

Año 11 • N° 28 • 2021 • Publicación Mensual •

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

SE ENVIARÁ AL CONGRESO UN NUEVO PROYECTO DE LEY DE HIDROCARBUROS



LA INDUSTRIA AVANZA HACIA
UNA ECONOMIA CIRCULAR



SE POSTERGÓ EL AUMENTO DEL
IMPUESTO A LOS COMBUSTIBLES



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen





ATENCION DIRECTA A TODO EL PAIS



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

Ofrecemos atención personalizada con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente. Productos homologados de excelente calidad y alta rotación, con código de barras para sistema scanner y exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país.

MAS DE 2000 CLIENTES YA NOS ELIGIERON



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

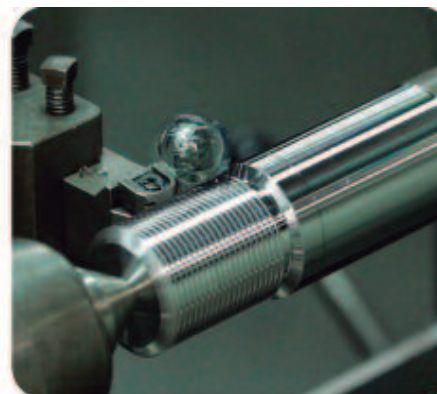


LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 4409 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 480-1481 / 480-7178 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERIA Y MECANIZADOS



Confección de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados
Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar

Espacio de Publicidad

NOVEDADES TOP AUTO: PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Desde hace más de 25 años, Top Auto, se ha convertido en un proveedor integral de Estaciones de Servicio y accesorios automotor, construyendo una destacada trayectoria en el mercado a nivel nacional. Brindamos atención personalizada con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, ofreciendo todos nuestros servicios, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Espacio de Publicidad

Proporcionamos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene.

Mencionando nuestros exhibidores, los mismos han sido homologados para las distintas petroleras que conforman el canal. Están realizados en melamina y con diseño totalmente adaptado a los códigos de



comunicación institucional de la marca, para exposición y almacenaje de una amplia variedad de productos en blíster, para venta y consumo directo. Petroleras como Axion, Shell, Petrobras, Puma, YPF, Oil y Royal Energy ya confiaron en nosotros para la incorporación de nuestros exhibidores en sus puntos de venta.

Nuestra marca Top Auto, ubicar nuestros productos en el nivel más alto, por calidad y presentación.

Top Auto, provee lo mejor en tecnología de lámparas, fusibles, terminales y una alta variedad de accesorios que satisfacen y superan las especificaciones de los fabricantes de automotores.

Nuestra experiencia y el control permanente de calidad en los productos nos asegura y garantiza una larga vida de los mismos, complaciendo a nuestros clientes y usuarios.

Nuestra misión es complacer a nuestros clientes ofreciendo atención personalizada a cada uno de ellos, el precio justo, acorde a la calidad



de nuestros productos y un constante seguimiento de los requerimientos del mercado, apoyando y trabajando en forma conjunta con nuestros clientes para lograr su satisfacción.

Los argumentos ya mencionados y el reconocimiento de nuestros clientes y sus consumidores hacen que: “Top-Auto” sea “La Marca” para el comerciante y “El accesorio que buscabas” para el usuario.

Nuestra visión es posicionar nuestros productos y nuestra empresa como líderes en la provisión de accesorios, elementos de auxilio y emergencia automotor a nivel nacional. Hoy te acercamos esta imperdible propuesta: Para más información: www.accesoriostopauto.com



EL ACCESORIO QUE BUSCABAS

SUPER OFERTA

EXCLUSIVO MES DEL PADRE

COD. ART. FF1E2217EHA
JGO DE CRIQUE Y BOCALLAVES
1/2" (8 PZAS)

Contenido:
 -Llave Crique Bahco 815m Enc 1/2
 -Barra De Extension Bahco 753 Enc. 1/2
 -TUBOS EXTRIADO ENC. 1/2: S10 - S11 - S12 - S13 - S14 - S17 Y S19mm

COD. ART. FF1E5017EHA
JGO MIX DE HERRAMIENTAS (5 PZAS)

Contenido:
 -Cuchillo Bahco 2446
 -Destornillador F-3301-100
 -Destornillador F-3155-100
 -Alicate 2175-160 A
 -Pinza Universal 2678 G-180

COD. ART. ORIG80716224D
SET HERRAMIENTAS (2 PZAS)

Contenido:
 -Llave Francesa 8" 8071
 -Pinza Pico de Loro 250 mm 6224D
 Gratis un destapador de botellas.

COD. ART. ORIG2628GB192
SET HERRAMIENTAS ERGO (3 PZAS)

Contenido:
 -Alicate ERGO 2628g-180
 -Destornillador punta Phillips PH2x125
 -Destornillador de punta recta 0.8x4.0x125
 Gratis un destapador de botellas.

SE ENVIARÁ AL CONGRESO UN NUEVO PROYECTO DE LEY DE HIDROCARBUROS

Por: David Gil // Fuente: Agenda Energética

Esta nota es presentada por



El presidente de YPF, Pablo González, anticipó que la ley de inversiones petroleras “está lista” para enviar al Congreso y que presentará dos tipos de incentivos para incrementar la producción y para proyectos específicos de desarrollo, con una diferenciación que permita equilibrar el atractivo de recursos convencionales y no convencionales.

“Estamos trabajando en un proyecto de ley de promoción de actividades hidrocarburíferas, que el Presidente de la Nación (Alberto Fernández) había anunciado el año pasado, y que ya está listo para que lo revise y lo remita

al Congreso”, anticipó González en declaraciones a un pool de 11 radios nacionales de la Patagonia.

González aseguró que “de la mano de esta ley, que es de esperar que el Congreso sancione rápidamente, se podrán otorgar ventajas comparativas a las empresas de petróleo y de gas que operan en la Argentina. Pese a la pandemia se está avanzando mucho”.

Al repasar los ejes del proyecto de ley que el Gobierno podría enviar al Congreso la semana próxima, González dijo que ante la caída de las reservas y de la producción un 8% en gas y un 10% de crudo, la ley

ACCESORIOS PARA TANQUES Y SURTIDORES

eSea www.eSeaargentina.com.ar

WEBPedidos
Gestión On Line de presupuestos

Ingresa a nuestra web, seleccione los productos que necesite y reciba su presupuesto on line.

REGISTRATE
PEDI TU
COTIZACION
RECIBILA
EN TU MAIL

11-5997-0300

@ventas@aryesargentina.com.ar
CALIDAD -PRECIO -STOCK

TUBERIAS FLEXIBLES

ZEPPiNi
ECOFLEX

“trata de dar ventajas comparativas a nivel impositivo para que las empresas inviertan”. “Están previstos dos tipos de incentivos, por el incremento de producción y para proyectos específicos de desarrollo donde van a tener otros incentivos”, señaló el titular de la mayor petrolera del mercado local.

En ese esquema, el proyecto también contempla “en el convencional un límite de inversión mucho menor que el no convencional que sería de unos US \$300 millones y que se reduciría a la mitad o un poco menos”.

“Otros puntos novedosos es la decisión de premiar el almacenamiento subterráneo de gas natural para almacenar en verano y evitar que en invierno tenga importar GNL, lo que da oxígeno en materia de divisas y garantiza la producción”, destacó.

De esta manera, con distintas herramientas “se busca incentivar la inversión y buscar la forma de aumentar la producción para que eso signifique la posibilidad de acceder al mercado de cambio o tener un saldo exportable sobre el incremento de la producción”.

“Para la gente, el proyecto de ley garantiza más producción local, y evitar que el precio internacional impacte sobre el bolsillo. Es un proyecto clave para el sector y en el desarrollo energético nacional con la generación de puestos de trabajo y va a premiar aquellos proyectos de recuperación secundaria y terciaria”, aseguró,

También, garantizó que “el no convencional también tendrá un incentivo pero se busca el equilibrio, de manera que la expectativa que genera el shale poder compensarla con el convencional e incentivar para que se invierta”.

En otro tramo de la charla, González aseguró que YPF con “el plan de inversiones, su financiamiento, la ley de promoción más el acuerdo con el sindicato da tranquilidad hasta por lo menos hasta el año que viene y nos permite recuperar el declino del convencional fundamentalmente en la cuenca del San Jorge y seguir tratando de recuperar producción en el no convencional”. ■



YPF LANZÓ #YMPULSO PARA EL DESARROLLO DE LAS PYMES NACIONALES

Por: David Gil // Fuente: YPF



YPF presentó, junto al Ministerio de Desarrollo Productivo de la Nación, el nuevo Programa #Ympulso para el desarrollo de proveedores locales con el objetivo de mejorar la competitividad de la cadena de valor nacional, sustituir importaciones, promover la capacitación y recuperar el capital social en las provincias en donde la compañía tiene operaciones.

