN COSMÉTICA AUTOMOTOR

LAMPARAS, FUSIBLES, ESCOBILLAS, ACCESORIOS EN BLISTER, PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL



NUESTRAS PRINCIPALES MARCAS:



MAGALLANES 4409 (7600) MAR DEL PLATA, BUENOS AIRES - TEL (0223) 480-1481/ 7178

ventas@accesoriostopauto.com / www.accesoriostopauto.com



Deben estar apagados motor y luces, y no se debe utilizar teléfonos móviles en estas circunstancias, pues la chispa que produce el encendido de equipos electrónicos puede provocar fuego.

Extremar las precauciones en caso de que la nafta o el gasoil se derrame o salpique el suelo, avisando a todo el personal de la Estación para que lo neutralice.

Evitar así la generación de vapores inflamables que pueden arder simplemente con el encendido del vehículo.

Evitar la fricción de la ropa o con el tapizado, cuando se entra o sale del vehículo.

Lugares de trabajo como éste tienen diversos peligros, por lo que es indispensable la formación e información a los trabajadores, y el conocimiento de todos los riesgos, complementando la capacitación permanente, y llevando a cabo simulacros de emergencia en forma periódica.

Lucas Ramos

Licenciado en Higiene y Seguridad en el Trabajo
Email: lucasramos_4545@hotmail.com

El Verdadero hielo es...

ROLITO®

Por que el hielo debe ser puro

red nhielo SA "Una empresa Argentina"

Líder indiscutido en la producción de hielo para consumo humano y otras aplicaciones.
Al hielo en nuestro país se lo llama Rolito.

- Bolsas hielo de 3, 4 y 15 Kilogramos.
- Bolsas hielo picado 18 kg y escamas de 18 Kilogramos.
- Barras de hielo de 22 Kilogramos

Botellas y Bidones de Agua Desmineralizada y Anticorrosiva
Un producto exclusivo de excelente performance y alta calidad desarrollado para la conservación y mantenimiento de Automóviles, Omnibus y Camiones.

- Botella de 1 litro de agua desmineralizada.
- Bidón de 5 litros de Agua desmineralizada.
- Bidón de 5 litros de agua anticorrosiva.
- Bidóns de Auxilio.

Contáctenos
www.rolito.com.ar
0800-222-9300 / 9200 - (011) 4489-9300 / 4741-8000
Pte. Perón 9140 (1714) Ituzaingó - Pcia. de Buenos Aires
Ruta Panamericana Km. 25.700 (1611) Don Torcuato - Pcia. de Buenos Aires
Pte. Perón 26875 (1722) Merlo - Pcia. de Buenos Aires
rolito@rolito.com.ar



GASTAB

COMBUSTIBLES

Atención las 24 hs los 365 días

Distribución de combustibles y lubricantes •
Soluciones en abastecimiento de combustible y lubricantes •
acorde a las necesidades de cada cliente

Capacidad de distribución •
desde 200 Lts hasta 35.000 Lts.

Abastecimiento en •
emergencias con
tiempo de respuesta
de 6 hs.



Para más información

www.gastab.com.ar

Centro de Atención al Cliente 11 4 652 1291/ 11 4 454 7773



info@gastab.com.ar

EL MANEJO DE LA ESTACIÓN DE SERVICIO A DISTANCIA



Nuestro objetivo es minimizar los errores humanos y tecnológicos, además de contar con la información necesaria en cualquier momento y lugar para la toma de decisiones en tiempo y forma.

Pump Control ofrece un control tanto de ventas, como de stock de tanques de combustible, no solo accediendo desde una PC en forma remota, también a través de nuestra aplicación para celulares (APP) con sistema operativo Android llamada Pump Control Stock.

EA.- ¿Qué herramientas tecnológicas existen en el mercado para manejar la Estación de Servicio a la distancia?

PC.- Hoy, en Pump Control disponemos de lo que comúnmente se denominan, soluciones en la nube. Se trata de un hardware, por lo que su

instalación y uso no requieren instalar ningún tipo de software en la PC del cliente. Se puede acceder en forma remota desde cualquier navegador web, es decir, que podría estar viendo el estado de la playa de la Estación de Servicio desde su hogar, oficina, o lugar de vacaciones.

EA.- ¿Qué herramientas tecnológicas existen en el mercado para manejar la Estación de Servicio a la distancia?

PC.- Hoy, en Pump Control disponemos de lo que comúnmente se denominan, soluciones en la nube. Se trata de un hardware, por lo que su

Continúa en la página 26



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

CALZAS PARA CAMIONES 	CALCOS PARA CAMIONES CALCOS REFLECTIVOS PARA CAMIONES 	CONOS DE SEGURIDAD 	CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS CADENA Y COLUMNAS PLÁSTICAS 
INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD 	LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS 	BALDES CONTRA INCENDIOS BALDE PARA ARENA CONTRA INCENDIOS 	STRAPINGS PARA CAMIONES 
EMBUDOS DE DESCARGA 	MANTAS APAGA LLAMAS 	ABSORBENTES CALCETINES 	ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES 

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar

info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

¿SABÍAS QUE POR LEY ES OBLIGATORIO MANTENER LAS INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIOS?

¿Las tuyas están protegidas?



Instalación sin mantenimiento



Instalación mantenida correctamente



SI TENÉS MATAFUEGOS, MANGUERAS, ROCIADORES, DETECTORES DE HUMO, GASES, **REALIZÁ TU MANTENIMIENTO SEGÚN DISPOSICIÓN 639/DGFYCO/15**

Y obtené tu **oblea con código QR**.



EXPERTOS EN PROTECCIÓN
CONTRA INCENDIOS BRINDAN
ESTOS SERVICIOS BAJO LA
ESTRICTA CERTIFICACIÓN DE
CALIDAD IRAM

También realizamos:

- Mantenimiento, recarga y controles periódicos de matafuegos
- Capacitación del personal
- Planes de evacuación, asignación de roles y determinación de funciones
- Estudios de carga de fuego

Para más información, comuníquese con nosotros



MAXISEGURIDAD
Doctores en prevención contra incendios

Velez Sarsfield 5263, Munro, Pcia. de Bs. As.
(5411) 4756-3979 - ventas@maxiseguridad.com.ar
www.maxiseguridad.com.ar

los datos, ya que verá en tiempo real lo que está sucediendo en la misma. No es necesario pasar por la recolección de datos y su posterior carga o proceso, para que finalmente llegue la información, normalmente tarde, a quienes deben contar con ella para la toma de decisiones. Pueden acceder a verlos o estudiarlos en el momento que lo deseen, y desde donde quieran.

Estas soluciones on-line o en tiempo real (en el momento en el que ocurren) permiten automatizar y administrar los procesos de su empresa y brinda acceso a información precisa sobre los ingresos y egresos de combustible; estado de los surtidores y las ventas; en el momento mismo en el que está sucediendo, de forma comprensible y útil para el negocio.

EA.- ¿Qué resultados arrojó en las Estacio-

nes que lo implementan? ¿Podrían mencionar un caso de éxito?

PC.- Hay un antes y un después para las Estaciones de Servicio luego de utilizar nuestras soluciones. Contar con la información, en tiempo y forma, es clave para la administración del negocio. Saber el stock preciso, las ventas en los surtidores y la gran cantidad de datos que ofrecemos, es de suma importancia para marcar un diferencial en el control y administración general. Es un camino de ida en el que los usuarios están completamente satisfechos con los resultados logrados.

Un caso de éxito es el de YPF que confió en Pump Control para proveer a sus Estaciones propias (OPESSA) con nuestros Sistemas de Telemedición y Control de Fugas.

Nuestra solución brinda información en forma

remota a otras soluciones que YPF maneja en casa central, comunicando el estado de los stocks en tanques y posibles fugas, de manera inmediata.

EA.- ¿Qué novedades tecnológicas para Estaciones de Servicio están proyectando?

