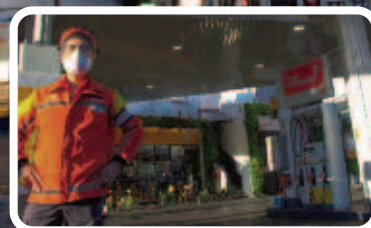


CRECE EL USO DE ENERGÍA SOLAR FOTOVOLTAICA EN LAS ESTACIONES DE SERVICIO



Nuevas denuncias sobre la venta clandestina de combustibles



Estación Shell Rojo y Amarillo SRL Transitando la "Nueva Normalidad"



YPF mejoró su performance en el último trimestre



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 



ATENCIÓN DIRECTA A TODO EL PAÍS



EL ACCESORIO QUE BUSCABAS



PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

Ofrecemos atención personalizada con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente. Productos homologados de excelente calidad y alta rotación, con código de barras para sistema scanner y exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país.

MÁS DE 2000 CLIENTES YA NOS ELIGIERON



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

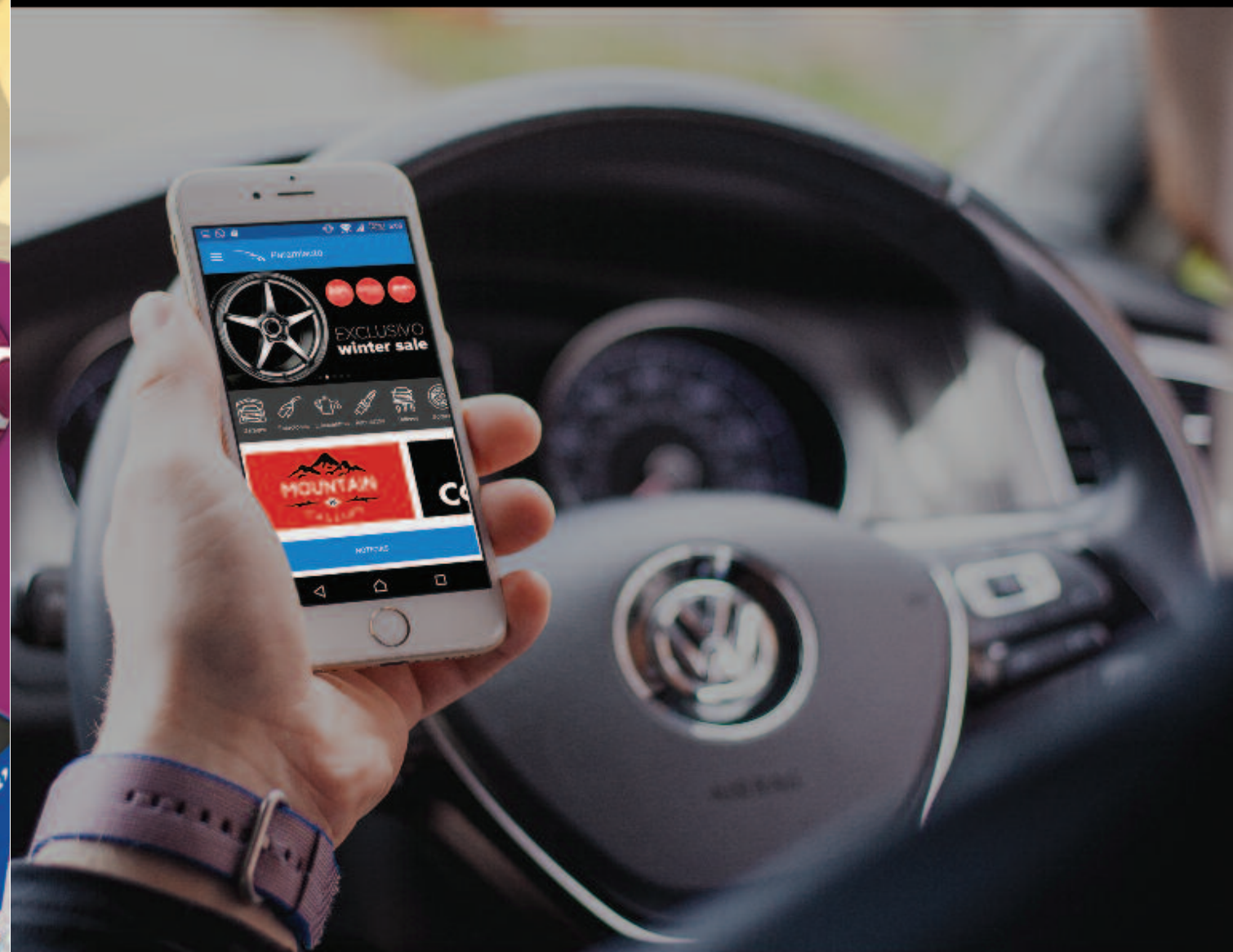


LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 4409 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 480-1481 / 480-7178 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



