



ESTACION DE SERVICIO ACTUAL

Digital



Año 11 • N° 34 • 2021 • Publicación Mensual •

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

LA AFIP EVALÚA EL CUMPLIMIENTO DEL ÍNDICE MÍNIMO DE TRABAJADORES PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO



PUMP CONTROL:
TECNOLOGÍA ARGENTINA EN EL MUNDO

NUEVOS CONTROLADORES
FISCALES EN ESTACIONES DE SERVICIO



Especialista en proteger
motores y máquinas



www.bardahl.com.ar · Seguinos en



ATENCION DIRECTA A TODO EL PAIS



EL ACCESORIO QUE BUSCAS

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

Ofrecemos atención personalizada con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente. Productos homologados de excelente calidad y alta rotación, con código de barras para sistema scanner y exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país.

MAS DE 2000 CLIENTES YA NOS ELIGIERON



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 4409 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 480-1481 / 480-7178 | VENTAS@ACCESORIOTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOTOPAUTO.COM



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIY CIA.COM.AR | LOSIY CIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE

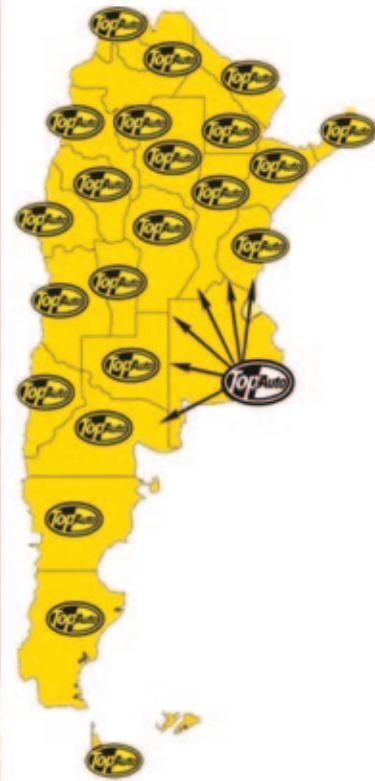


Espacio de Publicidad

TOP AUTO, “LA MARCA” PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO



Esta nota es presentada por



Somos proveedor integral de estaciones de servicio y accesorios automotor con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Tenemos atención personalizada con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, ofreciendo atención personalizada con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente. Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente

Espacio de Publicidad



adaptados para las principales petroleras del país, productos cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. Hemos desarrollado exhibidores homologados para las distintas petroleras que conforman el canal. Están realizados en melamina y con diseño totalmente adaptado a los códigos de comunicación institucional de la marca, para exposición y almacenaje de una amplia variedad de productos en blíster, para venta y consumo directo. Petroleras

Espacio de Publicidad

como Axion, Shell, Petrobras, Puma, YPF, Oil y Royal Energy ya confiaron en nosotros para la incorporación de nuestros exhibidores en sus puntos de venta

Más de 2000 clientes ya nos eligieron**NUESTRA MARCA**

Top Auto, ubica nuestros productos en el nivel más alto, por calidad y presentación.

Top Auto, provee lo mejor en tecnología de lámparas, fusibles, terminales

Espacio de Publicidad

y una alta variedad de accesorios que satisfacen y superan las especificaciones de los fabricantes de automotores. Nuestra experiencia y el control permanente de calidad en los productos nos asegura y garantiza una larga vida de los mismos, complaciendo a nuestros clientes y usuarios.

NUESTRA MISIÓN

Complacer a nuestros clientes ofreciendo atención personalizada a cada uno de ellos, el precio justo, acorde a la calidad de nuestros productos y un constante seguimiento de los requerimientos del mercado, apoyando y trabajando en forma conjunta con nuestros clientes para lograr su satisfacción. Los argumentos ya mencionados y el reconocimiento de nuestros clientes y sus consumidores hacen que: "Top-Auto" sea "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario.

NUESTRA VISION

Posicionar nuestros productos y nuestra empresa como líderes en la provisión de accesorios, elementos de auxilio y emergencia automotor a nivel nacional. ■

Espacio de Publicidad

LA AFIP EVALÚA EL CUMPLIMIENTO DEL ÍNDICE MÍNIMO DE TRABAJADORES PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Fuente: FEC Federación de Entidades de Combustibles

Esta nota es presentada por



Los requerimientos que el organismo recaudador comenzó a llevar adelante en las bocas de expendio, obedecen a un procedimiento destinado al cumplimiento de la Resolución General 2927, sobre dotación mínima de personal.

De acuerdo a lo explicado por el Asesor Contable y Tributario, de la FEC, Sebastián W.J. Vázquez, las inéditas acciones de control que recaen sobre las Estaciones de Servicio en estos últimos días, obedecen a

Espacio de Publicidad

poner en marcha una herramienta fundamental para el sistema de control de seguridad laboral y previsional.

Se trata de la activación de la Resolución 2927, que sirve para calcular el número mínimo de empleados que un emprendimiento comercial (en este caso una Estación de Servicio) debe tener, de acuerdo a lo que marcan las normas tributarias y de la seguridad social.

La pregunta de los estacioneros que resultó recurrente en estos últimos días fue si “*¿Yo tengo que tener sin excepción la cantidad de empleados que me exige la resolución mencionada?*”.

m·TK ACCESORIOS

¿QUERÉS VENDER MÁS EN TU ESTACIÓN?

Una gran oportunidad de aumentar la facturación, de las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una más que interesante rentabilidad mensual.

Amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

PEDÍ AHORA TU EXHIBIDOR DE ACCESORIOS PARA CELULARES

INFO@MTKARGENTINA.COM.AR

WWW.MTKARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

Vázquez, respondió que “no siempre debe cumplimentarse el mínimo exigido de trabajadores registrados, ya que cada empresa tiene la potestad de emplear a la dotación de personal que resulte necesaria para llevar adelante las tareas de la actividad”.

Pero aclaró que estos procedimientos de control sirven para calcular cuántos empleados debió haber contratado y cotejar los datos con el monto abonado en concepto de cargas sociales para en tal caso, intimar al pago de la diferencia que la AFIP considera.

Sin embargo, transmitió tranquilidad al expendedor en el sentido de que “las cantidades de empleados exigidos por la regla, no siempre se utiliza



Mayor productor de hielo
de Sudamérica

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

Líder en la producción
para consumo humano y otras
aplicaciones

Tecnología de última
generación

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar

Espacio de Publicidad



ni se aplica en todo momento y para cualquier establecimiento". Expresó que con estos procedimientos, el Estado intenta indagar sobre el acatamiento a las normas de acuerdo a cada tipo de Estación de Servicio, ya que de acuerdo a lo explicitado por Vázquez, la AFIP considera como Estación de Servicio Tipo 1 a aquella que únicamente vende combustible líquido; Tipo 2 a la que expende solamente GNC y del tipo 3 a las denominadas Diales (líquidos y GNC).

Pero admitió que estos controles sobre la Resolución 2927, única-

Espacio de Publicidad

mente se pueden llevar a cabo (y está expresamente aclarado en el texto del Artículo 3), cuando confluyen tres tipos de dimensiones en el mismo momento para que sea válido dicho procedimiento: "Que la tarea o servicio realizado, requiera personal; que el empleador no declare o declare menos de los empleados que posee y que la AFIP no pueda relevar", y es en este último punto donde entra la puesta en marcha de las notas enviadas a una gran cantidad de estaciones, con el objeto de que el organismo recaudador se guarde para sí el derecho a inspeccionar y cumplir el ciclo que está buscando. ■

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM

Miembro de la CADA Profesionales

RINA

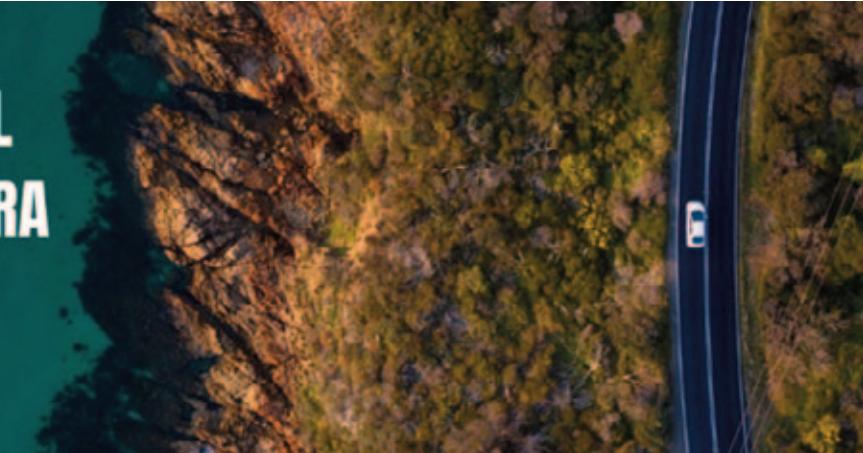
PEI

J.P.Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

LA IMPORTANCIA DEL USO DE ADITIVOS PARA EL COMBUSTIBLE

LA IMPORTANCIA DEL USO DE ADITIVOS PARA COMBUSTIBLE



En la actualidad los aditivos para combustible son de un uso frecuente y necesarios. La principal razón es que los motores han evolucionado a niveles inimaginables, y los combustibles más allá de sus mejoras, no lograron la misma evolución por sus características naturales, tanto de formulación como de uso, ya que siguen siendo derivados del petróleo.

El uso frecuente de los aditivos para combustible, en general ayuda a que los motores duren más, con notables mejoras operativas, disminuyendo el consumo de combustible, y con importantes ahorros en costos de mantenimiento, gracias a la mayor duración de los distintos elementos del sistema de inyección.

Espacio de Publicidad



Los aditivos multipropósitos agregados a las naftas y al gas oil

Mejoran el rendimiento del motor, otorgan más limpieza al sistema de inyección, elevan el número de Octano (nafta), Cetano (gas oil), lubrifican, evitan el óxido, la formación de lacas o suciedad que se pueda producir en el sistema de inyección por la simple razón que la combustión del combustible deja residuos carbonosos. Su uso habitual ayuda a reducir el consumo de combustible, y aporta al medio ambiente con una menor emisión de humo por el escape. ■

Espacio de Publicidad



En los motores Diesel el uso es más frecuente y necesario, ya que son motores más sensibles, con mayores necesidades o exigencias como el agrícola o el transporte. Nos encontramos además con amplias diferencias de gas oil en el mercado. Nuestro país tan extenso en superficie, como en marcadas diferencias térmicas hace que sus usos sean muy diferentes.

Hay 3 grupos generales de productos para el combustible:

- Limpia Inyectores
- Aditivos Multipropósitos
- Específicos

Espacio de Publicidad



El uso combinado de aditivos, es la opción ideal para mantener siempre limpio el sistema de inyección y obtener la mejor performance del combustible. La mejor en la pulverización con el uso de aditivos es notable, obteniéndose de esta forma una combustión mucho más completa, optimizando el ahorro de combustible y el rendimiento del motor. Mejorando además la potencia y la performance.

Para conocer más de nuestros productos ingresá a

TIENDA.BARDAHL.COM.AR

10 CONSEJOS DE SEGURIDAD



Fuente: SHELL

SHELL nos trae los consejos de Don Palmer, profesor de técnicas avanzadas de conducción en ruta y en pistas de carreras. En definitiva, uno de los mejores conductores del mundo. Su planteamiento filosófico te ayudará a convertirte en un conductor más seguro.

I. Mantenete alerta

Si consideramos las normas como pautas, en lugar de como órdenes estrictas, sabremos cuando son aplicables y cuando no. Concedete siempre la flexibilidad necesaria para elegir la respuesta más adecuada a cualquier incidencia surgida.



2. Todo depende de vos

Recordá que no se trata sólo del vehículo. Tené en cuenta el entorno, el tipo de auto y las destrezas específicas necesarias. Mejorá tu concentración y tu nivel de alerta cuando estés al volante, y tus destrezas se adecuarán en consecuencia.



3. Controlá tu miedo

Cuando nos encontramos con un problema en la ruta, resulta instintivo dejarse llevar por el miedo. Sin embargo, si entrenamos un sentimiento de asertividad y seguridad al volante, la lógica y el buen hacer nos permitirán superar cualquier desafío.



