

SE IMPLEMENTA UN NUEVO PROGRAMA DE CONTROL DE CALIDAD COMBUSTIBLES EN ESTACIONES DE SERVICIO



LA CALIFICADORA DE RIESGO
MOODY'S SUBE LA NOTA DE YPF



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen





ATENCION DIRECTA A TODO EL PAIS



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

Ofrecemos atención personalizada con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente. Productos homologados de excelente calidad y alta rotación, con código de barras para sistema scanner y exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país.

MAS DE 2000 CLIENTES YA NOS ELIGIERON



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 4409 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 480-1481 / 480-7178 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



Espacio de Publicidad

LA SECRETARÍA DE ENERGÍA IMPLEMENTA EL NUEVO PROGRAMA DE CONTROL DE CALIDAD DE COMBUSTIBLES EN ESTACIONES DE SERVICIO

Por: David Gil // Fuente: Federación de Entidades de Combustibles

Esta nota es presentada por



Se puso en marcha el mecanismo que fiscaliza la idoneidad de los productos que se ofrecen en el surtidor. Próximamente se darán a conocer los resultados de las primeras inspecciones.

Tal como adelantaron recientemente los responsables de la secretaría de Energía, el nuevo Programa Nacional de Control de Calidad de

Espacio de Publicidad

Combustibles comenzó a implementarse en las Estaciones de Servicio de todo el país.

Daiana Romina Andrada, Coordinadora de Calidad de la Dirección Nacional de Refinación y Comercialización, confirmó a que las inspecciones ya están en marcha, aunque todavía no cuentan con resultados preliminares, “porque son análisis mensuales que a su vez llevan plazos de análisis de los cortes en laboratorios”, expresó.

Las auditorías, cuyo espíritu es el de mitigar las operaciones clandestinas en todo el territorio nacional, son efectuadas por el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI).

Entre las incorporaciones que se realizaron al programa, se encuentra la posibilidad de poder fiscalizar el cumplimiento de la exhibición de documentación de seguridad, como así también el cumplimiento de la



Espacio de Publicidad

resolución 1104/04 (declarados vs precios exhibidos) para líquidos y GNC.

A diferencia del alcance en materia de control con el convenio anterior, con el cual sólo podía solicitar documentación propia del establecimiento, con el recientemente firmado por la cartera energética que conduce Darío Martínez, ahora podrá analizar aspectos de seguridad general y hacer un relevamiento más completo sobre la seguridad de los establecimientos, con auditorías, subsanaciones y hallazgos detectados.



Espacio de Publicidad



Además, también podrá exigir las facturas de compra de combustibles, con el objetivo de poder detectar el origen de posibles adulteraciones y, en ese sentido, contar con un mapa de calidades, y fiscalizar, a través del nuevo marco normativo en materia de almacenamiento de envases de GLP (Gas Licuado de Petróleo), recintos, cartelera, volumen total almacenado y distanciamientos oficiales.

El programa incluye asimismo un nuevo esquema administrativo que garantiza su eficiencia. Para ello se conformó un comité de seguimiento en virtud de los nuevos desafíos que plantea la pandemia y la nueva normalidad.

Solución para la industria

CONTROL DE FLOTAS ORPAY 1000, AGILIDAD EN LA GESTIÓN DE COMBUSTIBLES



Es una solución de control de abastecimiento modular ideal para integrar a tu equipo de despacho, demanda una infraestructura de instalación extremadamente simplificada y posibilita mayor seguridad, control y gestión de la operación a través de la identificación del atendedor y del vehículo, además de la posibilidad de integración con soluciones de administración en sitio. **El controlador de flota Orpay 1000 se puede integrar sin inconvenientes a varios de marcas y modelos de surtidores.**

El OrPay1000 posee antena receptora RFID modelo MWGT ya integrada, permitiendo la identificación automática de la flota por medio de dispositivos de identificación embarcados

Contamos con un soporte técnico remoto que permite solucionar los problemas e inquietudes de nuestros clientes en tiempo real y a bajo costo.

Estos equipos tienen entrega inmediata. Para más información pueden contactarnos a través de: ventas@losiycia.com.ar, (0291) 488 9596 o whatsapp 291-6481770.



(FuelOpass/NanOpass+DataPass), asegurando solo el suministro de vehículos autorizados

Enfocado en la eficiencia y reducción de costos operativos, asegura agilidad en el suministro de vehículos, ayuda a los administradores de flotas a reducir los costos de combustible y maximizar la eficiencia de la operación, generando datos precisos y en tiempo real.

Cuáles son sus **BENEFICIOS?**

- ❖ Reducción de acciones laborales y seguridad: el sistema de identificación del atendedor garantiza que sólo las personas autorizadas realicen el abastecimiento
- ❖ Reducción de pérdidas / desvíos de combustible: control en tiempo real e informes gerenciales automáticos
- ❖ Integración con otros sistemas (ejemplo ERP del cliente)
- ❖ Posibilita la gestión y división de gastos de abastecimiento por Centro de Costos Departamentos / Flotas / Terceros
- ❖ Optimización de recursos: reducción del tiempo de parada del vehículo para abastecimiento y la gestión de la productividad de atendedores y conductores.

ESPECIFICACIONES TECNICAS

Interfaces

- Ethernet
- 3 puertos seriales
- Dispositivo USAB
- Dual IEEE 802.15.4
- Dual Wi-fi modules

Acceso fácil a periféricos

- 2 x SAM cards
- Batería
- MicroSD memory card

Complementos flexibles

- MiFare & I25K Reader - Wifi
- MULTI TONE BUZZER
- 4.3" COLOR LCD DISPLAY
- 272 X 480 pixels
- Alto Brillo

Teclado robusto

- 40 teclas alfanumérica

Llaves flexibles, diferentes layouts

- Tenemos técnicos certificados por la firma Gilbarco-Veeder Root para el asesoramiento, instalación y servicio de posventa.
- Ofrecemos asistencia remota para los equipos, lo cual agiliza considerablemente el tiempo de resolución.
- Contamos con un soporte técnico remoto que permite solucionar los problemas e inquietudes de nuestros clientes en tiempo real y a bajo costo.



Mayor productor de hielo
de Sudamérica

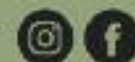
Líder en la producción
para consumo humano y otras
aplicaciones

Tecnología de última
generación

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar



Espacio de Publicidad

NOVEDADES TOP AUTO

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



¿Te vas a la nieve de vacaciones?
¡QUE NO TE FALTE LA CADENA PARA EL AUTO!



Tel: 02234807178/4801481 +5492235304926 info@accesoriostopauto.com

Espacio de Publicidad

NOVEDADES TOP AUTO

Con atención personalizada y vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, en Top Auto ofrecemos todos nuestros servicios, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Proporcionamos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene.

Mencionando nuestros exhibidores, los mismos han sido homologados para las distintas petroleras que conforman el canal. Están realizados en melamina y con diseño totalmente adaptado a los códigos de comunicación institucional de la marca, para exposición y almacenaje de una amplia variedad de productos en blíster, para venta y consumo



EL ACCESORIO QUE BUSCABAS

SUPER OFERTA

EXCLUSIVO CONTADO EFECTIVO



PROMO



COD. ART. 05101
RD 90 LUBRICANTE
MULTIFUNCION x160G

Precio habitual de lista: \$226.32 + IVA

Presentacion: Pack x16 unid



OFERTA

Llevando el pack de

16 unid

cerrado



COD. ART. 05406
ALCOHOL AL 70%
CON GLICERINA AERO x440CC

Precio habitual de lista: \$188.06 + IVA

Presentacion: Pack x12 unid



OFERTA

Llevando el pack de

12 unid

cerrado

SOLICITALO YA!

Llamando al (0223) 480-7178 / 480-1481 de 8 a 16 hs ó enviando un Whatsapp al 2235304926 ó mail a ventas@accesoriostopauto.com ó a tu vendedor

Precios sujetos a modificación sin previo aviso y stock disponible.

directo. Petroleras como Axion, Shell, Petrobras, Puma, YPF, Oil y Royal Energy ya confiaron en nosotros para la incorporación de nuestros exhibidores en sus puntos de venta.

Nuestra marca Top Auto, ubica nuestros productos en el nivel más alto,
por calidad y presentación.

Top Auto, provee lo mejor en tecnología de lámparas, fusibles, terminales y una alta variedad de accesorios que satisfacen y superan las especificaciones de los fabricantes de automotores.

NOVEDADES TOP AUTO

El reconocimiento de nuestros clientes y sus consumidores hacen que:
“Top-Auto” sea “La Marca” para el comerciante y “El accesorio que
buscabas” para el usuario.

Nuestra visión es posicionar nuestros productos y nuestra empresa como líderes en la provisión de accesorios, elementos de auxilio y emergencia automotor a nivel nacional. ■



EL ACCESORIO QUE BUSCABAS

CADENAS PARA NIEVE Y BARRO





OFERTA POR VOLUMEN

CONSULTA POR NUESTRAS PROMOCIONES VIGENTES

TODO LO QUE NECESITAS PARA ESTE INVIERNO!

