



www.talleractual.com

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL *Digital*



www.talleractual.com

Año 11 • N° 48 • 2023 • Publicación Mensual •

, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

MEJORAS EN LAS CONDICIONES COMERCIALES Y OPERATIVAS DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO



**ACUERDO SOBRE ENERGÍAS
RENOVABLES Y ELECTROMOVILIDAD**

**DESARROLLARÁN TANQUES DE
COMBUSTIBLE DE ÚLTIMA GENERACIÓN**



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar • Seguinos en 

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



CENTRO Y SUR DEL PAÍS

ENVIO SIN CARGO

DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

SEGUIRÁN ACEPTANDO LAS TARJETAS DE CRÉDITO

Fuente: DIB // CENTRAL DE NOTICIAS

Esta nota es presentada por



Después de la incertidumbre que se instaló a fines del año pasado y fue tomando fuerza los primeros días de enero, las estaciones de servicio continuarán aceptando el pago con tarjeta de crédito. Así lo resolvieron los dirigentes que forman parte de la Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina (CECHA).

No obstante, aunque por el momento mantendrán la operatoria habitual de cobro, insistirán con el reclamo para que haya una “solución de fondo” a la pelea con las emisoras de plásticos para reducir el monto

de las comisiones y el plazo de acreditación del dinero.

“Referentes de la organización resolvieron dejar firme la decisión de continuar con este método de pago e intensificar los reclamos por la vía legislativa en pos de ponerle fin a los perjuicios provocados diariamente” informó CECHA tras la reunión, que convocó a representantes de estaciones de bandera (las que tienen contratos de exclusividad con una distribuidora de combustible) y las denominadas “blancas” (aquellas que no están identificadas con ninguna petrolera).

De esa manera, los pedidos de CECHA serán dos: bajar los porcentajes de comisión actuales de entre 1,3% y 1,5% a un rango de entre



0,5% y 0,8%, como existe en Brasil, Chile y Uruguay; y reducir el plazo de acreditación de 10 días hábiles (que se extiende a un periodo de casi 15 días) a 48 horas.

La entidad pretende que el Congreso modifique la ley 25.065, apalancando en el fallo judicial que obtuvo la sede asociada de Santa Fe de la Federación Argentina de Expendedores de Naftas del Interior (Faeni), que ordenó la reducción del arancel a 0,5% y el reintegro a tres días. Por último, cabe destacar que, de las más de 5200 estaciones de servicio que hay en el país, YPF informó que su red de más de 1600 bocas de expendio está exenta de esta situación.



EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Línea Profesional y OCS



Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

SERGIO MASSA SE REUNIÓ CON EL PRESIDENTE DE YPF

Fuente: TELAM

Esta nota es presentada por



El ministro de Economía, Sergio Massa, y el presidente de YPF, Pablo González, analizaron el plan de inversiones de la compañía para este año y sus principales proyectos.

YPF cerró 2022 con una inversión superior a US\$ 4.000 millones y un crecimiento de la producción de 9%, y para este año estima mayores inversiones en proyectos que permitirán generar la energía que el país necesita y convertirlo en un exportador de petróleo y gas aportando divisas para financiar el desarrollo de su economía.

Massa y González analizaron el avance de distintos proyectos de transporte de hidrocarburos que son estratégicos para el desarrollo de Vaca Muerta y en la obra de rehabilitación del oleoducto trasandino que permitirá la exportación de crudo a Chile y los mercados del Pacífico, detalló YPF en un comunicado.

El oleoducto tiene una extensión de 427 kilómetros desde Puerto Hernández, en Neuquén, hasta la Refinería de ENAP, en Biobío, Chile, y es operado por una sociedad que integran Chevron, ENAP e YPF.

Durante la reunión, González también expuso los detalles de una obra clave para la exportación de crudo como es el proyecto denominado “Vaca Muerta Sur” con una inversión estimada en US \$1.200 millones y un plazo de ejecución de dos años.



El objetivo de la iniciativa es unir los bloques de YPF más productivos en Vaca Muerta con Punta Colorada, en la provincia de Río Negro, a través de un oleoducto de 700 kilómetros de extensión.

Además, se prevé la construcción de una terminal de almacenamiento y la instalación de dos monoboyas para la carga de buques de gran porte.

Massa y González analizaron además, el avance del proyecto de GNL que YPF y Petronas buscan desarrollar en el país con una inversión inicial de US\$ 10.000 millones y una capacidad de producción final de 19 MTPA (millones de toneladas anuales).

Días atrás, González recibió al nuevo CEO de Petronas E&P Argentina, Nazri Idzlan Malek, con quien continuó el análisis del proyecto que convertirá a la Argentina en un exportador neto de GNL a partir del desarrollo de Vaca Muerta, la segunda reserva de gas no convencional del mundo.

Por último, abordaron la agenda de la transición energética en donde YPF juega un rol muy importante a través de la producción de energías renovables y el desarrollo de la cadena de valor del litio.

Con YPF Luz, la compañía se ubica como el segundo generador de energía renovable del país con una capacidad instalada de 400 MW y avanza con la puesta en marcha de su primer parque solar en la provincia de San Juan, entre otras inversiones.

Además, con YPF Litio comenzó su primer proyecto exploratorio en la provincia de Catamarca junto a Camyen.

Además, inauguró con Y-TEC, y junto al Ministerio de Ciencia y Tecnología, el CONICET y la Universidad Nacional de la Plata, la primera planta de baterías de litio, que permitirá desarrollar el paquete tecnológico para sumarle valor a la producción de este mineral en el país.



Espacio de Publicidad

TOP AUTO

Esta nota es presentada por



CENTRO Y SUR DEL PAÍS

**ENVIO
SIN CARGO****LOGISTICA**

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.

Espacio de Publicidad



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo “la



marca" en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

TopAuto
 EL ACCESORIO QUE BUSCAS

- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta

CENTRO Y SUR DEL PAÍS
ENVIO SIN CARGO

DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

SILISUR **ROBO** **AIR** **AIR TOP**

LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS

TRICO **CERCRIN** **Campana**

MAGALLANES 6220 (7400) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES
 TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 / VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM / WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM

petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blister, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Contáctenos al e-mail: info@accesoriostopauto.com

o visite nuestra web: www.accesoriostopauto.com

Whatsapp: +5492235304926



Espacio de Publicidad

HEAD OFFICE: UN DESARROLLO DE PUMP CONTROL



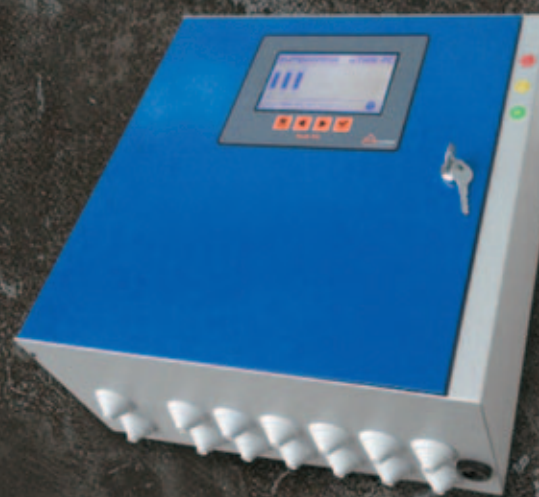
SOFTWARE DE GESTIÓN EN LA NUBE QUE SIMPLIFICA LA ADMINISTRACIÓN DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Head Office, el desarrollo tecnológico argentino que permite digitalizar las Estaciones de Servicio, optimizar recursos y mejorar la rentabilidad.

Head Office es un desarrollo de Pump Control que le permite al empresario de Estaciones de Servicio gestionar su negocio en tiempo real, desde cualquier dispositivo y lugar del mundo. Al ser una solución en la nube, el usuario podrá acceder a todos los movimientos de com-

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques
de
combustible



Derrames por
sobrellenado
de tanques

Previene



Contaminación
ambiental
por derrames



Riesgos
de incendio y
explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock
en tanques



Control de stock
desde celulares



Control de surtidores
y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina



bustible que se realice en sus tanques, al detalle de todas las ventas de combustible y realizar un cierre de turno, día y mes de forma online y en tiempo real.

Al mismo tiempo, tiene a su disposición, un registro histórico de toda la información de su estación y reportes gráficos que le permitirán tomar mejores decisiones en su negocio.

Con Head Office y nuestro sistema de telemedición TANK Black, el expendedor podrá conocer en detalle el volumen de producto en sus tanques, recibir alertas por posibles fugas de combustible, niveles bajos de stock o de sobrellenado en su email y celular a través de Telegram. Junto a nuestro controlador de surtidores PAM+, con Head Office contará con la información completa y en tiempo real de cada venta de combustible realizada, como litros o cm3 despachados, monto total,

Espacio de Publicidad

día, hora, mes y año del despacho y manguera desde donde se realizó la carga de combustible.

PARA TODOS LOS NEGOCIOS

Head Office es una solución dinámica y de gran escalabilidad. Esto significa que no se limita a un solo modelo de negocio y a un tamaño específico de empresa. Nuestro software de gestión se puede utilizar tanto en una Estación de Servicio como en una red de Estaciones de Servicio. Un caso de éxito es la implementación de nuestro controlador de surtidores por parte de la petrolera VOY en todas las Estaciones de Servicio. A través de head Office y PAM+, la petrolera puede conocer el volumen de ventas de cada estación en tiempo real y así





optimizar el delivery de combustible, impidiendo que los expendedores se queden sin stock en sus tanques.