Estamos lanzando una consola exclusiva para sensores de fuga, tanto de terreno, como intersticiales y fugas en baldes de contención. Está disponible a un precio accesible y será adaptable a sensores de todas las marcas. Se podrá operar y visualizar la información en el display que tendrá en el exterior de la consola. La idea es acompañar la legislación vigente, y posibles actualizaciones de la misma, cumpliendo con controles que ya son obligatorios en otras partes del mundo, y adonde seguramente iremos en un futuro no muy lejano.



LIMPIEZA DE TANQUES SUBTERRÁNEOS Y AÉREOS - INSTALACIÓN - REPARACIÓN - PINTURA
TRATAMIENTOS EPOXICOS - TENDIDO DE CAÑERÍAS Y CALIBRADOS.
LIMPIEZA Y DESINFECCIÓN DE TANQUES DE AGUA - SEGÚN ORDENANZA 43.593 G.C.B.A.,
SELLADOS DE GRIETA - REPARACIÓN DE TAPA O PASO DE HOMBRE -
PINTADO CON IMPERMEABILIZANTE ATÓXICAS

Tel.: (011) 15 51526584 - ID: 820*487



BALDER® K S3-APE

Industria
Argentina
Garantía de
Fabricación

Luminaria para Canopy (cielorraso)
APE Anti Explosiva, para estaciones
de servicio, pozos petroleros y minería.

Led de potencia by **CREE**

Driver **MW**
MEANWELL



ZONA 1 - DIV. 1
Ex d IIB T6 Gb



TECNOLOGÍA



Fabrica y garantiza ElectroLaf SRL



Asesoramiento técnico personalizado y optimización
del producto en base a cada proyecto.
info@electrolaf.com.ar

Ventas.

Tel/Fax: (011) 4247 8563
ventas@electrolaf.com.ar
www.electrolaf.com.ar

Existe un plan para llevar a 25% el corte de bioetanol

Para este 2017 las autoridades de los ministerios de Energía y Agroindustria tienen planes para instrumentar los cambios regulatorios necesarios para que en los próximos años el corte de etanol con nafta pase de actual 12% al 25%.

“La decisión política es llegar a un corte del 25% de etanol con nafta. Adefa (la asociación que nuclea a las terminales automotrices argentinas) nos pidió, como mínimo, que la decisión se informe con una anticipación de dos años por un tema de garantía de motores”, indicó Néstor Roulet, secretario de Agregado de Valor del Ministerio de Agroindustria.

En una entrevista publicada en la última edición de la Revista CREA, aseguró que “hoy la Argentina se rige por normas europeas. Pero podemos ir hacia la norma estadounidense, que habilita hasta el 85% de corte con etanol, o la brasileña, que tiene un doble surtidor (en las estaciones de servicio), uno con un corte superior al 18% y otro de bioetanol puro”.

En relación a si efectivamente ya se está cumpliendo el corte obligatorio del 12% en el despacho de combustibles, Roulet señaló que “sí.

Por primera vez logramos cumplir con el corte establecido en la normativa. Se empezó a cumplir a fines del año pasado, cuando hicimos la primera reunión de la Comisión Asesora (para la Promoción de la Producción y Uso Sustentables de los Biocombustibles), la cual, si bien está establecido en la Ley de Biocombustibles (N° 26.093), nunca se había reunido en la década que llevaba vigente”.

Sobre las consecuencias que generaría tener un corte obligatorio del 25%, el Secretario agregó que “si nos vamos a un E25, el uso de maíz destinado a la elaboración de etanol se va a duplicar para pasar de los actuales 500.000 metros cúbicos por año a un millón. Eso podría suceder entre 2018 y 2020; cuando antes mejor. La decisión de avanzar en ese sentido está tomada”.

“Lo ideal sería adoptar el modelo brasileño, dado que en el vecino país tienen una gran experiencia en ese sentido. O también puede ser la norma estadounidense y comenzar a emplear el B85. Nosotros pensamos en Agroindustria que lo ideal sería el doble surtidor. En cualquier caso, la decisión política es aumentar el corte”.

Fuente: Infocampo



NIERI
SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM

RINA

PEI

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11) 4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar



Somos especialistas en la elaboración, distribución y comercialización de hielo envasado en formato de cubitos, picado y escamas, en diferentes presentaciones, siempre de la más alta calidad y control. Logística y entrega con flota propia de vehículos.



BOLSAS DE 5 KILOS DE HIELO
AGUA DESMINERALIZADA POR 5 LTS.
AGUA DESMINERALIZADA POR 1 LT.



COMUNÍQUESE MENCIONANDO HABER LEÍDO NUESTRO AVISO
Y OBTENDRÁ IMPORTANTES BENEFICIOS



ENTREGAMOS HELADERAS EN COMODATO

NUESTRAS PLANTAS DE FABRICACIÓN, DEPÓSITO Y DISTRIBUCIÓN:
AV. OTERO 5751, PONTEVEDRA
BENITO DE MIGUEL 1224, JUNIN

TELÉFONOS (LÍNEAS ROTATIVAS):
4 912-1781
0810 333 5263

www.hieloli.com.ar

HIELOLI LO MEJOR A LA HORA DE BRINDAR FRESCURA



Una empresa sólida, con planta y flota propia, es HIELOLI.

La calidad de sus productos, está garantizada en todos los procesos para su fabricación, almacenamiento, y distribución.

Durante la producción, se utiliza agua tratada, a la que se le realiza un análisis mensual, proporcionando al hielo una mejor calidad.

Ultracongelados en origen, sus cubitos no pierden jamás la cadena de frío, sólido y de un tamaño chico ideal para la copa o para enfriar.

Y si hablamos de normas de calidad, la dos plantas con las que cuentan, brindan una producción diaria de 160 toneladas de hielo en cubitos, 20 toneladas de hielo en escamas, y 10 toneladas de hielo picado.

Todo el equipo de distribución de Hieloli, cuenta con un moderno sistema de comunicación que les permite atender de manera inme-

diata cualquier demanda, en cualquier punto de Capital Federal y la Provincia de Buenos Aires.



Se ofrece un horario de entrega las 24 hs. los 365 días del año.

Una flota moderna y extensa de vehículos (un total de 18 camiones frigoríficos), se encuentra perfectamente acondicionada para el transporte de los productos, garantizando una distribución rápida con perfecto mantenimiento de la cadena de frío, para dar un servicio de excelencia y permitir que los pedidos, lleguen en condiciones a la clientela del mundo gastronómico y la división Estaciones de Servicio.

Cerrando la cadena de distribución, facilitan freezer de distintos tamaños en comodato, que se adaptan a las necesidades de almacenamiento de los clientes.

Sus productos

[Continúa en la página 32](#)

En el momento que quieras!

Av. Presidente Perón 5380 | 52010 Rosario - Argentina | T: (54-341) 433-4411 | www.ultracongelados.com.ar

ANTIEXPLOSIVOS LED CREE (USA)

INDUSTRIA ARGENTINA
REPÚBLICA ARGENTINA

WWW.BAEL.COM.AR

CERTIFICADOS POR EL INTI
APTO ZONA 1 - GRUPO DE GASES IIB
CLASE DE TEMPERATURA T5



EMBUTIDO ANTIEXPLOSIVO
PETROL APEX
110W - ÓPTICAS DE 10 / 50 / 70°



PROYECTOR ANTIEXPLOSIVO
SOLE APEX
110W - ÓPTICAS DE 10 / 50 / 70°



CREE

MADE IN USA

BAEL
ILUMINACIÓN PROFESIONAL



(exprimido, pasteurizado, sin colorantes ni conservantes)

5 litros de frutilla, ananá y durazno

Jugo exprimido de limón en tetra de 1/2 litro en caja de 12 unidades

Cítricos

Cajones de limón, o de naranja, o de pomelo rojo

Agua desmineralizada

Bidones por 10 litros, por 5 litros, o Botellas por 1 litro en cajas de 15 unidades

Para más información comuníquese con

HIELOLI al 0810-333-5263

O escriba a: administración@hieloli.com.ar

Hielo

Cada cliente tiene sus necesidades y se requieren diferentes tipos de hielo, de diferentes formas y preparaciones. Hieloli ofrece los siguientes productos:

Bolsa de cubitos por 15 kg., por 5 kg. y por 2 kg.