Trabajamos cadenas para nieve y barro, precintos de tracción, y cadena líquida en aerosol.




SOLICÍTALO YA!
 Llamando al (0223) 480-7178 / 480-1481 de 8 a 13hs ó enviando un Whatsapp a 2235304926 ó mail a ventas@accesoriostopauto.com ó a tu vendedor

Presentación: Jgo x 2 unidades

RED ATM, LA NUEVA RED DE CAJEROS INDEPENDIENTES QUE AUMENTA LAS GANANCIAS DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Red ATM, un producto de la empresa Octagon, desembarcó en Argentina y planea instalar 300 cajeros en lo que resta del año.



El faltante de cajeros automáticos en el país es una realidad. Esto se puede vislumbrar fácilmente en las zonas alejadas de centros urbanos que cuentan con escasas sucursales bancarias. Para hacer frente a esta problemática, llega a la Argentina de la mano de Octagon, Red ATM, la primera red de cajeros independientes.

El plan de instalación comenzó hace un mes en la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, provincia de Buenos Aires y continúa en Santa Fe, Córdoba, Chubut, Rio Negro y Neuquén. Los 23 cajeros, ya instalados, se encuentran ubicados en puntos de alto tránsito como shoppings, locales

RedATM
Mucho más que un cajero.

Sumáte a un negocio efectivo

SÉ PARTE DE LA NUEVA RED

- + Ahorrá en transporte de caudales
- + Posibilidad de compensación
- + Generá ingresos por cada transacción

¡ESTAMOS INSTALANDO!
Sin costo de entrada ni de mantenimiento

TENÉ UN CAJERO EN TU LOCAL

+ ¡Consultá por nuestros modelos de negocio!

comercial@red-atm.com.ar 0800 2200 056 www.red-atm.com.ar

de comida rápida, supermercados, mayoristas y estaciones de servicio. Al respecto, Begoña Perez de Solay, Gerente General de Octagon, afirma que, “Red ATM permite reinventar los servicios financieros ampliando los puntos de acceso e incluyendo a todas las personas del país. Pero, además, se consolida como una gran oportunidad de negocio para las estaciones de servicio que instalen un cajero en su locación”.

¿Cuáles son los beneficios de instalar un cajero y cómo sumarse a la Red ATM?

Las estaciones de servicio que decidan instalar un cajero de la Red ATM **tendrán ingresos anuales superiores a \$1.000.000 por cajero instalado**. Verónica Mansilla, Gerente Comercial de Octagon agrega que, “Los beneficios para una estación de servicio al instalar un cajero RedATM, ya están a la vista, ahorrar en transporte de caudales, compensar fondos en la cuenta recaudadora de la petrolera, atraer clientes brindándole más y mejores servicios”.

Para sumarse a la Red ATM, la estación de servicio puede adquirir un cajero por US\$ 10.000 al dólar oficial. Así, siendo el dueño del cajero, se queda con el 60% de los ingresos de este. Por otro lado, también existe la posibilidad de que la estación de servicio solo disponga del es-



pacio para que Octagon instale el cajero sin realizar ninguna inversión. En este caso, la estación de servicio adquiere una rentabilidad del 20% al 30% de los ingresos, dependiendo de las transacciones del cajero. De esta forma, RedATM se posiciona como un aliado de negocio para las estaciones de servicio y al mismo tiempo permite generar inclusión en el mundo financiero y facilita a las personas a operar desde un mismo lugar, de forma sencilla y rápida. ■

Consultá por nuestros modelos de negocio:

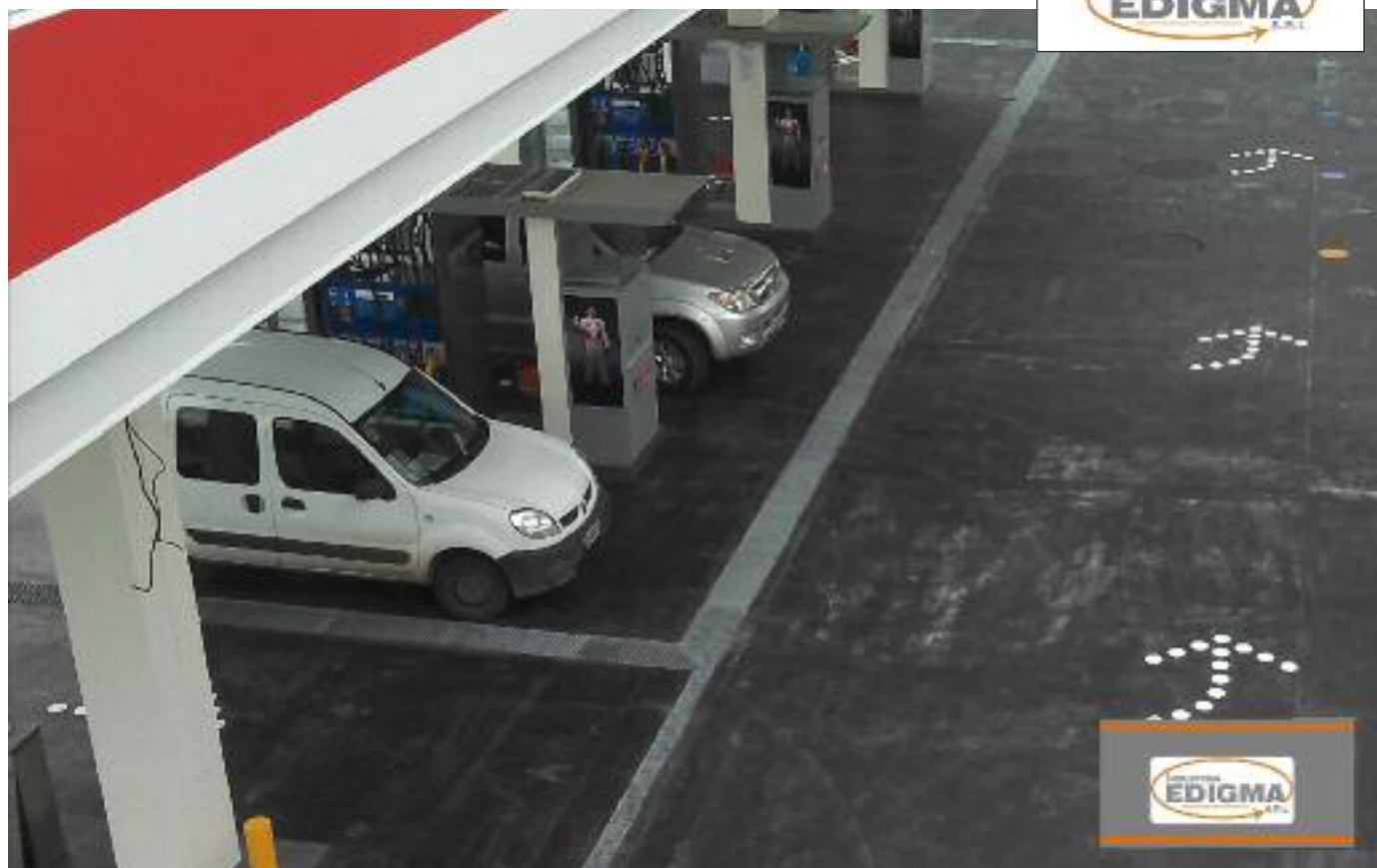
Email: comercial@red-atm.com.ar - Te: 0800 2200 056

www.red-atm.com.ar

Espacio de Publicidad

LAS NOVEDADES DE INDUSTRIAS EDIGMA

Esta nota es presentada por



A la hora de instalar una Estación de Servicio, remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, es importante conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, prove-

Espacio de Publicidad



yendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo, pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

■ ENVIOS A TODO EL PAIS

■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296 | **info@industriasedigma.com.ar**

Espacio de Publicidad



cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitan habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por dónde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.

Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transmiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

Espacio de Publicidad

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plantas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (**), como la ED-R200. La ED-R250 (***), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados. ■



Espacio de Publicidad

TELEMEDICIÓN Y PREVENCIÓN DE FUGAS DE COMBUSTIBLE

Casos de éxito Pump Control

Para más información: www.pump-control.com

Esta nota es presentada por



Conocer el stock de combustible en los tanques es una tarea primordial para cualquier empresa que quiera cuidar sus activos y hacer un uso eficiente de sus recursos. Para ello es esencial el monitoreo

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- ♦ Es un hardware, no requiere licencias
- ♦ Acceso desde su red local
- ♦ Display en gabinete
- ♦ Alarmas visuales y sonoras
- ♦ Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina

Espacio de Publicidad



constante de niveles de producto mediante técnicas de sondeo o varillaje (técnica antigua que genera imprecisiones en las mediciones).

La red OPESSA de YPF tiene más de 160 estaciones de servicio emplazadas en lugares estratégicos del país. La extensión de su negocio conduce a la necesidad de constante monitoreo de sus operaciones, para lo cual se implementaron sistemas de automatización y control de stock y surtidores. Para dar respuesta a esta serie de necesidades, Pump Control proporcionó a la red de estaciones de servicio una serie de dispositivos que se articulan para monitorear las instalaciones de almacenamiento de combustible.