[Por otro lado, nuestra solución en la nube también es muy utilizada para el control de despachos y consumo de combustible en flotas privadas. Empresas con grandes flotas de camiones cuentan con nuestro sistema de control de despacho y Head Office para mejorar y resguardar su inversión en combustible.

Para solicitar más información sobre Head Office de Pump-Control, no dude en ponerse en contacto con nosotros, enviándonos un email a: ventas@pump-control.com y lo invitamos a visitar nuestro sitio web: **www.pump-control.com**.

MAX POWER ALTO KILOMETRAJE 25W-60 DE BARDAHL

Aceite lubricante multigrado, especial para motores de 4 tiempos con alto kilometraje o consumo de aceite.

¿POR QUÉ USARLO?

Porque posee una fórmula que brinda una película lubricante de mayor espesor, que mejora el sellado entre aros y camisas, disminuyendo el consumo de aceite, mejorando la compresión y protegiendo a motores



Max Power Alto Kilometraje 25w-60 de BARDAHL



Aceite lubricante multigrado,
especial para motores de 4 tiempos
con ALTO KILOMETRAJE o CONSUMO DE ACEITE.

Espacio de Publicidad

que operan bajo condiciones severas, tráfico urbano y altas temperaturas. La combinación con aditivos detergentes y dispersantes, asegura una mejor lubricación desde el arranque en frío, evitando la formación de lodos y la corrosión del motor. Posee la tecnología MPV (Máxima Protección para el Vehículo) y XMC® (ACTIVADOR DE SUPERFICIE + ATRACCIÓN POLAR + FULLERENO + MOLIBDENO LÍQUIDO) que brinda una cuádruple protección contra la fricción y el desgaste.

BENEFICIOS

*Disminuye notablemente el consumo de aceite y mejora la compresión. *Aumenta la vida útil del motor. *Mejora el arranque en frío. *Mejora la potencia y el rendimiento del motor. *Extiende la vida útil del aceite. *Provee máximo control contra el sedimento con reducción de depósitos. *Reduce el consumo de combustible. *Disminuye gastos por mantenimiento. *Buena fluidez a bajas temperaturas.

EFFECTIVIDAD

Performance garantizada a través de numerosos ensayos en motores*.
Max Power Alto Kilometraje 25w-60 de Bardahl

Espacio de Publicidad

CAMPO DE APLICACIÓN

Para todo tipo de motor a nafta, GNC y Diesel con alto kilometraje o con alto consumo de aceite. Excelente rendimiento en condiciones de operación severas y tráfico de ciudad donde parar y arrancar es frecuente. Adecuado para las mezclas de combustibles como biodiesel, y nafta/etanol.



Descripción del producto

Aceite lubricante mineral especial para motores de 4 tiempos con ALTO KILOMETRAJE o con alto consumo de aceite. Genera una película lubricante de mayor espesor que mejora el sellado entre aros y camisas, mejora la compresión ayudando a proteger los motores que operan bajo condiciones severas, como altas temperaturas y tráfico urbano. La combinación con aditivos detergentes y la tecnología XMC, exclusiva de Bardahl, con cuádruple protección, asegura una mejor lubricación desde el arranque en frío y contribuye a evitar la formación de lodos y la corrosión. Para motores nafteros, GNC y Diesel con alto kilometraje o con excesivo consumo de aceite. Excelente rendimiento en condiciones de operación severas. Performance garantizada a través de numerosos ensayos en motores. Clasificación API SL/CF grado SAE 25W-60

Análisis típico

ENSAYOS	MÉTODOS	RESULTADOS
Aspecto	Visual	Líquido oleoso cristalino
Color	Visual	Marrón
Densidad a 20°C en g/ml	ASTM D1298	0,87 a 0,88
Viscosidad a 40°C en cSt	ASTM D445	240 a 260
Viscosidad a 100°C en cSt	ASTM D445	24,0 a 26,0
Índice de viscosidad	ASTM D2270	125 a 145
TBN	ASTM D2896	5

*En caso de ser necesario consultar por presentaciones especialmente desarrolladas para requerimientos de algunos fabricantes de motores industriales o estacionarios

Importante:

ANTE CUALQUIER DUDA CONSULTAR INMEDIATAMENTE AL CENTRO NACIONAL DE INTOXICACIONES 0800-333-0160. Para mayor información solicitar la correspondiente Ficha de Seguridad (FDS) a nuestro departamento comercial.

Espacio de Publicidad

REGISTRADORES DE CONTROL S.A.


REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL



Desde sus comienzos Registradores de Control S.A. comercializa máquinas para oficina Protectoras de cheques, destructoras de documentos.

En el año 1981, tras el cese de actividades de la empresa Simplex Time Recorders de EE.UU., es nombrada como distribuidora en Argentina de sus productos, delegándosele la comercialización de relojes de : Control de Personal, Fechadores Horarios y Relojes de Control de Serenos.

En el año 1989, adquiere la empresa Neovisión S.R.L. distribuidora de los famosos relojes de lectura directa, marca Solari Udine, de Italia,


REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL

Tickeadora para Estacionamiento



Modelo RDC 1020

- *Administra autos en playa.
- *Cajas Parciales y Totales.
- *Admite hasta 10 categorías de vehículos distintas.
- *Fácil de programar.
- *Porta rollo incorporado.
- *Impresor Térmico para rollos de 57 x 30 mm.

Asistencia y Control de Accesos

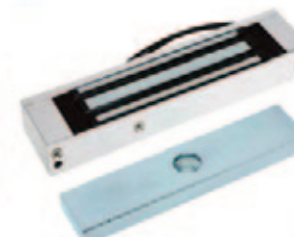


- Equipos de Avanzada Tecnología de Reconocimiento Facial y Huella Digital.
- Uso para oficinas, talleres y/o fábricas.
- *Accesos
 - *Barreras Vehiculares
 - *Sensores de puerta abierta
 - *Cerraduras Electromagnéticas

Cámaras de Seguridad



- *Sistemas de CCTV
- *Videovigilancia
- *App para monitoreo desde cualquier dispositivo móvil con acceso a internet.



Sarmiento 385 Piso 1° Of. 6 - C1041AAG - C.A.B.A.

Tel.-Fax (011) 4325-4210 / (011) 4322-1505 _ Zona Norte: Tel.-Fax (011) 4799-1125

 E-Mail: info@registradoresdecontrolsa.com

VENTAS - SERVICE - INSUMOS



Móvil: 11 3584-5015

www.registradoresdecontrolsa.com

productos que seguimos comercializando hasta la fecha.

Hoy en día, Registradores de Control S.A., cuenta con una amplia gama de relojes de control. Posee un departamento de desarrollo tecnológico, para ofrecerle a nuestros clientes los mejores productos y un adecuado servicio post venta.

Productos que comercializamos

Relojes de Control de personal:

Convencionales a tarjeta de cartulina

Convencionales con sensor biométrico

Computarizados

Biométricos, por huella digital y reconocimiento facial

Proximidad con tarjetas inteligentes

Lectores magnéticos

Relojes emisores de tickets para estacionamientos:

Máquinas con impresores térmicos

Relojes fechadores:

Electrónicos con matriz de punto

Electromecánicos

Relojes de control de sereno.

Electrónicos con conexión a PC

Electrónicos sin conexión a PC.

Relojes de Lectura Directa.

Calendarios

Lectura directa

Relojes a Led.

Máquinas contadoras de billetes.

Máquinas contadoras de monedas

Detectores de Billetes Falsos

Destructoras de documentos.

Para obtener mayor información respecto a nuestros productos o solicitar demostraciones de nuestros equipos, nuestros medios de comunicación son los siguientes: Tel.-Fax: (011) 4325-4210 // (011) 4322-1505 - Sarmiento 385 – Piso 1ro. – Ofic. 6 – C.A.B.A. – CP. C1041AAG

Zona Norte: Tel – Fax: (011) 4799-1125 // Móvil: 11 3584-5015

E-mail: info@registradoresdecontrolsa.com

www.registradoresdecontrolsa.com



SURTIGOM, TODO PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.



Espacio de Publicidad



- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que



Espacio de Publicidad

SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOs - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS



MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

Espacio de Publicidad

MÁS RENTABILIDAD PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Fuente: MTK Argentina

Esta nota es presentada por



La marca **MTK en Argentina** mediante sus representantes e importadores exclusivos, impulsan que las Estaciones comercialicen una amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como lo son todos los Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

La venta de accesorios para telefonía móvil, es una oportunidad valiosa que



Espacio de Publicidad



MTK Argentina, le brinda a las Estaciones de Servicio, para que acrecienten su facturación, mientras que suman un servicio más para el cliente.

Con el arribo de las nuevas tecnologías en la comunicación, estos tipos de artículos, ya son imprescindibles para quien circula por las calles y

rutas, transformando a las Estaciones de Servicio de todo el País, en “El Punto de Venta Ideal”.

Es así que MTK, recomienda optar por un negocio de gran rentabilidad, como un ingreso extra para los Shop, Tiendas de Conveniencia, Mini-mercados y Playas de Carga, mediante la denominada “Venta de Oportunidad”, fundada en el proyecto llave en mano.