Bolsas de hielo escamado por 22 kg., y por 18 kg. de hielo picado

Barras de hielo de 25 kg.

Jugos

5 litros de Naranja o 5 litros de pomelo rojo





Hector V. Losi y cía. srl
ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERIA Y MECANIZADOS



EQUIPOS DE BOMBEO Y FILTRADO

MONTAJE DE TANQUES

SURTIDORES NUEVOS Y REPARADOS

MEDIDORES DE CAUDAL Y VOLUMEN

INGENIERIA Y MECANIZADOS
ESPECIALIDAD EN LA INDUSTRIA DEL PETROLEO

SISTEMAS DE TELEMEDICION Y CONTROL DE PERDIDAS

DISTRIBUIDORES OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

CATLOW RED JACKET

Don Bosco 4075 | Bahía Blanca | Buenos Aires | Tel.: 0291 - 488 9596
WWW.LOSIYCIA.COM.AR

Para anunciar en

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL

www.talleractual.com

ASPIRADORAS a Ficha o Moneda

FHS

Instale una en concesión en
su estación*. (011)48964485

FHS se encarga de la Instalación y
el mantenimiento.

Reparación inmediata..

Personal con ART y calificado.

- Muy Potentes.
- Aptas a la Intemperie
fabricadas en acero
inoxidable y en PAD.
- Luminosas de noche.

ATRAEN CLIENTES Y
GARANTIZAN RENTAS.
VENTAS EN TODO EL PAIS.



(*)CONCESION para: Capital Federal, Zona Norte
y Zona Oeste del Gran Bs. As.

CABA, Tel.: 4896 4485 / 207 23215

Cel. 011 5314 0429

www.fhs.com.ar

DISEÑO ESTÁ PROTEGIDO POR LA LEY N°16473 (DECRETO LEY N°6673/63) BAJO EL TÍTULO DE DISEÑO Y MOD. INDUSTRIAL N°73705



Prevención de enfermedades transmitidas por los alimentos

Con la permanencia de las altas temperaturas a lo largo de una gran parte de nuestro país, es importante conocer los cuidados necesarios al momento de manipular alimentos para disminuir el riesgo de contraer Enfermedades Transmitidas por Alimentos (ETAs).



Desde el INTI se ofrece asistencia técnica y capacitación en sistemas de inocuidad alimentaria mediante la implementación de programas de seguridad.

El Centro INTI-Mar del Plata brinda una serie de recomendaciones para asegurar que los alimentos que se elaboren sean seguros e inocuos, en pos de resguardar la salud de los consumidores, minimizando la posibilidad de ocurrencia de ETAs. El INTI aconseja:

- Adquirir alimentos en establecimientos que den garantías de su correcta manipulación y conservación.
- Durante las compras, los alimentos congela-

Continúa en la página 36

Hispano Luz
PUBLICIDAD LUMINOSA

LANZAMOS NUEVOS LETREROS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

GNC

E

PARE AQUI

Nosotros lo inventamos... Está bajo patente

Características:
 - Perfecta visibilidad día y noche y larga duración (más o menos cuarenta años)
 - Alta duración (60.000 horas de uso)
 - Bajo consumo (trabaja con 72 Volt)
 - Gran poder lumínico
 - Múltiples movimientos
 - Simple o doble luz
 - Medallas y diseños a elección
 - Combinable con otros sistemas de señalización

desde 1936

Inclan 2732 - Capital Federal (011) 4941-9709 / 4308-1247
 info@hispanoluz.com - www.hispanoluz.com

INSMETAN SRL
 Lopez y Planes 5457 - V. Bonich
 Tel: 4767-2798 / 4738-6198

SERVICIOS

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

www.INSMETAN.COM.AR
Ventas de repuestos

LA EMPRESA LIDER EN
TERMOS EXPENDEDORES DE AGUA CALIENTE
ELEGIDA POR LAS PRINCIPALES MARCAS DEL PAIS.



MARPA



dos y refrigerados deben elegirse en última instancia, de manera que su exposición a temperatura ambiente sea del menor tiempo posible. Procurar almacenarlos inmediatamente en la heladera o freezer al llegar al domicilio.

- Mantener siempre los alimentos protegidos dentro de recipientes con tapa o utilizar papel film para cubrirlos.

- Con el objetivo de prevenir la contaminación cruzada en la heladera, deben almacenarse los alimentos cocidos en los estantes superiores de la heladera y los crudos en los estantes inferiores. A su vez, deben utilizarse diferentes tablas y utensilios para procesar distintos tipos de alimentos.

- Mantener los alimentos no perecederos en un ambiente fresco y seco.

- Almacenar los huevos a temperatura comprendidas entre 8 a 15°C para su correcta conservación. Deben lavarse únicamente al momento de ser utilizados.

- El lavado de manos debe ser frecuente, en especial luego de utilizar el sanitario, manejar residuos, sonarse la nariz, estornudar, toser, tocarse el pelo o cualquier parte del cuerpo, manipular alimentos crudos, realizar actividades de limpieza y cada vez que entre en contacto con algún elemento contaminante.

- Al momento de descongelar los alimentos debe emplearse alguna de las siguientes metodologías: colocar el alimento en la heladera, exponerlo a una corriente de agua fría continua o bien utilizar el horno microondas (siempre y cuando el alimento se consuma inmediatamente). Los alimentos nunca deben descongelarse a temperatura ambiente o utilizando agua caliente.

- Antes de consumirse frutas y hortalizas crudas deben ser lavadas con abundante agua y luego desinfectadas colocándolas en una solución de agua con lavandina (1 gota de lavandina por litro de agua) durante 10 minutos y, por último, enjuagándolas bien para eliminar los restos del producto químico.

- Cocinar muy bien los alimentos cárnicos, particularmente las hamburguesas.

- Minimizar la exposición de los alimentos a temperatura ambiente. Recuerde que las bacterias se multiplican rápidamente a temperatura ambiente favoreciendo su reproducción en el alimento.

- Transportar los alimentos dentro de una conservadora con cantidad suficiente de geles refrigerantes.

- Los aderezos deben ser colocados al momento de su consumo.

Tecnología y Alimentos

INTI-Mar del Plata ofrece asistencia técnica y capacitación en sistemas de inocuidad alimentaria mediante la implementación de programas de seguridad y aseguramiento tales como: Procedimientos Estandarizados de Sanea-

miento (POES), Buenas Prácticas de Manufactura (BPM), Análisis de peligros y Puntos Críticos de Control (HACCP) y normas internacionales asociadas.

Cinco aspectos sobre la higiene en la Tienda de Conveniencia o Restaurante de una Estación de Servicio

Con la idea de ofrecer mucho más que Combustibles y Lubricantes las Tiendas de Conveniencia fueron pensadas para brindarle al cliente una respuesta ante cualquier necesidad. Hoy en día las redes sociales y aplicaciones móviles permiten recabar información y dar opinión sobre los locales comerciales.

Este tipo de medios son un marco de referencia a la hora de buscar opiniones sobre las características de cada establecimiento que

Continúa en la página 38





RES - SUR S.R.L.

Experiencia y calidad en nuestros servicios
Instalación electromecánica para Estaciones de Servicio
Instalación - Reparación - Mantenimiento de Surtidores

- Servicio Técnico y Mecánico de Surtidores
- Instalación de Tanques
- Instalaciones Eléctricas y Surtidores APE
- Instalaciones de Cartelería en Estaciones de Servicio

Carlos Gardel N°769 - Telefax: (0362) 4432522 - 4426234
(3500) Resistencia - Chaco - Argentina

E-mail: res_sur@arnetbiz.com.ar
www.ressur.com



Compresores compactos, negocios grandes

Nuestros **Compresores de GNC Microbox** son intrínsecamente seguros y no necesitan estar rodeados por un búnker. Además, pueden integrar sistema de almacenamiento de GNC, planta reguladora de presión, tablero eléctrico y puente de medición en un único equipo. Por eso ocupan pocos metros y hasta pueden ser instalados en altura, dejando más espacio disponible para surtidores y servicios para sus clientes.