El Programa #Ympulso busca transformarse en una herramienta eficaz a través del cual YPF buscará fortalecer vínculos con más de 5000



Mayor productor de hielo de Sudamérica

Líder en la producción para consumo humano y otras aplicaciones

Tecnología de última generación

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar





PYMES en todo el país que forman parte de su cadena de valor.

“Las cadenas de valor del petróleo y el gas son palancas del desarrollo productivo argentino. Fomentar la creación de puestos de trabajo es el gran desafío que tenemos por delante. Por lo tanto, apuntalar a las empresas que proveen a YPF es fundamental para garantizar más producción y más empleo de calidad”, aseguró Matías Kulfas, ministro de Desarrollo Productivo de la Nación.

Por su parte, el presidente de YPF, Pablo González, afirmó: *“Este programa constituirá un eje de acción clave para YPF ya que le permitirá des-*

arrollar la cadena de valor nacional, promover el crecimiento de las PYMES locales y poder obtener bienes y servicios en el país en forma competitiva”. El Programa #Ympulso trabajará en 4 líneas de acción. Primero, buscará mejorar la competitividad de las PYMES nacionales a través de la asistencia técnica para que las empresas puedan desarrollar nuevas capacidades y adecuarse a las necesidades del sector. Segundo, se promoverá un plan de financiamiento e incubación de proyectos que permita potenciar el desarrollo de proveedores locales y los emprendedores. Tercero, se implementará un programa de capacitación para



**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



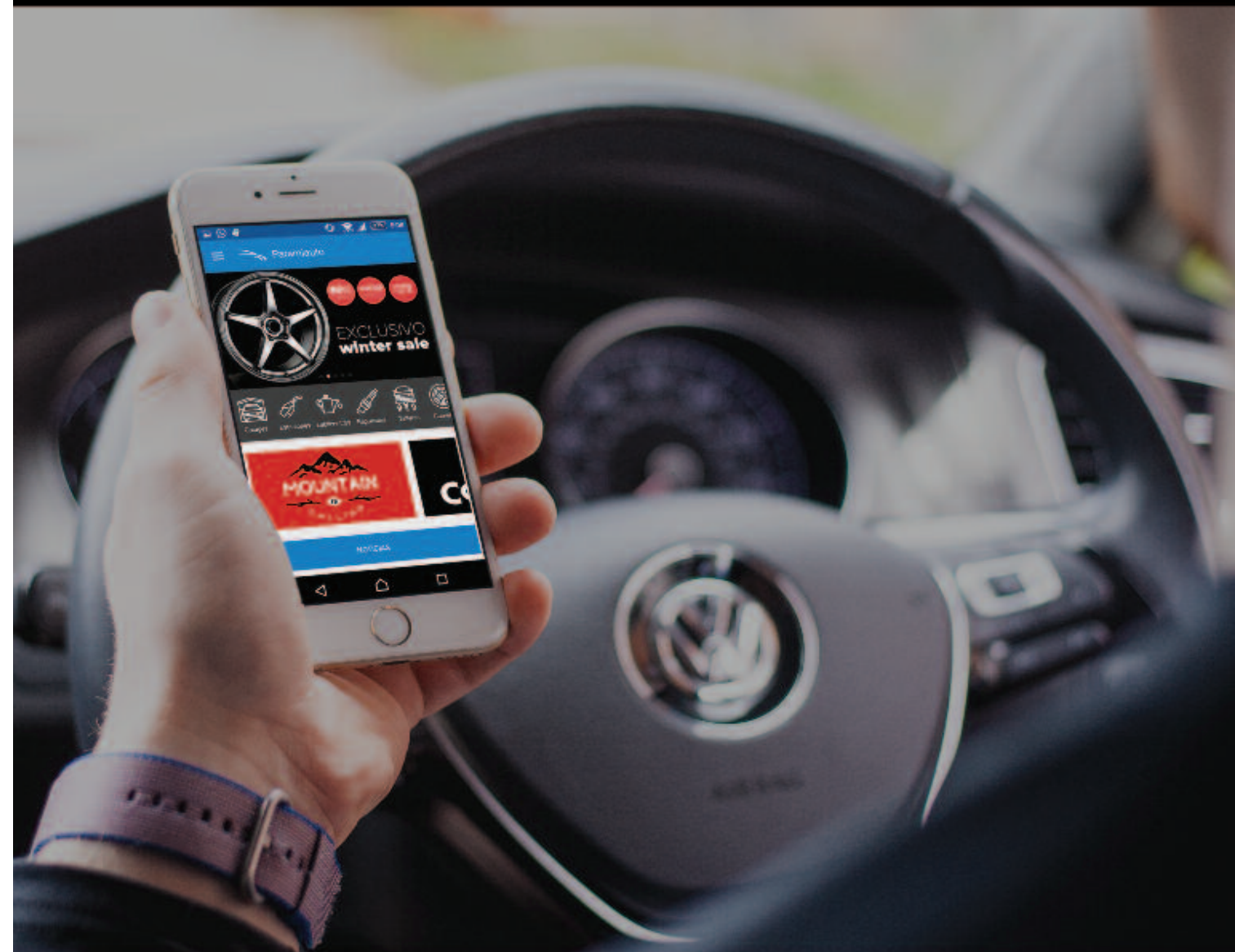
Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar



las empresas con foco en la competitividad y en las perspectivas para la industria en el mediano y largo plazo. Cuarto, y último, se potenciará el rol de YPF como empresa líder para promover la innovación y el desarrollo de la cadena de valor local y regional.

En el acto de presentación estuvieron presentes Pablo Gonzalez, Presidente de YPF, Sergio Afrronti, CEO, Ramiro Manzanal, Director de YPF, Darío Garribia, Gerente de Desarrollo Sustentable de Proveedores, Matias Kulfas, Ministro de Desarrollo Productivo de la Nación, Guillermo Merediz, Secretario Pyme y Emprendedores, y Ariel Schale, Secretario de Industria, Economía del Conocimiento y Gestión Comercial Externa. ■

www.autopartesweb.com



ENCONTRÁ SERVICIOS, LOCALES
Y PROMOCIONES **CERCA TUYO.**

Espacio de Publicidad

CONTROLAR UN INSUMO TAN IMPORTANTE Y COSTOSO COMO EL COMBUSTIBLE ES UNA PRIORIDAD

Esta nota es presentada por



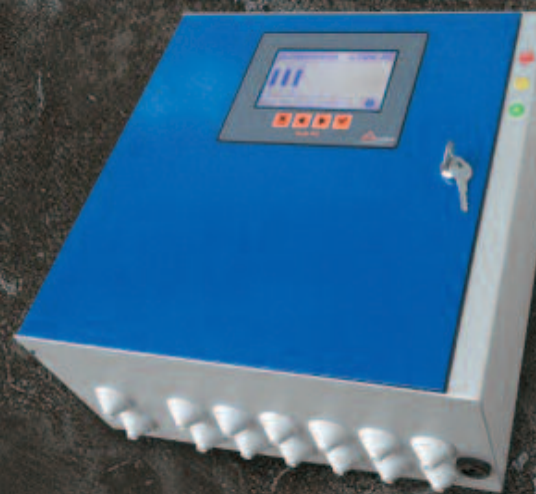
Controlar un insumo tan importante y costoso como el combustible es una prioridad en empresas que dependen de él para cumplir su tarea diaria.

Fleet-Online: Control de combustible en flotas y actividad en SOL-BAYRES

En estos tiempos de volatilidad de precios y márgenes pequeños, Pump

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina



Control acompaña a sus clientes con una solución para registrar y controlar de modo preciso no solo los despachos de combustible, si no también, como es este caso, la operatoria global en la playa. Ya que aquí ayudamos a controlar el ingreso de vehículos a la base; el lavado de estos con el tiempo que insume esa labor; la carga de gasoil, de urea y de aceite. Y el stock de combustible en los tanques.

Orientado a flotas de vehículos con centros de carga propios, el sistema es hoy una de las soluciones más completas del mercado.

Evite sorpresas desagradables y costosas provocadas por robos, fal-

tante de combustible, falta de calibración o pérdidas en sus surtidores. La robustez y confiabilidad de la identificación vehicular por radiofrecuencia evita que se realicen despachos sin identificación previa.

Características

- ◆ Sin límite en la cantidad de vehículos.
- ◆ Centralización de varios centros de carga.
- ◆ Hasta 30 mangueras por centro de carga.
- ◆ Registro de choferes y/o vehículos.
- ◆ Identificación mediante tarjetas RF o lectura en boca de tanque.
- ◆ Acceso vía web mediante Fleet Online Head Office.
- ◆ Descarga de informes en formato .CSV, compatible con Excel®.
- ◆ Compatibilidad con las principales marcas de surtidores.