4. La seguridad es una destreza

Hay tres tipos de conductores: los que causan sus propios accidentes, los que se ven involucrados en accidentes causados por otras personas, y los que simplemente no tienen accidentes. Los buenos conductores también pueden



colisionar, pero es más importante ir seguro.

5. No te distraigas

Estate atento al entorno que te rodea. No te limites a escuchar la radio y vigilar la presencia de radares de velocidad: mantené la vista en la ruta en busca de posibles peligros que no te tomen por sorpresa.



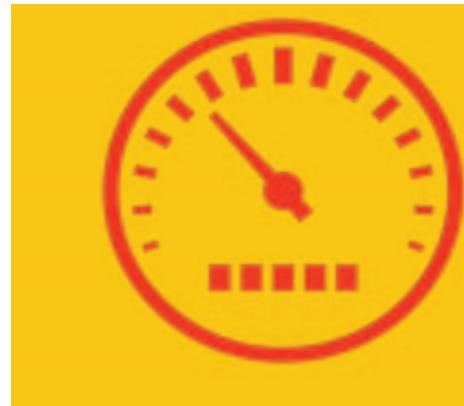
6. Espera lo inesperado

Un buen conocimiento general de la ruta te permite detectar con antelación posibles eventos susceptibles de provocar accidentes. Recordá siempre que un choque no tiene por qué ser inevitable.



7. Tomalo con calma

La conducción a alta velocidad está reservada a las pistas de carreras. Circular a un ritmo tranquilo y sensato le proporciona el tiempo y la distancia necesarios para reaccionar ante



cualquier incidencia que pueda encontrarse.

8. Agarrá bien el volante

La mayoría de la gente no presta suficiente atención al manejo al volante. Si un auto empieza a perder el control, el volante es el primer lugar donde lo vas a sentir, y la mejor herramienta para responder al problema.



9. Mantené una conducción suave

Maneja la dirección y los frenos con cuidado. Girá el volante con firmeza pero gradualmente, evitando movimientos bruscos. Un mayor estado de alerta permite frenar antes, y con un movimiento más suave.



10. Conoce tus límites

Sin haber realizado un curso avanzado de manejo, tus conocimientos siempre serán limitados. Es importante conocer los límites de tus aptitudes como conductor, sin sobrepasarlos.



Espacio de Publicidad

TENDENCIA CADA VEZ MÁS ESTACIONES DE SERVICIO FORMAN PARTE DE RedATM

Octagon, la empresa de tecnología que brinda servicios para el sistema financiero realizó una inversión de más de USD \$5.000.000 y lleva instalados más de 70 cajeros en las principales estaciones de servicios a lo largo de todo el país.

Esta nota es presentada por



Según un informe realizado recientemente, Argentina es uno de los países de la región que más usan billetera virtual y QR. Sin embargo, los expertos indican que para que los pagos digitales sigan creciendo debe haber puntos de acceso para que el usuario pueda depositar y retirar el efectivo fácilmente, pero el 25% de las localidades del país no tienen cajeros.

En este contexto, RedATM, la primera red de cajeros independientes del país comenzó con la instalación de cajeros automáticos en diversos

Espacio de Publicidad

tipos de locales en junio de este año, y ya lleva 70 cajeros operativos en más de 10 provincias. Al ver un gran potencial en el país, proyecta continuar incorporando cajeros, especialmente en las estaciones de servicio ubicadas en zonas alejadas de centros urbanos, Octagon se propone instalar 400 cajeros más para el año que entra.

RedATM no sólo colabora en sumar puntos de acceso, brindar un nuevo y buscado servicio para los usuarios, sino que presenta una solución diferente para el manejo del efectivo cuando hablamos de la



RedATM

Mucho más que un cajero.

Sumáte a un negocio efectivo

SÉ PARTE DE LA NUEVA RED

- + Ahorrá en transporte de caudales
- + Posibilidad de compensación
- + Generá ingresos por cada transacción

¡ESTAMOS INSTALANDO!

Sin costo de entrada ni de mantenimiento

TENÉ UN CAJERO EN TU LOCAL

+ Consultá por nuestros modelos de negocio!

comercial@red-atm.com.ar [0800 2200 056](tel:0800 2200 056) www.red-atm.com.ar

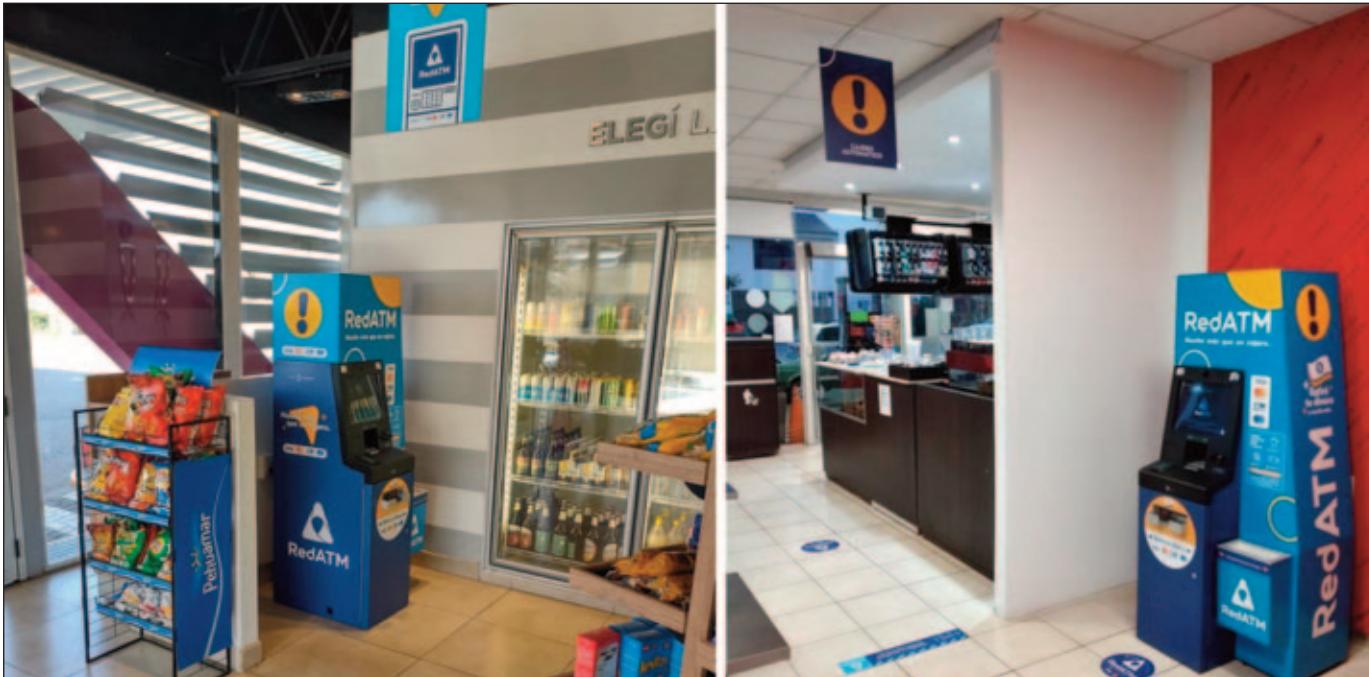
Espacio de Publicidad



administración de un local. Al respecto, Begoña Pérez de Solay, Gerente General de Octagon comenta: “Sabemos que el manejo del efectivo es una problemática para los locales por eso al instalar un cajero RedATM se les da acceso a una plataforma que permite conocer los todos movimientos que se realicen, colaborando en la gestión de tesorería y les presenta información detallada para que puedan integrar el cajero a su negocio.”

Las instalaciones siguen su rumbo y ya se puede encontrar los cajeros de la red en puntos como bares, centros de transbordo, mayoristas, supermercados, entre otros. Los negocios tienen la posibilidad de amasar sus gastos en el transporte de caudales y generar ingresos por

Espacio de Publicidad



cada transacción que se realice en el cajero. Las estaciones de servicio que ya cuentan con RedATM destacan que la compensación de fondos en la cuenta de la petrolera les presenta un gran beneficio y diferencial, además de mejorar la seguridad al reducir el movimiento del efectivo.

Estos cajeros cumplen con los mayores estándares de seguridad a nivel mundial, ya que están conectados a un sistema que procesa las transacciones y las envía a Mastercard y a Visa dependiendo de la marca de la tarjeta. Estos se conectan con los procesadores de los bancos emisores tanto locales como internacionales y gestionan la aprobación de la transacción en línea y luego, la compensación de los fondos. Por su



parte, Octagon tiene un banco que lo representa en la cámara compensadora y a través del cual una vez que recibe los mismos los compensa a los comercios que cargaron los cajeros.

De esta forma, RedATM se consolida como la primera red de cajeros automáticos, que permite generar inclusión en el mundo financiero y facilita a las personas a operar desde un mismo lugar, de forma sencilla y rápida. ■

Consultas por nuestros modelos de negocio:

Email: comercial@red-atm.com.ar // Tel: 0800 220 0056

www.red-atm.com.ar

POTIGIAN INAUGURÓ SU DÉCIMA SUCURSAL DE LA CADENA, EN LA LOCALIDAD DE QUILMES

Más información: www.potigian.com.ar

POTIGIAN, Compañía Nacional con más de 85 años de trayectoria en el mercado de mayorista, líder en distribución, atención de kioscos, autoservicios, cadenas de retail, comedores y estaciones de servicio, inauguró su décima sucursal en Quilmes.

La nueva tienda Potigian, está ubicada en Av. Hipólito Yrigoyen 616, y

POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN

- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retail, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual



Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.



Contáctenos (5411) 4016-7695 | WWW.POTIGIAN.COM.AR

Espacio de Publicidad



cuenta con una superficie total de 225 mt² y un amplio surtido de mercadería, en más de 10 categorías.

Como la trayectoria de Potigian lo exige, se les asignó un gran protagonismo a las golosinas, complementando la oferta con: galletitas, snacks, almacén, bebidas, productos frescos, perfumería, bazar y limpieza.

Potigian ofrece a sus clientes los mejores precios, un amplio surtido y un reconocido servicio de distribución, para que todos puedan cen-

Espacio de Publicidad

tralizar sus compras en un proveedor estratégico, y hacerlo a través de sus múltiples plataformas y locales.

Este nuevo punto de venta contribuye a fortalecer su propuesta comercial, duplicando la exhibición de golosinas y galletitas orientadas al comerciante, con un amplio salón, ágil y tres líneas de cajas.

Es así como Potigian reafirma su compromiso con el cliente y continúa siendo el mayorista líder en distribución, alcanzando un total de diez sucursales, de las cuales tres se encuentran en GBA y siete en CABA. ■



Espacio de Publicidad

TECNOLOGÍA ARGENTINA EN EL MUNDO

Pump Control, empresa de capitales argentinos, desarrolla y exporta cabezales electrónicos para surtidores de combustible líquido.

Esta nota es presentada por



EMC (Equipo y accesorios para el Manejo de Combustible SA) es una empresa mexicana fundada en 2002 especializada en la distribución de equipos para manejo, transporte, almacenamiento y control de combustible. Con clientes a lo largo y ancho de todo el país, su desafío más importante es proveerles un equipamiento de alto rendimiento, de rápido funcionamiento y con larga durabilidad. Trabajan con

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrelleñado



Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrelleñado de tanques



Contaminación ambiental por derrames



Previene



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa

Espacio de Publicidad

empresas constructoras, agricultoras, mineras y mayoristas de combustible que despachan grandes cantidades de producto.

Soluciones Pump Control

Desde Pump Control desarrollamos electrónica para el control de combustible con los procesos más novedosos y confiables para garantizar a los clientes el mejor resultado para sus instalaciones.

La familia de cabezales para surtidores de combustible líquido KI04 y KI22 constituyeron un gran recurso para complementar los servicios provistos por EMC para el control de combustible líquido.

Integrando el KI22 y KI04 en sus surtidores, la empresa mexicana ha fabricado una serie de equipos para el control de combustible que atienden a las necesidades particulares de cada cliente. Han equipado desde plantas distribuidoras de combustible para la recepción y salida de producto, hasta camiones cisterna con bombas, medidores y controladores de despachos.

Seguridad, ante todo

Con un foco en sitios industriales de alta demanda de combustible, el

Espacio de Publicidad

KI22 de Pump Control resultó un aliado en el diseño e instalación de equipamiento EMC para medir recepción y salida de combustible de alto caudal cumpliendo con los más rigurosos protocolos de preventión de explosiones. Por su certificación para zonas explosivas, el KI22 ha logrado ser óptimo para la instalación en entornos con peligro de explosión.