ENCONTRÁ SERVICIOS, LOCALES
Y PROMOCIONES **CERCA TUYO.**

REUNIÓN CON EL GOBIERNO DE LA PROV. DE BUENOS AIRES, POR EL CONSUMO DE COMBUSTIBLES DE LOS ORGANISMOS OFICIALES

Fuente: Prensa FEC



El Presidente de la Federación de Entidades de Combustibles, Julio César Alonso y el Tesorero Juan Carlos Basílico se reunieron con el Gobernador de la Provincia de Buenos Aires.

Se planteó la necesidad de que el Proyecto de Ley presentado por el Diputado Facundo Tignanelli del Frente de Todos, no prospere en

los términos en los que está planteado ya que obligaría a todos los organismos del Estado provincial y Entes autárquicos a consumir combustibles y lubricantes únicamente de YPF.

La FEC expresó la preocupación concreta que de aprobarse esta ley, dejaría fuera de competencia a 1.230 establecimientos de la

Provincia que desarrollan su actividad comercial con banderas diferentes a la de YPF.

Del encuentro participaron además Gastón Ghioni SubSecretario de Energía de la Provincia; Carlos Acuña Secretario General de la CGT y Vicente Impieri, Presidente de FECRA

También se le manifestó la intención que la venta a entes oficiales sea repartida propor-

cionalmente entre todas las estaciones de servicio y de todas las marcas, para que ninguna quede afuera y la solución sea inclusiva. Al finalizar, la FEC se comprometió a entregarle una propuesta para buscar que sea todo más equitativo.

El Gobernador se mostró muy entusiasmado con la reunión y también con los detalles que se le adelantó de la propuesta que le acercará ■



Propiedad Intelectual en trámite

La Revista **ESTACION ACTUAL DIGITAL** es una publicación mensual. Su distribución es gratuita y estrictamente dirigida a los propietarios de Estaciones de Servicios de todo el país, como así también a Organismos Oficiales y Gubernamentales, Cámaras Nacionales y Latinoamericanas, Compañías Petroleras y Empresas vinculadas al sector. Cuando en un texto se mencionan marcas o firmas comerciales, es exclusivamente para informar al lector, pues la publicación está sujeta a tarifa y se realizan en espacios destinados a tal fin. El contenido de las notas publicadas, no representa necesariamente la opinión de la Dirección de la Revista, por consiguiente son de exclusiva responsabilidad de los autores. La reproducción total o parcial del contenido de la Revista está permitida, siempre que se mencione la fuente.

NUEVAS DENUNCIAS SOBRE LA VENTA CLANDESTINA DE COMBUSTIBLES

Fuente: Prensa FEC



La Federación de Entidades de Combustibles, elevó a la Secretaría de Energía las pruebas contundentes. El Tesorero de FEC, Juan Carlos Basílico fue muy claro: “existe la certeza que en localidades importantes y muy pobladas del centro del país, funcionan establecimientos ilegales de reventa de gasoil y nafta”

Con su firma y la del Presidente de la institución, Julio Alonso, adjuntaron una nota de presentación en una carpeta con fotografías, planos e informes detallados de cada uno de los lugares donde se realiza esta actividad ilícita.

El empresario destacó que estas acciones se enmarcan en el deber que la FEC asume como signataria de un Convenio Colectivo de Trabajo nacional, y recalcó que las pesquisas se realizaron con colaboración del sindicato, que entiende que estos abusos perjudican el trabajo genuino que ofrecen los operadores a miles de familias.



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERIA Y MECANIZADOS



Confección de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados
Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar



Según lo informado por Basílico, los puestos incumplen las normas, ya sea por inhabilitación completa o a causa de utilizar las instalaciones autorizadas de venta mayorista para el expendio minorista, pero lo que más les preocupa a los dirigentes es el riesgo en el cual está expuesta la población de las zonas donde se encuentran estos locales “truchos”.

Las muestras tomadas por FEC hablan de accesos cercanos a las rutas 3, 5 y 226, entre otros, como también ciertos lugares de la provincia de la Pampa, los cuales se suman a más de una decena de terrenos donde funcionaría el despacho irregular de hidrocarburos que está en poder de los funcionarios desde el año 2018.