Según conceptos del gerente de la MTK, Matías Bendayán: “Estamos llegando a las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una rentabilidad mensual promedio de \$ 40.000.-“ El acuerdo comercial entre la Estación de Servicio y MTK, se basa en la adquisición de dos opciones de exhibidores: uno de 1,60 x 0,50 x 0,20 Mts para 150 productos y otro de 0,50 x 0,20 Mts, para 75 productos. Con un valor de \$ 55.000.- y \$ 30.000.- respectivamente, y se estima una facturación del 140% sobre el costo. Cabe destacar que en la propuesta se agrega la rotación de productos sin cargo alguno, evitando el stock de artículos que no se vendan, garantía de 6 meses con cambio directo por fallas, exhibidor de PVC Impreso sin cargo con la compra inicial, y todo el asesoramiento general necesario. Los cálculos que MTK nos entrega son que, con un tráfico de 100 personas

diarias, se generan entre 4 y 5 ventas de accesorios. Un ticket promedio sería de \$ 700, así que si se estiman 4 ventas diarias, la Estación de Servicio, obtendría un ingreso extra de \$2800.-

“Fijémonos que el aumento de las ventas mensuales sería de unos \$80,000.-, que le dejarían al punto de venta, o sea a la Estación de Servicio, una ganancia total de \$50,000.-“, subraya Matías Bendayán ■

Para más información: info@mtkargentina.com.ar

www.mtkargentina.com.ar

MTK ACCESORIOS

¿QUERÉS VENDER MÁS EN TU ESTACIÓN?

Una gran oportunidad de aumentar la facturación, de las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una más que interesante rentabilidad mensual.

Amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

PEDÍ AHORA TU EXHIBIDOR DE ACCESORIOS PARA CELULARES
INFO@MTKARGENTINA.COM.AR WWW.MTKARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

NOVEDAD DE SIXELS: LUCES LINEALES LED

Esta nota es presentada por



SIXELS es Imagen, mantenimiento y desarrollo de tecnología para las Estaciones de Servicio de todas las banderas, y blancas también.

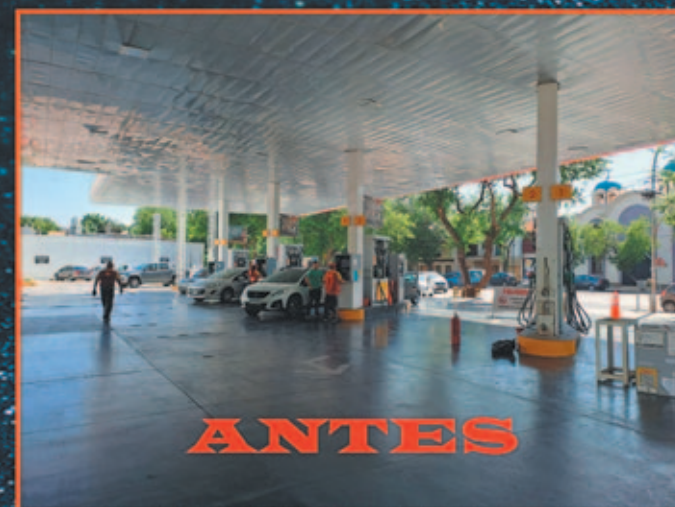
Trabajamos sobre el panel con leds HD para cada producto, con 5 dígitos para carteles simple o doble faz.



SIXELS S.R.L.
COMUNICACIÓN VISUAL

**SIXELS LANZA AL MERCADO
LAS LUCES LINEALES LED:
Sutiles, Delicadas y
Muy Potentes.**

**¡Un revolucionario cambio en el que la
inversión vale la pena!!!**



**Contáctenos y lo asesoraremos por completo, tanto
para Estaciones de Combustibles Líquidos, GNC y Tiendas.**



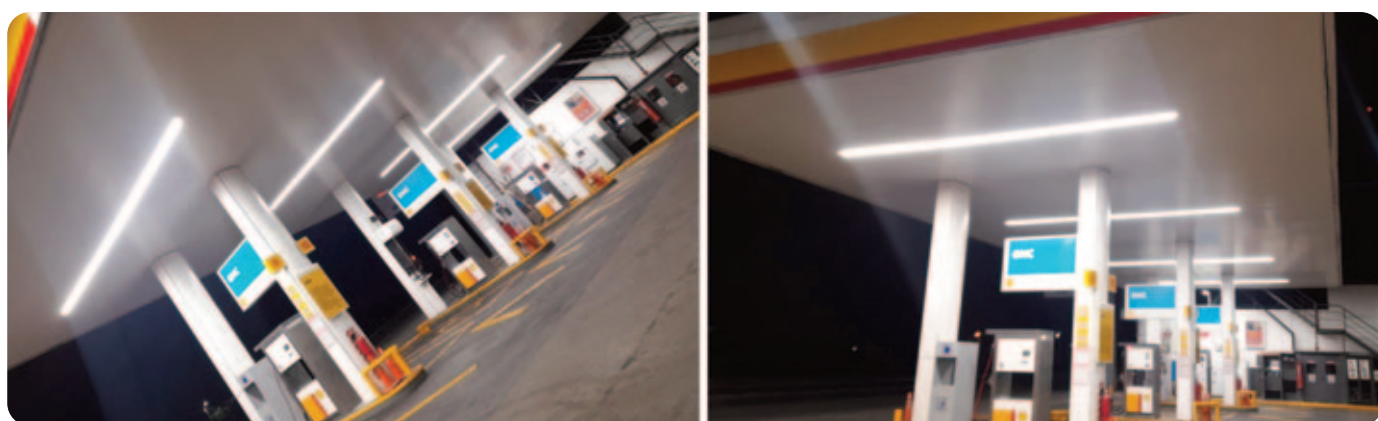
**¡Con esta nueva iluminación,
agregamos el apreciable e
impactante revestimiento de
columnas!!**



SIXELS S.R.L.

**Mensajes por Whatsapp 11-6660-2764
Escribanos: administracion@sixelsargentina.com**

Espacio de Publicidad



La tecnología avanza a pasos agigantados, y hay que ponerse a tono con lo que viene. El tema electrónica es algo que venimos trabajando desde hace tiempo; a través de los años, hemos desarrollado un producto para mejorar la comunicación de los precios del combustible. Además de todo esto, en **SIXELS** hoy, podemos decir que **tenemos un producto acorde a la necesidad del Estacionero**. Desde el comienzo de la era LED, para iluminar Estaciones de Servicio se fue innovando en tecnología y potencia.

La vida útil de estos artefactos, y las ganas de mostrar algo futurista

Espacio de Publicidad



hizo que lancemos al mercado las **Luces Lineales Led: sutiles, delicadas y por sobre todas las cosas muy potentes.**

Un revolucionario cambio de verdad, en todo sentido, en el cual la inversión vale la pena!!!

Contactenos y lo asesoramos por completo, tanto para Combustibles Líquidos, GNC y Tiendas.

Con esta nueva iluminación, agregamos el apreciable e impactante revestimiento de columnas!!

No dude en comunicarse con nosotros.

SIXELS SRL

Mensajes por Whatsapp | I-6660-2764

Escríbanos: administración@sixelsargentina.com

Espacio de Publicidad

NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



Mantenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

Espacio de Publicidad

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11) 4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorías operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro



personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: info@nisurt.com.ar

ESTACIÓN DE SERVICIO PARADOR VALLEJO HNOS

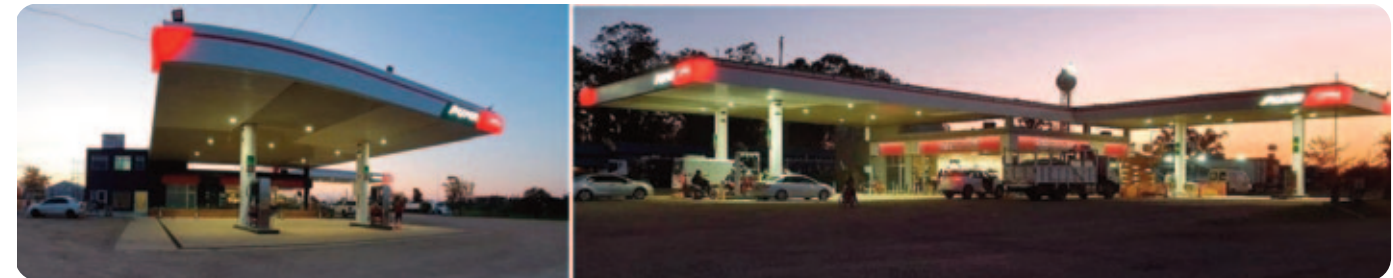
Esta nota es presentada por



La Estación de Servicio Parador Vallejo Hnos., se encuentra sobre la Ruta 119 y Acceso Oeste- Curuzú Cuatiá en la Pcia. de Corrientes. Se trata de una empresa familiar, socialmente responsable y con una manera de gestionar que acompaña el crecimiento económico empresarial, con programas de acción que generan valor ético, humano, social y ambiental, preservando de ese modo, los recursos para las generaciones futuras, respetando la diversidad y promoviendo la comunicación con los distintos públicos.

El personal, altamente capacitado, está para brindar a la clientela el mejor servicio, y el que saben que el cliente se merece.

La Estación es Puma Energy, y brinda el servicio de Combustibles y Lubricantes, con la atención personalizada sobre el vehículo, ofreciendo



Repuestos y Accesorios, tales como: Correas, Mangueras, Bujías, Cables, Escobillas, Limpiaparabrisas, Faros, Alarmas, Aditivos de todo tipo, Anticongelantes, Detergentes, Siliconas, Filtros, Baterías, Agua Destilada, Desodorantes, Franelas, Paños, etc. comercializando marcas líderes en todos los productos.