Fleet-Online: Control de combustible en flotas y actividad en SOL-BAYRES

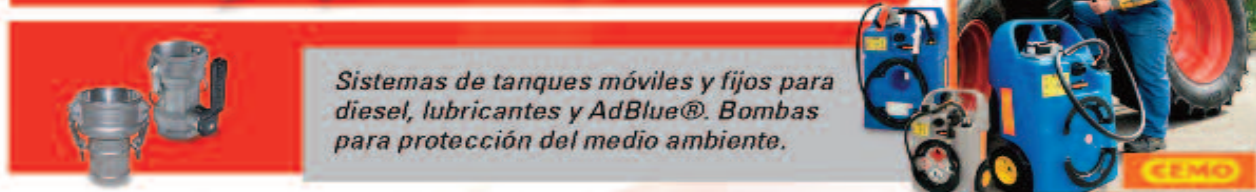
En Pump Control trabajamos para descubrir cuáles son las necesidades reales de cada cliente. La exigencia es alta, y estamos capacitados para satisfacerla en forma completa. ■

Espacio de Publicidad

KEFREN, especialistas en el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

KEFREN, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

- Accesorios para Camiones Cisternas. - Accesorios para GNC. - Accesorios para Estaciones de Servicio. - Accesorios para Tanques

- Acoples - Baterías - Bombas - Consolas de control de fuga. - Federal Procces - Filtros Indicadores de nivel - Lubricación - Materiales Antiexplosivos - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways - Válvulas - Visores



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO
Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

CELDAS PARA CAMIONES
CELDAS PARA CAMIONES
CELDAS REFLECTIVAS PARA CAMIONES

CONOS DE SEGURIDAD
CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS
CADENA y COLUMNAS PLÁSTICAS

INDICADORES PARA SEGURIDAD
LANTERNAS ANTIEXPLOSIVAS
BALDES CONTRA INCENDIOS
BALDE PARA ARENA
PRECAUCIÓN
ENTRADA Y SALIDA DE VEHICULOS

MANTAS APAGA LLAMAS
ABSORBENTES CALCETINES
ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES

EMISORES DE DESCARGA
MANTA APAGA LLAMAS

Teléfono: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentina@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

Espacio de Publicidad

EL BARRERO ECOLOGICO INFORMA: EL TRASLADO SEGURO DE SUSTANCIAS TÓXICAS ES 'IMPRESINDIBLE PARA LA VIDA MODERNA'

Esta nota está presentada por



Como describe el Manual de Riesgos en el Transporte de Mercancías y Residuos Peligrosos, nuestra actividad es de vital importancia para la comunidad ya que el traslado seguro de sustancias tóxicas es “*imprescindible para la vida moderna*” porque si estos desperdicios no son tratados con idoneidad pueden “*presentar riesgos para la salud de las personas, la seguridad pública o el medio ambiente*”.

Dada la gran importancia de nuestra actividad, todo nuestro personal



SOMOS UNA EMPRESA FAMILIAR CON RECONOCIDA TRAYECTORIA.

ESTAMOS COMPROMETIDOS CON NUESTROS CLIENTES LOS CUALES CUENTAN CON NOSOTROS PARA EL TRATAMIENTO DE SUS RESIDUOS DE MANERA EFICIENTE.

Nuestros servicios



Retiro de
Residuos



Desobstrucción
Hidrocínética



Extracción
y Transporte
de barros



Logística



Retiros
puntuales



Gestión en
Medio Ambiente

SERVICIOS ORIENTADOS A DAR SOLUCIONES CONCRETAS Y EFECTIVAS
EN LA GESTIÓN DE LOS RESIDUOS GENERADOS POR NUESTROS CLIENTES.

Ofrecemos servicio a SECTORES INDUSTRIALES



Contamos con las
certificaciones correspondientes

Gestión y
Servicio Ambiental

Solicite presupuesto sin cargo. Contactenos.



Bahía Blanca 1142, CABA
(011)4636-3032 / 4639-9161 / 4568-7672
info@elbarreroecologico.com.ar



realiza el curso de capacitación obligatorio sobre la correcta utilización de los equipamientos necesarios para las situaciones de emergencia, accidente o avería, conforme a las normativas actuales, además de cumplir con todos los protocolos establecidos por las leyes nacionales (24.051) y provincial (11.720) vigentes.

Desde hace 48 años que ofrecemos un servicio integral evaluando su situación con nuestro equipo técnico especializado. Al comienzo de cada trabajo realizamos una gestión y servicio ambiental con el propósito de proteger y mitigar los posibles impactos al ecosistema y contribuyendo al desarrollo sustentable. Y al final de nuestra labor, usted recibirá el certificado de Disposición Final correspondiente.

También nos dedicamos al Transporte de Residuos Industriales No Especiales, líquidos y semisólidos, básicamente la extracción de barros orgánicos. Para ello utilizamos un camión cisterna con Equipo Vaccum que

utiliza el principio de arrastre por corriente de aire a muy alta velocidad, produciéndose la generación del vacío en el depósito mediante una bomba de gran caudal. Hacemos desobstrucción hidrocínética con equipo hidrojet mediante la inyección de chorros de agua múltiples de elevadísima energía cinética dentro del conducto, eliminando todo tipo de taponamiento e incrustaciones. Atendemos a estaciones de servicio, lavaderos, petroleras, automotrices, constructoras, etc.

Cuando usted nos llame le daremos el asesoramiento necesario en materia ambiental, estrategias, actividades para el desarrollo sustentable de su empresa y el cuidado del medio ambiente. Brindamos presupuestos sin cargo.

Para más información: info@elbarreroecologico.com.ar

NOTA: Recomendamos consultar el PROTOCOLO DE ACTUACIÓN Y MEDIDAS PREVENTIVAS COVID-19 – EL BARRERO ECOLOGICO



Espacio de Publicidad

NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR

Esta nota es presentada por



Mantenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica,

Espacio de Publicidad

Imagen, Sistemas, Telemedición, etc. De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuente cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

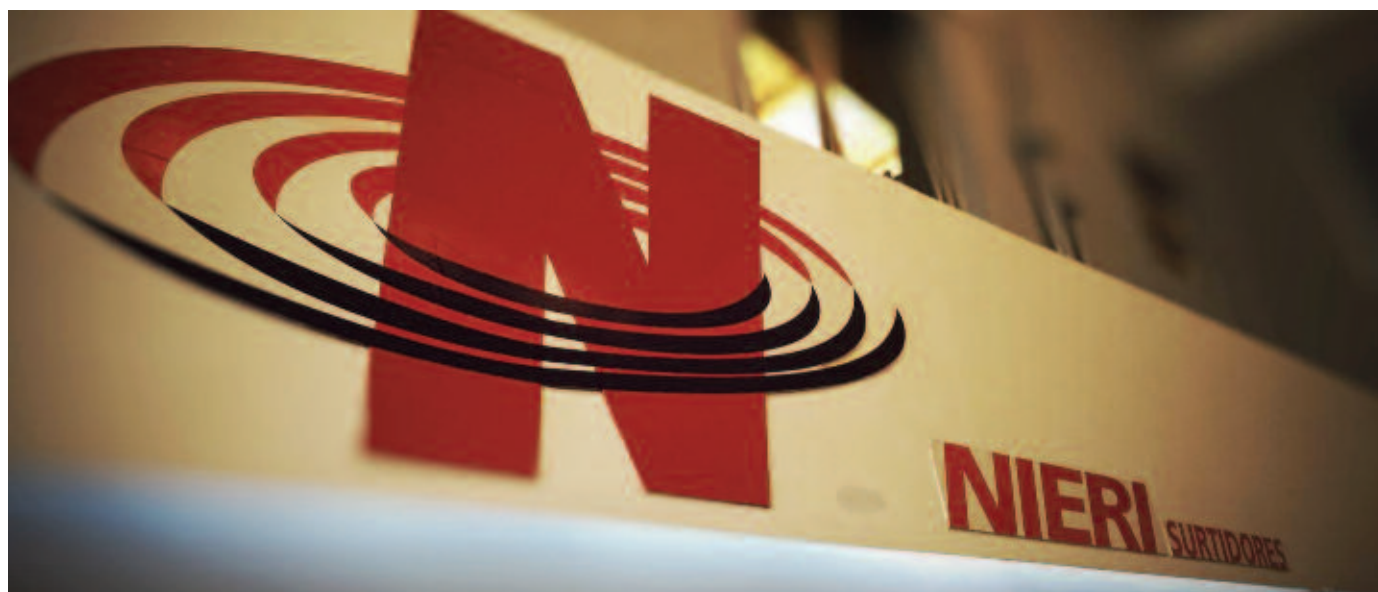
También disponemos de equipos para el pintado de paneles y

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11) 4 201.1056/9214
 www.nisurt.com.ar



contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.

La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorías operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008. ■

Mensajes a: info@nisurt.com.ar



NOVEDADES DE ILUMINACIÓN BUENOS AIRES



Con el objetivo de transformarse en la empresa proveedora de sistemas lumínicos número uno de la Argentina, Iluminación Buenos Aires nació en el año 1987.

Treinta y cuatro años de trayectoria, afrontando desafíos, fuimos guiados por las necesidades y exigencias de nuestros clientes, y por los avances tecnológicos en luminotecnía, para especializarnos en la innovación como método de concebir la actividad.