Gracias al equipamiento adecuado para trazar todas las transacciones de combustible de manera precisa, los usuarios han logrado mayor rentabilidad evitando la pérdida de producto sin registro, precisión en tiempo de recarga de tanques y control a tiempo real del stock. ■

Lo invitamos a ponerse en contacto con nosotros: e-mail a: ventas@pumpu-control.com.ar o visitando nuestro sitio: pump-control.com.ar



Espacio de Publicidad

NOVEDADES DE ILUMINACIÓN BUENOS AIRES



Esta nota es presentada por



Con el objetivo de transformarse en la empresa proveedora de sistemas lumínicos número uno de la Argentina, Iluminación Buenos Aires nació en el año 1987.

Treinta y cuatro años de trayectoria, afrontando desafíos, fuimos guiados por las necesidades y exigencias de nuestros clientes, y por los



¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercuro Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

Espacio de Publicidad

avances tecnológicos en luminotecnia, para especializarnos en la innovación como método de concebir la actividad.

El siglo XXI nos presentó un nuevo desafío que no demoramos en afrontar con espíritu e inmediatamente. La tecnología LED implicó una revolución en la concepción de los sistemas lumínicos, imponiendo nuevas formas de iluminar, redefiniendo principios de diseño, incrementando las exigencias de fabricación y haciendo hincapié en el impacto ambiental de nuestras acciones.

Fue así que ya llevamos 11 años, siendo la primera empresa de la región en implementar la iluminación LED, fijándonos una nueva meta: generar los sistemas lumínicos más eficientes del mercado.

En Iluminación Buenos Aires nos encargamos de analizar problemáticas lumínicas de manera integral, de las Estaciones de Servicio, asesorándolos para que los resultados sean los más eficientes.

Lo que una Estación de Servicio necesite como sistema lumínico, aquí lo va a encontrar:

Espacio de Publicidad


■ EMBUTIDOS
■ EXTERIORES
■ APLICADOS
■ COLGANTES

Todas las luminarias que hemos desarrollado, poseen características destacables que las potencian y posicionan por sobre cualquier otro artefacto de su clase, partiendo por el diseño, pasando por la eficiencia energética y concluyendo en la calidad lumínica.

Para más información: www.iba.com.ar

Espacio de Publicidad

NOVEDADES BOTANMOL SOBRE PROTECCION TOTAL

www.botanmol.com // botanmol@botanmol.com



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse

Esta nota es presentada por



como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.

El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

BOTANMOL® S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLÁSTICOS

Señalización , protección , seguridad para las estaciones de servicios

Protecciones de islas

Reductores y lomos de burro

Calzas para camiones

Topes de estacionamiento

Visite nuestra página web : www.botanmol.com

Ind. Argentina

Espacio de Publicidad



- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza.



EL BARRERO
 ECOLOGICO
 48 Años de Experiencia

48 años de Experiencia

Transporte de Residuos Peligrosos

SOMOS UNA EMPRESA FAMILIAR CON RECONOCIDA TRAYECTORIA.

ESTAMOS COMPROMETIDOS CON NUESTROS CLIENTES LOS CUALES CUENTAN CON NOSOTROS PARA EL TRATAMIENTO DE SUS RESIDUOS DE MANERA EFICIENTE.

Nuestros servicios

Retiro de Residuos



Desobstrucción Hidrocinética



Extracción y Transporte de barros



Logística



Retiros puntuales



Gestoría en Medio Ambiente

SERVICIOS ORIENTADOS A DAR SOLUCIONES CONCRETAS Y EFECTIVAS EN LA GESTIÓN DE LOS RESIDUOS GENERADOS POR NUESTROS CLIENTES.

Ofrecemos servicio a SECTORES INDUSTRIALES

Contamos con las certificaciones correspondientes

Gestión y Servicio Ambiental

Solicite presupuesto sin cargo. Contactenos.



Bahía Blanca 1142, CABA
(011)4636-3032 / 4639-9161 / 4568-7672
info@elbarreroecologico.com.ar

Espacio de Publicidad

INDUSTRIAS EDIGMA PRESENTA SU NUEVO MODELO DE REJILLA ED-RA300 G



A la hora de instalar una Estación de Servicio, remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, es importante conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, pro-

Espacio de Publicidad



veyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo, pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS




- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296 | info@industriasedigma.com.ar

Espacio de Publicidad



Hoy presentamos una gran novedad; la ED-RA300 G, un modelo articulado, confeccionado en chapa LAC 0250 plegada, con bisagras antivandálicas incluidas y marco en ángulo de 1 ¼ x 1/8.

Terminación galvanizada en caliente, y es apta para el tránsito vehicular incluso con maniobras sobre la rejilla.

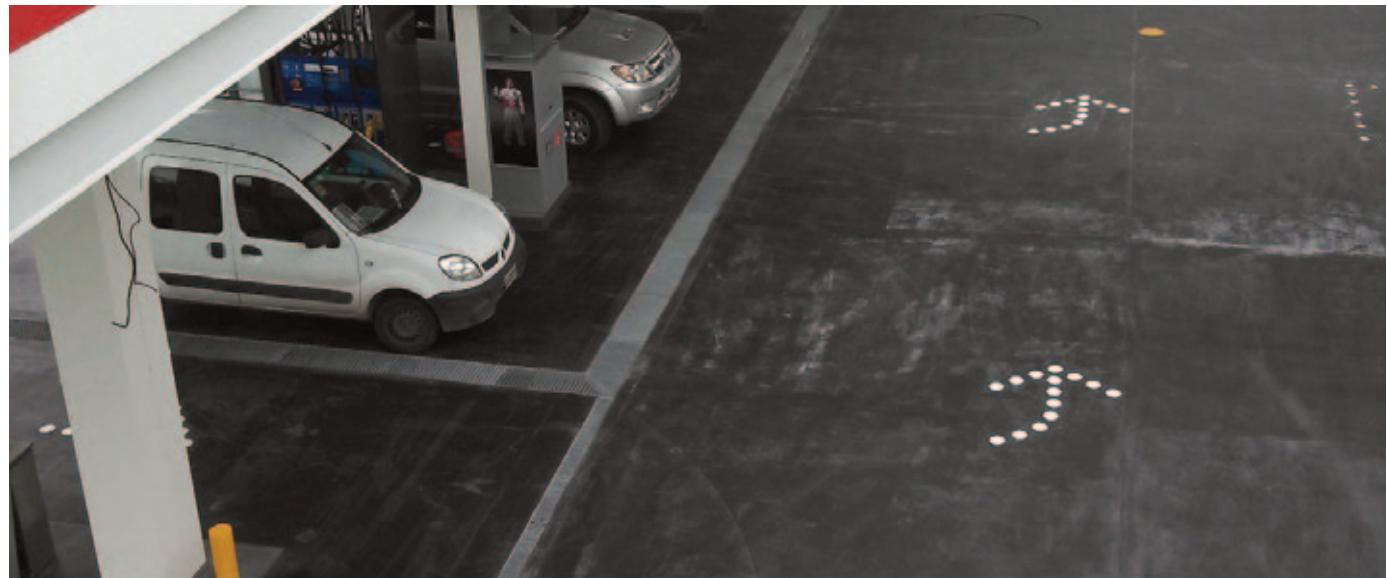
Rejilla ED-RA300

30cm ancho
100cm largo
chapa 2,5 mm
Galvanizada en caliente
Bisagras incluidas

www.industriasedigma.com.ar

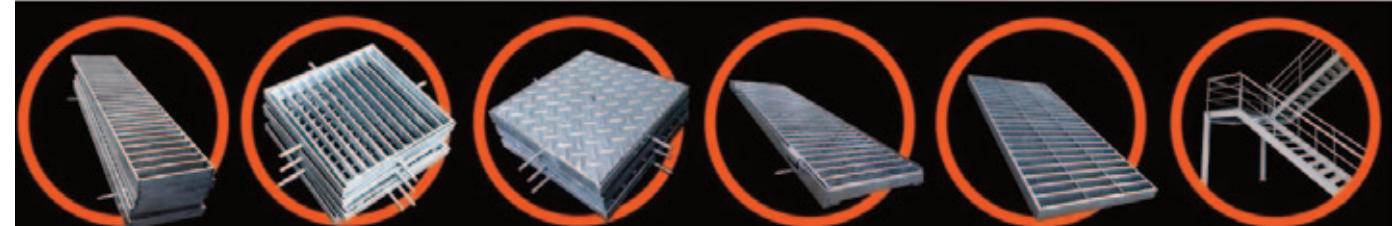
Espacio de Publicidad

Su única medida 30cm x 100cm. Su apertura se realiza en módulos de 0,50mts como puede verse en la segunda foto. Ideal para desagües perimetrales, playas de estacionamientos, y vía pública. ■



INDUSTRIAS EDIGMA S.R.L.

www.industriasedigma.com.ar



Espacio de Publicidad

NOVEDADES DE SURTIGOM PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al traspase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

Espacio de Publicidad

- Armado de equipos para traspase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.
- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoplos rápidos y especiales.
- Equipos de Aire


SURTIGOM
 Accesarios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

CONEXIONES GIRATORIAS

PICOS DE DESPACHO

EQUIPOS DE LUBRICACION

ACOPLES Y ACCESORIOS PARA DESCARGA DE CAMIONES

MEDIDORES DE AIRE

TANQUES

ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT

CAUDALIMETROS



**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE

PRODUCTOS PARA GNC

SURTIDORES

FILTROS PARA COMBUSTIBLES

ACCESORIOS PARA

INSTALACION DE TANQUES

BOMBAS DE TRASPASE ANTIEXPLOSIVAS

PROTECTORES PARA PICOS

DE DESPACHO

Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519

www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

Espacio de Publicidad



Espacio de Publicidad

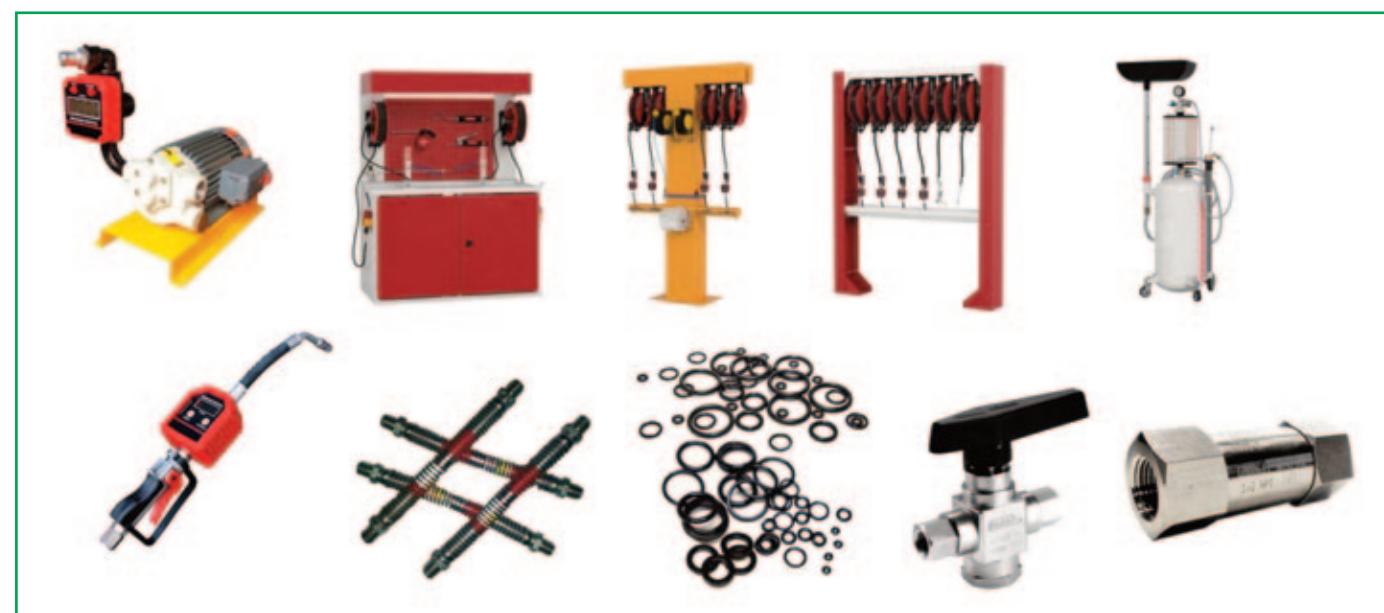
- **Equipos de Medición**

- **Lubricación**

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar

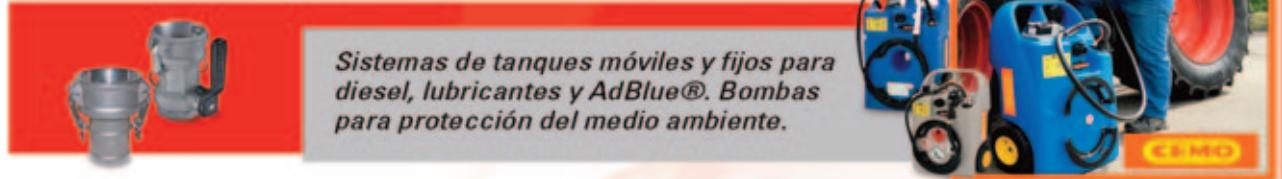


Espacio de Publicidad

KEFREN, especialistas en el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



Más De 30 Años
de Experiencia
en las **Industrias de
Minería y de Ferrocarriles**



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentinarsl.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

KEFREN, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

- Accesorios para Camiones Cisternas.
- Accesorios para GNC.
- Accesorios para Estaciones de Servicio.
- Accesorios para Tanques

- Acoplos - Baterías - Bombas - Consolas de control de fuga.
- Federal Procces - Filtros Indicadores de nivel - Lubricación - Materiales Antiexplosivos - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways - Válvulas
- Visores



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar



Telefono: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinarsl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

Espacio de Publicidad

EL MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO DE INSMETAN

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.

Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

Espacio de Publicidad



A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de Combustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Ca-

INSMETAN SRL
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

INSMETAN
www.INSMETAN.COM.AR
Ventas de repuestos

Espacio de Publicidad



libraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas

son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Espacio de Publicidad



Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores

precios y la mejor atención. ■

Solicitá tu presupuesto por mail a info@insmetan.com.ar o infoinsmetan@gmail.com Podés contactarnos también llamando al 4738-6198 / 4767-2798 o enviando un whatsapp al 154-997-8825

Espacio de Publicidad

EXPERIENCIA GULF

Fuente: GULF - DeltaPatagonia



“Con DeltaPatagonia he tenido respuestas inmediatas, son muy cercanos y presentes en todo lo que hacemos”, dijo Alejandro Rodríguez, dueño de la Estación Gulf; ubicada en Pres. Juan Domingo Perón 2150, Lomas de Zamora, Buenos Aires; y contó cómo llegó a Gulf luego de muchas adversidades; y cómo, finalmente, las atravesó de la mano de Gulf y DeltaPatagonia.

Esta nota es presentada por

**ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL** Digital

EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco
Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de caféwww.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática

Phedra EVO

Rubino 200

Cristallo EVO 400

Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr

Aroma 200, 300 y 200C

Steel 200

Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA



info@evocagroup.com.ar



Tel.: 54 11 4639-4300

Espacio de Publicidad



¿De dónde surge esta Estación de Servicio?

AR.- Es una Estación de Servicio que tenemos desde 1995. Es familiar. Estuvimos 4 años con una bandera, hasta que nos desvincularon por temas de reestructuración de la empresa. Por 10 años fuimos bandera blanca, hasta que decidimos volver a llevar una marca, y ahí fue cuando me comuniqueé con los comerciales de Gulf y fuimos para adelante.

¿Desde cuándo son bandera Gulf?

AR.- Desde septiembre llevamos la bandera Gulf. Fue un proceso que comenzamos el año pasado, durante la pandemia, donde tuvimos complicaciones, pero de parte de Gulf la respuesta fue inmediata, así que todo se resolvió rápidamente.

Espacio de Publicidad

¿Cómo reaccionaron los clientes al embanderamiento?

AR.- El cambio se recibió muy bien. Muchos antiguos clientes volvieron a acercarse. Están todos muy contentos con el precio y la calidad.

¿Cómo fue el proceso de embanderamiento con DeltaPatagonia?

AR.- Con DeltaPatagonia he tenido respuestas inmediatas, son muy cercanos y presentes en todo lo que hacemos. El gerente, Eduardo Torras, vino a visitarnos, y al principio yo estaba nervioso, y cuando charlamos me di cuenta que era una persona muy sencilla y que apoyaba todo lo que hacíamos.

¿Cómo conocieron la marca Gulf?

AR.- Yo conocía la marca por las carreras, y cuando vi que llegaron a la Argentina, la consideré una buena opción para embanderar la Estación. Hoy estamos trabajando óptimamente juntos.

¿Qué expectativas tenés para los próximos meses?

AR.- Mi negocio ya está creciendo. El techo es muy alto y siento que sigue en alza. El Shop lo cambiamos en su totalidad, y es notorio la gente que viene ahora. Abrimos las 24hs porque el negocio lo demanda. Esperamos poder seguir creciendo como venimos haciéndolo. ■

Espacio de Publicidad



ESTACIONES AXION-PUEBLA, CON EL CLIENTE COMO UNA PARTE MÁS DE SU GRAN ENGRANAJE

En nuestro recorrido por las Estaciones de Servicio de la Argentina, nos encontramos con Nicolás Hidalgo, de Marketing y Comunicación de las Estaciones AXION-Puebla, una ubicada en Rodeo del Medio y Junín (Prov. Mendoza) y la otra en Ruta 20 y Morandi (Prov. San Juan).

EA.- Nicolás, gracias por la oportunidad de entrevistarte, y te pedimos que nos brindes un pantallazo sobre las Estaciones AXION-Puebla.

NH.- Movidos por el entusiasmo en el año 2006 abre sus puertas La Estación Gnc Don Pedro, ubicada en Rodeo del Medio, Maipú. La em-



CALDEN OIL

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemedición de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON. App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGROINDUSTRIAS

- > Aplicación experta para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL

-
- Control de surtidores.

-
- Telemedición de tanques.

-
- Control automático de flotas.

-
- Identificación de playeros/despachos.

-
- Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.

-
- Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PREMIOS

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.

Espacio de Publicidad



presa toma el nombre de **Pedro Puebla**, en homenaje al abuelo del fundador.

Con el paso del tiempo, puntualmente en febrero de 2017, atentos al crecimiento del lugar y posicionados como punto de encuentro, GNC Don Pedro asume el desafío de elegir a **Axion Energy** como bandera de la estación. El cambio fue paulatino convencidos en perfeccionar la estación, brindando calidad en combustibles y servicios cada vez más completos.

En el año 2018 **Puebla** suma una nueva estación de servicio **Axion Energy**, en La Colonia Junín, expandiendo los servicios y la calidad de atención hacia nuevos puntos de la provincia. El impacto generado por las estaciones de la firma en el entorno, es clave; convirtiéndose en factor de desarrollo y crecimiento para los habitantes del lugar. **Axion Rodeo del Medio** y **Axion La Colonia** conduci-

Espacio de Publicidad

das actualmente por la tercera y cuarta generación familiar, continúan creciendo a pasos agigantados, posicionándose dentro de las estaciones **Axion Energy** mejor puntuadas en todo el país por su atención al público y ventas.

EA.- ¿Un balance de estos dos últimos años signados por el Coronavirus?

NH.- Transitando el segundo año de pandemia, la situación parece mejorar, luego de una baja considerable en el tráfico habitual de las esta-



Aries
ENERGIAS

Antonio Beruti 1853, Banfield,
B1828HOK, Buenos Aires,
República Argentina.
+5411 4242 6837
ventas@ariesargentina.com.ar

+54911 5997 0300
www.ariesargentina.com.ar
 [ariesenergias](#)
 [ariesenergias](#)



Comprometidos
con el futuro de la energía

Ofrecemos desarrollos a medida para la implementación de soluciones de energías renovables en hogares, empresas, estaciones de servicio y grandes obras de arquitectura sustentable. Proyectos, venta e instalación de paneles solares, inversores y productos de energías no contaminantes. Tenemos una solución a la medida de tu necesidad. Conocenos.



Baterías Solares | Tarifas Comerciales | Soluciones

Espacio de Publicidad



ciones, que por estar ubicadas en zonas claves de la Zona Este de Mendoza, siempre recibieron un caudal importante tanto de vehículos particulares como de transportes nacionales e internacionales.

Si bien el movimiento en nuestras estaciones parece haber vuelto a la normalidad, los protocolos en los sectores de atención al público y administración a la fecha siguen siendo estrictos. Creemos firmemente en que aportando nuestro grano de arena contribuimos a salir de la difícil situación en la que se vio envuelto el país y el mundo.

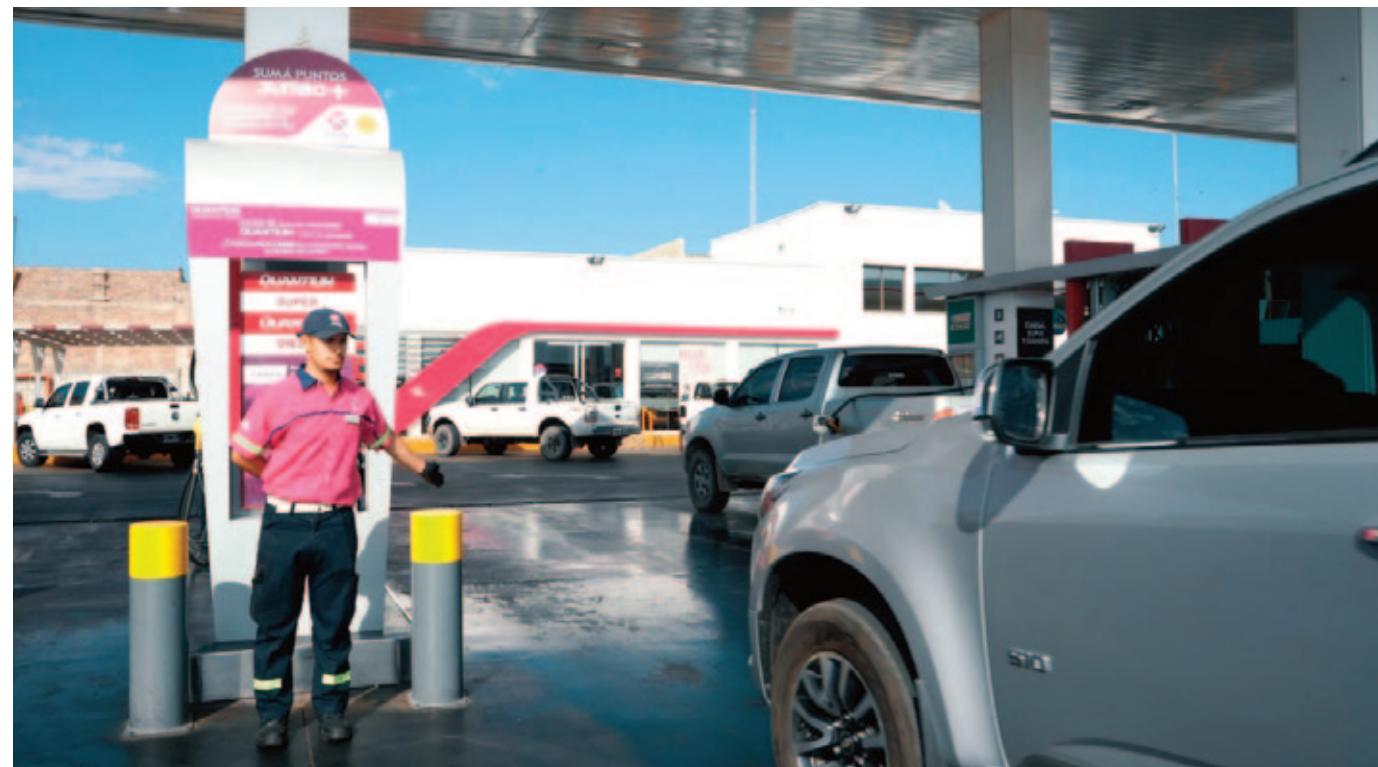
EA.- Nicolás, ¿Durante este tiempo que sumaron a las Estaciones AXION-Puebla?