Para mayor información, llámenos al +54 11 4712-8000
o síganos en: www.galileoar.com



GALILEO
Technologies

pueden crear o destruir la reputación de una Tienda o Restaurante.

Las críticas expresadas comúnmente por los clientes están relacionadas con servicio ineficiente, mala calidad de los alimentos y la limpieza del establecimiento.

Estos son los 5 aspectos en los que los consumidores, usuarios se basan para determinar si un establecimiento de alimentos y bebidas está sucio.

Pisos: Es una de las primeras superficies que los clientes ven al ingresar a un restaurante. De acuerdo con un reciente estudio de mercado elaborado en EUA, un piso sucio puede generar que el 68% de los consumidores se retire inmediatamente y nunca regresen. Cuando se habla de que un piso está sucio no hace referencia únicamente a la existencia de residuos de basura o comida o alfombras con manchas, sino también a otros factores que aparentan suciedad como losetas desgastadas y decoloradas.

Para combatir manchas y suciedad en los pisos, es necesario implementar un programa que incluya limpieza, protección y mantenimiento. Este programa debe estar elaborado en base al material que cubre esta superficie, y además colocar tapetes de bienvenida donde los comensales puedan limpiar su calzado antes de entrar, mantendrá las superficies limpias durante mayor de tiempo y asegurará que los comensales perciban limpieza cada vez que miren hacia abajo.

Baños: Las quejas más comunes acerca de los baños hacen alusión a suciedad, malos olores, sanitarios con residuos y falta de insumos como jabón o papel sanitario. De hecho varios consumidores evaden el uso de los sanitarios o la tienda misma a causa de la falta de higiene en las instalaciones sanitarias.

Para prevenir este escenario, es necesario implementar un programa de atención continua que asegure que los sanitarios están abastecidos (toallas, papel y jabón) y son limpiados a

profundidad regularmente. En algunos establecimientos garantizan esto, mediante una hoja de control, la cual es firmada por el personal de limpieza cada vez que ingresa a supervisar y limpiar esta área.

Es importante que además de darles mantenimiento diario, también se cuente con un programa de limpieza exhaustiva y desinfección tanto de las instalaciones como de los utensilios y herramientas designados para esta tarea. **Mesas:** Sobras de comida, servilletas sucias y suciedad general, sobre y alrededor de estas puede dejar a un cliente con la sensación de que no es bienvenido o con una mala impresión del establecimiento.

Una forma de evitar esto es adiestrar al personal de servicio de la supervisión y limpieza del área de las mesas, para que no bien se retira un cliente, levanten todo lo que han dejado y limpien derrames y/o recojan las sobras y migas y posteriormente higienicen el área.

Staff: El personal desalineado puede inmediatamente causar una mala impresión a los clien-

tes o generar duda sobre la Limpieza general del mismo.

Un uniforme sucio denota un negocio sucio. Además de promover la correcta higiene personal, hay que garantizar que el equipo operativo y de servicio refleje los estándares de la Estación de Servicio a través de un uniforme y una apariencia limpia y ordenada.

Cocina: La limpieza del lugar donde se elaboran los alimentos es imprescindible. Los comensales serán los primeros en volver y recomendar a un establecimiento con una cocina limpia, por más chica o grande que sea.

Desde las áreas de preparación hasta los pisos, es sumamente importante mantener las superficies de una limpias y libres de olores mediante limpieza profunda y sanitización. Esto en combinación con un programa de limpieza y mantenimiento periódico ayuda a reducir olores, prolongar la vida útil del equipo, reducir riesgos y accidentes del personal, prevenir plagas como cucarachas, ratones y moscas las cuales evidencian claramente la falta de higiene y salubridad.



BASTIA

Infladores Automáticos y equipos de autolavado

Equipos automáticos para calibración de neumáticos y autolavado de vehículos, accionados por monedas, fichas o billetes totalmente programables en precios y tiempo de funcionamiento.

Diseñados especialmente para Estaciones de Servicio. Ventas y comodatos:



Bedoya 633, ciudad de Córdoba, Córdoba. Te. 0351-4740451.

Mail: consultas@infladorautomatico.com ó visítale nuestra página web: www.infladorautomatico.com



Extling Service®

Instalaciones Contra Incendio S.R.L.



Somos una Empresa Registrada y Habilitada en C.A.B.A. y en la Provincia de Buenos Aires como Instalador, Reparador y Mantenedor de Instalaciones Fijas Contra Incendio según Disposición 639/DGFyCO/15 Registro N°: 1704-DGDYPC-2014. O.P.D.S. Provincia de Buenos Aires Registro N°: 581/15

Rubros: Polvo, Agua, Detección y Gases



Diseño e Ingeniería en Sistemas



Venta de Elementos Contra Incendio



Taller Laboratorio, Recarga, Reparación y Mantenimiento de Extintores



Ensayo prueba hidráulica

Estera para recarga de gas carbónico

Cabina de presurizado ABC y HCFC

Administración y Ventas: Av. Maipú 4155 - Olivos - Tel.: 4799-5808 / 4794-2904

ventas@extlingservice.com.ar - administracion@extlingservice.com.ar

USTED, SE SIENTE SEGURO....????

Aunque parezca un juego de palabras, a la hora de asesorarnos en Seguros, debemos estar seguros de quien nos asesora.... El Seguro de nuestro rubro debe ser integral, sabiendo que esta actividad en constante movimiento y desarrollo genera un importante factor de riesgo.

SEGURIO INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO Incendio

Edificio: Ampara todos los edificios o construcciones que forman parte integrante de la Estación de Servicio, incluyendo pero no limitando a las áreas administrativas, de ventas y de servicios. Se consideran edificios a los surtidores, los tanques y los compresores de GNC.

Contenido: Se cubre el contenido general que contienen los edificios asegurados, incluyendo pero no limitando a las mercaderías en exposición o depósito, combustibles líquidos y gaseosos, aceites lubricantes, grasas, repuestos y otros productos inherentes a la actividad.

Robo Contenido General

Cobertura: Robo y/o asalto a mano armada (excluye Hurto).

Alcances: Cubre el contenido general descrito para Incendio.



Seguro Técnico

Cobertura: Todo riesgo (excluido Hurto) de los equipos electrónicos ubicados en el domicilio asegurado, incluyendo daño eléctrico únicamente en los equipos que cuenten con estabilizador de tensión o similar.

Alcances: Computadoras y Cajas Registradoras

Cristales

Cobertura: Rotura y/o rajadura

Alcances: Cristales, vidrios y demás piezas vítreas colocadas en posición vertical.

Responsabilidad Civil

Responsabilidad Civil Comprensiva

Cobertura: Básica.

Coberturas adicionales:

Incendio, rayo y/o explosión, descargas eléctricas y escapes de gas.

Suministro de alimentos y bebidas.

Carteles y marquesinas.

Pérdida y daños a vehículos automotores de terceros, mientras se hallen bajo su guarda para la realización de trabajos inherentes a su explotación, únicamente cuando sea causado por incendio y/o explosión, robo total del vehículo, robo de las piezas o accesorios del vehículo como consecuencia del robo total de la unidad, caída de pisos, plataformas y/o elevadores hidráulicos.

Uso de lavaderos automáticos.

Plásticos de tecnología para la protección

Antichoques y Topes de Estacionamiento

Estaciones de servicio, playas de estacionamiento, garajes, supermercados, hoteles, cocheras, etc.-

Productos en PVC.

En colores inalterables, desarrollados especialmente para utilizarlos como protección de columnas, antichoques en paredes, topes de estacionamiento en el piso, reductores de velocidad en varios modelos y tamaños, señalización en el piso divisors de cocheras, etc.-

La solución práctica, rápida, decorativa y definitiva a bajo costo.

No requiere mantenimiento, simplemente limpiar con agua y detergente o agua jabonosa industrial.