El siglo XXI nos presentó un nuevo desafío que no demoramos en afrontar con espíritu e inmediatamente. La tecnología LED implicó una revolución en la concepción de los sistemas lumínicos, imponiendo nuevas formas de iluminar, redefiniendo principios de diseño, incrementando las exigencias de fabricación y haciendo hincapié en el impacto ambiental de nuestras acciones.

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

Fue así que ya llevamos 11 años, siendo la primera empresa de la región en implementar la iluminación LED, fijándonos una nueva meta: generar los sistemas lumínicos más eficientes del mercado.

En Iluminación Buenos Aires nos encargamos de analizar problemáticas lumínicas de manera integral, de las Estaciones de Servicio, asesorándolos para que los resultados sean los más eficientes.

Lo que una Estación de Servicio necesite como sistema lumínico, aquí lo va a encontrar:

EMBUTIDOS

EXTERIORES

APLICADOS

COLGANTES



Todas las luminarias que hemos desarrollado, poseen características destacables que las potencian y posicionan por sobre cualquier otro artefacto de su clase, partiendo por el diseño, pasando por la eficiencia energética y concluyendo en la calidad lumínica. ■

Para más información: www.iba.com.ar



UNA ESTACIÓN DE SERVICIO EN RENOVACIÓN CONSTANTE PARA ESTAR SIEMPRE POR DELANTE DE LA DEMANDA

Por: David Gil



En distintas oportunidades, hemos expresado que la Estación Shell Rojo y Amarillo SRL, ubicada en la Av. Alvarez Thomas 2010 de la Ciudad de Buenos Aires, es un lugar al que nunca se puede dejar de volver.

Se trata de un impecable y cálido establecimiento, como siempre destacamos, orgullo del sector, y que tiene como Encarga General, a Paola

Rapisarda, a quien hemos entrevistado varias veces por diferentes temas, y que consideramos una gran referente del sector.

- **EA:** Transcurriendo el segundo año de Pandemia, ¿Cómo está la situación de la actividad de Uds. hoy?

- **PR:** Lentamente han mejorado las ventas de combustible, pero aún estamos muy por debajo de nuestro nivel, por desgracia donde se siente muy fuerte es en la tienda, las bajas ventas.

- **EA:** ¿Qué protocolos siguen llevando Paola, y cuáles otros han agregado?

- **PR:** Seguimos cumpliendo todos los cuidados de siempre, usando

BOTANMOL S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios

Protecciones de islas

Reductores y lomos de burro

Calzas para camiones

Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com

Ind. Argentina

tapabocas, anteojos protectores, sanitizante en un dispensador automático para el cliente, donde le toma la temperatura también y respetando el ingreso al salón de ventas del shop de no más de dos personas.

- **EA:** ¿Tuvieron casos positivos entre el personal?

- **PR:** Si hemos tenido casos, que gracias a los cuidados que siempre hemos tomado, no se han contagiado las personas que trabajan en contacto estrecho con los contagiados.

- **EA:** ¿Cómo están aplicando hoy esa “Actitud y Aptitud” que tanto los destaca?

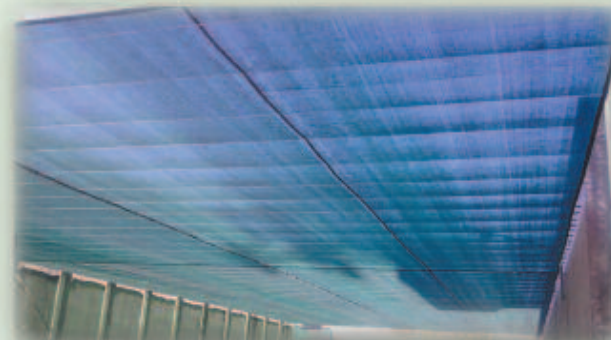
- **PR:** Hemos tenido que plantearnos todo este tiempo, como tener mayor llegada a la poca gente que circula o utiliza el auto, lo mismo a las personas que compran o vienen a buscar a la tienda. Es por estos



MEDIA SOMBRA

**3 AÑOS DE
GARANTÍA
ESCRITA**

Solución definitiva contra el granizo y la radiación solar



**SISTEMAS FIJOS Y CORREDIZOS
DISTINTOS COLORES Y PORCENTAJES DE SOMBRA
20 AÑOS INSTALANDO TOLDOS
REFERENCIAS REALES**

ASESORAMIENTO Y PRESUPUESTO SIN CARGO

TEL. / WHATSAPP: 11 6717-7601

E-MAIL: TOLDOSMAD@GMAIL.COM

WEBSITES: WWW.MEDIASOMBRAS.COM.AR | WWW.TOLDOSMAD.COM.AR



motivos que hemos salido de la tienda a buscar al cliente a la playa, utilizando medios tecnológicos para ese fin. Y dentro de la tienda a medida que se fueron levantando las restricciones hemos tenido que incorporar productos que antes no vendíamos.

Actualmente estamos reformando el Shop para darle una vista más moderna, sacando toda la carpintería metálica y poniendo vidrios templados del piso al techo, incorporando nuevas vitrinas exhibidoras de tres fríos para ofrecer pastelería, facturas horneadas, platos calientes y muchas opciones más de sándwiches y bebidas. Y como siempre utilizando todos los recursos tecnológicos, cartelería digital, menu boards, y buscando la excelencia en nuestra atención, para la gente note una diferencia del porqué elegirnos.

- EA: Entonces, ¿Cuál sería el valor agregado que tiene Estación Shell Rojo y Amarillo SRL?



AONIKEN

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



CALDEN OIL

CaldenOil® es el software de gestión y control de estaciones de servicio que lidera el mercado argentino, resolviendo en forma integrada la gestión comercial, administrativa, contable e impositiva.

CaldenOil® es una herramienta única en volumen de prestaciones, porque ha sido desarrollada escuchando a operadores de estaciones de servicio de todo el país, durante más de 25 años.

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemedición de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON. App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

SISTEMA DE AGROCOMERCIO

- > Aplicación experta para distribuidores agro mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de flujos e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL



Control de surtidores.



Identificación de playeros/despachos.



Telemedición de tanques.



Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.



Control automático de flotas.



Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



AONIKEN

Saavedra 39 7° B

B8000DDA, Bahía Blanca, BA, Argentina

+54 (0291) 4500290

info@grupoaoniken.com.ar

GrupoAoniken

www.grupoaoniken.com

- **PR:** Estamos siempre pendiente que la gente tenga una experiencia agradable al venir a la Estación. Nos renovamos constantemente para estar siempre por delante de la demanda.

- **EA: -¿Y cuál es el compromiso que vos tenes para con tu trabajo?**

- **PR:** Estoy en un lugar donde me respetan y tengo un gran sentido de pertenencia con la firma.

- **EA: Paola, ¿Cuáles son tus fortalezas y tus debilidades?**

- **PR:** *Mis fortalezas:* Ser muy trabajadora, honesta y expeditiva.

Mis debilidades: Ser perfeccionista, termina siendo muchas veces una debilidad ya que uno no quiere fallar.

- **EA: ¿Cómo ves al cliente hoy en día?**

- **PR:** Lo veo atravesando un contexto muy particular, mucha inflación, falta de trabajo y todas estas cosas que vivimos todos, terminan jugando un papel muy importante en la sociedad entera.

- **EA: ¿Cómo se debe ofrecer hoy un producto o servicio?**

- **PR:** Hoy día los medios digitales han tomado mucha preponderancia, quien iba a pensar años atrás que íbamos a tener una plataforma de venta online, pedidos Take away.

- **EA: ¿Algún proyecto que tengan pensado para la Estación?**

- **PR:** Estamos desde hace tiempo, desarrollando el sistema de lectura de patentes de los vehículos para que los surtidores puedan activarse ante el combustible que utiliza habitualmente, para mitigar cualquier error de carga, lo mismo que para conocer al cliente y sus necesidades mejor aún. Por desgracia toda la pandemia hizo que se demore aún la implementación.

- **EA: ¿Cómo se mantiene a los trabajadores felices?**

- **PR:** Es una pregunta difícil de responder porque cada trabajador tiene distintas ambiciones y no a todos los ponen felices ciertas cosas, lo que si, siempre estamos pendientes de las necesidades de todos,





haciéndolos sentir parte de esto, teniendo un lugar agradable para que desarrollen sus tareas y organizándonos entre todos.

- **EA:** Paola, gracias por tu tiempo y no nos despedimos en todos los momentos.