En 2011 Pump Control instaló la primera consola de telemetría TANK en una de las estaciones de la red OPESSA. Actualmente existen más de 130 consolas de telemetría en toda la red de estaciones de

Espacio de Publicidad

servicio y, desde 2014, Pump Control provee mantenimiento constante para brindar el mejor servicio. A lo largo de 10 años, la tecnología fue actualizándose para llegar a instalar la consola de telemetría TANK Black en la estación de Nordelta en mayo de 2021.

En 2019, Pump Control obtuvo una licitación para la fabricación e instalación de cortes de bomba, los cuales se terminaron de instalar en enero de 2021 en 162 estaciones de servicio, aumentando la seguridad de trabajo en cada una de ellas.

Por último, los YPFD de la red propia cuentan con nuestra solución de telemetría para tanques verticales con control de despachos, corte



de bombas y alarma remota. El primero instalado fue en 2015 y, a la fecha, se puede encontrar en: YPFD Concordia, YPFD Villegas, YPFD Areco, YPFD Salto, YPFD Iguazú, YPFD Murphy y, a la brevedad, YPFD Añelo.

Los resultados de la aplicación del sistema integral de telemedición permite a la empresa evaluar la eficacia de sus recursos, automatizar la obtención de datos y que éstos sean más precisos, disponibilidad de la información en todo momento, minimizar errores humanos, impedir daños al medio ambiente, y evitar hurtos de producto.

El compromiso de Pump Control con sus clientes se ve reflejado en la confianza que estos le depositan año a año manteniendo sus servicios y ampliando sus negocios de la mano de Pump Control. ■



CONTROL DE COMBUSTIBLE Y FLOTA

Casos de éxito Pump Control

Esta nota es presentada por



Cruz del Sur es un operador de logística con una de las mayores flotas de transporte en el área de la distribución en Argentina. A lo largo de los años se ha comprometido en la conquista y renovación de nuevos puntos de alcance y cobertura, afianzando la red de sucursales a lo largo del país.

Junto con la ampliación de su negocio y servicio, también vinieron nuevos desafíos para poder estar a la vanguardia en procesos productivos y enlazar todos los eslabones en la cadena de operaciones.

Uno de los desafíos principales fue cómo se podía hacer para implementar un sistema de identificación de despachos automático en su Centro de Operaciones Logísticas, que agilizara el proceso de identificación de vehículos, despachos de combustible y registro de la información. Con un parque automotor de más de 800 unidades de larga distancia y distribución, era necesario un sistema integral que pudiera articular todas aquellas necesidades.

Pump Control, especializado en sistemas de control y monitoreo para empresas de petróleo y derivados, implementó el sistema de identificación de vehículos y choferes FLEET+ que solo permite despachos a



vehículos o conductores autorizados. Además, y no menos importante, el sistema registra todas las transacciones de manera automática, evitando anotaciones a mano y olvidos.

Como resultado, la empresa ha logrado reducir desprolijidades en el registro de transacciones, ha mejorado la trazabilidad de sus recursos, como el combustible que cargan los camiones de distribución, y ha minimizado los tiempos de permanencia de los vehículos en su centro de operaciones.

Aplicación móvil

La App Control Stock permite conocer los datos de telemetría desde el celular con los últimos datos actualizados.

- Control de despachos
- Stock de combustible
- Alarma de fugas

En Pump Control trabajamos para descubrir cuáles son las necesidades reales de cada cliente.

La exigencia es alta, y estamos capacitados para satisfacerla en forma completa. ■

NOVEDADES DE SURTIGOM PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.
- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire

Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS

INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS AEREOS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E INSTALACIONES DE SURTIDORES

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS DE DESPACHO

Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

Espacio de Publicidad



Espacio de Publicidad

• Equipos de Medición

• Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar

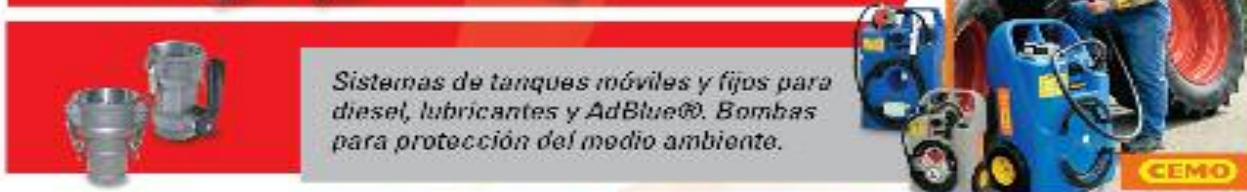


Espacio de Publicidad

KEFREN, especialistas en el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Keften tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todas las productos y los mejores precios del mercado. Keften suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Ordoñez 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel: (54-11) 4442-0112 / 4622-9857/2853 / 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 / 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

KEFREN, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

- Accesorios para Camiones Cisternas. - Accesorios para GNC. - Accesorios para Estaciones de Servicio. - Accesorios para Tanques

- Acoples - Baterías - Bombas - Consolas de control de fuga. - Federal Procces - Filtros Indicadores de nivel - Lubricación - Materiales Antiexplosivos - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways - Válvulas - Visores



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

CALZAS PARA CAMIONES 	CALCOS PARA CAMIONES 	CONOS DE SEGURIDAD 	CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS
INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD 	LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS 	BALDES CONTRA INCENDIOS 	SEÑALIZACIÓN PARA VEHÍCULOS
EMBUDOS DE DESCARGA 	MANTAS APAGA LLAMAS 	ABSORBENTES CALCETINES 	ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentina@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

Espacio de Publicidad

BIEN PROTEGIDOS CON BOTANMOL

Por Rogelio Dell'Acqua // Fuente: BOTANMOL

Esta nota es presentada por



Botanmol es una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Sus productos son fabricados con P.V.C. (Policloruro de Vinilo) Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Espacio de Publicidad



Productos que se utilizan como antichoques, y protección de paredes, columnas, zócalos, etc...

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
 Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
 e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios

Protecciones de bombas

Reductores y toques de freno

Calzas para camiones

Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com

Ind Argentina

Espacio de Publicidad



El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, teniendo en cuenta las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplen con su misión:

- Desarrollo, fábrica y distribución de una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuar con su expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de sus clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza. ■

48 años de Experiencia

Transporte de Residuos Peligrosos

SOMOS UNA EMPRESA FAMILIAR CON RECONOCIDA TRAYECTORIA.
ESTAMOS COMPROMETIDOS CON NUESTROS CLIENTES LOS CUALES CUENTAN CON NOSOTROS PARA EL TRATAMIENTO DE SUS RESIDUOS DE MANERA EFICIENTE.

Nuestros servicios

Retiro de Residuos	Desobstrucción Hidrocinética	Extracción y Transporte de barros	Logística	Retiros puntuales	Gestión en Medio Ambiente

SERVICIOS ORIENTADOS A DAR SOLUCIONES CONCRETAS Y EFECTIVAS EN LA GESTIÓN DE LOS RESIDUOS GENERADOS POR NUESTROS CLIENTES.

Ofrecemos servicio a SECTORES INDUSTRIALES

Contamos con las certificaciones correspondientes

Gestión y Servicio Ambiental

Solicite presupuesto sin cargo. Contactenos.

Bahía Blanca 1142, CABA
(011)4636-3032 / 4639-9161 / 4568-7672
info@elbarreroecologico.com.ar



GULF DUPLICÓ LA CANTIDAD DE ESTACIONES DE SERVICIO EN LA PROVINCIA DE BUENOS AIRES

Por: David Gil // Fuente: DeltaPatagonia para Gulf

Esta nota es presentada por



Gulf; de la mano de DeltaPatagonia, licenciataria para Argentina; alcanzó los 80 puntos de venta en el país. A nivel nacional, durante 2020, y a pesar de la pandemia, se inauguró una estación Gulf cada 9 días en promedio, y Buenos Aires no fue la excepción ya que duplicó la cantidad de estaciones en dicha provincia.

“Entre ciudad y provincia de Buenos Aires, localizamos el 45% de nuestra red. Considerando la distribución demográfica de nuestro país, esto nos permite una capilaridad interesante, ya que tenemos presencia en

más de 30 localidades de la provincia. El objetivo de nuestra marca es ampliar la cobertura en el país.

Hoy estamos presentes en 11 provincias y queremos seguir con ese crecimiento. Capital Federal y Provincia de Buenos Aires por población y volumen de mercado es clave en esa estrategia”, comenta Federico Garzino, Gerente de Planeamiento de Red de DeltaPatagonia, Licenciataria de Gulf en Argentina.

Las recientes inauguraciones de estaciones de servicio Gulf, en la provincia de Buenos Aires, tuvieron lugar en Quilmes, San Pedro, La Matanza, Bolivar y General Guido, sobre Ruta 2, que se sumaron a la red Gulf. “Como a todos los sectores de la economía de nuestro país,



Espacio de Publicidad



requerimientos de cada distrito, pero sin quedarnos quietos. Hemos crecido mucho en el interior y en AMBA, tomando todos los recaudos necesarios para cuidarnos entre todos”, agrega Eduardo Torrás, Gerente General de la compañía.