Jujuy 852/80 (1824) Landa Oeste - Buenos Aires
Tel.: (011) 4225-2705/6 - Fax: (011) 4225-2706
Web: www.botanmol.com
E-mail: botanmol@botanmol.com

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentinassrl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar



Remoción de escombros: Cubre los gastos necesariamente incurridos, con el consentimiento del Asegurador, por gastos de limpieza y/o retiro y/o demolición de edificios, de los bienes asegurados por incendio, dañados exclusivamente por un siniestro de incendio. **Daños por agua:** Se cubren las pérdidas y/o daños a los bienes descriptos en Incendio Contenido, a consecuencia de rotura, obstrucción, falla o deficiencia de la instalación destinada a contener o distribuir el agua.

Incorporación automática de bienes: Ampara automáticamente cualquier bien recientemente adquirido, similares a las propiedades del asegurado, siempre que se declare dentro de los sesenta días de adquirido o construido. **Gastos de extinción de incendio:** Cubre los gastos necesariamente incurridos para prevenir o minimizar la extensión de cualquier pérdida o daño a consecuencia de incendio, a la propiedad asegurada.

Honorarios profesionales: Cubre los gastos necesariamente incurridos, con el consentimiento del Asegurador, por los honorarios a arquitectos, inspectores e ingenieros consultores, exclusivamente con respecto a reparaciones de los bienes destruidos a consecuencia de un riesgo cubierto.

Según el cumplimiento de mejoras y medidas de seguridad en cada caso se podrán ampliar las coberturas a través de adicionales.

SEGUROS PARA EL PERSONAL

Otro aspecto importante a tener en cuenta son los seguros de vida y art de carácter obligatorio para las personas que trabajan en estas dependencias, quienes deben estar instruidos de todos los aspectos inherentes a las medidas de seguridad con las precisas indicaciones y capacitación.

Nuestra función es evaluar sus necesidades haciendo un relevamiento de todos los servicios que integran el comercio para brindarles el asesoramiento en las coberturas y el respaldo de la compañía más adecuada.

SI UD ES LECTOR DE ESTACIÓN DE SERVICIO ACTUAL, DESDE YA, CUENTA CON UN BENEFICIO DE ASESORAMIENTO INTEGRAL USTED, ASÍ SE SENTIRÁ MÁS SEGURO

Productor/Asesor de Seguros
Matricula (SSN) N°48577

Mario Bernengo
claudio oscar gabas
(15) 4173-9649

bernengomario@gmail.com
claudioseguros66@gmail.com



Elegí lo mejor...

www.tribunohome.com

TRIBUNO

Hecho en Argentina

L. Guarracino 3052 • (1826) R. de Escalada Este • Buenos Aires • Argentina
Tel.: (54-11) 4240-4629 • Tel./Fax: 4225-7930 • E-mail: tribunohome@tribunohome.com

Un gran paso para la industria automotriz



El Gobierno Nacional planea un acuerdo productivo que prevé inversiones por u\$s 5000 millones hasta 2019 en el Sector Automotriz. Según datos difundidos por el diario El Cronista, las cifras apuntan a la producción de vehículos nuevos y exclusivos, hasta lograr una integración de partes nacionales del 35% en tres años y disminuir fuertemente el ausentismo laboral, que los días lunes alcanza al 10%.

El documento fue preparado por el equipo de la Secretaría de Industria como base para comenzar a discutirlo con directivos de las terminales automotrices, de la Asociación de Fabricantes de Automotores (ADEFA), de la Asociación de Fábricas Argentinas de Componentes (AFAC), de la Asociación de Industriales Metalúrgicos (ADIMRA), y los referentes gremiales de SMATA y la UOM.

Según lo difundido en el mencionado matutino, el modelo de acuerdo dice que, con un objetivo claro de mejorar la competitividad y favorecer así la localización de plataformas exclusivas a nivel regional y/o global, con el logro de mayor especialización y escala de producción, los objetivos son los siguientes:

- Incrementar la producción hasta alcanzar los 750.000 vehículos en

2019 y un millón en 2023 (el año pasado el número cerró en 450.000).

- Aumentar la integración de autopartes producidas localmente, cumpliendo estándares internacionales de calidad: promedio de 35% para 2019 y 40% en 2023. Hoy asciende al 25%.

- Diversificar los mercados de exportación para lograr exportar por lo menos el 35% de la producción a destinos extra-Mercosur, y a través de una mayor integración, tanto en mercados regionales como en cadenas globales de valor.

- Impulsar el desarrollo de nuevas tecnologías de motorización y autopartes estratégicas, en las que la Argentina puede convertirse en productor líder de la región.

- Desarrollar inversiones por un monto de u\$s 5000 millones en el período 2017-2019, especialmente aquellas orientadas a la producción de vehículos nuevos y exclusivos.

- Promover el empleo de calidad a través de herramientas de capacitación y mejoras en la productividad, disminuyendo el ausentismo al 5% para 2019 y al 3% para 2023, y creando 30.000 puestos de trabajo en este tiempo.

- Mantener los precios en niveles similares a economías de la región comparables.

Por su parte, el sector privado se comprometerá a avanzar en la presentación de proyectos de inversión en el marco de la Ley de Autopartes; demostrar acciones de corto y mediano plazo tendientes a cumplir con el Flex (valor que mide los términos de intercambio con Brasil); articular una propuesta que promueva la renovación del parque automotor, especialmente en lo referido a transporte de carga y pasajeros; y presentar una propuesta para fortalecer la articulación entre el sistema de I+D del ámbito privado con el sector científico-tecnológico. Por último, los empresarios junto con los sindicatos buscarán articular una propuesta de capacitación en nuevas tecnologías para los trabajadores del sector y un plan de acción que busque mejorar la productividad a partir de una reducción del ausentismo.

VENTAS POR MAYOR Y MENOR DE COMBUSTIBLES DIRECTO DE PETROLERA

OLC COMBUSTIBLES

Distribuye y comercializa en todo el país en forma directa, cumpliendo estándares de calidad y brindando a sus clientes un servicio acorde a sus necesidades.

Distribuimos combustibles de todas las petroleras de primera línea, esto avala nuestro compromiso, responsabilidad y confianza en todas y cada una de nuestras operaciones comerciales.

Comercializamos toda la gama de productos de la industria petroquímica (nafta/gas/oil/kerosene/fo/mesda/fuel/oil/aerocombustibles (jet al/avgas 100))

Nuestro eje central de desarrollo es el sector agropecuario (cooperativas/acopios/contratistas rurales/productores) el transporte en general, la industria, empresas y todas aquellas estaciones de servicio que estén contrato vigente con petroleras.

Oficina Comercial Campana
Alberdi 824 - 2804
Tel.: 54-3489 437661
adm.combustiblescasazza@fibertel.com.ar

Gerencia Comercial
Oscar Casazza
Tel.: 54-3489 550016 // 875393
casazzaventas@fibertel.com.ar
combustiblescasazza@fibertel.com.ar

Autopromotec, a la vanguardia de las megatendencias



Algunos meses antes de la apertura oficial de Autopromotec, la exposición internacional más especializada de equipamiento y aftermarket automotriz, que se desarrollará entre el 24 y el 28 de mayo en Bologna, Italia, los organizadores anunciaron el IAM17 (International Aftermarket Meeting 2017), uno de los eventos destacados en el calendario de conferencias exposiciones.

Para el año 2020, una generación completa, Generación C (de "conectada"), habrá cre-

cido en un mundo principalmente digital. Ordenadores, Internet, teléfonos móviles, mensajería y redes sociales son acciones instintivas para los miembros pertenecientes a este grupo. Su familiaridad con la tecnología, la dependencia de las comunicaciones móviles y el deseo de permanecer en contacto con amplios círculos de parientes, amigos y contactos de trabajo transformarán la manera en la que trabajamos y consumimos. Esta megatendencia ya está afectando a la industria automotriz aftermarket y a los fabricantes de equipos originales

El IAM ofrecerá distintas contribuciones. La primera se centrará en el Mercado Italiano y GiPA ilustrará el cuadro general, las principales tendencias y los posibles próximos pasos. En

la segunda presentación, IHS expondrá la perspectiva a largo plazo para las nuevas soluciones de movilidad en todo el mundo y se centrará en el impacto sobre la demanda automovilística y las repercusiones para la industria del aftermarket. En la tercera parte, Bosch se centrará en el usuario de la movilidad y los cambios en la cadena de valor. En la cuarta, TomTom expondrá la forma de navegación en las soluciones móviles con BRIDGE y, en la quinta, Temot International analizará el tema de las soluciones móviles desde el punto de vista de la distribución ("¿nos dirigimos hacia un nuevo modelo de negocio?")