Alonso y Basílico solicitaron con estos datos que la Secretaría de Energía proceda a relevar dichos establecimientos y de ser necesario, proceder a la clausura si se comprueba por parte de las autoridades las infracciones a las vigentes disposiciones que reglamentan la actividad. Insistieron que la proliferación de puestos de venta ilegal de combustibles, no solamente atenta sobre la salud de la población, sino que además pone en riesgo al medioambiente, agravando la crítica situación de las Estaciones de Servicio que hoy cumplen tareas esenciales y sostienen la actividad cumpliendo a rajatabla con todas las exigencias, cargas impositivas y reglamentaciones para poder ejercer el comercio por los carriles seguros y legales ■



ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Antes de la innovación a los productos que se le preceden. Desarrollamos nuevas tecnologías, creamos nuevas líneas de productos, mejoramos permanentemente los inventores del mercado, innovaciones y mejoramiento. Seguimos en línea los productos y los mejores precios del mercado. Ahora ofrecemos a todo el mercado de accesorios para el manejo de líquidos y gaseosos a través de la línea de servicios que ofrece como un único de combustible por medio del desarrollo de nuevos productos, servicios y soluciones.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACIÓN

MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR

PROZS PARA BOMBAS INDUSTRIALES

MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

PIUSI

BOMBAS 220 VOLTIOS UREA

BOMBAS SUZARLA BLUE AC

NOZZLE METERS K500

NOZZLE METERS K40

DISPENSER ST WITH METER + FILTER

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
 Tel.: (54-11) **4442-0112** // **4622-9857/2853** // **4462-5003** • Fax: (54-11) **4622-9857** // **4442-0112**
kefrenargentina srl@speedy.com.ar • kefren.netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar

LA ENERGÍA SOLAR UNA GRAN ALIADA PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Fuente: ARYES S.R.L.



Dedicada a instalaciones en Estaciones de Servicio e industria en general, ARYES SRL, con gran presencia en sistemas de combustibles líquidos, y con marca e identidad propia como ARYES ENERGIAS, propone hoy, sistemas de Energías Renovables realizando desde el proyecto, la provisión y el montaje de sistemas basados principalmente en la generación a partir de Energía Solar.

ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA

La irradiación solar es captada por los paneles, convertida por estos en energía eléctrica, siendo aplicada de manera directa mediante

el uso de reguladores de carga y baterías, o transformada a nuestro uso domiciliario por los inversores de corriente para consumo y conexión a red pública.

Tendremos básicamente pues, dos tipos de sistemas, a saber: a) autónomos (utilizados en áreas aisladas sin acceso a red pública), y b) en red (con posibilidad de conexión a red pública). Esta distinción inicial será nuestro punto de partida para desarrollar proyectos de Energía Solar Fotovoltaica.

El uso en el ámbito de las Estaciones de Servicio refiere principalmente a sistemas conectados a red, con objetivo de generación

eléctrica focalizada en el autoconsumo y con posibilidad de inyección a red de la energía excedente producida.

Para el momento de analizar el proyecto vamos a requerir conocer cuál es la potencia contratada al prestador de Energía Eléctrica (KW), y el consumo de Energía (Kwh). Datos a obtener de la boleta de luz, y eventualmente del contrato de servicios. También es importante considerar la ubicación, superficie disponible, y elementos próximos que puedan proyectar sombras sobre el sector destinado a la instalación de paneles.





Aryes
ENERGIAS

Antonio Berutti 1853, Banfield,
B1828HOK, Buenos Aires,
República Argentina.
*5411 4242 6637
ventas@aryesargentina.com.ar

 *54911 5997 0300
 www.aryesargentina.com.ar
 aryesenergias
 [aryesenergias](#)



Comprometidos con el futuro de la energía

Ofrecemos desarrollos a medida para la implementación de soluciones de energías renovables en hogares, empresas, estaciones de servicio y grandes obras de arquitectura sustentable. Proyectos, venta e instalación de paneles solares, inversores y productos de energías no contaminantes. Tenemos una solución a la medida de tu necesidad. Conocenos.



Inversores



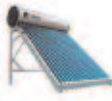
Panels



Residencial



Almacenamiento



Termotanque solar



Baterías







Espacio de Publicidad

Hoy en día hay gran experiencia en este tipo de instalaciones, y además existen diversas aplicaciones que nos ayudan a determinar la energía eléctrica que nuestro sistema va a generar, e incluso modelar nuestro proyecto. Como complemento se puede visitar el sitio de Energías Renovables de La Nación donde podrán ubicar información e incluso aplicar el “calculador solar” que ofrece este sitio para determinar el rendimiento energético y ahorro de costos proyectados.

Una cuestión importante a destacar es que el sistema conectado a red debe cumplir con determinados estándares y certificaciones internacionales requeridos por ley con objeto de mantener condiciones seguras de funcionamiento, además de garantizar la vida útil esperada. También es vital que el montaje

considere las medidas de protección del sistema tales como estructuras de sujeción adecuadas, puesta a tierra, protectores de descargas atmosféricas, y tableros seccionales normalizados. Junto con nuestra instalación del sistema, deberemos solicitar a la prestadora del suministro eléctrico el cambio de medidor tradicional por uno de tipo “bidireccional”, para lo cual deberemos presentar la documentación de respaldo junto con las certificaciones del sistema instalado.