Continuando con el desarrollo de negocios de la firma, la unidad Gulf Agro presentó sus primeras dos sucursales durante 2021, con el fin de poder brindar servicios al sector agropecuario. Las mismas se encuentran en Tandil y en Chacabuco, y está próxima a inaugurarse una tercera en la localidad de Lincoln.

Con foco en continuar con su plan de expansión y desarrollo, Gulf aspira a alcanzar los 150 contratos firmados en el transcurso de este año y embanderar 100 estaciones de servicio. Al mismo tiempo, también trabaja fuertemente en ampliar su propuesta de valor avanzando en nuevas opciones en lo que respecta a oferta de productos y servicios con marcas líderes dentro de los Gulf Store, y de esta forma seguir generando alianzas estratégicas. ■

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

SHELL CONSTRUIRÁ UN OLEODUCTO DE MÁS DE 100 KILÓMETROS

Por: Rogelio Dell'Acqua
Fuente: Agenda Energética

Esta nota está presentada por:



La petrolera Shell avanzará con la construcción de un oleoducto de 105 kilómetros de extensión que vinculará su área de producción de petróleo Sierras Blancas, en la formación neuquina de Vaca Muerta, con la localidad rionegrina de Allen, lo que acompañará sus planes de incremento de producción.

La obra, que demandará una inversión en torno a los US \$80 millones, se da a conocer a poco de que la compañía puso en funcionamiento su

segunda planta de procesamiento en el área Sierras Blancas, con la que llegará a triplicar a fines de este año la producción diaria de petróleo. El oleoducto tendrá 16 pulgadas de diámetro y una capacidad de transportar hasta 120.000 barriles de petróleo por día con una extensión de 105 kilómetros desde el bloque de Sierras Blancas, en San Patricio del Chañar, hasta Allen.

Santiago Regis, gerente de Operaciones de Shell Argentina, al participar a mediados de la semana pasada en un encuentro sectorial, dijo que la construcción va a demandar una cantidad importante de mano de obra y componentes locales a lo largo de un año y medio de construcción. Los contratistas encargados de su construcción serán Techint y la neuquina Ingeniería SIMA en asociación, seleccionados a través de licitación como parte de la estrategia de Compre Local y la generación de empleo e impulso de proveedores regionales.

La entrada de operaciones prevista para el último trimestre de 2022 será un aporte al proyecto integral de la compañía angloholandesa en sus operaciones en Sierras Blancas, Cruz de Lorena y Coirón Amargo Sur Oeste, así como para terceras operadoras que podrán contractualizar la utilización del mismo.

De esta manera, la obra permitirá aliviar el principal cuello de botella del transporte de petróleo que se produce en la evacuación, al ampliar la red actual.

Recientemente, la compañía planteó la construcción de una segunda planta de tratamiento -similar a la inaugurada en junio- para completar la primera etapa de desarrollo anunciada ya en 2018 y que surgió demoras por cuestiones del mercado local en 2019 y luego por la pandemia.

De esta manera el desarrollo de nueva infraestructura es consistente con la perforación de nuevos pozos a un ritmo promedio de 30 por año y la construcción de infraestructura para ampliar la capacidad de procesamiento a 42.000 barriles diarios.

En ese marco, para fin de año la compañía tiene previsto haber triplicado la capacidad de procesamiento, duplicado la producción y perforado más de 30 pozos nuevos en esas áreas, además de estar construyendo el nuevo oleoducto. ■



MEDIA SOMBRA

**3 AÑOS DE
GARANTÍA
ESCRITA**

Solución definitiva contra el granizo y la radiación solar



**SISTEMAS FIJOS Y CORREDIZOS
DISTINTOS COLORES Y PORCENTAJES DE SOMBRA
20 AÑOS INSTALANDO TOLDOS
REFERENCIAS REALES**

ASESORAMIENTO Y PRESUPUESTO SIN CARGO

TEL. / WHATSAPP: 11 6717-7601

E-MAIL: TOLDOSMAD@GMAIL.COM

WEBSITES: WWW.MEDIASOMBRAS.COM.AR | WWW.TOLDOSMAD.COM.AR

VISTA Y TRAFIGURA ARGENTINA SE UNEN PARA ACELERAR EL DESARROLLO DE VACA MUERTA

Por: Pablo McCarthy // Fuente: Trafigura Argentina

Vista Oil & Gas y Trafigura Argentina anunciaron la firma de un acuerdo de inversión conjunta para el desarrollo de veinte pozos en el bloque Bajada del Palo Oeste. Esta inversión conjunta alcanza los 250 millones de dólares aproximadamente y representa una importante inyección de capital en Vaca Muerta, una de las formaciones de shale más importantes del mundo, ubicada en la Patagonia argentina.



Vista es el tercer productor de crudo de la Argentina y el segundo mayor operador de shale oil del país, y opera el bloque Bajada del Palo Oeste desde hace más de dos años. Este es el primer acuerdo estratégico que Vista realiza con otra compañía para acelerar el desarrollo de su principal bloque de shale oil, que cuenta con 28 pozos en producción.

Trafigura es una de las principales compañías comercializadoras de materias primas en el mundo, con más de 6 millones de barriles de petróleo comercializados diariamente. En Argentina es propietaria y operadora de la Refinería de Bahía Blanca, la terminal de Campana y de Puma Energy, la red de más de 350 estaciones de servicio y 50 agroservicios.

Trafigura invertirá alrededor de 75 millones de dólares - de los cuales 25 millones de dólares son en concepto de precio de compra del 20 por ciento de la participación en la producción de los pozos objeto del acuerdo-, y la diferencia es la contribución del 20 por ciento de las inversiones para el desarrollo de los mismos.



Vista será la operadora de los pozos, conservará el 80 por ciento de la producción, y contribuirá con el 80 por ciento de las inversiones.

“Este acuerdo revalida la performance de nuestra compañía y el equipo de gestión de excelencia, que nos permiten liderar el desarrollo en Vaca Muerta y ser el partner of choice de compañías globales para el desarrollo del shale en la Argentina, con operaciones cada vez más seguras, eficientes y sostenibles”, destacó el Presidente y CEO de Vista, Miguel Galuccio.

Y agregó: “También contribuirá a generar más producción, y así seguir expandiendo las exportaciones de energía fundamentales para la generación de divisas que necesita el país; preservando y abasteciendo siempre el mercado local”.

“Esta alianza nos permite fortalecer nuestro negocio en Argentina e integrar el abastecimiento de crudo para nuestra refinería y el posterior suministro de combustibles para nuestra red de estaciones de servicio, clientes mayoristas y el mercado de exportación de países limítrofes”, indicó Martín Urdapilleta, Gerente General de Trafigura Argentina.

“Nuestro acuerdo estratégico con Vista contribuirá con el desarrollo de Vaca Muerta, manteniendo la excelencia operacional y el cumplimiento con los más altos estándares de seguridad y medioambiente. Esta iniciativa forma parte del ambicioso plan de inversiones de Trafigura para Argentina que inició en 2013 y que tenemos previsto seguir ejecutando en los próximos años, reafirmando así nuestro compromiso a largo plazo con el país”, concluyó Martín Urdapilleta.

Bajo el mismo acuerdo, Vista se comprometió con Trafigura al abastecimiento de 380.000 barriles de crudo por mes para su refinería de Bahía Blanca, por un término de 18 meses. ■

Espacio de Publicidad

INSTRUCTIVO VERISYM: SISTEMA DE TELEMEDICIÓN DE TANQUES

Fuente: VERISYM

Esta nota está presentada por:



Cuando no se posee sistema de telemedición de tanques de combustible, indefectiblemente, debe utilizar al viejo método de "varillado", mediante una regla calibrada que mide el volumen de combustible existente dentro del tanque.

VERISYM nos asesora cómo hacerlo

Introducir cuidadosamente en el tanque la varilla de medida, conser-



Espacio de Publicidad



vándola en posición vertical hasta que toque el fondo del mismo. Debe entrarse en el mismo punto cada vez que se toma una lectura. Para evitar problemas de capilaridad no se debe dejar que la regla se ponga en contacto con el combustible por más de 2 o 3 segundos. Retirar la regla en forma rápida, si se leen niveles de combustible o lentamente si la lectura es de niveles de agua en el tanque. Cada vez que se introduce en el tanque, la varilla debe estar seca.