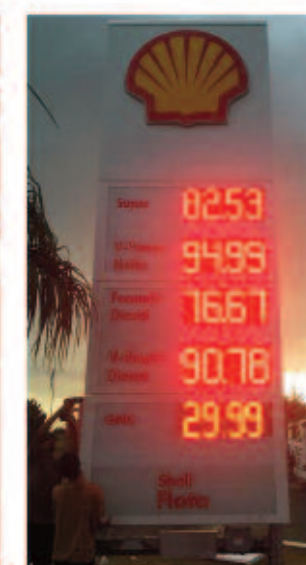
- **PR:** Quería agradecerles como siempre por darme un lugar en Estación de Servicio Actual, y ojalá que pronto podamos trabajar todos como fue antes de la pandemia, y que podamos estar juntos con nuestra familia. Gracias. ■



Desarrollo de Tecnología e Imagen para las Estaciones de Servicio



- Imagen, mantenimiento y desarrollo de tecnología en Estaciones de Servicio de todas las banderas, y blancas también.
- Adecuamos los carteles electrónicos de precios de los combustibles, originalmente diseñados para 4 dígitos.
- Trabajamos sobre el panel con leds HD para cada producto, con 5 dígitos para carteles simple o doble faz.



SIXELS SRL

Tel.: (011) 7500-5681 // 11-6660-2764

E-mail: administración@sixelsargentina.com

SHELL ARGENTINA TRIPLICÓ SU CAPACIDAD DE PRODUCCIÓN EN VACA MUERTA

Por: Rogelio Dell'Acqua
Fuente: Prensa Expotrade

Esta nota es presentada por

**ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL** Digital



Shell Argentina puso en funcionamiento una nueva planta de procesamiento de petróleo y gas en la formación de Vaca Muerta, en la provincia del Neuquén. De este modo, la compañía triplicó su capacidad de producción instalada, al incorporar 30.000 barriles de petróleo diarios (bpd) a los 12.000 bpd actuales.

“Con esta planta abrimos paso al desarrollo a gran escala de nuestros bloques”, declaró Sean Rooney, presidente de Shell Argentina. “Dar este salto tan importante en el contexto actual refleja que nuestro compromiso



por el desarrollo de Vaca Muerta se mantiene firme a largo plazo, más allá de las coyunturas”, señaló. La nueva Central Processing Facility (CPF) puesta en marcha está emplazada junto a la anterior Early Production Facility (EPF), en el bloque de Sierras Blancas, y cuenta con un funcionamiento similar, aunque con el triple de capacidad de procesamiento. A esta planta se destinará la producción de los bloques que opera Shell Argentina en la zona para su separación, procesamiento e inyección en los ductos de transporte.





Este hito anunciado por Shell Argentina se enmarca en el plan de desarrollo a gran escala que la compañía anunció a finales de 2018 para los bloques de Sierras Blancas, Cruz de Lorena y Coirón Amargo Sur Oeste (CASO), en la ventana de petróleo de Vaca Muerta.

Shell Argentina lleva perforados más de 50 pozos en Vaca Muerta y cuenta con una producción de 15.000 barriles diarios promedio, que le permitió alcanzar el abastecimiento pleno de la EPF a fines de 2020. En los próximos años, la compañía perforará un promedio de 30 nuevos pozos anualmente para abastecer la nueva planta y continuar con su plan de desarrollo ■

EVOCA
G R O U P

Presenta para su marca

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de caféwww.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática



Phedra EVO



Rubino 200



Cristallo EVO 400



Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr



Aroma 200, 300 y 200C



Steel 200



Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Seguro 1837 - CABA

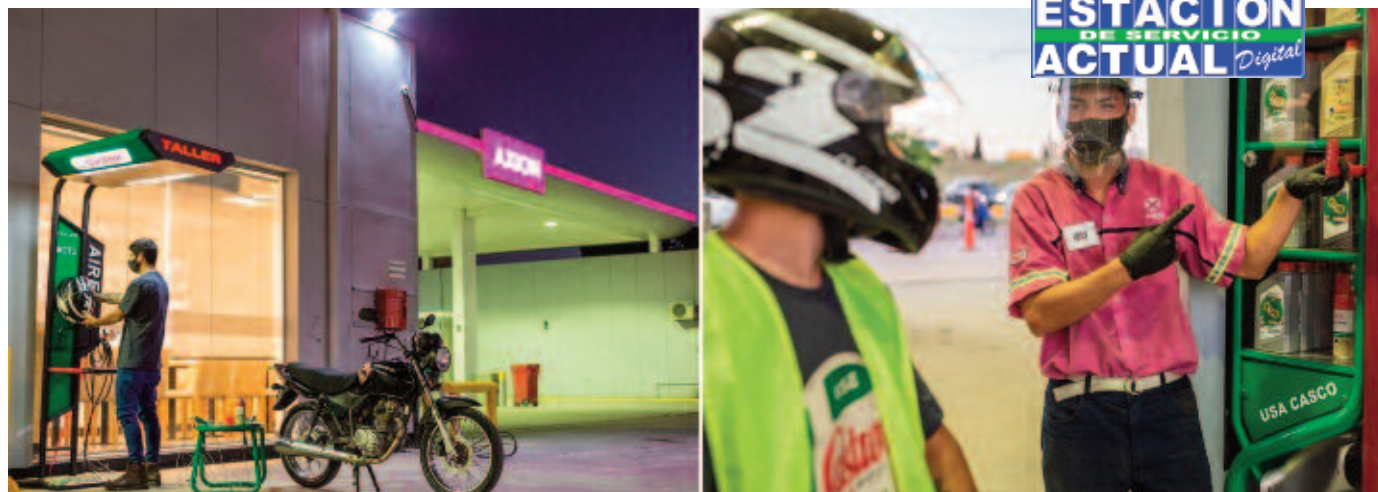
info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

LAS MOTOS TIENEN UN LUGAR EXCLUSIVO EN AXION ENERGY

Por Pablo McCarthy // Fuente: Axion energy

Esta nota es presentada por



En busca de expandir sus servicios únicos y en pos de ofrecer al usuario la mejor experiencia en servicio y calidad, Axion energy sigue ampliando su oferta y durante 2021 incorporará a las estaciones de servicio islas exclusivas de carga de combustible para motos.

La Isla de Motos Castrol es un espacio único de carga de combustible para motocicletas que cuenta con una marcación especial en el piso que delimita el espacio exclusivo del resto de los vehículos, logrando ordenar el tránsito en la estación y hacer énfasis en la seguridad vial.

Además, dispone de un taller de autoservicio gratuito y una oferta de lubricantes Castrol especialmente elaborados para el motociclista.

Las estaciones de servicio de Axion energy son las primeras en ofrecer un espacio único de estas características. Con avances como éste se



PIMATEC S.A.
SERVICIOS DE INGENIERIA Y
PROTECCION CONTRA INCENDIOS

INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIO



Solicite Asesoramiento
Técnico Comercial



Evite Multas y
Sanciones



www.pimatec.com.ar

info@pimatec.com.ar

+54 011 3967-9569

Juan José Podestá 3385
Ciudadela - Pcia. de Bs. As.

agiliza la carga de combustible y se recuerda el uso obligatorio de casco, con el propósito de cuidar a los conductores y hacer cumplir las medidas de seguridad establecidas.

La isla tiene la particularidad que dará prioridad de carga a las motos que se acerquen a la estación, sin embargo no se impedirá el servicio para automóviles que quieran cargar combustible en esa área especial.

En las estaciones donde haya una “Isla de Motos Castrol” se instalará también un espacio de taller autoservicio con herramientas de mecánica ligera gratuito y abierto las 24 horas. Ahí también encontrarán la



KEFREN
FOR REFORMULATED MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Kalon Keri
VERIFICADO CON ATROFICACIÓN Y ESTABILIZACIÓN DE OXÍGENO

GASOILA
All Purpose Water Finding Paste For All Fuels

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

www.kefrenargentina.com.ar



línea de lubricantes Castrol exclusiva para motos personalizadas para satisfacer las necesidades del motor y su estilo de conducción. Los aceites para motos Castrol se clasifican en tres categorías: mineral, semisintético y totalmente sintético. Además cuenta con los sprays de limpieza de filtros, Castrol FOAM Filter Oil y lubricación de cadenas, Castrol Chain Spray O-R.

En 2020 y a raíz de la pandemia, la venta de motos se vio altamente favorecida ya que muchos usuarios se volcaron a este tipo de vehículos para circular por la ciudad como alternativa al uso de medios de transporte públicos debido a las altas concentraciones de pasajeros.



Aryes
ENERGÍAS

Antonio Berutti 1853, Banfield, B1828HOK, Buenos Aires, República Argentina.
+5411 4242 5637
ventas@aryesargentina.com.ar

+54911 5997 0300
www.aryesargentina.com.ar
aryesenergias
aryesenergias

Comprometidos con el futuro de la energía

Ofrecemos desarrollos a medida para la implementación de soluciones de energías renovables en hogares, empresas, estaciones de servicio y grandes obras de arquitectura sustentable. Proyectos, venta e instalación de paneles solares, inversores y productos de energías no contaminantes. Tenemos una solución a la medida de tu necesidad. Conocenos.

www.aryesargentina.com.ar



Este año la cifra de venta de motovehículos creció exponencialmente. Según la ACARA, en el primer cuatrimestre de este año se patentaron 117.400 unidades, esto es un 63,6% más que en el mismo período de 2020, en el que se habían registrado 71.760.