Espacio de Publicidad

NH.- Durante el período de cuarentena, nos mantuvimos activos y utilizamos el tiempo para avanzar en la imagen de la playa, re-pintando toda la señalética de seguridad y direccionamiento de vehículos; renovamos toda la cartelería y sumamos espacios de “parador” para camioneros, como así también algunos servicios como: playa de estacionamiento para clientes techada e iluminada, personal de seguridad en playa, artículos de limpieza y necesidades básicas en nuestras tiendas, extracción de efectivo y pago con QR, entre otros.

EA.- ¿Cómo ven al cliente de estos tiempos?

NH.- Vemos al cliente como una parte más de nuestro gran engranaje,



Espacio de Publicidad



sin el cual no sería posible nada de esto y para quien trabajamos día a día incansablemente en pos de mejorar la experiencia que obtiene cada vez que nos elige.

EA.- ¿Proyectos a futuro?

NH.- Si bien el trabajo de mejora es permanente, existen grandes proyectos a implementar en el mediano plazo, como lo es la apertura de nuestra nueva estación de servicio en la Provincia de San Juan, junto a la planta de Axion-Agro de distribución capilar de combustible para industrias y agro.

Espacio de Publicidad

EA.- Gracias Nicolás. Un ejemplo de gestión para el sector. ¿Una reflexión final?

NH.- Con fuerzas renovadas y listos para seguir creciendo, invitamos a todo aquel que se encuentre en la Zona Este de Mendoza, a visitarnos y vivir la experiencia Axion-Puebla. ■

Seguinos en:

Instagram: <https://www.instagram.com/axion.puebla/>

Facebook: <https://www.facebook.com/AxionPuebla>

WEB: <http://axion.grupopuebla.com.ar/>



Espacio de Publicidad

DATAVIEW, LA TECNOLOGÍA QUE REVOLUCIONARÁ SU ESTACIÓN



DataOil lanza la nueva plataforma publicitaria para Estaciones de Servicio con displays de alta definición integrado a sus surtidores Gilbarco.

Los usuarios al cargar combustible podrán visualizar publicidades, promociones y hasta interactuar con sorteos y beneficios brindando una experiencia creativa y novedosa. De esta forma su estación se distinguirá del resto reforzando la preferencia del cliente a la hora elegir estación para cargar combustible.

Los usuarios al cargar combustible podrán visualizar publicidades,

TLS-450 PLUS **VEEDER-ROOT**

DATAVIEW!

DATAOIL

DISTRIBUIDOR

GILBARCO VEEDEER-ROOT

DATAApp

CONOZCA EL NUEVO PACK

UPGRADE STATION GILBARCO

Escanee el QR y lleve su estación a un nuevo nivel!

Transforme su estación con el nuevo Upgrade.

A large central QR code is displayed, with a glowing blue cursor pointing towards it from the bottom left. The background features a dark, futuristic grid pattern with various fuel station equipment and digital displays visible.

Espacio de Publicidad



promociones y hasta interactuar con sorteos y beneficios brindando una experiencia creativa y novedosa. De esta forma su estación se distinguirá del resto reforzando la preferencia del cliente a la hora elegir estación para cargar combustible.

Los Estacioneros podrán solicitar un nuevo servicio Dataview Premium de contenido personalizado según sus intereses publicitarios. Nuestro equipo especializado de Marketing podrá generar contenido visual para sus anuncios y de esa forma lograr un alto impacto en el cliente.

Destaque su estación por sobre las demás Estaciones llevándola a un nuevo nivel.

Más información sobre DATAVIEW:

<https://www.dataoil.com.ar/dataoil/dataview.php?IdCampana=13&IdEmpleadoResponsable=11&Idtipoprocedencia=1>

PARAMIAUTO



ENCONTRÁ SERVICIOS, LOCALES
Y PROMOCIONES **CERCA TUYO.**

Espacio de Publicidad



Hoy nos toca presentar a la Estación YPF Valle del Conlara, de Alberto y Oscar Rasso, ubicada en la Ruta Provincial nº 55 y el acceso en la localidad de Naschel, provincia de San Luis. Le agradecemos a Oscar la presente entrevista.

EA.- Cuándo alguien se detiene aquí, ¿con qué servicios se encuentra?

OR.- En YPF Valle del Conlara, tenemos combustibles líquidos, Tienda Full y Lubricentro. Además nos destacamos por brindar un servicio integral a los transportistas, con baño independiente de uso exclusivo para ellos con duchas, un playón extenso en la parte trasera de la estación con asadores y mesas, y constantemente realizamos promociones para ellos.

Espacio de Publicidad

EA.- Hagamos una breve reseña sobre la Estación de Servicio.

OR.- Un 16 de marzo de 1994 inauguramos la estación con mi esposa Alicia; la sociedad con mi hermano empezó en la localidad de La Toma en el año 1986 y luego decidimos expandirnos gracias a la invitación de un concejal de Naschel. Nosotros decidimos venir a vivir a la localidad (a 30 km) con nuestros hijos pequeños que en ese entonces tenían 5 y 6 años, para abrir la nueva estación de servicio. Hoy en día, nuestros hijos de 33 y 34 años, Sofia y Pablo son parte de la empresa junto con nosotros, y en La Toma están mis sobrinos a cargo de la estación de servicio.

EA.- ¿Algún comentario que nos puedas hacer sobre estos dos años de Covid-19?

OR.- Haciendo un balance de estos dos años de pandemia, podemos



Espacio de Publicidad



decir que la tecnología pasó a ocupar un lugar muy importante en el negocio. Todos tuvimos que adaptarnos al nuevo ciclo de servicios en donde se prioriza el pago electrónico con opciones como mercado pago y la app de YPF, que tiene muchos beneficios para el cliente. Después de pasar por momentos de mucha incertidumbre y miedo, se logró fortalecer el grupo de trabajo, adaptándonos a las nuevas formas de interacción con el cliente.

EA.- ¿Y qué protocolos continúan llevando?

OR.- Seguimos manteniendo todos los protocolos del inicio de la pandemia, uso obligatorio de tapabocas, lavado de manos, distanciamiento social, tenemos a disposición alcohol en gel tanto para el personal como los clientes. El personal sigue con los controles de temperatura

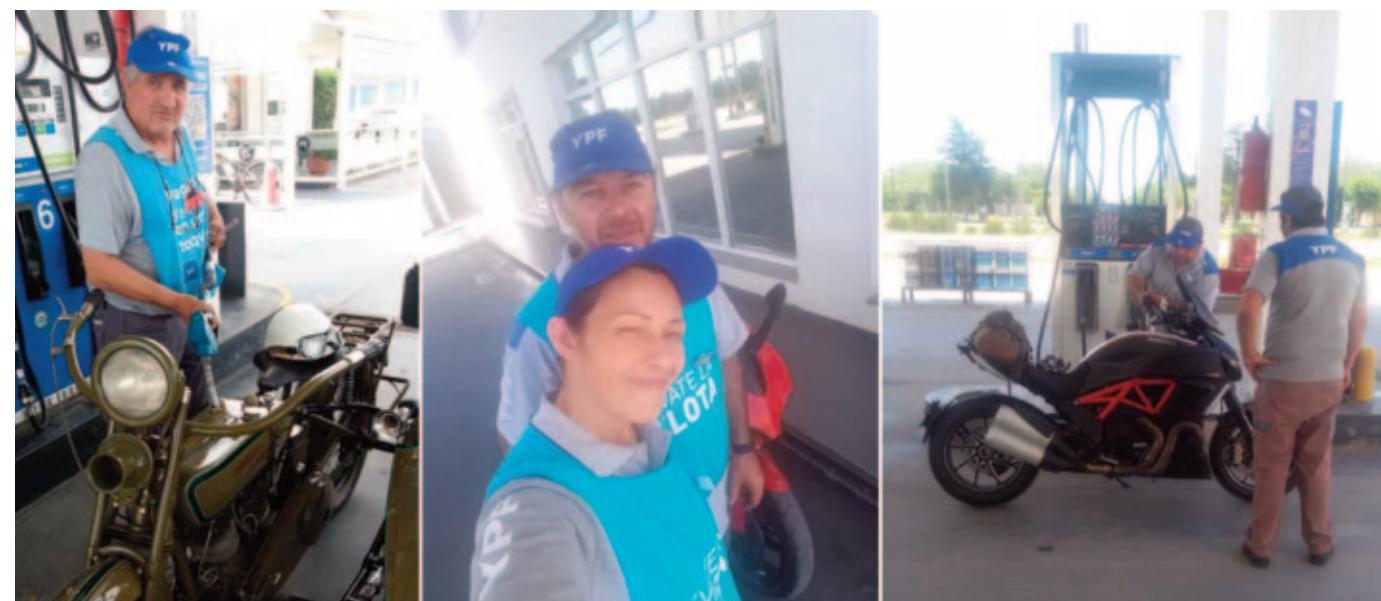
Espacio de Publicidad



y síntomas, tienen una habitación especial en donde se hacen los controles antes de ingresar al trabajo.

EA.- ¿Oscar, podrías destacarnos algún servicio nuevo?

OR.- Estamos haciendo una remodelación total de la Tienda Full, vamos a aumentar la capacidad a 80 personas en el interior y 20



Espacio de Publicidad



personas en terraza exterior con plaza de juegos para niños, y área de mascotas, todo con la nueva imagen de la tienda.

EA.- ¿Y cuál se podría decir que es el valor agregado que tiene YPF Valle del Conlara?

OR.- Como comentamos en un principio, creemos que nuestra estación, se destaca por la excelente atención al transportista brindándoles todos los servicios que necesitan en un mismo lugar.

Además somos una empresa familiar que estamos en constante contacto con nuestros clientes, y eso nos permite mejorar nuestra calidad de atención y servicios, corregir errores y entender la experiencia del cliente.

Tenemos un equipo de trabajo con la “*camiseta de la estación puesta*”, algunos están con nosotros desde la inauguración de la estación.

Espacio de Publicidad



Amamos los animales, a lo largo de todos estos años adoptamos a muchos perritos y se hicieron parte de nuestra familia, todos nuestros clientes saben de nuestro amor y cariño para con ellos, son un pedacito de nosotros.

EA.- ¿Cómo ves Oscar, al cliente actual?

OR.- Los clientes actuales están dispuestos a mejorar su experiencia en la compra, y por lo tanto están pendientes de la información en cuanto a promociones y beneficios con los distintos medios de pago. Se adaptan fácilmente a las nuevas tecnologías y eso nos obliga a mejorar la comunicación que tenemos con nuestros actuales y con los potenciales. Creemos que las redes sociales son nuestras aliadas para

Espacio de Publicidad

transmitir la información actualizada y por lo mismo tenemos nuestro Instagram que pueden visitar a nombre de @ypfvalledelconlara. Además, nos destacamos siempre por la buena atención que brinda nuestro personal, que hace que tengamos clientes fieles a nuestros servicios de más de 20 años

EA.- ¿Cómo se debe vender un producto o servicio en estos tiempos?

OR.- Ypf nos brinda reglamentación estándar del ciclo de servicios para la mejor atención de nuestros clientes. Además de eso, el personal está en constante capacitación para conocimiento de nuevos productos, medios de pago, protocolos vigentes y medidas de seguridad. Nuestra opinión es que el cliente bien atendido siempre vuelve, y por eso permanentemente nos interesa su opinión que nos ayuda a mejorar. En la buena atención se debe destacar, la rapidez, amabilidad en el trato y el claro ofrecimiento de los productos Premium y todos los servicios adicionales.

EA.- ¿A futuro algún nuevo proyecto?

OR.- Como comentamos anteriormente, estamos haciendo una re-

Espacio de Publicidad

modelación de la Tienda Full y también queremos mejorar la imagen integral de la estación, a pesar de estos años difíciles de pandemia, nunca perdimos las esperanzas en nuestro negocio, siempre apostamos a él y a mejorar la calidad de atención a nuestros clientes.

EA.- ¿Cómo se mantiene a los trabajadores conformes y que se sientan a gusto?

OR.- Creemos que siempre estamos presentes cuando necesitan de nuestra ayuda, somos una empresa familiar con esa camiseta puesta

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Además tiene la posibilidad a otras prendas para uso profesional. Servicio, uniforme, ropa preventiva, vestimenta limpiedad, convencional. Un año: garantía de calidad en los accesorios del manejo, reparación y mantenimiento. Accesorios en línea de producción y los mejores precios del mercado. Ademas suministra a todo el mundo de proveedores para fabricación de servicios y llegadas a través de nuestra página tiene los datos actualizados por medio de nuestro sitio web de correo electrónico informacion.