La Estación Vallejo Hnos. Cuenta con Gomería, Alineación, Balanceo y Lavadero las 24 hs. del día.

El servicio de lavado es rápido, económico y de alta calidad para la hi-

Espacio de Publicidad



giene y estética de automóviles, Motos, Camiones, Ómnibus, Pickups, 4x4, Tractores, Embarcaciones, Lanchas y Jet Sky.

La Estación / Parador posee una amplia playa de estacionamiento con cocheras cubiertas, que apunta a prestarle un servicio de alta calidad y tranquilidad al turista y al transportista.

Toda visita puede disfrutar de un grato y reparador descanso antes de continuar su viaje, que incluye Minimercado, Bar, Kiosco y Cafetería,

Espacio de Publicidad

con sándwiches, comidas rápidas, helados, gaseosas, jugos, panchos, pizzas, hamburguesas, empanadas, y todo tipo de bebidas.

Si el descanso precisa ser más reparador, en Vallejo Hnos., han anexado el Hotel Parador Curuzú Porá, ofreciendo hospitalidad y brindando un hospedaje completo y confortable, con amplia variedad de servicios que incluyen habitaciones con aire, tv, Internet, video cable, etc.

Todas las opciones, y en un mismo lugar se halla la Estación de Servicio Parador Vallejo Hnos. Felicitaciones por eso!!! ■



Espacio de Publicidad

ROLITO, EL MAYOR PRODUCTOR SUDAMERICANO DE HIELO

Esta nota es presentada por



Rolito es fabricado por **Redonhielo S.A.**, el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en fabricación y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenernos a la vanguardia, y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los argentinos. Hace más de 50 años que elaboramos el mejor hielo; nuestra experiencia en fabricación y distribución nos hace líderes en el mercado, y la pasión nos lleva a que la calidad de nuestros productos sea inigualable, manteniendo la misma frescura de siempre ofreciendo productos de primera calidad. Rolito dedicó su tiempo a fabricar hielo puro, lo que significa que pueden disfrutar de sus bebidas con el frío que más les guste sin alterar su sabor. También contamos con dos líneas de Productos Industriales y para el Automotor, ofreciendo así **un servicio más completo a cada cliente, y cubrir todas sus necesidades.**



ROLITO

El hielo de los Argentinos



HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



Más de 30 años
juntos a vos!!



Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. - Tel: 4741-8000
Péron 26875 - Merlo - Bs. As. Tel: 0220 485-2226 al 29
Email: ventas@redonhielo.com.ar

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

Espacio de Publicidad

Los invitamos a descubrir nuestra línea de productos.



Bolsas de hielo de 2, 3, 4 y 15 Kg

Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.

Elaborado con agua tratada, ofreciendo un hielo puro listo para disfrutar.

Bolsa de Hielo Picado de 15 Kilogramos

Rolito Picado es ideal para coctelería y también puede ser utilizado de manera industrial en procesos de enfriamiento.



Bolsa de Hielo en Escamas de 15 Kg

Rolito en escamas para aplicaciones industriales y relacionadas con alimentos. Es usado sobre todo en las pescaderías y gracias a su forma, protege mejor el producto, produciendo mejores resultados y es de gran facilidad de uso.

Barra de Hielo Rolito

Somos los productores de barras más grandes de la Argentina.



Espacio de Publicidad

USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1, 6 y 10 Litros

e uso industrial.

Elaborada con agua tratada.



Nuevo productos



Limpia parabrisas Rolito de 5 litros listo para usar.



Agua Destilada Anticorrosiva 5 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los metales del medio donde actúa evitando la formación de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.



NOVEDADES

LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse



como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.



BOTANMOL S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com



Espacio de Publicidad



El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza.■

Para más información botanmol@botanmol.com /// www.botanmol.com

Espacio de Publicidad

LA NUEVA TECNOLOGÍA EN EQUIPAMIENTOS PARA FULL

Fuente: Asociación Operadores YPF - AOYPF



Hornos inteligentes, cámaras de frío, molinillos y cafeteras son solo algunos de los dispositivos de última generación que YPF incorporó a su catálogo de equipamiento para Full.

Rapidez, estandarización de procesos y eficiencia en la operación. Estos son los tres pilares sobre los cuales se basa la nueva generación de equipamientos inteligentes y eficientes que se presentarán en Expo Red 2023 (12 y 13 de abril en La Rural) y que ya han incorporado varios operadores de YPF durante 2022 con grandes resultados, de

Espacio de Publicidad



acuerdo a los lineamientos del catálogo de equipamiento para Full realizado por YPF.

El proceso de renovación de imagen y de instalaciones de las Estaciones de Servicio y Tiendas que comenzó la Red YPF durante el 2021 sigue su marcha y en 2023 seguramente se acelere. En este sentido, el equipamiento de última generación para Full es parte fundamental de la renovación, ya que ofrecen beneficios muy valorados por los operadores como la eficiencia energética, la rapidez de cocción y la estandarización de procesos.

Para el cliente, que cada vez es más exigente con su tiempo y su paladar, estos equipamientos también proveen beneficios en tanto les permiten disminuir la espera y disfrutar del mismo sabor al que ya están acostumbrados en todas las Tiendas Full.

Los hornos de última generación, por ejemplo, permiten cocinar a la vez platos distintos con diferentes tiempos de cocción, además de funcionar como horno, plancha, tostadora y freidora. Los lavavajillas más

Espacio de Publicidad



modernos han optimizado al máximo el uso de energía y el ahorro de agua, manteniendo la calidad del lavado.

Por otro lado, algunos operadores comenzaron pruebas piloto con máquinas de café automáticas, que podrían complementar la “mano” de los baristas entrenados en época de alta demanda como las temporadas turísticas. En otro sentido, el almacenamiento cumple un papel fundamental en el proceso de las Tiendas Full que ofrecen una creciente oferta gastronómica cada año. Algunos operadores, optaron por desarrollar cámaras de frío que reducen considerablemente el consumo eléctrico y mejoran la gestión de inventario.

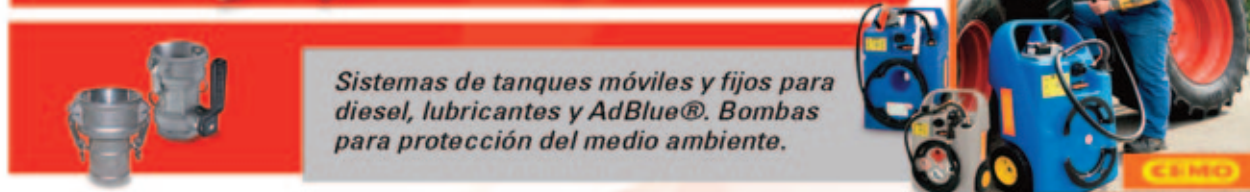
Todas estas innovaciones en Tiendas Full, así como las nuevas propuestas para cada área del negocio de Estaciones de Servicio podrán observarse en Expo Red 2023 que pronto abrirá el registro para que operadores y equipos de trabajo puedan asegurarse su lugar.

Espacio de Publicidad

KEFREN, para el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

KEFREN, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

- Accesorios para Camiones Cisternas. - Accesorios para GNC. - Accesorios para Estaciones de Servicio. - Accesorios para Tanques

- Acoples - Baterías - Bombas - Consolas de control de fuga. - Federal Procces - Filtros Indicadores de nivel - Lubricación - Materiales Antiexplosivos - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways - Válvulas - Visores



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO
Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles
www.kefrenargentina.com.ar

KEFREN

CALZAS PARA CAMIONES
CALCOS REFLECTIVOS PARA CAMIONES
CONOS DE SEGURIDAD
CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS
Cadena y Columnas Plásticas

BOQUETAS PARA SEGURIDAD
LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS
BALDES CONTRA INCENDIOS
BALDE PARA ARENA CONTRA INCENDIOS
SEMAFOROS PARA CARRETES

ENVASOS DE DESCARGA
MANTAS APAGA LLAMAS
ABSORBENTES CALCETINES
ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinaar@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

YPF LOS QUIRQUINCHOS COMBUSTIBLES S.A.



En la Estación Los Quirquinchos combustibles SA, entrevistamos a su titular Lucas Albanesi, al que le agradecemos su atención.

LA.- Nuestra Estación, Los Quirquinchos Combustibles SA, como su nombre lo indica, está ubicada en la localidad Santafesina de Los Quirquinchos, ruta provincial 93 km 21, trabajamos bajo la bandera YPF, contamos con venta de combustible al público y un Servicompas, que actualmente se encuentra en proyecto de convertirse en FULL.

La Estación funciona como YPF desde los 90, pero nosotros la adqui-

rimos en el año 96, actualmente somos la única Estación de bandera YPF entre las localidades vecinas, eso hace que nos diferencie con respecto al precio y calidad que ofrecemos.

EA.- ¿Algún servicio nuevo que destacar en la Estación?

LA.- Como mencionamos anteriormente, cabe destacar que como



nuevo servicio, estamos en proyecto de convertir el Servicompras en FULL CAFÉ, una obra que abarca desde una expansión a nivel tanto arquitectura (Ampliación del local) como comercialmente, ya que brindaremos a nuestros cliente, mayor confort y nuevos servicios gastronómicos para tener una experiencia más satisfactoria.

EA.- ¿qué opinión te merece el cliente actual?