En línea con este contexto, y entendiendo las necesidades del sector nace este servicio diferencial para el motociclista buscando ordenar el tránsito en la estación y haciendo énfasis en la seguridad vial. Este espacio único otorgará mayor confortabilidad y cuidado a los usuarios de motos.

La Isla de Motos se encuentra señalizada de una manera clara y llama-

tiva, con cartelería lumínica alusiva y delimitación del espacio, para que todo aquel que ingrese a la estación de servicio distinga y respete el lugar. Además, la Isla cuenta con un espacio para colgar el casco mientras se carga combustibles Axion energy, y marcaciones de seguridad para cuidar al usuario. Durante 2021 llegará a las estaciones de Axion energy en las ciudades de Rosario, Santa Fe y Córdoba. De esta manera, comienza a trazarse un recorrido nacional por el cual los motociclistas contarán con espacios únicos para suplir las necesidades de sus rodados ■

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

INDUSTRIAS EDIGMA S.R.L.

■ ENVIOS A TODO EL PAIS

■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296 | **info@industriasedigma.com.ar**

El Automóvil Club Argentino Cumple 117 años

Por: Pablo McCarthy // Fuente: Automóvil Club Argentino - ACA



El Automóvil Club Argentino cumple 117 años, puesto que allá por 1904, cuando el parque automotor del país llegaba apenas a los 250 vehículos, un grupo de propietarios decidió fundar una institución que defendiera sus intereses a través de actividades que difundieran el uso de esta nueva creación. Estos pioneros solían reunirse con sus coches en la intersección de las porteñas avenidas Sarmiento y Libertador General San Martín, donde años más tarde sería erigido el monumento a los españoles. Durante uno de esos encuentros, Dalmiro Varela Castex y Nicanor Magnanini solicitaron al barón Antonio de

Marchi, Pte. de la Sociedad Hípica Argentina, que le facilitara el local de esa institución para realizar una reunión muy especial. Fue así que, el 11 de junio de 1904 quedó formalmente constituido el Automóvil Club Argentino (ACA), vía una sesión presidida por el propio barón de Marchi.

Dalmiro Varela Cástex fue elegido primer presidente del Automóvil Club Argentino, cargo que ejerció entre 1904 y 1908, en reconocimiento a este pionero de la automoción argentina y reconocido personaje porteño.



El papel que cumplió el ACA en pos de la difusión y aceptación del automóvil fue intenso y fundamental. En las primeras décadas del siglo desarrolló una serie de actividades, entre ellas, la organización de competencias deportivas, obras de infraestructura y los primeros salones del automóvil.

El 27 de diciembre de 1942, el ACA inauguró la sede central actual de Avenida del Libertador 1.850 en la Ciudad de Buenos Aires, y fue el entonces presidente de la Nación, Ramón Castillo, quien cortó las cintas ante el titular en ese momento de la entidad, Carlos Anesi.

En sus 117 años de vida, el ACA efectuó innumerables obras a lo largo y ancho del país, como Estaciones de Servicio, dependencias hoteleras, recreos, campamentos, planes de cobertura de salud, seguros de vida, del automotor, accidentes personales, y otros rubros.

El ACA es miembro de la Federación Internacional del Automóvil (FIA), de la Alianza Internacional de Turismo (AIT) y de la Federación Internacional de Tourings y Automóviles Clubes (FITAC).

Posee el poder deportivo nacional automovilístico (Autoridad Deportiva Nacional) delegado por la FIA, que la faculta para organizar y fiscalizar competencias nacionales e internacionales, como el Rally Mundial.

Comunicado del Automóvil Club Argentino

“En este nuevo aniversario de la fundación del Automóvil Club Argentino queremos saludar a nuestros socios, empleados, concesionarios y sus trabajadores y a la comunidad toda. Vale destacar el haber estado acompañados a lo largo de nuestro camino desde los distintos medios, lo que sinceramente agradecemos. Hacemos propicia la ocasión para recordar sinceramente a nuestros fundadores, a los directivos que nos precedieron y a los ex empleados que hicieron posible la vigencia de esta entidad en estos 117 años de historia.” ■



MTK ACCESORIOS

¿QUERÉS VENDER MÁS EN TU ESTACIÓN?

Una gran oportunidad de aumentar la facturación, de las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una más que interesante rentabilidad mensual.

Amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

PEDÍ AHORA TU EXHIBIDOR DE ACCESORIOS PARA CELULARES
INFO@MTKARGENTINA.COM.AR **WWW.MTKARGENTINA.COM.AR**

SE POSTERGÓ EL AUMENTO DEL IMPUESTO A LOS COMBUSTIBLES

Por: Rogelio Dell'Acqua // Fuente: Prensa Expotrade

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



El Gobierno Nacional dispuso la postergación del incremento del Impuesto a los Combustibles hasta diciembre, con lo que se evitaría un nuevo aumento en los surtidores que también quedarían congelados hasta fin de año, a partir de un acuerdo entre el Poder Ejecutivo Nacional e YPF, la mayor empresa local del sector.

El diferimiento del aumento previsto del gravamen fue dispuesto en el Decreto 352/2021, que fue publicado en el Boletín Oficial con la

firma del presidente Alberto Fernández; el jefe de Gabinete de Ministros, Santiago Cafiero, y el ministro de Economía, Martín Guzmán.

El texto estableció que “los incrementos en los montos de impuesto fijados en el primer párrafo del artículo 4°, en el inciso d) del primer párrafo del artículo 7° y en el primer párrafo del artículo II, todos ellos del Título III de la Ley N° 23.966, texto ordenado en 1998 y sus modificaciones, que resulten de las actualizaciones correspondientes al primer y segundo trimestres calendario del año 2021, en los términos del artículo 7° del Anexo del Decreto N° 501 del 31 de mayo de



2018, surtirán efectos para la nafta sin plomo, la nafta virgen y el gasoil a partir del 1° de diciembre de 2021, inclusive”.

Se consideró “que, tratándose de impuestos al consumo, y dado que la demanda de los combustibles líquidos es altamente inelástica, las variaciones en los impuestos se trasladan en forma prácticamente directa a los precios finales de los combustibles”.

También “que, en línea con las medidas instrumentadas hasta la fecha y con el fin de asegurar una necesaria estabilización y una adecuada evolución de los precios, resulta razonable postergar para la nafta sin plomo, la nafta virgen y el gasoil los efectos de los incrementos en los montos de impuesto establecidos en el primer párrafo del artículo 4°, en el inciso d) del primer párrafo del artículo 7° y en el primer párrafo

del artículo 11, todos ellos del Título III de la Ley N° 23.966, texto ordenado en 1998 y sus modificaciones, derivados de las actualizaciones correspondientes al primer y segundo trimestres de 2021”.

La medida comenzó a regir desde su publicación, el 31 de mayo, con lo que no sería de esperarse nuevos aumentos en los surtidores hasta diciembre ■



ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Además de la variedad de productos que se le presentan, también contamos con el asesoramiento técnico necesario para la correcta instalación y uso de los mismos. Asimismo, ofrecemos el servicio de mantenimiento y reparación de los equipos de transferencia de combustibles. Contamos con un equipo de técnicos altamente capacitados y con los mejores repuestos del mercado. Kefren pone a su servicio a todo el personal de asesoramiento para brindarles la mejor atención y garantizar la calidad de los productos y servicios. Kefren Argentina S.R.L. es una empresa de comercio exterior especializada en la importación y distribución de productos de alta calidad y tecnología para el manejo y transvase de combustibles.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

GP **PIUSI**

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION | MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR | PROJS PARA BOMBAS INDUSTRIALES | MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE | BOMBAS 220 VOLTIOS UREA | BOMBAS SUZARA BLUE AC | NOZZLE METERS K500 | NOZZLE METERS K400 | DISPENSER ST WITH METER + FILTER

KEFREN
soluciones para problemas de servicio agro e industrial
KEFREN ARGENTINA S.R.L.

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentina@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar

PEDIDO DE AYUDA FORMAL AL JEFE DE GABINETE NACIONAL

Por: Pablo McCarthy // Fuente: FEC

Esta nota es presentada por

**ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL** Digital



En tiempos de ingresos licuados por la inflación y bajas de ventas históricas que no se recuperan por el recrudecimiento de la crisis sanitaria, las Estaciones de Servicio buscan recursos y asistencia estatal como sucediera el año pasado.

En ese contexto, la Federación de Entidades de Combustibles, envió un escrito a Santiago Cafiero, firmado por su Presidente Julio Alonso

y por el Tesorero Juan Carlos Basílico, en el cual expresaron la “*tremenda preocupación que tienen los asociados de la institución, ante la dificultad de afrontar los costos en pandemia*”.

Con el apoyo explícito del secretario General de la CGT, Carlos Acuña, se solicitó que el gobierno implemente sin demoras una asistencia económica a las Pymes del sector.

El pedido se resume en algún tipo de auxilio económico o financiero que permita a los estacioneros sobrellevar la grave situación que enfrentan, sea bajo la forma de alguna modalidad de deducción sobre los aportes y contribuciones de la seguridad social, o el diferimiento de su pago.