GPI
GREAT PLAINS INDUSTRIES

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACIÓN
MEDIDOR PARA PUNTA DE SURTIDOR
PROS PARA BOMBAS INDUSTRIALES
MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

PIUSI

BOMBAS 220 VOLTIOS UREA
BOMBAS SUZZARA BLUE AC
NOZZLE METERS K500
NOZZLE METERS K48
DISPENSER ST WITH METER + FILTER

KEFREN
accesorios para estaciones de servicio agro e industria
KEFREN ARGENTINA S.R.L.

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar

Espacio de Publicidad

de la empresa que les dije, y eso incluye el buen trato al personal. Todos los años hacemos una cena de fin de año en la que participamos todos, tenemos dialogo permanente con ellos, y sabemos que son un pilar fundamental en nuestro crecimiento, por eso ganamos tantos años el programa MAS YPF entre las mejores estaciones de servicio del país, siempre estamos agradecidos por su responsabilidad y calidad de personas.

EA.- ¿Una reflexión final Oscar?

Estamos convencidos que cuando uno ama lo que hace y es responsable, se pueden lograr las cosas con éxito, nosotros seguimos apostando a nuestro negocio y a nuestro país, al que amamos tanto.

EA.- Muchas gracias Oscar por tu tiempo. Felicitaciones por todo lo logrado y hasta todos los momentos. ■



YPF Y EQUINOR SE REUNIERON CON EL PRESIDENTE DE LA NACIÓN

Fuente: YPF



Esta nota es presentada por

**ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital**

El presidente de la Nación, Alberto Fernández, recibió al presidente de YPF, Pablo González, junto con el CEO de la compañía, Sergio Affronti, y al vicepresidente ejecutivo de la división internacional de Equinor, Al Cook, junto con la presidenta de Equinor Argentina, Nidia Alvarez. Durante la reunión, ambas compañías ratificaron su compromiso de asociación en los próximos años, y compartieron sus planes para contribuir con los objetivos propuestos para la Argentina en materia de transición energética.

Al respecto, YPF y Equinor comunicaron la firma de un acuerdo para colaborar en materia de sustentabilidad, seguridad operacional y oportunidades en el marco de la transición energética con la finalidad de



abordar de manera conjunta los desafíos que presenta la agenda energética presente y futura.

“El cambio climático es uno de los desafíos más grandes de nuestros tiempos y un imperativo global y en ese sentido es un eje relevante de la nueva estrategia de la compañía y de su modelo de innovación. Este acuerdo con Equinor nos reafirma en el compromiso de seguir creciendo en temas de sustentabilidad y exploración de fuentes de energías renovables al mismo tiempo que trabajamos en operaciones más eficientes de petróleo y gas”, afirmó Sergio Affronti, CEO de YPF.

“Equinor aspira a ser una empresa líder en el marco de la transición energética y este acuerdo con YPF reafirma nuestros objetivos en Argentina. En los países en los cuales Equinor invierte, procuramos trabajar activamente para reducir las emisiones de carbono. A partir de nuestros proyectos conjuntos y compartiendo ambiciones con respecto al cambio climático, continuaremos el trabajo con YPF para reducir las emisiones en nuestras

operaciones de petróleo y gas en Vaca Muerta y offshore Argentina,” dijo Al Cook, vicepresidente ejecutivo de Equinor.

“Estamos orgullosos de nuestro amplio negocio energético en el país, que abarca petróleo, gas y energía solar. Mediante el crecimiento de nuestra asociación con YPF, Equinor anhela continuar trabajando juntos en la hacer realidad el potencial energético del país. Nuestra intención es generar valor y generar un impacto social positivo” agregó Nidia Alvarez, presidenta de Equinor Argentina.

Ambas compañías ya se encuentran asociadas en bloques de Vaca Muerta y áreas del offshore argentino. Actualmente están explorando y produciendo en dos bloques estratégicos en Neuquén y se están preparando para iniciar la exploración de nuevas reservas de energía en el offshore argentino. Ambas compañías están también como proveedores de energía renovable para el país. ■

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles
Recupere el costo de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... “ME QUEDÉ SIN NAFTA”

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20,10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpassacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

OPERADORES DE YPF CONSIDERAN QUE LA APROBACIÓN DE LOS PICOS DE GNC PARA CAMIONES PERMITIRÁ AVANZAR EN EL DESARROLLO DEL MERCADO

Esta nota es presentada por



Analizan de vital importancia el respaldo de las entidades que se sumaron a la solicitud de la homologación de los acoplos y al apoyo incondicional de la petrolera

Fuente: Asociación de Operadores de YPF - AOYPF

Tal como había anticipado el Interventor del ENARGAS Federico Bernal hace poco más de una semana en la reunión convocada por CECHA con Expendedores Unidos, el ente comenzó a avanzar en el desarrollo de las normativas para el despacho de GNV de alto caudal, atendiendo las urgencias del sector.

En este caso, se pone a Consulta Pública por 30 días el proyecto de incorporación del Producto “DISPOSITIVO DE ACOPLE”(NGVI) a ser utilizado en el suministro de GNV destinados al servicio de trans-

porte de pasajeros y de carga, aplicando como Reglamentos Técnicos, las Normas Internacionales y las Disposiciones de la Comunidad Económica Europea. Se trata del “pico” de alto caudal necesario para acelerar la carga de vehículos pesados hasta en un 90 por ciento en comparación con el pico tradicional.

La medida, tiene como objetivo que los sujetos interesados y el público en general, efectúen formalmente sus comentarios y observaciones, contribuyendo mayor eficacia al procedimiento, permitiendo evaluar las modificaciones concretas a ser introducidas en la normativa.

Tanto la Norma NAG-451(2009) y la norma Norma NAG-452 (2021), integrantes del Código NAG, alcanzan exclusivamente a vehículos





nuevos, importados y de producción nacional respectivamente, destinados al servicio de transporte de pasajeros y de carga, que utilizan gas natural como combustible almacenado a bordo, bajo las formas de Gas Natural Comprimido (GNC) o Gas Natural Licuado (GNL).

Estas normas ya vigentes establecen un marco para la certificación de surtidores de GNV, y con la incorporación del Dispositivo de Acople certificado de acuerdo a la normativa propuesta, permitiría reducir significativamente los tiempos necesarios para el abastecimiento del gas natural a los vehículos de tránsito pesado, y además brindan un mayor grado de seguridad en la operación de suministro del gas natural. Éstos Acoplos podrían utilizarse a partir de la incorporación, por parte

del ENARGAS, de las Normas ISO 14469 (2017), CSA/ANSI NGVI (2017) y del Reglamento UNECE R-110, brindando numerosos beneficios a la industria.

Desde la AOYPF, Giselle Vázquez, representante de esa entidad ante la Comisión de Expendedores del ENARGAS, rescató la labor de la gerencia de Distribución y Gas Natural Vehicular, y la atención prestada por el titular del organismo, Federico Bernal, que permitió que el sector tuviera una respuesta concreta a través de esta norma. “Creemos que este es un excelente primer paso para avanzar en el desarrollo del

ACCESORIOS PARA TANQUES Y SURTIDORES

www.eseaargentina.com.ar

WEBPedidos

Gestión On Line de presupuestos

Ingrese a nuestra web,
seleccione los productos
que necesite y reciba
su presupuesto on line.

REGISTRATE
 PEDI TU
 COTIZACION
 RECIBILA
 EN TU MAIL

11-5997-0300

ventas@aryesargentina.com.ar
 CALIDAD -PRECIO -STOCK

TUBERIAS FLEXIBLES

mercado de GNC en general, y en particular en el orientado al transporte de carga y de pasajeros, que imaginamos tendrá un crecimiento exponencial en los próximos años”, expresó.

Vázquez agregó su reconocimiento a la tarea de todas las cámaras empresarias que formaron parte de esta gestión solicitando la homologación de los picos, y mencionó también el acompañamiento que en particular realizó el equipo de gas de YPF SA, mostrándose proactivo en la promoción de soluciones para el crecimiento del negocio.

“Estamos construyendo paso a paso la relación con YPF en materia de



gas, la compañía ha cambiado fuertemente su política en relación al negocio y los operadores que hemos venido sosteniendo el negocio del GNC durante décadas queremos mantener un rol protagónico, reconociendo las posibilidades de potenciarlo en conjunto con la petrolera, con lo cual vamos avanzando punto por punto sin perder de vista el rumbo de la AOYPF de priorizar los intereses de los operadores”, añadió la directiva.

Finalmente, la referente de la Comisión de GNC de la AOYPF, reflexionó que estos pasos que se vienen dando en materia de gas, son el resultado del trabajo conjunto de todos los integrantes de Expedidores Unidos, y renovó su expectativa de que se vaya abriendo poco a poco una nueva etapa en la relación entre las cámaras que permita actuar en forma proactiva y asegurar el crecimiento del sector. ■

KEFREN

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Teléfonos: (54-11) 4442-0112 - 4622-9897/2953 - 4462-6329
Kefren@netizen.com.ar • Info@kefrenonline.com.ar •
Kefrenargentinaur@speedy.com.ar • cspaseacqua@hotmail.com

www.kefrenargentina.com.ar



Fuentes: ADEFA – ACARA - CCA

Noviembre fue el mejor mes de 2021 para la Industria automotriz

La Asociación de Fábricas de Automotores (ADEFA), informó que la industria automotriz argentina, en noviembre tuvo su mejor mes del año, gracias a las cifras de producción y exportación más altas registradas desde enero.

En noviembre se fabricaron 46.490 unidades, representando que el sector creció un 42,7 % en relación con el mismo mes de 2020, cuando se produjeron 32.570 ejemplares. Además, mejoró un 13,4% los resultados de octubre, que finalizó con 41.002 unidades.

No fue así para los 0 km.

La Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina, ACARA, dio a conocer que noviembre cerró con 28.360 patentamientos, un 18,7% menos que en el mismo mes de 2020 (34.887) y un 1% más que en octubre, cuando se comercializaron 28.085 unidades.

Inicialmente, se proyectaba un mercado automotor en torno a los 450.000 patentamientos, pero no será así, puesto que se estima que se llegará al número de unas 380.000.

El sector estima que el obstáculo más importante fueron las dificultades para importar vehículos.





Poco stock y sobreprecios en los usados

Aún con crecimiento en la venta de automóviles usados, la Cámara del Comercio Automotor (CCA), reconoció que faltan unidades para comercializar y se están registrando sobreprecios. En noviembre se transfirieron 152.866 autos, un 5,3% más que el mismo mes del año pasado (144.994 transferencias).

Con las ventas de noviembre (frente a las 140.854 de octubre crecieron un 8,53%), el acumulado anual llegó a 1.538.981 transferencias.