LA.- Con respecto al “CLIENTE”, podemos hoy en día, diferenciarlo en dos clases. El cliente tradicional, abona en efectivo, desinteresado por las promociones y evoluciones comerciales, y por otro lado, el cliente tiende a adaptarse a los avances tecnológicos con los que contamos actualmente, como los que interactúan con nosotros mediante redes sociales, o el uso de APPYPF, y otorga beneficios a quien la utilice y también una experiencia de pago más cómoda y rápida.

EA.- ¿Cómo se debe vender un producto o servicio?

LA.- Nosotros contamos con políticas éticas y morales muy definidas e inculcadas ya que tenemos constantes capacitaciones hacia nuestro personal de ventas, las mismas van desde el conocimiento técnico del



producto que se comercializa hasta estrategias de venta y trato hacia los consumidores. Otra cosa que nos gustaría destacar es que nos adherimos al programa de sustentabilidad y realizamos proyectos con el objetivo de reciclar nuestros residuos dentro de la estación.

EA.- ¿Cómo se mantiene a los trabajadores conformes y a gusto?

LA.- No solo contamos con un incentivo de compra al cliente, sino que también, tenemos un programa de incentivo para nuestros empleados, el mismo consta de premiar a aquellos que superen los objetivos de ventas personales, grupales y motiven al cliente a utilizar las nuevas tecnologías.

Espacio de Publicidad



Mantener la armonía de un buen grupo para nosotros es prioritario y fundamental, a veces un premio económico no alcanza, también hay una parte humana-afectiva en la que trabajamos para crear un ambiente cómodo y familiar, hay que recordar que somos una Estación de pueblo y todos nos conocemos y nos seguimos relacionando fuera del ambiente de trabajo.

EA.- Nuevamente muchas gracias por tu tiempo Lucas, nuestro reconocimiento por todo lo que vienen haciendo aquí, y hasta todos los momentos.

RECOMENDACIONES INDUSTRIAS EDIGMA



Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo,



pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.



Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plan-

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

■ ENVIOS A TODO EL PAIS

■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

info@industriasedigma.com.ar



tas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (**), como la ED-R200. La ED-R250 (****), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados. ■

Hoy, Industrias Edigma, quiere presentar estos productos:

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a

ventas@industriasedigma.com.ar o llamar al (011) 5365-7691.

Nuestra web: **www.industriasedigma.com.ar**

PRECAUCIONES A LA HORA DE LA LIMPIEZA

Fuente: Prensa Expotrade // Infoclean



El contacto con la piel o los ojos, las intoxicaciones por inhalación y la posibilidad de incendios o explosiones a causa de la manipulación suelen ser los riesgos más peligrosos que se deben evitar. Por eso, lo mejor es hacer caso a las normas de seguridad y usarlas correctamente. Antes de hacerlo se debe leer su etiqueta, pues en ella se recoge la información básica sobre sus riesgos y medidas de seguridad.

Los productos de limpieza profesional deben mantenerse en sus envases originales. Si fuera imprescindible un trasvase, el nuevo recipiente



deberá etiquetarse con los datos originales. Nunca se deben pasar a envases de bebidas o alimentos, ni siquiera etiquetados, ni se deben tener potes con productos sin identificar. Los recipientes de productos químicos se deben mantener bien cerrados cuando no se utilizan. Son fundamentales las normas y procedimientos de trabajo claramente establecidos en cada empresa y para cada tarea que contemplen la manera de actuar en condiciones normales y, también, en circunstancias anómalas (derrames, incendios).

Usar siempre los productos de limpieza según las recomendaciones e instrucciones del fabricante. No utilizarlos en concentraciones o can-

tidades mayores a las indicadas, ya que no se consigue más eficacia, pero se incrementan los riesgos.

No hay que mezclar distintos productos de limpieza. Algunas sustancias pueden reaccionar violentamente o desprender gases tóxicos cuando se mezclan. Las que suelten vapores deben manipularse con ventilación adecuada. Si no es suficiente, se debe utilizar mascarilla y filtros. Los productos inflamables deben mantenerse alejados de llamas, chis-



pas o puntos calientes. Cuando se utilicen estará prohibido fumar y utilizar cualquier aparato que produzca llamas o chispas, ni dirigir el producto pulverizado hacia bombillas encendidas o cualquier otro punto a temperatura elevada.

No se debe fumar, beber ni comer mientras se usen productos químicos. Después de manipularlos siempre hay que lavarse las manos. Siempre que se manipulen productos químicos se deben utilizar equipos de protección adecuados para evitar contactos y salpicaduras (guantes y botas, lentes o pantallas de seguridad, etc.).

En caso de salpicaduras, sobre todo si fuera un producto irritante o corrosivo, es imprescindible quitarse la ropa mojada y lavar la zona afectada con abundante agua. Por ello, donde se manipulen productos químicos deben existir puntos donde poder lavarse rápidamente. ■



NOVEDADES DE ILUMINACION BUENOS AIRES



Con el objetivo de transformarse en la empresa proveedora de sistemas lumínicos número uno de la Argentina, Iluminación Buenos Aires nació en el año 1987.

Treinta y cuatro años de trayectoria, afrontando desafíos, fuimos guiados por las necesidades y exigencias de nuestros clientes, y por los avances tecnológicos en luminotecnia, para especializarnos en la inno-

vación como método de concebir la actividad.

El siglo XXI nos presentó un nuevo desafío que no demoramos en afrontar con espíritu e inmediatamente. La tecnología LED implicó una revolución en la concepción de los sistemas lumínicos, imponiendo nuevas formas de iluminar, redefiniendo principios de diseño, incrementando las exigencias de fabricación y haciendo hincapié en el impacto ambiental de nuestras acciones.

Fue así que ya llevamos 11 años, siendo la primera empresa de la región en implementar la iluminación LED, fijándonos una nueva meta: generar los sistemas lumínicos más eficientes del mercado.

En Iluminación Buenos Aires nos encargamos de analizar problemáticas



¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado				
	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar



luminarias de manera integral, de las Estaciones de Servicio, asesorándolos para que los resultados sean los más eficientes.

Lo que una Estación de Servicio necesite como sistema lumínico, aquí lo va a encontrar:

EMBUTIDOS
EXTERIORES
APLICADOS
COLGANTES

Todas las luminarias que hemos desarrollado, poseen características destacables que las potencian y posicionan por sobre cualquier otro artefacto de su clase, partiendo por el diseño, pasando por la eficiencia energética y concluyendo en la calidad lumínica. ■

Para más información: www.iba.com.ar

EL MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO DE INSMETAN

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.





Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de

Combustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención.■



INSTRUCTIVO VERISYM: DETECCIÓN DE ADULTERACIONES EN COMBUSTIBLES

Esta nota está presentada por:



Según el Decreto PEN 1129/2001

Con el objeto de detectar Adulteraciones en los combustibles en la República Argentina, AFIP homologó los marcadores y reagentes VERISYM, que se deben utilizar: los sujetos pasivos del impuesto y los titulares de estaciones de servicio, bocas de expendio, los distribuidores, fraccionadores y revendedores de combustibles líquidos - Se deberán practicar ensayos, en forma individual y separada por cada recepción de combustible líquido.

A este efecto, estas son las instrucciones de uso y compra de los kits homologados y que son:

1. Kit VERISYM SLV: para detectar las adulteraciones con hidrocarburos exentos, por su destino industrial. Uso en NAFTAS.
2. Kit VERISYM PAT: para detectar combustibles exentos por su destino geográfico. Uso en NAFTAS y GASOIL.



Los productos VERISYM han sido re-homologados por la Resolución General No. 4234/2018 de la AFIP y están disponibles en CORAS S.A. Argentina, como así también el asesoramiento técnico correspondiente. ■

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

El costo de los reactivos de Verisym es de \$ 1.000 por litro. Este costo es recuperado por el cliente a través de la venta de los reactivos. El costo de los reactivos de Verisym es de \$ 1.000 por litro. Este costo es recuperado por el cliente a través de la venta de los reactivos.

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20,10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

LÍMITES PARA INSCRIBIRSE COMO AGENTE DE RECAUDACIÓN

Fuente: FEC (Federación de Entidades de Combustibles)

Esta nota es presentada por



FEC (Federación de Entidades de Combustibles), notifica a todos los expendedores que los límites para conocer si deben inscribirse como Agentes de Recaudación de ARBA son los que están establecidos en la Resolución Normativa 2/2022 (\$375.000.000,00 entre ventas gravadas, no gravadas y exentas).

Seguramente con un 70% de aumento del combustible en el año, muchas Estaciones de Servicio quedarán obligadas a inscribirse.



Por lo tanto, recomiendan que realicen el trámite si es que están incluidos en dicha resolución, ya que es la fecha de vencimiento prevista en la Disposición Normativa B 1/2004 y sus modificatorias.■



YPF Y PETRONAS

Fuente: YPF

Esta nota es presentada por



El presidente de YPF, Pablo González, recibió al nuevo CEO de Petronas E&P Argentina, Nazri Idzlan Malek, quien asumió en su cargo en reemplazo de Mohd Nazir Mohd Nor, que hasta la fecha tuvo a su cargo la operación de Petronas en el país y la relación con YPF. En el encuentro, además de la presentación formal del nuevo CEO, se trataron temas relativos a la asociación estratégica que une a ambas compañías tanto en el no convencional con el desarrollo de La Amarga Chica, como en el proyecto de integral de GNL que abarca todas las

etapas: el Upstream, Midstream (transporte) y la producción. Este proyecto fue anunciado el 1° de septiembre de 2022 y generó muchas expectativas dada su importancia para el país, teniendo en cuenta que se trata de un proyecto escalable que llegará a una producción de 19 MTPA (millones de toneladas anuales) en 3 etapas y convertirá a la Argentina en un exportador neto de GNL a partir del desarrollo de Vaca Muerta, la segunda reserva de gas no convencional del mundo.