También sugirieron, en su defecto, que se pueda optar por un tipo de auxilio directo que permita afrontar el pago de haberes, “*ante la imposibilidad de recurrir a los remedios ordinarios previstos para tales contingen-*

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles
Recupere el costo de los reactivos Verisym

Billingham 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar
www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar



cias previstos en la Ley de Contratos de Trabajo, como lo son los despidos y suspensiones” que actualmente prohíbe el decreto presidencial.

Agregan que “sin perjuicio de que dichas medidas resulten necesarias y oportunas, nos preocupamos por transmitir a usted la preocupación de los propietarios de Estaciones de Servicio quienes ven drásticamente restringidos los ingresos de sus establecimientos”,

Al respecto, Basílico afirmó “que la restricción de la circulación pone en riesgo la continuidad de nuestros negocios, los que tienen costos fijos de operación que se tornan inconciliables, ante el derrumbe del despacho de combustibles de uso automotor” ■

NOVEDADES SOBRE EL ESTUDIO DE SUELOS PARA TANQUES DE COMBUSTIBLE

Por: Liliana Ortiz Arancibia // Lic. En Higiene y Seguridad www.gestionar.com.ar



Esta nota es presentada por

**ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL** Digital

Aquellos predios que realicen actividad pública o privada y que tengan tanques de combustibles subterráneos o aéreos en CABA deberán cumplir con la Res. 326/APRA/2013, inscribiéndose todos los tanques que estén en uso o se encuentren desactivados sin excepción.

La inscripción se realiza ante el Registro de Sitios Potencialmente Contaminantes, debiéndose hacer a través del T.A.D. (Trámites a Distancia)

con un profesional con incumbencias en la materia y que actuará como responsable técnico, quien deberá estar habilitado ante APRA.

El Área de Sitios Pot. Contaminantes evalúa aquellos sitios que pueden estar potencialmente contaminados, la remediación en caso de corresponder, el retiro de los tanques, el Estudio Hidrogeológico y los Niveles Guías, pero para comprender mejor vamos a definir estos dos últimos términos que significan.

Estudio Hidrogeológico como lo define el Art. 3 de la Res. 326, es cuando se determina la presencia o ausencia de sustancias contaminantes en un sitio y sus alrededores.

Niveles Guía de Calidad Ambiental: grado de concentración de



una sustancia en el suelo, subsuelo y/o agua subterránea, que se ha determinado de forma genérica en base a estudios toxicológicos, por encima del cual se considera que el sitio se encuentra contaminado

En el estudio Hidrogeológico para poder determinar si hay o no contaminación se deberá realizar varios pasos a saber:

Analiza las actividades presentes y pasadas. Búsqueda de información y diagnóstico para comprender las posibles interacciones entre la actividad y el medio. Recopilación de toda la documentación e información disponible (planos, imágenes de satélite/fotografías aéreas y otros)

Se Determina la dirección de escurrimiento del agua subterránea, perfiles de suelos y la altura en que se encuentra la superficie freática para cada punto de toma de muestra realizada



Se realiza el Estudio de suelo en el entorno inmediato del sector tanques, sacando varias muestras del mismo a diferentes niveles.

Construyen pozos de monitoreo freáticos para el muestreo de agua freática. Estos pozos estarán localizados en el área de los tanques, indican o descartan la presencia de contaminación de químicos contaminantes en agua freática. (FLNA) asimismo, estas obras quedan como pozos de monitoreo para próximos estudios que APRA pueda exigir. En la actualidad es obligatorio hacer 4 muestras de agua en un año después de haber presentado el estudio hidrogeológico y este haya dado dentro de los parámetros de los niveles guías.

Se realiza el Estudio de agua subterránea en el sector de tanques. Indicando la presencia o no, características y espesor de fase libre sobrenadante.

Las muestras de agua y suelo que se extraen para garantizar la integridad de las mismas se realizan con el Formulario de Cadena de Custodia que efectúa el laboratorio inscripto en RELADA, quien realiza el traslado en vehículos seguros asegurando el mantenimiento de las condiciones de preservación de las muestras.

El laboratorio analiza las muestras de hidrocarburos totales tales como:

BTEX (Benceno Tolueno Etilbenceno Xilenos Totales), Plomo, Tetraetilo, etc.

Una vez obtenido los resultados se confeccionará el INFORME FINAL, donde se realiza el Relevamiento de los parámetros sobre la base de guías y procedimientos de las normas requeridas (USEPA - ASTM); obteniendo las conclusiones de los análisis de muestras líquidas y sólidas; explicando las tareas de campo con una descripción del medio local donde se emplaza el establecimiento, plano y cortes ilustrativos. Además Se Detallan los trabajos realizados en el sitio, número de perforaciones,

www.autopartesweb.com



tipo e identificación de las mismas, determinaciones analíticas realizadas, instrumental, método empleado en el relevamiento topográfico y equipamiento; Datos relevados naturales y sociales; Planilla con datos de perforaciones, tabla de resultados analíticos, protocolos de análisis, datos de campo y las conclusiones; Análisis del encuadre legal y normativas aplicables para las condiciones ambientales existentes en suelos y freático que pudieran presentar contaminación.

Si en el Estudio Hidrogeológico se ha obtenido los resultados dentro de los parámetros normales APRA extiende el Certificado de Constancia de No Necesidad de Recomposición Ambiental (CNNRA), con

lo cual el establecimiento puede levantar la inhibición que tiene en el lugar, pero en el caso que quieran realizar cambio de rubro o inclusive la venta del inmueble se deberá realizar la extracción de los tanques salvo en aquellos casos según define el Anexo 3 de la Res. 326/2013 que por imposibilidad Técnica y siendo fundamentado por un profesional idóneo se le autorizará la NO erradicación de los tanques por parte de APRA ■

Leyes Ambientales de CABA

- Res. N° 326-APRA/2013 (Sitios Contaminados – Evaluación y Recomposición Ambiental – Procedimiento extracción de SASH – Contenidos del PRA y del Estudio de Información Ambiental – Niveles Guía).
- Res. Secretaría de Energía Nación N° 1102/04 – Art. 35 (Cierre Definitivo).
- Ley N° 2214 (Ley de Residuos Peligrosos): arts. 28 a 31 (cierre de actividad/generación eventual) y 50/51 (Operación In Situ).
- Resolución APRA 565/14- Suspensión de Trámites Ambientales
- Ley Nac. 24051/1991- Manifiesto de Transporte-

MERCADO SOBRE RUEDAS

Por David Gil // Fuente: ADEFA – ACARA - CCA



CRECIÓ LA PRODUCCIÓN AUTOMOTRIZ EN 2021

ADEFA informó que la producción nacional de vehículos, alcanzó las 34.953 unidades, 19,2% más que abril anterior y 627,9% por sobre el volumen de mayo 2020.

Las automotrices exportaron 19.919 vehículos, es decir, un 25,7 % por sobre su comparación con abril anterior, y creció 517,3 % respecto del volumen que se registró en mayo del años anterior.

En ventas mayoristas, el sector comercializó a la red de concesionarios

28.025 unidades en mayo, un 6,2 % menos respecto del mes anterior, y 39,9 % por sobre los volúmenes del mismo mes del año pasado.

SUBIÓ LA VENTA DE 0 KM EN MAYO

ACARA dio a conocer que el número de vehículos patentados durante mayo de 2021 ascendió a 22.193 unidades, lo que representa una suba del 4,6% interanual, ya que en mayo de 2020 se habían registrado 21.221 unidades. Si la comparación es con su antecesor mes de abril, se observa una baja del 31,7% ya que en el mes pasado se habían registrado 32.476 unidades. De esta forma en los cinco meses acumulados del año se patentaron 171.762 unidades, esto es un 47,9% más que en el mismo período de 2020, en el que se habían registrado 116.106.



El sector mantiene la proyección de 420.000 vehículos. Y aun así estaría lejos de sus mejores años, cuando se coqueteó con llegar al millón de unidades. Los concesionarios aseguran que sus estructuras están preparadas para un mercado anual mínimo de 750.000 vehículos.

SE INCREMENTÓ LA VENTA DE AUTOS USADOS EN MAYO

La Cámara del Comercio Automotor (CCA) informó que en el mes de mayo se comercializó en Argentina 97.226 vehículos usados, una suba del 25,01% comparado con igual mes de 2020 cuando se vendieron 77.774 unidades. Si lo comparamos con el mes de abril de 2021 (128.481 unidades) la caída llega al 24,33%.