Resumiendo, la actividad creció un 13,47% en relación con el período enero-noviembre de 2020, cuando se hicieron 1.356.299 operaciones. ■

LOS COSTOS DEL TRANSPORTE DE CARGA

Fuente: FADEEAC (Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas)

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



El Índice de Costos de Transporte elaborado por FADEEAC (Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas) exhibió en noviembre de 2021 un importante incremento de 4,1%, luego de tres meses de presentar subas en torno al 2%. Con esta suba, el ICT FADEEAC registra un aumento acumulado de 47% en el transcurso del año, superando el incremento de todo el 2020 (35%) y tras el récord del 2018 (61,5%) y el muy elevado aumento de 2019 (47%). Este escenario se produce en un contexto económico caracterizado por una alta inflación minorista y mayorista y también por una recuperación sostenida de la actividad económica. El estudio, realizado por el Departamento de Estudios Económicos y Cos-



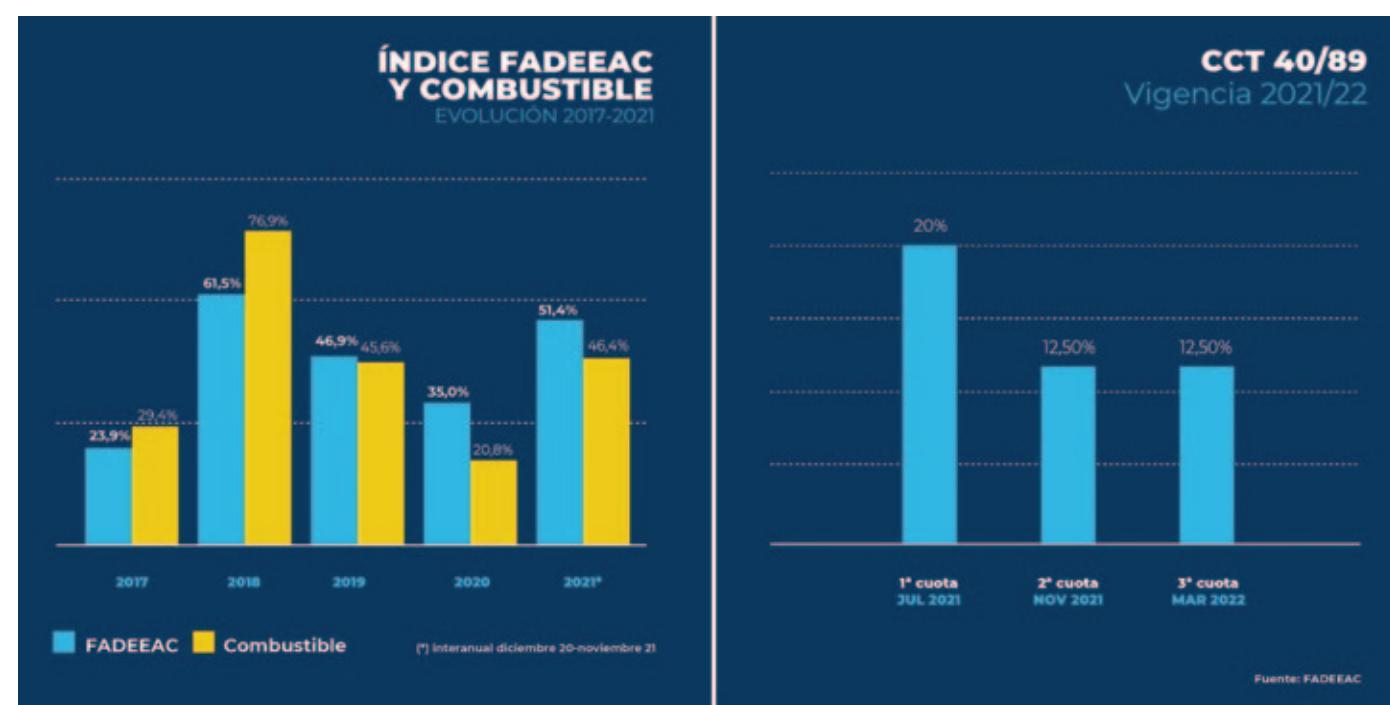
tos de la FADEEAC, mide 11 rubros que impactan directamente en los costos de las empresas de transporte de cargas de todo el país, y es referencia en buena medida para la fijación o ajuste de las tarifas del sector.

En el mes de noviembre, varios rubros mostraron subas, donde se destaca principalmente el aumento del costo laboral, que surge del segundo tramo del convenio rubricado en junio, con su impacto directo en Personal-Conducción (10,42%) y en los rubros componentes relacionados, Reparaciones (2,38%) y Gastos Generales (4,59%).

A continuación, sobresale nuevamente Neumáticos, que muestra otra marcada suba (+5,8%), tras los fuertes aumentos en agosto, septiembre y octubre, en el marco de las continuas restricciones cambiarias y de importaciones.

El aumento en Neumáticos alcanza en el año el 96%, doblando la variación general, y luego de liderar los incrementos de los rubros que componen el Índice de Costos en 2020 (71%) y 2019 (70%). Luego, en noviembre se verifican nuevos aumentos en Seguros (3,56%) y en menor medida, Material Rodante (0,77%). A continuación, se encuentra Combustibles, con una suba marginal del +0,23%. Cabe destacar que este rubro prácticamente no se modificó en los últimos seis meses del año, luego de diez incrementos mensuales y consecutivos desde el mes de agosto del año pasado. El aumento promedio del gasoil acumula 39% tras haberse incrementado 45,5% en 2019 y 77% en 2018.

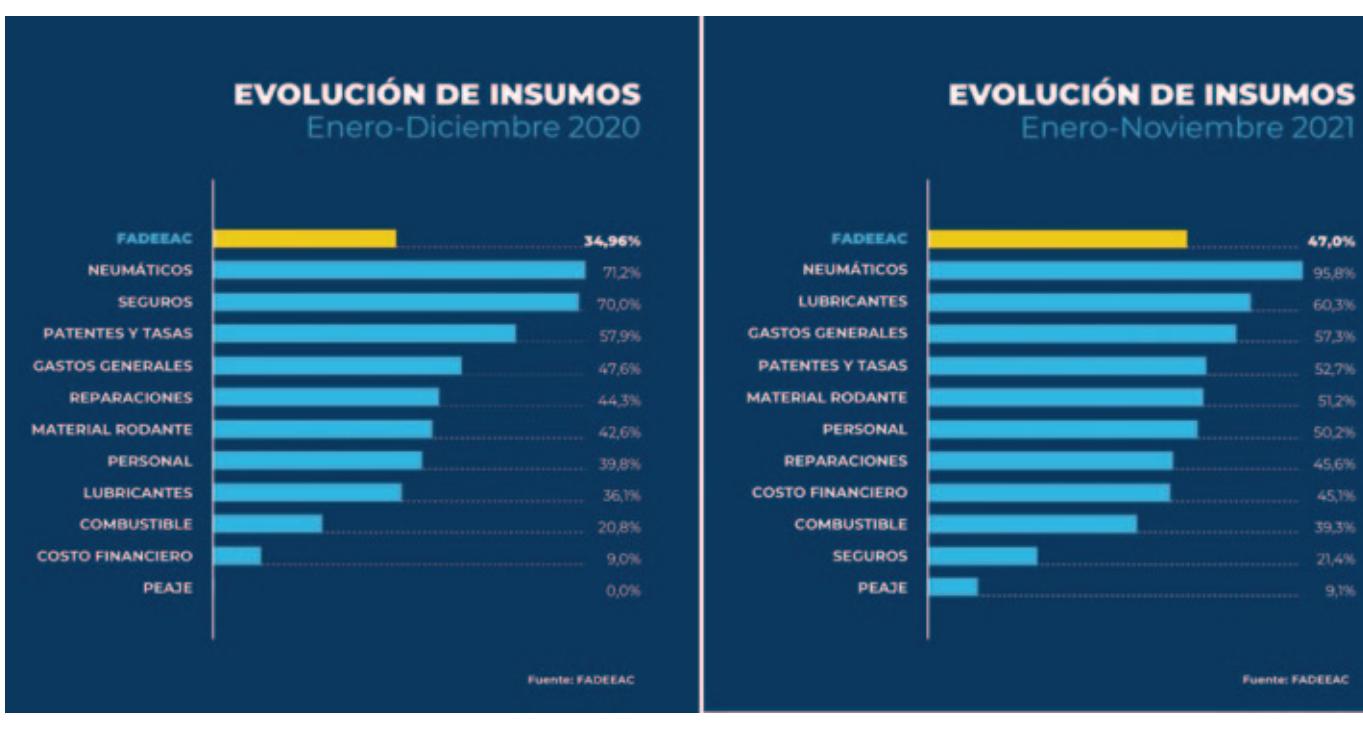
El resto de los rubros (Lubricantes, Patentes, Peajes), con excepción



del Costo Financiero (4,11%), no sufrieron modificaciones en relación con octubre de 2021.

Con el registro de noviembre (4,1%) continúa sostenido el aumento de costos en el Transporte de Cargas, acumulando 47% en 2021 y como se viene señalando, en un contexto económico inflacionario general.

Cabe señalar que esta situación coexiste con una recuperación económica más robusta que la proyectada en los primeros meses del año teniendo en cuenta la positiva coyuntura del Sector Agropecuario, un importante crecimiento de la industria de la construcción, y la recuperación de varios segmentos de la industria, entre los sectores que muestran mayor dinamismo. ■



LAS ESTACIONES DE SERVICIO Y LOS NUEVOS CONTROLADORES FISCALES QUE DEBERÁN TENER INSTALADOS

Fuente: FEC Federación de Entidades de Combustibles



Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital

El plazo para renovar los implementos de control vence entre el 31 de diciembre de 2021 y el 1 de marzo de 2022, dependiendo

la cantidad de puntos instalados. Podrían recibir multas de hasta 100 mil pesos y clausuras de hasta 6 días.

El Estado nacional modificó el sistema de controladores, a los cuales la AFIP llama de nueva tecnología, porque pueden emitir informes de manera electrónica y remitir esa información al fisco semanalmente, como también, reportes en formato excel que facilitan la registración contable, en lugar del cierre del “formulario Z diario en papel”.

Las Estaciones de Servicio deberán cumplir con los plazos que marca la Resolución de la Administración Federal de Ingresos Públicos N° 3561, por la cual, se sustituyen las disposiciones aplicables al régimen de emisión de comprobantes a través de Controladores Fiscales y se introducen importantes modificaciones obligatorias.

“El ente recaudador comenzó a enviar cartas a los contribuyentes para que se adapten a las nuevas exigencias en materia de controladores fiscales”,

adelantó Sebastián Vázquez, Asesor Contable y Tributario de la FEC.

Explicó que todos los estacioneros deberán suplantar los aparatos tradicionales por estos nuevos, a más tardar antes del 1 de marzo del año próximo, pero recalcó que cierto tipo de contribuyente ya debería haberlo hecho.

“Los archivos se enviarán en forma semanal a través de la página web de la AFIP, ingresando con el CUIT y clave fiscal, al servicio presentación de declaraciones juradas y pagos/controladores fiscales”, dijo Vázquez.

Respecto de los plazos de puesta en marcha de los nuevos controladores, detalló que es diferente de acuerdo a cada contribuyente. “Aquel que recién comienza la actividad, ya debe tenerlos activos, en el caso de quienes cuenten con 5 o más controladores, el plazo ya está vencido y si se posee 3 o 4 en uso, el reemplazo de todos ellos deberá realizarse hasta el



31 de diciembre de 2021”, explicó.

En el último de los casos, aquellos estacioneros que tengan 1 o 2 controladores habilitados deberán renovarlos antes del primer día de marzo próximo. Destacó finalmente que en el caso de la provincia de Buenos Aires, todavía están finalizando las tratativas de inclusión de los sistemas locales con el esquema tecnológico de la AFIP, como por ejemplo, que se realice en un mismo trámite el Libro de Sueldos Digital de AFIP con el Libro Especial del Artículo 52, exigido por las administraciones de trabajo.