Ambas partes se encuentran en un período de análisis profundo del

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas de libre consultación. Información permanente de los novedades del mercado, repuestos y maquinarias. Atención de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren garantiza a todo el momento de acceso por Estaciones de Servicio y lugares a través de nuestra propia base de datos actualizadas por medio de nuestro equipo de campo electrónico informático.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION	BOMBAS 220 VOLTIOS UREA
MEIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR	BOMBAS BUZZARA BLUE AC
PROPS PARA BOMBAS INDUSTRIALES	NOZZLE METERS K500
MEIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE	NOZZLE METERS K40
	DISPENSER ST WITH METER + FILTER

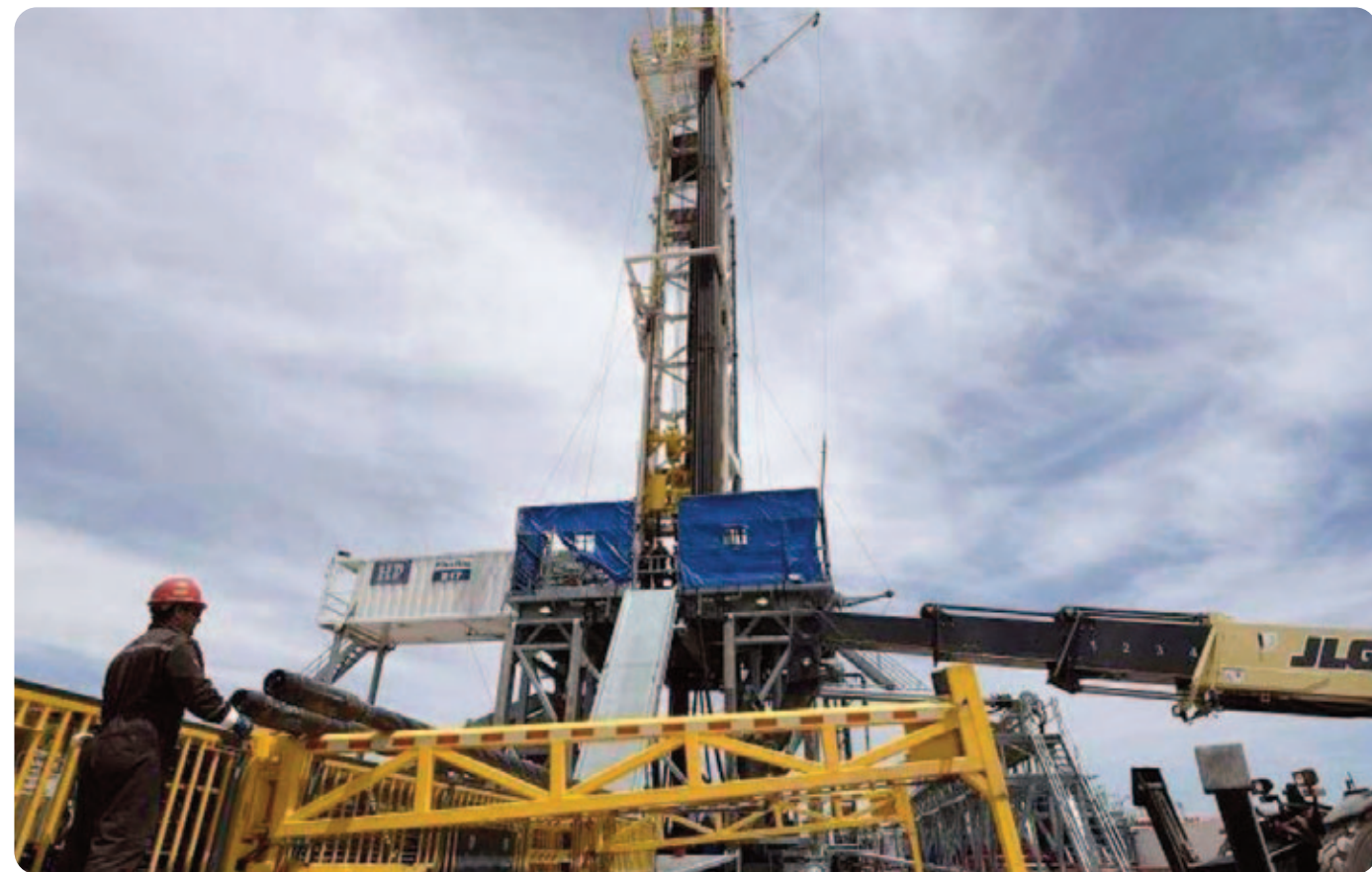
Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
 Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
 kefrenargentina.com.ar • kefren@netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar

proyecto tanto en sus aspectos técnicos, logísticos como jurídicos dentro de los plazos normales teniendo en cuenta la magnitud y alcance de este.

Cabe señalar que Petronas es uno de los principales exportadores mundiales de GNL. En Malasia cuenta con 4 plantas y una producción de 29 MTPA. Además, dispone de plantas de licuefacción en Australia, Canadá y Egipto y dos instalaciones flotantes con una producción total de 47 MTPA.

En el país, Petronas es el segundo socio en importancia para YPF por volumen de inversiones. La relación comenzó a fines de 2014 cuando ambas compañías firmaron una asociación para el desarrollo del bloque



No Convencional La Amarga Chica en Vaca Muerta, Neuquén, donde la empresa estatal de Malasia lleva invertidos 1500 millones de dólares.

El nuevo CEO Nazri Malek cuenta con 20 años de carrera en la industria del petróleo, habiéndose desempeñado anteriormente como responsable de Desarrollo de Negocios y Planificación Estratégica de Upstream y Downstream. Su llegada al país reafirma el compromiso de Petronas de seguir desarrollando los negocios con una visión de largo plazo y sustentabilidad para con la sociedad y mundo empresarial. ■

ACUERDO SOBRE ENERGÍAS RENOVABLES Y ELECTROMOVILIDAD

Fuentes: Prensa Expotrade
Ministerio de Transporte de la Provincia de Buenos Aires

Esta nota es presentada por



El ministro de Transporte de la Provincia de Buenos Aires, Jorge D'Onofrio y el vicepresidente del Área Académica de la Universidad Nacional de La Plata (UNLP), Fernando Tauber, se comprometieron a un acuerdo para el desarrollo y promoción de vehículos que funcionen en base a energías renovables, a fin de reducir la huella ambiental, y en la investigación y diseño de soluciones tecnológicas para la comunidad que permitan un transporte sustentable de calidad. El convenio apuesta a consolidar la electro movilidad destinada al transporte público de pasajeros; al uso y promoción de energías re-

novables; a la accesibilidad; a la promoción de nuevos proyectos enfocados a mejorar la calidad de vida con una planificación estratégica e integral; al diseño y desarrollo de dispositivos de educación formal alternativa con enfoque en los derechos humanos.

“Tenemos el deber de pensar políticas públicas duraderas y que mejoren la calidad de vida de las vecinas y los vecinos de la provincia de Buenos Aires. Hoy tenemos la posibilidad de dar un paso más hacia la innovación tecnológica aplicada al transporte sustentable”, explicó D'Onofrio.

Además, dijo: *“Con la capacidad de la Universidad Nacional de La Plata*

POTIGIAN
LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

Brindamos

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.

Entrega en 24 hrs. con Flota Propia

Entrega Semanal con Flota Propia

Entrega Semanal por Expresos Líderes

Gracias por la confianza que nos dan día a día

YPF | AXION | Shell | PURO

@Potigian | @Potigianok | www.potigian.com.ar

goldfarb



vamos a dar respuestas a un reclamo de la sociedad como lo es la necesidad de avanzar a energías renovables, en consolidar un sistema amigable con el ambiente. Además de potenciar el desarrollo productivo bonaerense de la mano de las tecnologías del conocimiento”.

Por su parte, Tauber explicó: “Estamos avanzando en muchos sentidos, gracias al apoyo del Ministerio. Estas experiencias son fundamentales para que la comunidad vea a la universidad trabajando junto a las instituciones gubernamentales, involucrándose en la gestión diaria”.

ANTECEDENTE

El acuerdo firmado comenzó a forjarse durante el primer año de la gestión de D’Onofrio al frente del Ministerio y en articulación cons-

tante con la UNLP. Por caso, durante 2022, el ministro y el vicepresidente de la unidad académica compartieron varias conversaciones para establecer los cimientos del plan que garantice un transporte sustentable, accesible y amigable.

Durante la firma estuvieron presentes por parte del Ministerio de Transporte, el subsecretario de Transporte Terrestre, Julio Perdiguero; el responsable de la Unidad de Monitoreo y Registro General de Datos del Transporte, Lisandro Rubio; y la directora general de Técnica y Legal, Cristina Tabolaro; mientras que por parte de la UNLP, figuró el subsecretario de Vinculación Tecnológica, Javier Díaz. ■



EXPENDEDORES ANALIZARON CON YPF MEJORAS EN LAS CONDICIONES COMERCIALES Y OPERATIVAS DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Fuente: CECHA - Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

Esta nota es presentada por



Con la intención de profundizar el trabajo realizado por la subcomisión que interactúa con la petrolera, directivos de la Confederación de Entidades del Comercio de los Hidrocarburos de la República Argentina (CECHA), se reunieron con autoridades de YPF. Maite de la Arena, Mariano Fernández y Fernando Texidor, recibieron a Isabelino Rodríguez, Hugo Cavallero, Marcelo Herrero y Oscar Pacheco.