El IAM tendrá lugar el 25 de mayo de 2017 como parte de las sesiones del seminario de AutopromotecEDU.



m s

nuestra fórmula del éxito



surtidores

- Instalación de tanques aéreos y subterráneos
- Cañerías hidráulicas
- Sistema sash
- Electromecánica
- Tableros eléctricos
- Cámaras decantadoras y rejillas perimetrales
- Mantenimiento preventivo y correctivo de surtidores de líquidos
- Purga y calibración de tanques aéreos y subterráneos
- Montajes de equipos de telemedición y detectores de pérdida

MS Surtidores S.A.
 Garzón 1225 - (1838) Luis Gullón
 Tel.: 011-4367-8381
mariosolar@msurtidores.com
administracion@msurtidores.com
www.msurtidores.com

Motortec Automechanika, a pura tecnología y capacitación



Motortec Automechanika Ibérica, feria organizada por IFEMA que se desarrollará entre el 15 y el 18 de marzo en Madrid, España, acogerá encuentros de interés para diversos ámbitos del sector: talleres, distribuidores, fabricantes de componentes y estaciones de servicio. En esta oportunidad, la gran plataforma de negocio que es la feria contará con más de 100 actividades formativas, informativas y de networking: en cada especialidad, el visitante encontrará ponencias, mesas redondas, demostraciones y cursos con los que mejorar su conocimiento de mercado y cualificación profesional.

Además, los profesionales del sector presentes en Madrid tendrán la oportunidad de encontrarse con clientes y proveedores en cantidad y calidad. Hasta el momento, un total de 22 empresas expositoras, asociaciones y centros de formación y estudios forman parte del programa de actividades. Así, las más de cien jornadas ya convocadas darán res-

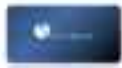
puesta a las inquietudes de los empresarios y profesionales de ese gran “ecosistema de la movilidad” que es Motortec en ámbitos tan distintos como la electromecánica, el neumático, la carrocería o la reposición, así como también las estaciones de servicio. Por otro lado, en la Galería de la Innovación, un total de 36 empresas diferentes han presentado 54 candidaturas de producto a los premios que distinguen a las soluciones más innovadoras de la feria.

Precisamente, la innovación es otro de los grandes argumentos de las actividades programadas en la Feria, de la mano de empresas como Schaeffler, Bosch, Hella, Delphi o Valeo. Sus sesiones, eminentemente prácticas, permitirán a los profesionales del taller familiarizarse con los conocimientos necesarios para diagnosticar, mantener y reparar los nuevos sistemas que incorporan los vehículos más modernos.

**world service**

HOMOLOGADO POR YPF
CONEXIÓN AL CEM44

- SISTEMA DE GESTIÓN INTEGRAL ADMINISTRATIVO PARA ESTACIONES DE SERVICIO
- CONTROL DE FLOTAS / CONTROL DE SISTEMA VÍA WEB
- TARJETA DE FIDELIZACIÓN DE CLIENTES
- CONEXIÓN A SURTIDORES DE LÍQUIDO Y GNC
- CIRCUITO CERRADO DE TV DIGITAL
- CONTROLADORES FISCAL



Caracas 15 • C.A.B.A. • C.R. CHIRIQUÍ • Teléfonos (04-11) 8644-3334 Línea Técnica
• wservice@wservice.com.uy • www.worldservice.com.uy

GRUPO IMC

Herrería - Señalización - Cartelería
Trabajos en altura -
Cambios de luminarias -
Cenefas -



Tel.: (011) 4692-6104 - Cel.: 15 69926682
*** 6113048**

Las motos aceleraron a fondo en enero



Según el relevamiento realizado por la Cámara de Fabricantes de Motovehículos (CAFAM), en el primer mes del año se incrementaron los patentamientos en un 55% con respecto al mismo período del año anterior. De esta forma, la venta de unidades en el primer mes del año por primera vez en tres ejercicios.

El total de unidades patentadas en el período fue de 61.881 unidades, superando con creces las 40.045 de enero de 2016. Además crecieron

un 30% con respecto a diciembre de 2016, en el cual se habían patentado 47.717 nuevas unidades. El informe brindado por la Cámara también reveló que el 91% de los motovehículos patentados durante enero fueron fabricados en el país.

“Desde la Cámara estamos trabajando con el Ministerio de Producción con el objetivo de alcanzar una diferenciación del arancel aduanero entre las motos que ingresan al país ya ensambladas y las desarmadas, para favorecer la fabricación local y mantener e incrementar el patentamiento de motos nacionales”, manifestó Lino Stefanuto. “La recuperación de la demanda de motovehículos constituye una oportunidad para generar las condiciones que permitan fortalecer nuestro sector con más inversión en tecnología y empleo local, agregó”.

En cantidades, la provincia de Buenos Aires presentó en enero 19.439 unidades nuevas. Le siguió Santa Fe con 6.230 unidades, Córdoba con 5.964 y Chaco con 3.832 unidades.

Instal Sombras

de Luis Tello e Hijos

- INSTALACIÓN DE MEDIA SOMBRA
- ESTRUCTURAS METÁLICAS
- LONAS A MEDIDA E INSTALADO
- TINGLADOS

Tel.: (011) 4866-5504 / 15-4914-5800 4301-2105

Telefax: 4301-6585

Boulogne Sur Mer 458 Piso 5to. A - CABA - República Argentina

info@instal-sombras.com.ar - instal-sombras@hotmail.com



Manejar seguro, manejar bien



A medida que la tecnología se introduce cada vez más en nuestro mundo, Ford Driving Skills for Life comienza su 14° año consecutivo para ayudar a los nuevos conductores a manejar en forma segura, gracias a su programa que incluye instrucciones y técnicas útiles. El mismo se concentra en que los participantes obtengan herramientas para la conducción de vehículos como el reconocimiento de riesgos, la administración de la velocidad, manejo del espacio, entre otras. Desde el año 2003, Ford Driving Skills for Life ha proporcionado entrenamientos gratuitos a más de 1 millón de conductores recién licenciados en todo el mundo.

“Conducir con seguridad no se trata de descargar la última aplicación”, dijo James Graham, Gerente Global de Ford Driving Skills for Life. “Esperamos ampliar nuestros esfuerzos para ayudar a reducir el número

de accidentes y muertes al volante. Trabajando con todas nuestras organizaciones asociadas en 35 países, creemos que estamos haciendo una contribución sustancial a una conducción más segura”.

Este año, el programa contará con dispositivos de realidad virtual que simulan la conducción en diferentes circunstancias. Con el objetivo de concientizar sobre las consecuencias que genera conducir bajo efectos del alcohol o las drogas, las capacitaciones incluyen las prácticas con un traje que simula el estado bajo estas sustancias. El curso este año hará énfasis en los conductores de entre 18-20 años, los más involucrados en accidentes fatales. Además, muchas organizaciones de adolescentes incorporarán “TheAcademy”, un programa de estudios basado en la página web: www.drivingskillsforlife.com y sus programas.

Kits VERISYM
 La mejor solución para la detección de drogas en los conductores

Recupere el costo de los reactivos Verisym

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
 Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
 E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar

Es tiempo de cambio, su seguridad es muy importante, reemplace sus viejos neumáticos por los nuevos

BRIDGESTONE **Firestone**

El MEJOR PRECIO EN 6 CUANTAS SIN INTERÉS TODAS LAS TARJETAS DE CREDITOS

En todos los locales encontrará la más avanzada tecnología a nivel mundial

- Bonda, México y Virrey Linoir - Tel.: 4931-9063/1197 • e-mail: neumaticosborelejis@bonda.com.ar
- Caballito: Av. Rivadavia 4330 - Tel.: 4903-7246/96 • e-mail: tyresnewellclub@com.ar
- Villa Crespo: Av. Corrientes 4899 - Tel.: 4854-1669 • e-mail: neumaticosyservicios@dalamar.com.ar

No compre sin consultarnos y ahora ahorra muchos \$\$\$

NEUMATICOS berelejis S.A.S.
 SERVICIO INTEGRAL DEL AUTOMOTOR

GRAMMA SEGURIDAD

ABSORBENTE INDUSTRIAL

X 20 Kg.