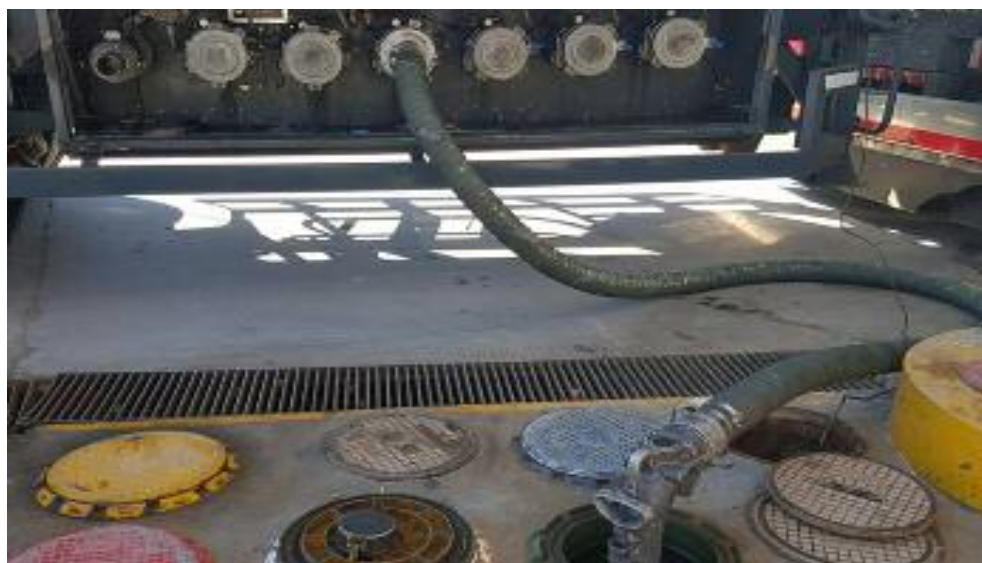
Las lecturas deben realizarse con exactitud, así que lo ideal es tomar varias veces la misma lectura, para así obtener un promedio de ellas (Dos veces por lo menos).

Se deben registrar los niveles de agua en el tanque. En éste caso se aplica la pasta para detección de agua en la parte final de la regla, aproximadamente en los últimos 15 cm. Al entrar en contacto con el agua la pasta cambia de color y registra el nivel de agua.

De existir un nivel de agua en el tanque, éste debe descontarse del nivel de combustible que se ha registrado en las lecturas.

INVENTARIO DEL COMBUSTIBLE RECIBIDO

Con el fin de llevar un correcto inventario de combustible, se debe además, determinar la cantidad de combustible que se ha adicionado



al tanque. En algunos casos esta cantidad puede determinarse con las facturas u órdenes de suministro; sin embargo, en la mayoría de las Estaciones de Servicio, los pedidos de combustible se realizan para la Estación en su totalidad, y no para cada uno de los tanques, lo que dificulta conocer la cantidad exacta que se le adiciona.

En estos casos se debe determinar la cantidad de combustible suministrado usando la lectura con vara de medida para niveles de combustible, antes y después de las operaciones de llenado; el aforo después del llenado del tanque, debe hacerse una vez ha transcurrido un tiempo prudencial (media hora) para evitar que cambios en la temperatura del combustible o la inestabilidad del nivel interfieran con la lectura tomada.



Estas dos lecturas son indispensables para determinar con precisión si existen o no pérdidas de combustible. ■

Espacio de Publicidad

EL MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO DE INSMETAN

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.

Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de Combustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Espacio de Publicidad



Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de pre-

INSMETAN S.R.L.
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

VENTAS DE REPUESTOS
www.insmetan.com.ar

Espacio de Publicidad



supuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención. ■

Solicitá tu presupuesto por mail a info@insmetan.com.ar o infoinsmetan@gmail.com.

Podés contactarnos también llamando al 4738-6198 / 4767-2798 o enviando un whatsapp al 154-997-882



AONIKEN

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



CALDEN OIL

CaldenOil® es el software de gestión y control de estaciones de servicio que lidera el mercado argentino, resolviendo en forma integrada la gestión comercial, administrativa, contable e impositiva.

CaldenOil® es una herramienta única en volumen de prestaciones, porque ha sido desarrollada escuchando a operadores de estaciones de servicio de todo el país, durante más de 25 años.

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemetría de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON: App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUDSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS

- > Aplicación experta para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL

- Control de surtidores.
- Identificación de playeros/despachos.
- Telemetría de tanques.
- Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.
- Control automático de flotas.
- Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS

GESTIÓN DE PUBLICIDAD



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICANTES, BOMBIEROS, LAVADEROS, ETC.



AONIKEN

Salvadora 39 7° B
B8000DA, Bahía Blanca, BA, Argentina

+54 (0291) 4500290
info@grupoaoniken.com.ar

www.grupoaoniken.com

LA CALIFICADORA DE RIESGO MOODY'S SUBE LA NOTA DE YPF

Por: Rogelio Dell'Acqua
Fuente: Agenda Energetica

Esta nota es presentada por

**ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL** Digital



La agencia de rating local Moody's local Argentina emitió un informe en el que sube la calificación crediticia de YPF como emisor de largo plazo en moneda local de "A+" a "AA-"

La suba de las calificaciones refleja las mejoras esperadas en las principales métricas crediticias de YPF ante el incremento en la producción diaria en aproximadamente un 5% en crudo y un 7% en gas para el segundo semestre de 2021, en un contexto de tendencia hacia normalización en la demanda de combustibles locales y regionales y

de los precios de surtidor, todo lo cual permite estabilizar su situación financiera en el corto y mediano plazo.

Moody's Local Argentina considera que esa mejora en la liquidez y en el perfil de vencimientos de deuda de la compañía le permitirá financiar un mayor nivel de inversiones en los principales yacimientos de producción de crudo no convencionales (como por ejemplo Loma Campana, La Amarga Chica y Bandurria Sur), permitiendo incrementar la producción de 30 KBBL/d a Dic20 a un nivel de producción de hasta 130 KBBL/d en el mediano plazo. ■

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11) 4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar

LA PRODUCCIÓN NACIONAL DE VEHÍCULOS SUBIÓ UN 14,5% EN JUNIO

Autor: Negocios & Autopartes // Fuente y gráficos: ADEFA

Esta nota es presentada por:

Negocios & autopartes

Con 21 días hábiles de actividad, las terminales automotrices produjeron 40.035 unidades, un 14,5 % más que mayo y 155,7 % por sobre los registros de junio del año anterior. En el acumulado del primer semestre, el sector produjo 193.580 vehículos de pasajeros y utilitarios, es decir, un 123,9 % más respecto de las 86.439 unidades que produjo en el mismo período de 2020.

En lo que respecta al comercio exterior, el informe de ADEFA indicó que el sector exportó 22.737 unidades en junio, lo que mostró una mejora de 14,1 % en comparación con mayo. Si la comparación es contra el mismo mes del año pasado se registró un alza de 230,7 por ciento.

	Producción 40.035 u.	La producción nacional de Junio registró un suba del 14,5% respecto de Mayo y un incremento del 155,7% con relación a igual mes del año anterior. Comparando seis meses del 2021 con respecto al 2020 se registró un aumento del 123,9%.
	Exportaciones 22.737 u.	Las exportaciones de Junio tuvieron un incremento del 14,1% con relación a Mayo y una suba del 230,7% con relación a igual mes del año anterior. Comparando seis meses del 2021 con respecto al 2020 se registró una suba del 102,7%.
	Ventas Mayoristas 28.187 u.	Las ventas a concesionarios de Junio tuvieron una suba del 0,6% respecto de Mayo y un ascenso del 18,6% con relación a igual mes del año pasado. Comparando seis meses del 2021 con respecto al 2020 se registró una suba del 40,0%.

EVOCA
G R O U P

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Línea Profesional y OCS



Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300



Producción

Automóviles y Comerciales Livianos

(En unidades)

	2020	2021	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	20.683	24.308	3.625	17,5%
Febrero	26.133	21.809	-4.324	-16,5%
Marzo	19.164	43.160	23.996	125,2%
Abril	0	29.315	29.315	n/a
Mayo	4.802	34.953	30.151	627,9%
Junio	15.657	40.035	24.378	155,7%
Subtotal	86.439	193.580	107.141	123,9%
Julio	21.316			
Agosto	25.835			
Septiembre	32.149			
Octubre	28.706			
Noviembre	32.570			
Diciembre	30.172			
Total	257.187			

Se ha registrado una suba del 14,5% respecto de Mayo y un ascenso de 155,7% con relación al mismo mes del año pasado.

Comparando seis meses de 2021, con igual período de 2020, la suba fue del 123,9%.