En los primeros cinco meses del año se vendieron 640.208 autos usados, una suba del 36,54% con respecto a igual período de 2020 cuando se comercializaron 468.874 unidades ■



LA INDUSTRIA AVANZA HACIA UNA ECONOMÍA CIRCULAR

Por Nadia Mazzeo, Lic. en Ciencias Ambientales, de la subgerencia de Química y Ambiente de INTI



El nuevo sistema económico denominado “*economía circular*”, mantiene un flujo de recursos a través del agregado, retención y regeneración de valor, a la vez que contribuye al desarrollo sostenible. En este escenario, el INTI —mediante unidades técnicas vinculadas a la sustentabilidad ambiental— resulta un actor estratégico en el desarrollo y transferencia de conocimientos a la industria que potencia la implementación de esta nueva mirada. A nivel internacional, el organismo está involucrado en la construcción del marco de referencia mediante su participación en los debates del Comité Técnico ISO 323

sobre economía circular (a través del Instituto Argentino de Normalización y Certificación). A nivel local, cuenta en todo el territorio con una red interdisciplinaria de profesionales que brindan asistencia técnica en los eslabones que plantea el nuevo paradigma.

Uno de los ejes de trabajo es el **Análisis de Ciclo de Vida**, para identificar impactos ambientales a lo largo de las cadenas de valor. Estos diagnósticos permiten redefinir procesos, productos y servicios a través del eco-diseño, la producción más limpia y otras herramientas como forma de acercar la industria nacional a la economía circular. Algunos ejemplos son el análisis de la emisión de gases de efecto invernadero producidos en la cadena de valor del trigo argentino que se encuentra por debajo del promedio internacional o la huella hídrica de alimentos.

Junto a la industria, también se están desarrollando nuevos materiales



Instituto
Nacional
de Tecnología
Industrial



que permiten **redefinir** productos para que sean más sustentables. En este sentido, se destaca el caso de biomateriales provenientes de la valorización de residuos, reuso de materiales reciclables y puesta a punto de procesos para el reciclado bajo estándares internacionales. En relación al fin de vida de los materiales, especialistas del INTI están colaborando en la consolidación del sector del **reciclado**. Son ejemplo de ello, la certificación INTI-CAIRPLAS que ofrece un reconocimiento a las industrias recicladoras de plásticos que actúan conforme a los estándares más elevados y busca promover el reciclado de este material, el acompañamiento a la empresa Regomax que diseña productos con neumáticos fuera de uso, el desarrollo de tecnologías y equipamiento local para reciclar diferentes fracciones de residuos, entre otros.

En los casos en los que no es posible la valorización material, se plantea como alternativa la generación de **energías renovables** a través de, por ejemplo, la biodigestión anaeróbica, la gasificación de biomasa y la valorización energética. Por medio de estas tecnologías, los recursos son aprovechados para obtener energía para los propios consumos de la cadena productiva o necesidades de los municipios en dirección a disminuir los impactos negativos sobre el ambiente. A su vez, en el caso

de la biodigestión, es posible recuperar nutrientes a ser reincorporados en los ciclos productivos.

Para avanzar en la transición hacia la economía circular no sólo resulta clave brindar herramientas para asistir técnicamente a la industria, sino también trabajar conjuntamente con los gobiernos locales, regionales y nacionales. En esta línea, el INTI forma parte de mesas de trabajo (como las de Economía Circular convocadas por el Ministerio de Desarrollo Productivo y el Ministerio de Ambiente y Desarrollo Sostenible de la Nación) y desde hace más de 10 años articula con actores de todos los eslabones de la gestión integral de residuos sólidos urbanos para promover el **consumo responsable, la reducción, la reutilización y el reciclado**. Para ello se han desarrollado manuales técnicos y de apropiación colectiva que promueven una gestión sustentable de los productos una vez que son descartados ■



LA GESTIÓN DEL TITULAR DE SOESGYPE PARA ACCEDER AL REPRO 2

Por: Pablo McCarthy // Fuente: FEC



Desde la Federación de Entidades de Combustibles agradecieron públicamente las negociaciones que llevó adelante Carlos Acuña con el Ministro de Trabajo Claudio Moroni, para impulsar una ayuda al sector, ante la crisis de la pandemia.

El Presidente Julio Alonso y el Tesorero Juan Carlos Basílico, destacaron el empeño que el Secretario General del Sindicato de Trabajadores de Estaciones de Servicio puso ante las autoridades nacionales, por el cual se logró que los empresarios del rubro pudieran acceder al REPRO 2,

a pesar de no calificar con los requisitos necesarios para obtenerlo. De esta manera, FEC y UENYA, reconocieron que *“resultó de vital importancia el compromiso que Acuña les había manifestado en privado cuando se implementó el decreto que profundizó las restricciones a la circulación durante más de diez días, en coincidencia con el recrudecimiento de los casos de COVID en el AMBA”*, explicó.

De la misma forma, informó que *“con el planteo que Acuña le hiciera a los ministros y secretarios del gobierno nacional, detallando en números reales el volumen de caída en las ventas y los acuerdos firmados para la nueva escala salarial, se abrió la puerta para que el Estado deposite finalmente sin conflicto alguno, la suma de 22 mil pesos por empleado de estación de servicio”*, recalcó.

Recordó que, al momento de firmar el acuerdo salarial, Acuña ya se había comprometido con las entidades empresarias en poner el esfuerzo mediante su relación con el gobierno nacional para que, en caso de empeorar el panorama de la pandemia, los estacioneros pudiesen cumplir con el pago de los sueldos.

“Esta promesa del representante de los trabajadores se hizo realidad, y en los últimos días se concretó en las cuentas de nuestros empleados de todo el país”, expresó finalmente Basílico ■

LA EVALUACIÓN DE NUESTROS SERVICIOS

Por: Rogelio Dell'Acqua



Lo lograr la complacencia del cliente es el objetivo fundamental en la prestación de servicios de buena calidad, lo que genera mejores expectativas y fortalece la estructura de la relación.

Los clientes deben confiar en nosotros, en lugar de elegir a la competencia.

De allí que periódicamente hay que evaluar el servicio brindado por el personal de su empresa, la rapidez del mismo, tiempos de espera, reclamos, etc.

Se debe contar con la mejor herramienta que le permita conocer

realmente lo que los Clientes sienten por su Estación de Servicio.

Los pasos para implementar una Encuesta de Satisfacción de Clientes son los siguientes.

La selección de unas variables de medición, determinarán en gran medida la estructura de las preguntas, la distribución de la encuesta y la recolección de los datos. En lo posible, hay que tratar de no usar preguntas generales, que no ofrezcan variables para indagar más a fondo sobre las necesidades de su Cliente y su percepción frente a su negocio.

Si estamos recopilando información personal para nuestra Encuesta, tenemos que asegurarnos de no solicitar información acerca de su correo electrónico, ya que puede ser molesto en un futuro el envío de correos basura o solicitudes que el Cliente no haya realizado. Brindemosle espacios en donde se sienta cómodo y valorado por su empresa.



Usemos la menor cantidad posible de información personal, para que nuestros Clientes no se sientan incómodos por tener que proporcionar información acerca de sus negocios que pueda poner en peligro su vida privada. Además, ofrecemos a nuestros Clientes alguna promoción o cupón de descuento en su próxima compra, para que sientan la importancia que representan a la empresa.

Si vamos a desarrollar una encuesta debemos establecer las variables que nos permitan obtener la información necesaria para cumplir nuestro objetivo.

Esquema de preguntas:

- ¿Cómo fue recibido al entrar a nuestra Estación de Servicio?
- ¿Cómo fue su experiencia?
- ¿Encontró lo que buscaba?
- ¿Cómo fue el trato proporcionado por nuestros empleados?
- ¿Quedó satisfecho con nuestros productos y servicios?
- ¿Qué piensa usted acerca de la calidad de nuestros productos?

Si usted es propietario de una página o portal web, agregue algunas preguntas que puede utilizar en la encuesta:

- ¿Ha tenido una buena experiencia cuando se hace clic en nuestro sitio web?

- ¿Es nuestro sitio web amigable y fácil de navegar?
- ¿La descripción de los productos y servicios es correcta?

Otros formatos de encuesta permiten a los Clientes expresar su opinión, lo que representa una fuente muy generosa de información. Aquí tres ejemplos de preguntas claves que generan opinión del Cliente:

- ¿Qué tan probable sería que recomiendan nuestros servicios a un amigo, familiar o colega?
- ¿Qué tan probable sería que usted escoja nuestros servicios cuando decida comprar o vender algún producto?
- ¿Qué nos recomienda para brindar un mejor Servicio al Cliente?
- ¿Qué nos falta y qué nos sobra?

Estas son sólo algunas herramientas que nos permitirán obtener información valiosa y efectiva, detectando oportunidades para mejorar nuestra atención al Cliente, y así incrementar los índices de satisfacción, beneficiando los intereses de nuestra empresa ■



**TODOS LOS
SERVICIOS
PARA TU AUTO
EN EL MÓVIL**

PARAMIAUTO.COM
GEOLOCALIZACIÓN DE NEGOCIOS,
MARCAS Y PROMOCIONES



PARAMIAUTO.COM es una empresa de Grupo Faros.
Si querés que tu empresa aparezca en www.paramiauto.com escribinos a consultas@grupofaros.com
Google Play y el logotipo de Google Play son marcas comerciales de Google Inc.