Los ejecutivos de la compañía y los estacioneros convinieron dar continuidad y acentuar la gestión conjunta, abordando el tratamiento a los temas específicos de interés para el sector.

También se confluyó en la necesidad de ahondar en un diálogo fluido, que permita ir mejorando las condiciones comerciales y operativas de las Estaciones de Servicio de bandera YPF.

“Fue una reunión de trabajo muy fructífera”, señalaron los expendedores a la salida del encuentro, al tiempo que valoraron positivamente la predisposición de los representantes de la empresa.

Vicente Impieri nuevo presidente de CECHA

Previa a la visita a la Torre de YPF, se realizó la reunión del Comisión



Directiva de CECHA. El presidente Gabriel Bornoroni, presentó un pedido de licencia temporal motivada exclusivamente por razones personales.

Tras la aceptación de su solicitud y de acuerdo a lo normado por los estatutos de la Confederación, se designó para cubrir el cargo presidencial al actual vicepresidente Primero, quien luego de unas palabras relativas a la importancia de cubrir tal cargo, aceptó su designación, quedando por tanto en ejercicio de la presidencia de CECHA, Vicente Impieri.■

DESARROLLARÁN TANQUES DE COMBUSTIBLE DE ÚLTIMA GENERACIÓN

Fuente: Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI)

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



Para almacenar Hidrógeno Verde

La presidenta del Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI), Sandra Mayol, y la titular de la Comisión Nacional de Energía Atómica (CNEA), Adriana Serquis, rubricaron un convenio específico con el fin de desarrollar un prototipo para el acopio de combustible gaseoso, que sea más ligero y eficiente.

La articulación de los organismos tiende a buscar que eleven su resistencia a la corrosión, conserven alta impermeabilidad, adquieran mayor flexibilidad en el diseño y disminuyan notablemente su densidad,



aspectos claves para su uso en sectores como el aeroespacial, automovilístico, energético y naval.

Para eso, el Departamento de Materiales Compuestos del INTI pondrá en común sus conocimientos en el estudio y aplicación de nanopartículas, y en la combinación óptima de estas con otros materiales de refuerzo.

En tanto, la División de Materiales Avanzados de la CNEA brindará su experiencia en la fabricación de componentes y en la caracterización mecánica, estructural y fisicoquímica de materiales compuestos, capacidad que fue aplicada anteriormente durante su participación en la

producción de piezas para el satélite SAOCOM, a pedido de la Comisión Nacional de Actividades Espaciales (CONAE).

En este desafío que aporta a la transición energética hacia el uso de energías renovables, ambos institutos científico-tecnológicos contribuirán al desarrollo de las cadenas de producción de hidrógeno verde y a una agenda de trabajo alineada con otros proyectos del sistema público de ciencia y técnica nacional.

“La complementación de capacidades técnicas entre organismos de ciencia y tecnología es clave para fortalecer nuestra industria y, en este caso, sentar las bases de la transición energética en el transporte”, expresó Mayol. ■



EL CONTRABANDO DE COMBUSTIBLE LA ADUANA SECUESTRÓ 14 VEHÍCULOS CON MATRÍCULA PARAGUAYA

Fuente: FEC (Federación de Entidades de Combustibles)

Esta nota es presentada por



La Dirección General de Aduanas-AFIP descubrió una serie de operaciones de contrabando de combustible que culminaron en el secuestro de 12 vehículos, en el cruce fronterizo del puente que une las ciudades de Posadas y Encarnación, Paraguay. A través de un operativo de agentes especializados, se encontró que determinados vehículos con matrícula extranjera estaban cruzando la frontera entre Argentina y Paraguay con una frecuencia inusitada: hasta seis veces por día, informaron en un comunicado desde la Aduana.

En este marco, con las matrículas identificadas, cuando los automóviles en cuestión volvieron a presentarse en el paso fronterizo, los inspectores aduaneros los sometieron a controles exhaustivos.

Así se descubrió que contaban con tanques de combustible modificados, con sistemas de extracción que no eran los originales de fábrica, por lo cual se presume que la intención detrás de la excesiva asiduidad de los cruces era el contrabando de combustible.

Teniendo en cuenta que además pretendían salir o, en su defecto, ingresar al país por los carriles asignados al turismo, la Aduana secuestró los vehículos involucrados por infracción al régimen de equipaje, ya que, en efecto, el combustible no es una mercadería admitida por esa vía.





El valor de la mercadería incautada en el procedimiento asciende a \$25 millones, informaron.

A su vez, en el Paso Fronterizo Internacional Iguazú-Foz de Iguazú, que une la Argentina con Brasil, personal aduanero asignado al control de salida encontró que una Van paraguaya llevaba escondidas 25 botellas de gaseosa con 50 litros de nafta súper y 3 bidones con 90 litros de gasoil.

Los diferentes envases estaban escondidos ya sea debajo de los asientos o sobre los mismos, tapados con una manta.

Poco después, controles de rutina realizados sobre un segundo vehículo -también de matrícula paraguaya- descubrieron 15 botellas de gaseosa con 29 litros de nafta súper ocultas entre los accesorios del equipo de sonido del automóvil.

Así, indicaron que, en estos procedimientos, a diferencia de lo ocurrido en los de Posadas, se secuestraron las botellas de combustible y no los automotores, por lo cual la mercadería secuestrada está valuada en \$52.194.

Asimismo, destacaron que, más allá de las infracciones al régimen de equipaje, ambos operativos desarticulaban maniobras sumamente peligrosas por el riesgo de explosiones.■



NOVEDADES SOBRE RUEDAS

Fuentes: Asociación de Fábricas de Automotores (ADEFA) - Asociación de Concesionarios (ACARA) - Cámara del Comercio Automotor (CCA)



Según informó ADEFA, la Asociación de Fábricas de Automotores, la fabricación de vehículos creció nuevamente, puesto que en enero se produjeron un 45,8% de unidades con respecto al mismo mes de 2022. Comparándolo con diciembre de 2022, se registró una baja del 26,8%.

Las exportaciones también crecieron, un 22,2% frente a enero de 2022, y representaron un 41,6% del total de la producción.

Con relación a los patentamientos, ACARA, la Asociación de Concesionarios de Automotores, reportó que en enero de 2023 subieron

un 15,1% frente al mismo mes de 2022, y en comparación diciembre de 2022, la suba fue del 154%.

Por último, mencionando a los vehículos usados, la Cámara del Comercio Automotor

CCA, indicó que, en enero, se hicieron transferencias por un 12,91% más que en el mismo mes de 2022, y un incremento del 14,57% frente a diciembre de 2022. ■



MÁS AUMENTO PARA LOS COSTOS DEL TRANSPORTE

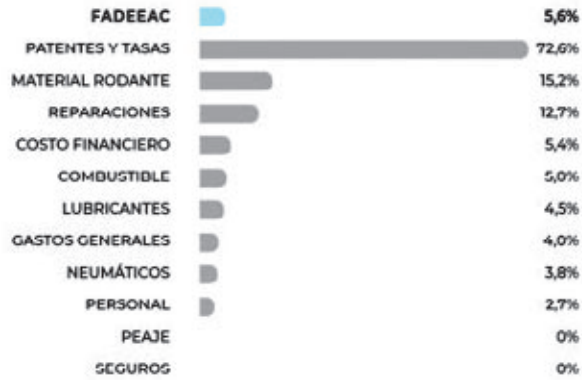
Autor: Vehículos Pesados - Fuente: FADEEAC



El Índice de Costos de Transporte (ICT) elaborado por la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC) registró en enero un incremento de 5,55%, tras el aumento acumulado de 121% en 2022, el más elevado de los últimos 20 años.

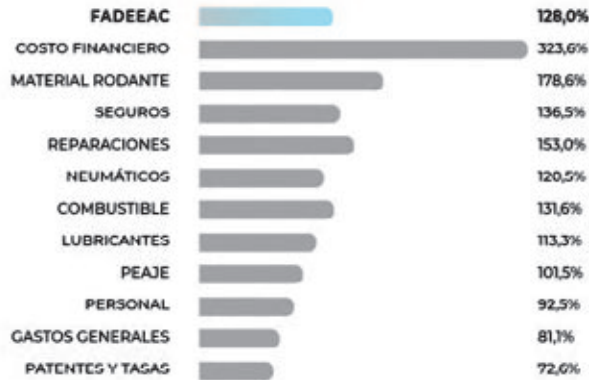
Los resultados se dan en un contexto de continuidad de alta inflación minorista y mayorista en la economía, que al mismo tiempo viene evidenciando niveles de actividad aceptables desde el segundo semestre de 2021.

Evolución de Insumos
Período Enero 2023



Fuente: FADEEAC

Evolución de insumos interanual
Período Enero 2022-2023



Fuente: FADEEAC

Las proyecciones indican que en febrero el ICT tendrá una suba más pronunciada –con un piso del 8%- a partir de la entrada en vigencia de la segunda cuota del convenio colectivo vigente, y una proyección de incremento del gasoil en torno a 4,5%, como parte de los acuerdos de precios entre el Estado Nacional y las firmas petroleras.