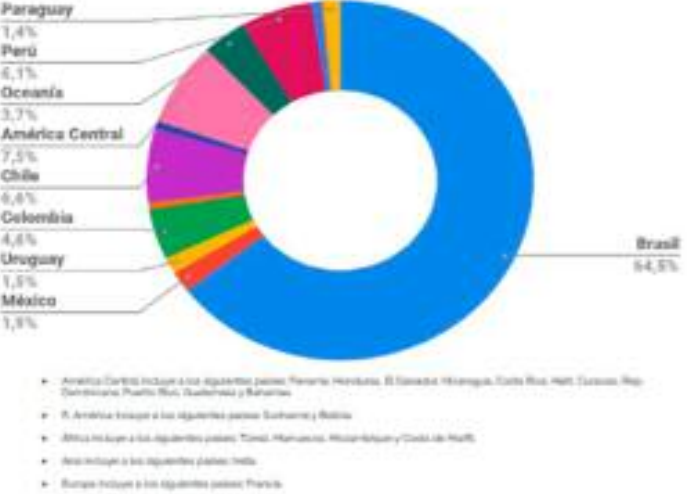


Exportaciones por destino

Automóviles y Comerciales Livianos

(En unidades)

Países	Ac. 2021	Porc. %	Var. 2021/2020
Brasil	69.595	64,5%	34.289
México	2.068	1,9%	1.497
Uruguay	1.567	1,5%	1.121
Colombia	4.913	4,6%	1.507
Ibero América	635	0,6%	210
Europa	2	0,0%	1
Chile	7.128	6,6%	4.835
Asia	1	0,0%	1
África	789	0,7%	451
América Central	8.120	7,5%	3.385
Oceanía	3.987	3,7%	3.227
Perú	6.538	6,1%	2.462
Ecuador	776	0,7%	361
Venezuela	205	0,2%	198
Paraguay	1.553	1,4%	1.110
Total	107.877	100,00%	54.655



Por otro lado, en el repaso de los temas de agenda, con relación al análisis que se da a nivel Mercosur respecto de la propuesta de reducir el arancel externo común y flexibilizar las relaciones internacionales,

En el acumulado de los primeros seis meses del año, las terminales automotrices exportaron 107.877 unidades, un 102,7 % más respecto de las 53.222 unidades que se enviaron a diversos mercados entre enero y junio del año pasado.

“En línea con los resultados del primer semestre se confirma lo que veníamos anticipando en nuestros análisis y muestra el esfuerzo que venimos realizando con toda la cadena de valor desde que reanudamos nuestras operaciones tras la cuarentena (abril- mayo 2020) para retornar a la senda del crecimiento a pesar de las limitaciones logísticas y sanitarias a nivel internacional que hayamos enfrentado”, explicó Daniel Herrero, presidente de ADEFA.



www.eseargentina.com.ar

WEBPedidos
Gestión On Line de presupuestos

Ingresa a nuestra web, seleccione los productos que necesite y reciba su presupuesto on line.

REGISTRATE
RECIBI TU
COTIZACION
RECIBI TU
EN TU MAIL

11-5997-0300

ventas@aryesargentina.com.ar
CALIDAD -PRECIO -STOCK



TUBERIAS FLEXIBLES



el directivo de ADEFA manifestó: “Es muy importante para nuestro sector el Mercosur, por lo que instamos a los Gobiernos a continuar trabajando para alcanzar los consensos necesarios para lograr un acuerdo”.

Finalmente, en lo que respecta a ventas mayoristas, el informe arrojó que en junio el sector automotor comercializó a la red de concesionarios 28.187 vehículos, un 0,6 % más respecto de las entregas de mayo y 18,6 % por sobre el volumen de junio 2020.

La producción nacional de vehículos subió un 14,5% en junio

Entre enero y junio se comercializaron a los concesionarios 172.426

unidades, un 40 % por sobre las 123.158 unidades que se entregaron en el mismo período del año anterior. ■

Para ver el informe completo de ADEFA ingrese en <http://adefa.com.ar/es-prensa-archivo?id=193>

ADVIERTEN SOBRE UN NUEVO COSTO PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Por: Pablo McCarthy // Fuente: FEC

Tras analizar las acciones que se están llevando adelante en ámbitos legislativos respecto del tratamiento de proyectos que buscan declarar al trabajo de los empleados de las estaciones de servicio como “insalubre”, el Asesor Legal, de la Federación de Entidades de Combustibles, Dr. Fabián Tobalo analizó ciertos puntos a tener en cuenta. En primer lugar, dijo que según los estudios ambientales que se



realizan periódicamente y las estadísticas que maneja el sector, no hay demostración fehaciente de que la exposición de los trabajadores de Estaciones de Servicio o el contacto con los materiales y productos del trabajo cotidiano, hayan influido notablemente en un agravamiento de la salud.

Admitió que puede ser posible que haya personas más tendientes en su organismo a contraer enfermedades oncológicas, pero no se demostró hasta el momento que el haber trabajado en el despacho de combustibles haya sido disparador de la patología.

Por otra parte, aseguró que para evitar cualquier tipo de fuga de los

componentes químicos del combustible, como es el benceno, habría que adaptar todas las instalaciones de las expendedoras, como sucede por ejemplo en Estados Unidos, donde el venteo es igual a 0. “En ese caso, habrá que ponerse a pensar a quién le corresponde la responsabilidad de realizar la inversión que resultará muy costosa para la pequeña o mediana Estación de Servicio”, subrayó.

Sobre el supuesto caso de existir riesgos por exposición a compuestos volátiles propios de los combustibles, Tobalo aseguró que “no se advierte que una posible reducción de jornada suponga una mejora en la situación del empleado” y afirmó que “no parece ese el camino a seguir en orden a proteger la salud del trabajador”.

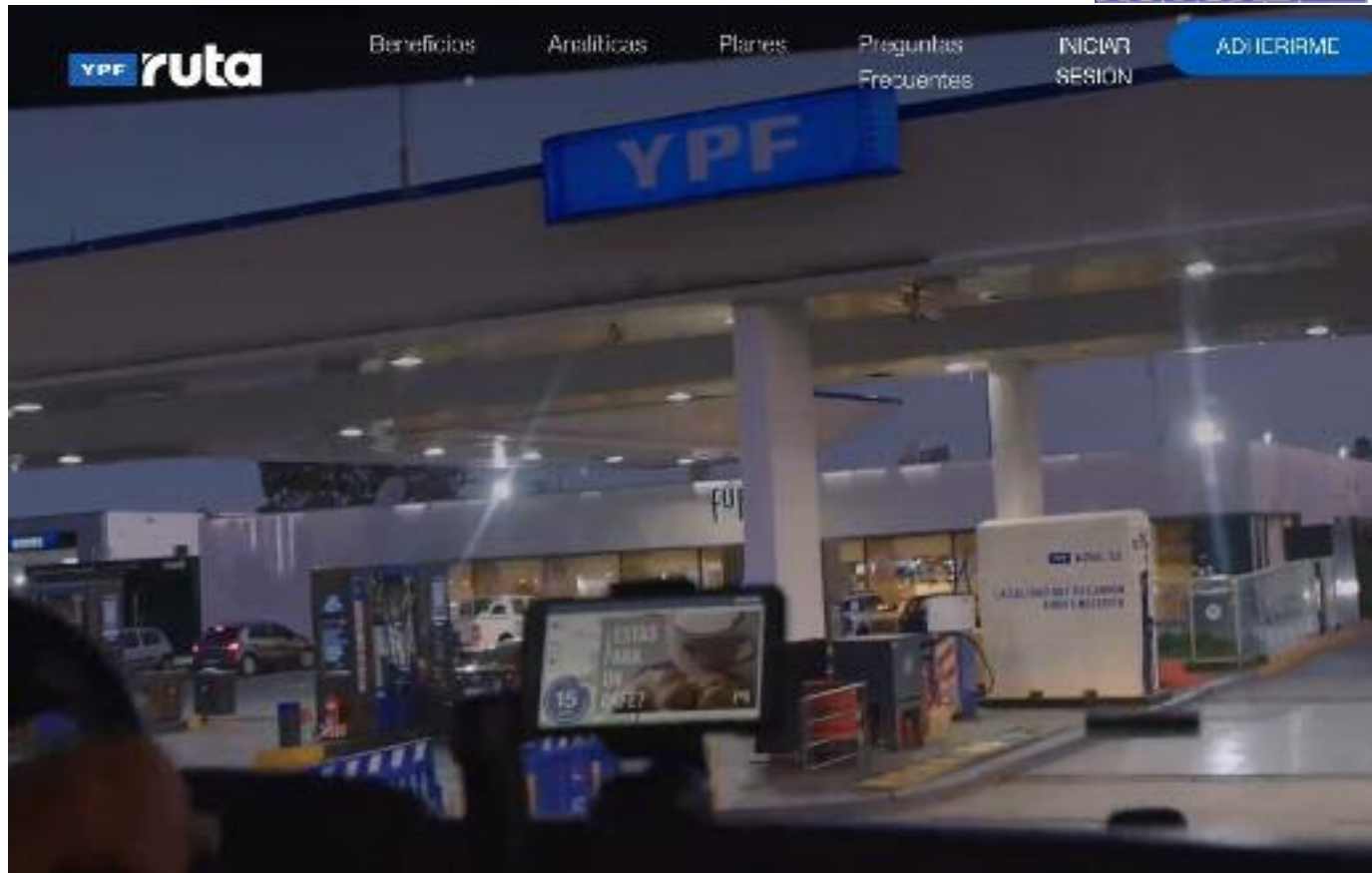
Finalmente consideró que “la acción posible es adecuar la logística del transporte y expendio para minimizar los efluentes gaseosos (sistema de recupero de gases), lo cual tendría un beneficio adicional -necesario- que es la protección del medioambiente, carga de la nadie debería evadirse, en especial la industria que es la generadora del riesgo y quien mayor provecho obtienen de todo el circuito de distribución minorista”.