MATERIAL ABSORBENTE ECOLOGICO

Capaz de ignifugar
derrames de
hidrocarburos
líquidos y semilíquidos
como combustibles
y aceites.

Material totalmente
natural sin aditivos
químicos.



Matafuegos Nuevos y Recargas

Elementos contra Incendio - Ropa de Trabajo - Luz de Emergencia

Bolas - Señalización Vial - Espejos Parabólicos - Semáforos

Botiquines

A su Estación de Servicio no le deben faltar:

Calzas para camiones - Linternas antiexplosivas

Baldes - Mantas apaga llamas - Conos de seguridad

Señalizaciones

Av. Juan B. Justo 7710 (CP1407) CABA Telefax (011) 4671-4449
info@grammaseguridad.com.ar / www.grammaseguridad.com.ar

JORDAN Plas

UBICACIÓN: 1517 (1424) LARIOL VESTE - BUENOS AIRES
 Tel: (011) 4241 4726 - Móvil: (15) 3566 2545/2574
www.jordan-plas.com.ar - jordanpl@jordan-plas.com.ar

EL CAMINO MÁS ECONÓMICO PARA REDUCIR Y SEÑALIZAR EL TRÁNSITO



LOMOS DE BURRO



DIVISORES DE CALZADA

- > Asesoramiento personalizado
- > Materiales de 1ª calidad (NORMAS ISO 9001)
- > Gran durabilidad y garantía totalmente asegurada

- > Utilizamos reflectivos de 3M
- > Una extensa variedad de artículos para reducir la velocidad y señalizar

SEÑALIZACIÓN VIAL



TOPES DE ESTACIONAMIENTO



EL EQUIPO YPF CHEVROLET anunció sus pilotos para 2017

Los pilotos serán Agustín Canapino, Bernardo Llaver, Manuel Mallo y Facundo Conta.



Luego de conseguir el campeonato de Súper TC2000 en 2016 con Agustín Canapino, el Equipo YPF CHEVROLET ya definió su plantel de pilotos para la defensa del título durante la temporada 2017. Los cuatro pilotos utilizarán el nuevo modelo de Chevrolet Cruze.

Bernardo Llaver fue el elegido y debutará en la escudería luego de una gran temporada durante el año pasado. El piloto oriundo de la

provincia de Mendoza obtuvo dos triunfos, en Oberá y La Pampa, por lo que llega al Equipo YPF CHEVROLET con el objetivo de ser protagonista.

Agustín Canapino, con el #1 en su máquina, buscará pelear nuevamente el torneo con el modelo que se estrenó en La Pampa y que le permitió cerrar el certamen de la mejor manera al lograr la pole position y el triunfo en la

final en el cual se consagró campeón, en Alta Gracia.

Después de la temporada debut en la divisional, tanto Manuel Mallo como Facundo Conta continuarán en el team y buscarán tener la evolución necesaria en 2017 para situarse entre los primeros puestos de la tabla de posiciones

Continúa en la página 50

KEFREN ADIÓS AL..... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9057/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

VENTAS Y ADMINISTRACIÓN:
SARMIENTO 1342 - BUENOS AIRES
ARGENTINA - TEL: 4371-6288
Y ROTATIVAS - FAX: 4371-0260
E-MAIL: electro@electrotucuman.com.ar
etventas@electrotucuman.com.ar
<http://www.electrotucuman.com.ar>

Salón Exposición: Sarmiento 1345 - Bs. As.
TEL: 4374-6504 / 1383 FAX: 4371-6123

Variedad de marcas - Amplio Stock - Entrega inmediata y sin cargo en Capital y Gran Buenos Aires - Exposición permanente de productos - Showroom de iluminación - Cursos gratuitos de electricidad e iluminación - Estacionamiento exclusivo para clientes

et ELECTRO TUCUMAN S.A.
MANIFIESTO ELECTRICIDAD PARA LA CONSTRUCCIÓN E INDUSTRIA



**NOS MUDAMOS
PARA SU MEJOR
ATENCIÓN**

- TELEMEDICION Y DETECCION DE PERDIDAS •
- CONTROLADOR DE SURTIDORES •
- CONTROL DE FLOTAS •
- CALIBRACION ELECTRONICA DE TANQUES •
- MANTENIMIENTO EN TODO EL PAIS •

**Nuestros equipos están
aprobados por INTI-CITEI**

Helguera 885 C.A.B.A. - Buenos Aires - Argentina
Tel/Fax: 54 11 4613-3184 / 4637-5400
www.ledamt.com // info@ledamt.com



Servicios y Soluciones en la Integración de
Puntos de Venta Fiscales y sus Periféricos

EPSON TM-U220AF + II

**LA MÁS PODEROSA SOLUCIÓN
DE IMPRESIÓN PARA SUS PUNTOS DE VENTA**

Martin Ignacio de Loyola 354/355 (entre Malabia y Acevedo) C.P. 1410
Teléfono: 4890-5600 Y ROTATIVAS
E-mail: recepción@sersa.com
Web: www.sersa.com

EPSON
EXCEED YOUR VISION



ENVÍOS A TODO EL PAÍS



**SI LA ESTACION O LA INDUSTRIA SON TU IMAGEN
MANTENELA IMPECABLE CON PRODUCTOS DE 1ª CALIDAD**

INDUSTRIAS PARA ESTACIONES DE SERVICIOS / INDUSTRIAS / PETROLERAS
TRANSPORTE DE CARGA Y PASAJEROS / AUTOMOTORES / BARB / INVOLE
SOLUCIONES QUIMICAS / DEDICADAS INDUSTRIALES

SOLUCIONAMOS LAS MANCHAS DE GAS OIL EN PICO Y
SURTIDORES - PLAYA - BARRO

ELABORAMOS: DEDICADOS DE TODO TIPO
DIELECTRICOS - DECAPANTES - AGUANTES DE DERRAMES
REFRIGERANTE ARTICOLANTE LAVADOR - NO TOUCH
LAVACRACEROS LIMPIADORES QUITA BARRO - ETC.

**INSUMOS PARA
ESTACIONES DE SERVICIOS**

Santa Marta 1524
San Martín / Buenos Aires
Tel./ Fax 011 - 4755 - 4637
www.ecochemargentina.com.ar
Cel 011 - 15 - 3337 - 4075
rgecochem-argentina@hotmail.com
Nextel 54 - 603 - 4017
Representante PATAGONIA
solucionespatagonicas@hotmail.com
Cel 0299 - 15 - 5153294



PETROLERA ARGENTINA
Mozart 368/270 - Hurlingham - www.sualler.com.ar

División Química:
Tel: 4429-7700 (Ext. 103)
E-mail: quimica@sualler.com.ar
www.sualler.com.ar

División Combustibles:
Tel: 4429-7880
Fax: 4429-9540
E-mail: combustibles@sualler.com.ar
www.sualler.com.ar

NAFTA NORMAL, SUPER Y ULTRA - GASOL 55 CETANOS - KEROSENE - LUBRICANTES - GRASAS - SOLVENTES ALIFATICOS, AROMATICOS - OXIGENADOS - ALCOHOLES - THINNERES - GLICOLAS



Sualler S.A. es una empresa creada íntegramente por socios argentinos. En nuestra "División Productos Químicos" nos especializamos en la comercialización y fabricación en base a hidrocarburos líquidos con los que obtenemos una amplia gama de productos industriales. En tanto que en nuestra "División

"Combustibles" es la cual elaboramos combustibles por proceso de refinación secundaria a partir de corrientes hidrocarburos (BETOLINOS), destinándonos por completo en la distribución, comercialización e investigación sobre el petróleo crudo y sus derivados.