De esta manera se dejará de llevar el libro especial en papel por parte de los empleadores, para usar esta herramienta y presentar la declaración jurada F931 en un único trámite y evitar la duplicidad facilitando a los empleadores el cumplimiento de la normativa laboral. ■



Esta nota es presentada por



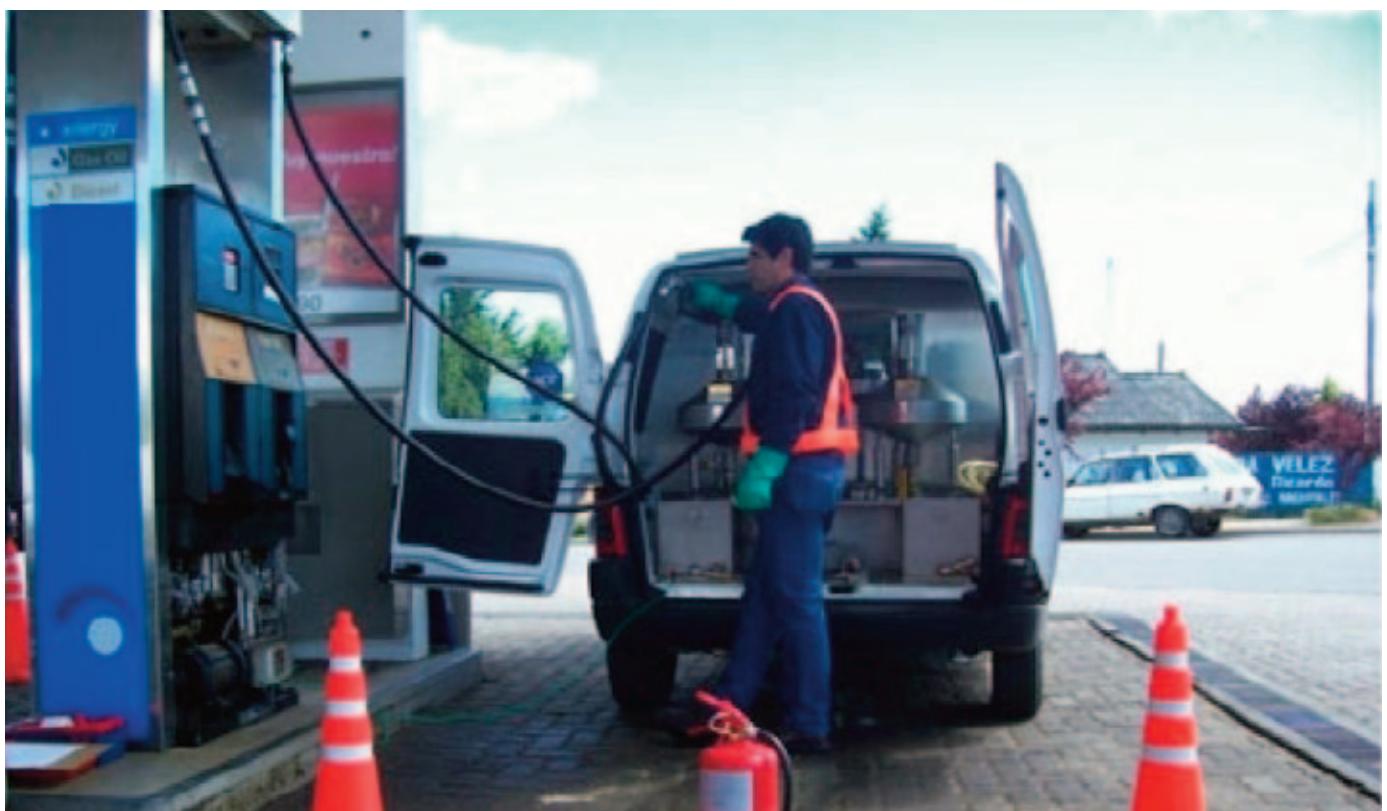
Constancia de Inscripción en AFIP

- 2- Constancia de habilitación municipal del establecimiento
- 3- Constancia de estar correctamente inscriptos en los distintos registros involucrados:
 - Resolución 1102/04 – Bocas de Expendio
 - Resolución 1104/04 – Precios y Volúmenes
 - Resolución 785/05 – Tanques Aéreos
 - Resolución 800/04 – Venta GLP
- 4- Certificado de Auditoría de Seguridad (SE N°404794), de Superficie y Hermeticidad y constancia de haber cumplimentado las observaciones que se constataron en el mismo.
- 5- Existencia y Capacidad de cada uno de los tanques

LA INFORMACIÓN QUE SOLICITA EL INTI

Fuente: FECAC La Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República

La Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República (FECAC). informa que desde la Dirección Nacional de Refinación y Comercialización, dependiente de Secretaría de Energía, les solicitan que se informe sobre la documentación que deben tener disponibles los operadores al momento de las inspecciones realizadas por el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI) o por el personal de esta dependencia:



- 6- Seguro de Responsabilidad Civil del establecimiento
- 7- Copia del remito de compra o copia de las 2 últimas facturas de la empresa proveedora de combustible.
- 8- Plano integral de la instalación.
- 9- En caso de ser Estación de Servicio Dual + GNC, deberán tener Certificado de Aptitud Técnica emitido por la distribuidora de GAS, o las últimas actas de inspección de la Distribuidora de Gas, más constancia de inscripción de ENARGAS.
- 10- Se solicitará factura o el ticket de venta de combustibles.
- 11- Última acta del INTI en el marco del PNCCC (Control de muestras) ■

EL PRESIDENTE DE YPF SE SUMA A LA IDEA DE “BUENOS AIRES PETROLERA”

Esta nota es presentada por



(Fuente: FEC / // nfocielo.com)

El Presidente de YPF, Pablo González, avaló que la provincia de Buenos Aires sea considerada como “petrolera”, un planteo que desde hace tiempo sostiene el Gobernador Axel Kicillof por la importancia bonaerense a la hora de producir combustibles, especialmente en Refinería La Plata, la más grande del país.

“Tenemos la refinería más grande de la Argentina”, agregó el presidente





de YPF, en referencia al polo instalado en la localidad de Ensenada, quien adelantó que el año que viene se invertirán unos 500 millones de dólares allí para “*dividir la carga de azufre y hacer que el combustible sea más sustentable*”.

De vuelta al planteo bonaerense, González admitió que Kicillof “*la está peleando*” y recordó que tanto él como Alicia Kirchner, gobernadora de Santa Cruz y miembro de la Organización Federal de Estados Productores de Hidrocarburos (OFEPHI), “*hemos dicho que lo vamos a acompañar*”.

También el presidente Alberto Fernández había dado su aval a la idea. Fue a mediados de septiembre, en el marco de la presentación de la Ley de Hidrocarburos. Dirigiéndose al gobernador bonaerense, quien presenciaba el acto en primera fila, remarcó: “*Hay que reglamentar mejor y establecer claramente las condiciones offshore que le van a permitir a Buenos Aires ser una provincia petrolera que es lo único que le falta*” dijo. ■

EL DÍA DEL PETRÓLEO

Fuente: La Nueva

Esta nota es presentada por

**ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL** Digital



El pasado 13 de diciembre, se celebró el Día del Petróleo en nuestro país, conmemorando al descubrimiento del primer yacimiento petrolero.

El hallazgo fue en 1907 en Comodoro Rivadavia, Chubut, un pequeño poblado de 50 familias, que a raíz del descubrimiento, se transformó en un polo del desarrollo.

Aquel día de 1907, un equipo de perforación que buscaba agua en la zona, encontró a 540 metros de profundidad un líquido aceitoso, que luego se confirmaría eran hidrocarburos. Velozmente, se comunicó

la novedad a Buenos Aires, cambiando así la historia económica, política y social de la Nación.

Conocida la noticia, el entonces presidente de la Nación José Figueroa Alcorta decretó “una reserva fiscal de 5 leguas a todo rumbo, tomando como centro el de la población de Comodoro Rivadavia”. Así protegió los recursos de petróleo encontrados.

Pasados 5 años, el 29 de octubre de 1918, el equipo Patria, dirigido por el ingeniero Enrique Cánepa, descubrió a unos 100 kilómetros de Neuquén y a 605 metros de profundidad una nueva reversa de hidrocarburos. El lugar había sido señalado por el geólogo alemán Juan Kiedel, que posteriormente se bautizó como Plaza Huincul.



Luego de estos hallazgos, el general Enrique Mosconi impulsó en 1922 la creación de Yacimientos Petrolíferos Fiscales (YPF), la primera empresa petrolera nacional dedicada a la explotación, el refino

y la comercialización. Tiempo después, el Poder Ejecutivo decidió por decreto, el 30 de diciembre de 1929, crear el Instituto del Petróleo, manifestando así la firme decisión de defender el petróleo nacional.

Hoy, el petróleo es un recurso fundamental de las sociedades y resulta imprescindible para la dinámica de nuestra civilización. Participa con el 35% en la matriz energética mundial, pero lo más significativo es que el 95% del transporte se mueve con derivados de este hidrocarburo. Argentina tiene una nueva gran oportunidad hoy para el desarrollo de los hidrocarburos: el no convencional.

Según los estudios internacionales más prestigiosos, nuestro país se ubica en el segundo lugar a nivel mundial por sus recursos no convencionales de gas y cuarto en relación con el petróleo.

Ese gran potencial nos abre un nuevo escenario para lograr el autoabastecimiento y consolidar la soberanía energética que nos garantice un crecimiento sustentable. ■

AOYPF: “LAS TIENDAS DEBEN PREPARARSE PARA UNA TEMPORADA MUY ACTIVA”

Fuente: Asociación de Operadores de YPF - AOYPF

Esta nota es presentada por

**ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL** Digital



Desde la Comisión de Tiendas de la Asociación de Operadores de YPF, sugieren a los operadores preparar sus instalaciones y adecuar sus stocks ante la inminente temporada de verano. Con el inicio de diciembre, los operadores de YPF ya están pensando en lo que será la temporada de verano en los corredores y localidades turísticas de todo el país, que se han ampliado con nuevas ofertas y opciones ante el crecimiento del turismo interno, lo que expande las áreas que reciben un impacto positivo por esa actividad. Es por ello por lo que desde la Comisión de Tiendas de la AOYPF

sugirieron a los operadores prepararse para lo que podría ser una “temporada récord” en muchas zonas del país, incluyendo algunas donde habitualmente esto no ocurría, y que tendrán un fuerte aumento de la demanda.

Desde la comisión recomendaron a todos los operadores considerar la posibilidad de realizar pedidos de insumos a los proveedores que sean superiores a los de la temporada anterior y, para los que puedan, incorporar nuevos equipos de frío o cámaras que les permitan guardar mercadería ante cualquier eventualidad.

Los nuevos productos que ha ido sumando la franquicia Full, congelados o enfriados, requieren cada vez más espacio, y esa mayor oferta también



requiere otras previsiones en materia de stock. También recomiendan evaluar habilitar depósitos adicionales, e incluso donde el abastecimiento tenga una baja periodicidad, pensar en utilizar lugares de guardería terciizados para algunos productos que ocupan mucho espacio, reordenando así las prioridades de ubicación en depósitos propios.

“YPF naturalmente apuesta a que la temporada de verano sea muy buena, especialmente para las estaciones rurales y de centros urbanos turísticos. Además, tengamos en cuenta que ahora muchas localidades que recibían turismo esporádicamente o en ciertas épocas del año, están con proyección de ocupación casi total entre mediados de diciembre y mediados de febrero, con lo cual aun en lugares que antes crecían solo un poco en verano, tendremos una demanda muy superior, y en los corredores habituales, esperamos un aumento realmente muy grande del tránsito vehicular, incluidos ahora los ómnibus”, expresaron los referentes de la entidad.

Desde la AOYPF advierten que esta temporada récord implicará tomar una serie de precauciones para mantener el stock de productos que permitan atender la demanda, evitando quiebres y oferta parcial o reducida de promociones, productos premium e insumos que completan la presentación de la marca y le agregan valor. “Ya muchos colegas en



distintos puntos del país detectaron una mayor afluencia en sus estaciones, principalmente en corredores turísticos y destinos clásicos, pero aparecen nuevas opciones que antes crecían moderadamente que verán un efecto muy positivo en el nivel de actividad durante el verano” afirmaron.

El desafío de la Red YPF para este final de año y el inicio del 2022 será sostener la atención a la creciente demanda en las rutas del país, por una mayor movilidad y un crecimiento del turismo interno, y para eso se requiere una adecuada previsión, refuerzo de la dotación y planificación de las compras y funcionamiento de las tiendas, para ser capaces de aprovechar lo que aparece como una excelente oportunidad de recuperación de las ventas.

Por otro lado, la comisión reconoció que también esperan una afluencia mayor de público hacia las tiendas como consecuencia de las acciones de marketing realizadas en el último semestre por YPF, en especial con su nueva campaña mediática “Esto es Full” que posiciona la tienda como experiencia diferente en la mente del cliente.

FUENTES OFICIALES

Según fuentes del Gobierno Nacional, el programa PreViaje habría sido un aliciente para esperar una temporada de turismo superior a la de 2020, ya que se quintuplicó la cantidad de comprobantes cargados a la web del programa llegando a un total de más de \$53 mil millones. En total, ya habrían cargado comprobantes más de 2.500.000 turistas y entre los destinos más elegidos hasta el momento, se destacan San Carlos de Bariloche, San Martín de los Andes, Villa La Angostura, Puerto Madryn, Las Grutas, Mar del Plata, Ushuaia, El Calafate, Puerto Iguazú, Mendoza, Salta, la Ciudad de Buenos Aires, Villa Carlos Paz y Córdoba en general, San Rafael, Merlo, El Chaltén, Pinamar y San Bernardo. Aunque se suman destinos no clásicos en Neuquén y Río Negro, también en Entre Ríos y Corrientes, y siguen creciendo las playas del sur de la provincia de Buenos Aires, en la zona de Monte Hermoso.■



**Un sitio, todos
los repuestos.**

Autopartesweb.com
Entre especialistas

www.autopartesweb.com