Pero aseveró que “no es una buena idea poner sobre las espaldas del expendedor la solución de este problema”. ■

YPF RUTA JUNTO AL ANSES

Por: Pablo McCarthy // Fuente: YPF

Esta nota es presentada por



La Administración Nacional de Seguridad Social (ANSES) firmó un acuerdo para la utilización de YPF Ruta para el abastecimiento de combustibles, lubricantes y BOXES, lo que le permitirá mejorar el control y la administración de los consumos de su flota de vehículos y una reducción de gastos.

Este acuerdo fue firmado por la titular de la ANSES, Fernanda Raverta, y el presidente de YPF, Pablo González, para toda la flota de vehículos de la entidad a nivel nacional. También estuvieron presentes Sergio

Affronti, CEO de la compañía, y Mauricio Martin, vicepresidente de Downstream.

También, ambos acordaron la implementación en YPF del programa ANSESVA A TU TRABAJO que tiene por finalidad acercar los servicios y beneficios de la entidad a todos los trabajadores y trabajadores y familiares según las leyes vigentes.

De esta manera, YPF y la ANSES avanzan en acuerdos que permiten agilizar y hacer más eficiente la gestión del organismo, al mismo tiempo, que acerca sus prestaciones a la compañía. ■

MTK ACCESORIOS

¿QUERÉS VENDER MÁS EN TU ESTACIÓN?

Una gran oportunidad de aumentar la facturación, de las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una más que interesante rentabilidad mensual.

Amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

PEDÍ AHORA TU EXHIBIDOR DE ACCESORIOS PARA CELULARES
INFO@MTKARGENTINA.COM.AR **WWW.MTKARGENTINA.COM.AR**

SOLICITAN AYUDAS EXTRAORDINARIAS PARA EL SECTOR

Por: Pablo McCarthy // Fuente: FEC

Esta nota es presentada por



La Federación de Entidades de Combustibles, entregó en el despacho de cada compañía productora y refinadora, un escrito en el cual detallan los problemas que enfrentan las pequeñas y medianas bocas de expendio.

Su Presidente Julio Alonso y el Tesorero Juan Carlos Basílico consideraron que la cadena de comercialización sufre una “extraordinaria contingencia que atraviesa la economía nacional, que compromete el giro y continuidad comercial, habida cuenta la considerable contracción del

mercado de combustibles producto de las restricciones de circulación impuestas a partir del Decreto de Necesidad y Urgencia 297/2020”.

Alertaron que las Estaciones de Servicio sostienen costos fijos que les impone el mantenimiento de volúmenes de venta mínimos como condición de continuidad de dichos negocios.

Pero lamentaron que la situación que atraviesa la economía nacional desde el pasado mes de marzo, motivada en las sucesivas restricciones de circulación generaron drásticas caídas de ventas, “situación que amenaza la continuidad comercial de muchos establecimientos, evento este que

POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN

TRAJECTORIA DESDE 1934 EXCELENCIA

- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retail, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL llegando con el mejor precio a TODO EL PAÍS

Contáctenos (5411) 4016-7695 | WWW.POTIGIAN.COM.AR

goldfarb



estimamos motivará también la preocupación de esa firma, como proveedora y parte contractual en múltiples relaciones de aprovisionamiento de combustibles bajo su denominación de marca”, les transmitieron.

En este marco, le pidieron a las petroleras que dispongan opciones de asistencia extraordinaria hacia los operadores de su red de distribución cuya continuidad comercial resulte comprometida en razón de la caída de ventas que las distintas medidas gubernamentales que han establecido restricciones a la circulación vienen ocasionándoles desde el primer trimestre del año 2020 y dejaron en claro que esto “que excede cualquier previsión contractual”.

“Reconocemos que la contracción del mercado de combustibles también impacta sobre el giro de las firmas refinadoras, pero estimamos las firmas de bandera deberán rápidamente asumir la necesidad y conveniencia de prestar especial asistencia a sus bocas de expendio”, aseveró Basílico

Explicó que las entidades decidieron acudir a las petroleras en orden a superar la actual contingencia comercial que enfrenta cada asociado, y evitar el cierre de establecimientos, que no podrá evitarse sin la contribución que las proveedoras de hidrocarburos puedan disponer en sostenimiento de sus comercios abanderados.

Además, de forma paralela, también se enviaron notas al Gobernador de Buenos Aires, Axel Kicillof, para pedirle que implemente una exención parcial en el Impuesto a los Ingresos Brutos, y otra hacia el Intendente de La Plata, Julio Garro, para que decida de forma extraordinaria, dejar de cobrar la Tasa de Inspección de Seguridad e Higiene. ■

Para más información escribinos a contacto@grupofaros.com

www.autopartesweb.com



NUEVOS AVANCES HACIA LA ELECTRIFICACIÓN

Por: David Gil // Fuente: Prensa Expotrader

Esta nota es presentada por



El litio explotado en el norte argentino podría abrir el desarrollo de proyectos de aprovechamiento de ese mineral de alta demanda para el proceso de electrificación y su industrialización como materia prima de las baterías de los vehículos eléctricos y las energías renovables.

El tema fue motivo de análisis en las dos últimas reuniones del direc-

torio de YPF, por lo que de avanzar con una nueva figura jurídica, permitirá incursionar en un segmento que comenzó a ser estudiado durante las gestiones de Miguel Galuccio y Miguel Angel Gutiérrez.

La iniciativa surgió de “la necesidad de ir preparándose para acomodar la industria a un nuevo tipo de energías, y hacerlo con una visión de futuro”, se indicó desde la empresa conducida por el santacruceño Pablo González, quien planteó que “se tiene que pensar en diversificar el horizonte de negocios» de la compañía”, para “sumar un horizonte de inversiones para los accionistas”.

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Atendemos la atención a los profesionales que se le presentan. Servicio: calidad, ajuste permanente, entrega inmediata, cualquier día. Atención personalizada. Información permanente de los novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Respuestas de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y Agencias a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para chorro, admisiones y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

GPI **PIUSI**

BOMBAS ESPECIALES DE INYCCIÓN
MEDIDAS PARA PUNTO DE FUGA DE GASES
PIUSI PARA GASES INDUSTRIALES
MEDIOS PARA ALTAS CARGAS PARA AGUA Y COMBUSTIBLE
BOMBAS CON MOTOR DIESEL
BOMBAS SUCCIÓN BLUE AC
MOTORES METROS 1000
MOTORES METROS 1000
DISPOSITIVO METER + FILTER

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (04-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (04-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentina@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar



Aseguró que “se cuenta con el acompañamiento de las provincias productoras que están a disposición de YPF y creen que con el liderazgo que tiene en diversos rubros, no solamente la producción, es fundamental para llevar adelante nuevas figuras asociativas que diversifiquen el horizonte de negocios”. Entre las provincias con mayores reservas de litio están Jujuy, Salta y Catamarca.

YPF podría enfocarse en el sector extractivo, al sumar a su experiencia en la actividad hidrocarburífera desde hace 99 años a la división de minería a través de Compañía de Inversiones Mineras S.A. (Cimsa) que absorbió formalmente hace dos meses, según recordó la Agencia Télam

Otros procesos

Pero también se abriría a un proceso de investigación y desarrollo de los procesos variados de industrialización del mineral, lo que incluye

la etapa final de producción de baterías de litio para la industria automotriz y de energías renovables, rubros de alto valor agregado para el mineral.

Por otra parte, YPF encabeza el consorcio de investigación y desarrollo del hidrógeno, iniciativa conocida como H2ar mediante la cual convocó a grandes empresas locales para convertir al país en productor a gran escala de ese elemento obtenido a partir de energías renovables, clave en la transformación del sistema energético global.

El interés por el litio está a tono con el objetivo del Gobierno nacional de explotación del mineral y su agregación de valor local de carácter estratégico como ventana de oportunidad de desarrollo de la movilidad sustentable, vinculada con la existencia de las reservas de litio en el país. La Argentina, junto a Bolivia y Chile, integra el llamado Triángulo de Litio, en el cual se concentra alrededor de 67% de las reservas probadas y cerca de la mitad de la oferta global.

Así, este mineral es considerado punto de partida para poner en valor el potencial que tiene el país: la dotación de recursos naturales, las redes de investigación y desarrollo, una industria automotriz con proveedores locales y regionales y una industria química de trayectoria. ■

ES ARGENTINO UNO DE CADA DOS AUTOS PATENTADOS

Esta nota es presentada por



Por: David Gil

Fuente: Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina



Según un relevamiento que difundió ACARA, aproximadamente uno de cada dos autos patentados en nuestro país, durante el primer semestre de 2021 fue producido en la Argentina.

En el período enero/junio los autos argentinos participaron en un 46% de los patentamientos, un número poco común para el sector. Tomemos en cuenta que en el primer semestre de 2019 los vehículos 0 km de producción nacional representaban el 29 %.