El estudio, que es producido por el Departamento de Estudios Económicos y Costos de FADEEAC a partir de datos primarios y una estructura de costos obtenidos de manera independiente, y auditado en su metodología estadística por el Centro de Investigación en Finanzas de la Universidad Di Tella, mide 11 rubros que impactan directamente en los costos de las empresas de transporte de cargas de todo el país, y es referencia en buena medida para la fijación o ajuste de las tarifas del sector.

En enero, la mayor parte de los rubros mostraron subas. Se destacan Patentes (72,6%, que se mide en forma anual), Material Rodante (15,2%) y Reparaciones (12,7%).

En el caso del Combustible -dentro del rango establecido en el programa Precios Justos-, el incremento fue de 4,95%, y en el de los Lubricantes, 4,5%.■

EXPO RED 2023

Fuente: Asociación Operadores YPF - AOYPF

Esta nota es presentada por



El 12 y 13 de Abril, se desarrollará la Expo Red 2023, el evento que conecta a Operadores y equipos de trabajo de Estaciones de Servicio de todo el país con los proveedores de insumos y servicios que presentarán sus novedades y ofertas de cara a un año que será clave para el plan de transformación de la Red YPF.

Por el lado de los proveedores la expectativa es muy alta desde el inicio de la venta de stands, quedando los últimos lugares disponibles. Según proyectan desde la organización, la Red YPF invertirá más de 70.000 millones de pesos durante los años 2023 y 2024 para asumir el plan de transformación de la Red.

Según lo estimado, este monto implica la apertura de más de 30 estaciones nuevas, la remodelación de otras 180, la transformación de más de 250 tiendas Servicompas a Full, más de 350 cambios de imagen, la ampliación y desarrollo de GNC en más de 200 estaciones, la actualización de 800 flotas y la ampliación o mejora de 100 distribuidores YPF Agro.

Los expositores que estén interesados en participar pueden hacerlo descargando la carpeta comercial desde www.aoyppf.org/expored2023. Ante esta realidad, la tercera edición de Expo Red es la más ambiciosa



hasta la fecha. El evento se mudó a La Rural, para permitirle a los expositores tener todo el espacio que necesiten para mostrar sus novedades. Desde la organización también esperan que el caudal de gente que asista al evento se duplique, con una propuesta que incluye talleres, workshops y presentaciones.

YPF tendrá una presencia destacada en el evento, con espacios para presentar su visión para el futuro de las estaciones y tiendas, además de lugar para dar a conocer proyectos tales como YPF Luz o YPF Litio, entre otras.

El registro para los operadores y equipos de trabajo se presume que se abrirá en marzo de este año, al menos 45 días antes de Expo Red.



PUMA ENERGY Y EL TURISMO NACIONAL

PUMA ENERGY ES EL NUEVO COMBUSTIBLE Y LUBRICANTE OFICIAL DEL TURISMO NACIONAL

Fuente: Puma Energy

Esta nota es presentada por



Será la nueva proveedora de combustibles y lubricantes del Turismo Nacional (TN), una de las categorías de competición de automovilismo más destacadas del país, que este año tendrá su primera fecha del campeonato en el Autódromo Oscar Cabalén, en Alta Gracia, provincia de Córdoba.

Con el acuerdo firmado por Emanuel Moriatis, presidente de la Asocia-



ción Pilotos Automóviles Turismo (APAT), y Lucas Smart, Gerente de Marketing de Puma Energy, la marca se convirtió en sponsor oficial y sus combustibles y lubricantes serán utilizados por los competidores.

“Todos los días suministramos combustibles de la más alta calidad a millones de personas y ahora también lo haremos a una de las categorías más importantes del automovilismo argentino. Estamos orgullosos de hacer este anuncio, continuamos apostando al automovilismo argentino y a una de las categorías más destacadas”, sostuvo Lucas Smart.

Por su parte, Moriatis destacó la importancia de la incorporación de Puma

Energy a TN y celebró que los pilotos van a poder usar el mejor combustible y lubricante para dar lo mejor en cada carrera. Con este anuncio, no hacemos más que reafirmar las bases y los objetivos que nos hemos propuesto desde la Comisión Directiva de APAT al comienzo de nuestra gestión, la cual tiene como premisa trabajar en función de cubrir las necesidades de nuestros pilotos y jerarquizar nuestras competencias”.

De esta forma, los competidores de la categoría podrán cargar el nuevo combustible oficial y comprobar la más alta calidad de Puma Energy, con productos de talla y calidad internacional.

La presentación como sponsor se realizará el 18 y 19 de febrero en el marco de la próxima competencia del TN, donde asistirán representantes de la marca al Autódromo “Oscar Cabalén”.

Con numerosas iniciativas, la compañía continúa apoyando la pasión argentina por el deporte motor a través de su participación en el TC junto a Gastón Mazzacane, en el Dakar con el Puma Energy Rally Team, y en las 1000 Millas

Sport, la carrera más importante en la categoría de autos deportivos clásicos de América Latina.■

PROGRAMA DE PERFORMANCE: “+YPF”

Fuente: Asociación Operadores YPF - AOYPF

Esta nota es presentada por



El puntaje que obtengan las empresas en los análisis de sus tiendas son una parte fundamental del programa de performance de la compañía, el “+YPF”.

Durante 2022, la franquicia de tiendas Full, insignia de las Estaciones de Servicio YPF llegó a 750 puntos de venta en todo el país. En 2023 se espera que ese número se acerque a los 900 y ante este creci-



miento Full se ha convertido en una de las cadenas de venta de alimentos más grande del país.

En este contexto, los estándares bromatológicos se han convertido en uno de los pilares de la expansión de la franquicia. Tal es así, que el puntaje que obtengan las empresas en los análisis de bromatología de sus tiendas son una parte fundamental del programa de performance de la petrolera, el “+YPF”.

Para Florencia Quiroga, responsable de la Comisión de Tiendas de la AOYPF, los controles semestrales son *“necesarios para la estandarización de la calidad de los productos de las tiendas en todo el país. A pesar de ser exhaustivos, creemos que el cliente final termina valorando muy positivamente nuestra propuesta gastronómica”*.



Los controles que se realizan dos veces por año evalúan la performance en métricas como el manejo integrado de plagas, el control de agua y limpieza de tanques, control de temperatura, fecha de vencimiento de la mercadería, guardado de la mercadería y demás elementos de seguridad e higiene.

“Son controles exhaustivos porque además de asegurar el manejo interno de la mercancía, la limpieza de nuestras instalaciones y el respeto de las normas de seguridad e higiene, también hacemos un seguimiento de nuestros proveedores” concluyó Quiroga.

Se espera que Full continúe su sendero de protagonismo durante 2023 ya que tendrá una presencia destacada en la Expo Red de este año, con un gran espacio y una gran cantidad de stands dedicados exclusivamente a la imagen, mobiliario y equipamiento de las tiendas. ■

GULF CONTINÚA SU EXPANSIÓN CON CASI 120 ESTACIONES DE SERVICIO.

Fuente: Gulf / DeltaPatagonia

Esta nota es presentada por



La primera marca de Estaciones de Servicio de la historia a nivel mundial, de la mano de DeltaPatagonia, Licenciataria en Argentina, se consolida en el mercado de combustibles con presencia en 12 provincias.



La Red Gulf, comienza el año con casi 120 Estaciones de Servicio embanderadas. Durante el 2022, la marca internacional de combustibles, tuvo casi 30 inauguraciones en diferentes provincias.

“El año pasado fue de gran crecimiento y consolidación para la marca Gulf.



Avanzamos con la identificación de 27 nuevas Estaciones de Servicio y Agro-service logrando posicionarnos como la sexta compañía comercializadora de combustibles del país. En paralelo seguimos trabajando junto a nuestros operadores para mejorar la oferta al consumidor final, haciendo mucho foco en nuestro programa “Identidad Gulf”, que en los próximos años pondrá al cliente en el centro de todo lo que hacemos”, destacó Eduardo Torrás, Gerente General de DeltaPatagonia, Licenciataria de Gulf en Argentina.

En lo referido a las últimas aperturas del 2022, se concretaron en las ciudades bonaerenses de Colón y Arrecifes, ambas de vital importancia por ser el corazón productivo de la provincia dentro del corredor de la Ruta Nacional N° 8. Ambas cuentan con Gulf Store, como es característico de la Red. Con estas últimas mencionadas, ya suman más de



55 las Estaciones de la Red en la Provincia de Buenos Aires.

Sumado a ello, durante el 2022 se alcanzó un total de casi 30 nuevas Gulf Store en el país. Las mismas presentan un concepto moderno y cálido, que permite satisfacer las demandas de los clientes, tomando como eje el confort y la flexibilidad en la oferta. Para este año, la empresa espera que el 30% de la Red cuente con esta propuesta y durante el primer trimestre, planea embanderar 5 nuevas Estaciones de Servicio Gulf.■

KEFREN
FOR REFORMULATED MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Kolor Kut
100% Water Detecting Paste

GASOILA
100% Water Detecting Paste

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Twofax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9657/2953 - 4462-6329
 kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
 kefrenargentina@speedy.com.ar • cpasac@kefren.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar

A vertical silver wrench is positioned on the left side of the page. A pixelated hand cursor, resembling a computer mouse pointer, is pointing at the handle of the wrench. The background is light gray with decorative blue and orange shapes in the corners.

**Un sitio, todos
los repuestos.**

Autopartes*web*.com
Entre especialistas

www.autopartesweb.com