Brindamos los servicios de Distribución y Comercialización de productos químicos y combustibles, entregas a granel por tanques de 200 lts. con flota propia, servicios de entregas a nivel nacional, fabricación de formulaciones propias.

La primera fecha del campeonato 2017 de Súper TC2000 será el 4 y 5 de marzo en el autódromo “Oscar y Juan Gálvez” de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, en el circuito N° 9. Agustín Canapino: “Quiero agradecerle a Carlos Zarlenga y también a Jorge Maiquez por confiar nuevamente, en este caso para defender el uno, es el objetivo que tenemos para este año. También quiero darle la bienvenida a Bernardo Llaver, seguramente tendremos un gran año junto a Facundo Conta y Manuel Mallo. Hacemos un equipo muy fuerte, tenemos una muy buena relación entre los cuatro y juntos buscaremos conseguir lo más importante para el EQUIPO YPF CHEVROLET, que es ganar nuevamente el campeonato. Me encanta el auto con los cambios estéticos que se hicieron para este año, el color mate está buenísimo, y verlo con el uno me genera una sensación particular y lo estoy disfrutando

muchísimo. Agradecerle a toda la escudería y al equipo Pro Racing por el gran trabajo que está haciendo en Carlos Paz, construyendo dos nuevos Cruze, de los cuales uno de esos manejaré en 2017”.

Bernardo Llaver: “Estoy muy agradecido al EQUIPO YPF CHEVROLET por haber confiado en mí. Con mi incorporación estoy casi tan contento como Agustín con su campeonato, es un sueño para mí. La espera se hizo un poco larga pero valió la pena. Siento un placer enorme por estar acá y las expectativas son muy altas, llego al equipo campeón, vengo a aprender mucho, los chicos son muy rápidos, y de mi parte vengo a aportar todo lo posible, devolver la confianza y ser positivo. Siento felicidad y un compromiso muy grande, espero que sea un excelente 2017. Buscaremos superarnos día a día y ganar carreras”.

Manuel Mallo: “Estoy muy feliz por tener mi

segundo año en el equipo. Es muy importante la confianza que nos brindan. Intentaremos hacer lo mejor posible para repetir lo de 2016, que fue muy bueno ya que trabajamos como equipo, muy unidos, y fue importante para lograr el campeonato. Esperamos estar a la altura de esta gran escudería con el auto nuevo, que tiene un gran potencial. En lo personal buscaré ser más regular y tener mayor protagonismo, estoy trabajando duro en lo previo”.

Facundo Conta: “Estoy contento, es una satisfacción enorme estar nuevamente junto al EQUIPO YPF CHEVROLET en Súper TC2000. El año pasado trabajamos y se consiguió el objetivo planteado al comienzo, este sin duda es la continuidad. Será un lujo compartir el equipo con Llaver, buscaremos tener un gran 2017 por delante, que sea superior. Las expectativas son muy buenas”.





**REFRIGERANTE
ANTICONGELANTE
ANTICORROSIVO**



**Mantenga el color original del sistema
de refrigeración de su vehículo,
con los nuevos líquidos Armetel.**



Presentación en envases de 1 - 5 - 20 y 200 litros, en diferentes colores: Rojo - Azul - Amarillo y Verde.

Los líquidos refrigerantes Armetel cumplen con la función de evacuar el calor generado en el interior de los motores, además de proteger los componentes internos del motor, de la corrosión y la cavitación.

Protegen de la corrosión, especialmente al aluminio, tapa de cilindros, radiador, bomba de agua y block, demás metales como acero, cobre, fundición gris y soldadura.

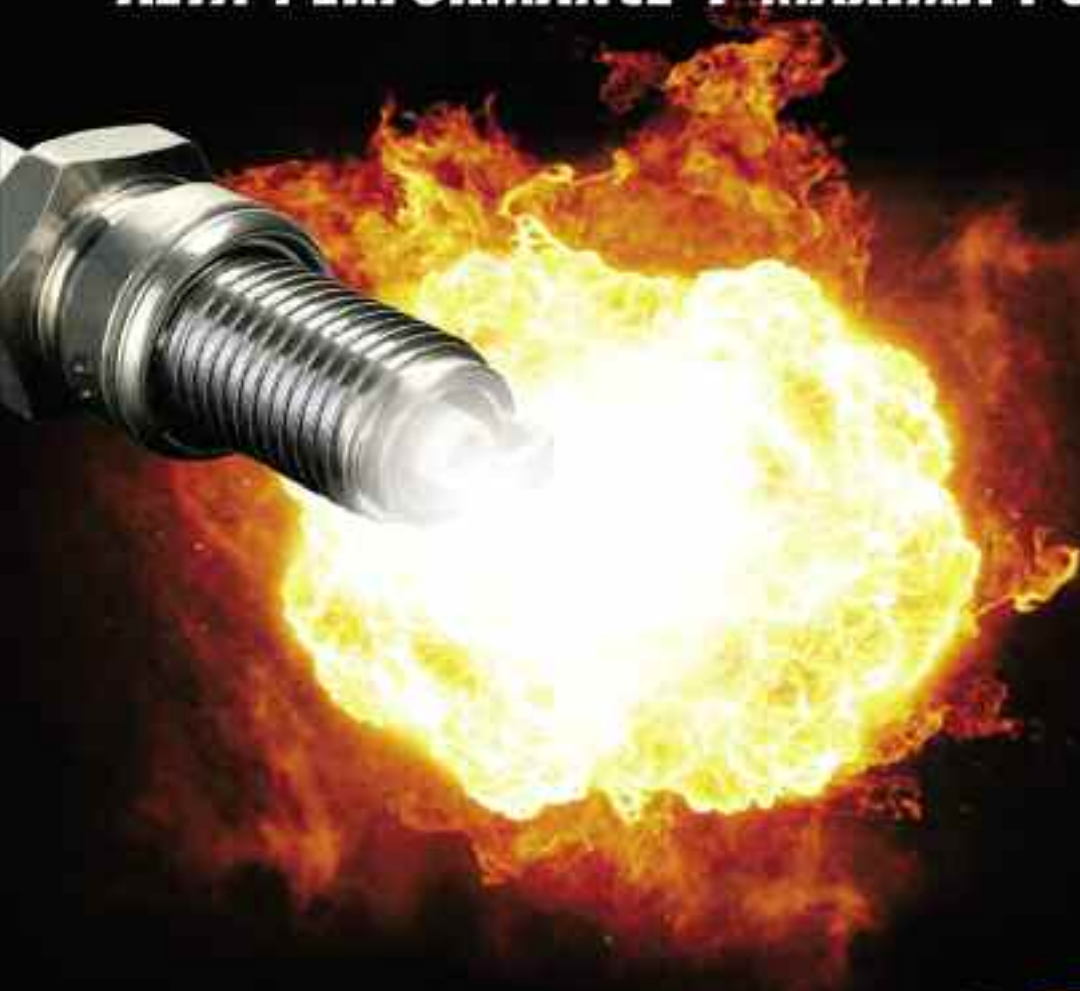
Protección contra la cavitación (burbujas que implotan favoreciendo la corrosión, además de dificultar la transferencia del calor), especialmente en camisas de cilindros y bomba.

Los refrigerantes Armetel tienen un bajo punto de congelamiento (manteniendo el líquido fluido a bajas temperaturas) y un alto punto de ebullición.

Facilita la detección de pérdidas, mediante el empleo de colorantes.

Cumple con la Norma: IRAM 41368, ASTM D3306 y satisface las especificaciones de las principales terminales automotrices.

**BUJÍAS ESPECIALES IRIDIUM Y G-POWER
ALTA PERFORMANCE Y MÁXIMA POTENCIA**



**NGK IRIDIUM
IX SPARK PLUG**

NGK G-POWER
PLATINUM ALLOY SPARK PLUGS



**Observe que la quema de la mezcla en la
cámara con una bujía especial NGK es
perfecta y extremadamente rápida
comparada con una bujía convencional.**



Convencional



Bujía Especial

Atención al cliente

0800 222 2821
consultas@ngkntk.com.ar

www.**NGKNTK**.com.ar