“Claramente, es una buena señal para nuestra industria, ya que se incrementan las fuentes de trabajo y se consolidan las fábricas instaladas en el país”, manifestó el presidente de ACARA, Ricardo Salomé, ante el crecimiento de la participación de los autos nacionales en los patentamientos totales.

Este fenómeno se da porque hay escasez de modelos producidos en otros países por diversas trabas para importarlos, lo que provoca falta de stock, además y hay que destacar, estamos en un muy buen momento comercial de algunos modelos nacionales.

Si armamos un ranking, el mismo se compone por Fiat Cronos, Toyota Hilux, Volkswagen Amarok, Volkswagen Gol Trend, Toyota Etios, Peugeot 208 (argentino), Ford Ranger (argentino), Toyota Yaris, Chevrolet Onix y Toyota Corolla. ■



LOS COSTOS DEL TRANSPORTE DE CARGA EN EL PRIMER SEMESTRE DE 2021

Por: David Gil // Fuente: FADEEAC



Luego de los fuertes incrementos de enero (4,7%), febrero (6,3%), marzo (3,9%), abril (5,4%) y mayo (3,16%), el Índice de Costos de Transporte elaborado por FADEEAC (ICTF) prácticamente no registró aumento en junio de 2021 (0.01 %).

En este contexto, en el primer semestre de 2021 (enero-junio) el ICT FADEEAC alcanzó una suba de casi 26% (25,7%), en tanto que la

variación acumulada en los últimos doce meses continúa por encima del 50% (54,7%).

Asimismo, con el aumento de salarios en el corriente mes de julio, con su impacto directo en Personal (Conducción) (20%) y en los rubros componentes relacionados, el ICT FADEEAC evidenciará una suba de por lo menos 5.5 puntos del Índice, cifra que implicará un aumento acumulado mayor al 30% (32,5 %) en los siete meses de 2021 (enero-julio de 2021), en un contexto económico también caracterizado por la alta inflación minorista y mayorista.

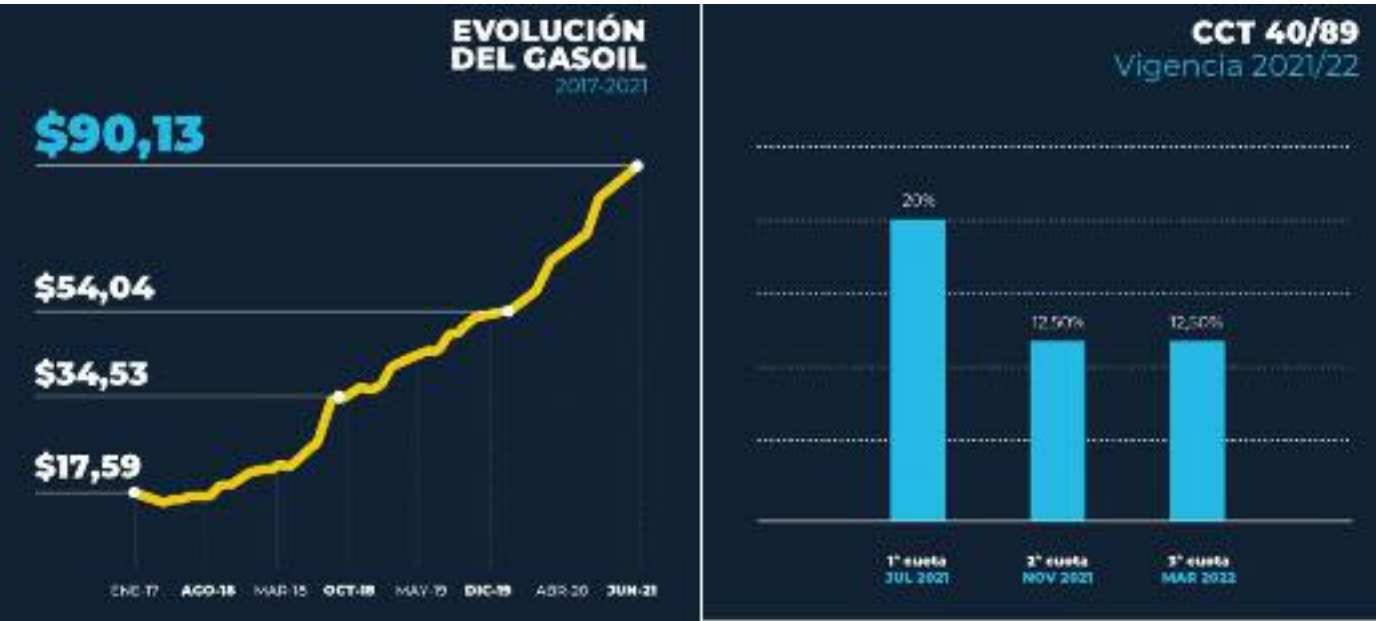
El estudio, realizado por el Departamento de Estudios Económicos de la FADEEAC, mide 11 rubros que impactan directamente en los costos de las empresas de transporte de cargas de todo el país, y es referencia



en buena medida para la fijación o ajuste de las tarifas del sector.

En el mes de junio, con la quietud del dólar oficial y sin modificarse prácticamente los precios del gasoil, se volvieron a registrar aumentos en lubricantes (+7%) y neumáticos (+6,73%). Estos dos rubros son los que lideran los incrementos de costos en 2021 (56,4% y 45,2% respectivamente), -excluyendo Patentes que se mide en forma anual- También se evidenciaron aumentos en los costos de los equipos, sobre todo Material Rodante (+3,58%) y Reparaciones (+0,84%). Por su parte, tras dos años de congelamiento, se actualizaron los valores de Peajes (+9,13%).

El resto de los rubros (Seguros, Patentes y tasas), excluyendo la variación en el costo financiero (-0,13%), no sufrieron alteraciones respecto a mayo.



En este marco, continúa el aumento de costos en el Transporte de Cargas, operando, como se viene señalando, en un contexto económico inflacionario general donde se proyecta que los costos de Transporte continúen ubicándose algunos puntos por encima de la inflación minorista, si bien con perspectivas de una progresiva recuperación económica en el año entrante teniendo en cuenta la excelente coyuntura del Sector Agropecuario y un importante crecimiento de la industria de la construcción, entre los sectores que muestran mayor dinamismo. ■



PUMA ENERGY PRESENTÓ SU EQUIPO PARA EL RALLY DAKAR 2022

Por: Rogelio Dell'Acqua // Fuente: Puma Energy



Puma Energy, dio a conocer el plantel regional que participará del próximo Rally Dakar 2022, una de las competencias deportivas más exigentes a nivel internacional.

La plantilla estará conformada por Juan Manuel “Pato” Silva, exitoso piloto argentino, y Andrea Lafarja, reconocida corredora paraguaya. Ambos disputarán la 44° edición de esta tradicional carrera, que se desarrollará del 2 al 14 de enero del 2022 en Arabia Saudita con formato reducido y sin cruce de fronteras.



El evento formal de presentación de los conductores y el equipo, que se denomina Puma Energy Rally Team, se transmitió a través del canal oficial de YouTube y contó con la presencia de Alejandro Barón de Buxhoeveden, Head of Marketing & Business Development de Puma Energy.

La compañía está muy entusiasmada de poder contar con dos representantes con un desempeño destacado en el mundo del automovilismo y que, además, posean los valores que promueve Puma Energy como son la calidad, innovación y excelencia. Las impresionantes



trayectorias de Andrea y el “Pato” posicionan al equipo de Puma Energy como uno de los más sólidos del campeonato.

El “Pato” Silva, director general del Puma Energy Honda Racing en Súper TC2000, tuvo gratas experiencias a nivel internacional y goza de una amplia trayectoria en el ámbito nacional, donde se coronó campeón en cuatro ocasiones: Fórmula Renault 1993, Campeonato de TC2000 1999, Turismo Carretera 2005 y Campeonato Argentino de Rally Cross Country 2014.

Este chaqueño de 48 años, ícono del automovilismo local, integrará la categoría Truck T4 del Dakar, certamen en el que debutó hace una

década (Argentina – Chile 2011). En esta oportunidad, estará al volante de una Man TGA 4x4 Especial T4.

A su vez, Andrea Lafarja, quien también tiene una gran carrera en el ambiente motor, se convirtió recientemente en la primera mujer de origen guaraní en finalizar un Dakar, ganó el Campeonato Paraguayo de Rally Cross Country y triunfó en el Desafío Ruta 40 Argentina.

En este nuevo reto, la piloto oficial de Puma Energy formará parte del Dakar en la clase Cart T1 y conducirá un Borgward BX7 DKR. A modo de preparación, sumará dos competencias previas: Baja Aragón 2021 y Baja Portalegre 2021. ■





TODOS LOS SERVICIOS PARA TU AUTO EN EL MÓVIL

PARAMIAUTO.COM
GEOLOCALIZACIÓN DE NEGOCIOS,
MARCAS Y PROMOCIONES



PARAMIAUTO.COM es una empresa de Grupo Faros.

Si querés que tu empresa aparezca en www.paramiauto.com escribinos a consultas@grupofaros.com
Google Play y el logotipo de Google Play son marcas comerciales de Google Inc.