La vida útil propuesta para un sistema de paneles solares es de al menos 30 años según certificaciones de fabricantes, requiriendo bajo costo de mantenimiento, recomendando a los propietarios o adquirentes evalúen con detenimiento las distintas ofertas técnicas y económicas del mercado.



AONIKEN

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



CALDEN OIL

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemetría de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON. App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS

- > Aplicación experta para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de líneas e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL



Control de surtidores.



Identificación de playeros/despachos.



Telemetría de tanques.



Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.



Control automático de flotas.



Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICANTES, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



AONIKEN

Saavedra 39 7° B

B8000DDA, Bahía Blanca, BA, Argentina

+54 (0291) 4500290

info@grupoaoniken.com.ar

GrupoAoniken

www.grupoaoniken.com

Espacio de Publicidad



Además de los beneficios obtenidos a través de la generación propia tanto a nivel económico como así también ambiental, la ley nacional N° 27.424 establece una serie de beneficios promocionales para los usuarios con objeto de fomentar la Generación Distribuida de Energías Renovables.

Dentro de los beneficios propuestos se encuentra el Certificado de Crédito Fiscal (CCF), el cual se solicitara través de la Plataforma de Trámites a Distancia (TAD). Se otorga en forma de bono electrónico a favor del usuario y se verá reflejado en su cuenta de AFIP, pudiendo ser utilizado para el pago de impuestos nacionales como el impuesto a las ganancias y el impuesto al valor agregado (IVA), entre otros, en el momento que lo desee, durante los 5 años pos-

teriores a la obtención. El monto del Certificado es de \$ 30.000 por kW instalado, hasta un máximo de \$2.000.000 por instalación. La reserva de cupo tiene una vigencia de 6 meses. Para el otorgamiento del Certificado de Crédito Fiscal será necesario haber finalizado el procedimiento de conexión de Usuario-Generador.

Daniel Holmes, referente comercial de la empresa, indica que los proyectos y las consultas al respecto de este tipo de proyectos van en aumento, esperando un crecimiento marcado para los próximos años según la tendencia mundial y regional. Refirió también a beneficios indirectos tales como posibles certificaciones medio ambientales, acceso a créditos específicos, plan de puntajes extras a brindar por las banderas, entre otros ■

ROLITO La marca del hielo

NO REMOVER
ROLITO
Modelo: Rolito 15K
Código de barras: 950000178
CE, RoHS, ISO 9001, ISO 14001

HIELO 15K
ROLITO

Mayor productor de hielo de Sudamérica

Líder en la producción para consumo humano y otras aplicaciones

Tecnología de última generación

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

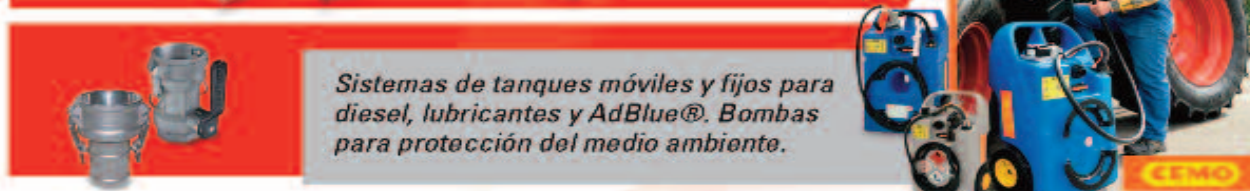
www.rolito.com.ar

Espacio de Publicidad

KEFREN para el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpasacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



PICOS AUTOMÁTICOS PARA CAMIONES MINEROS

Chilaveri 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9657/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9657 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar



Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9657/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentina.com.ar • cpasacqua@hotmail.com

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS



■ ENVIOS A TODO EL PAIS
■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

info@industriasedigma.com.ar

Espacio de Publicidad

Novedades Pump Control

SURTIDORES DE COMBUSTIBLE**SURTIDORES****PARA B
ESPECIFI**

- Temperatura: - 2
- Humedad: $\leq 90\%$
- Máximo caudal:
- Precisión: ± 0.2
- Repetibilidad:
- Alimentación: 22
- Motor: 0.75 KW
- Succión: ≥ 0.06 MPa
- Nivel de ruido:
- Display: 6 dígit
- Totalizador: 9 c
- Aplicación: Naft
- También disponible p
- Chasis: Chapa pintada

**PARA CAMIONE
ESPECIFI**

- Temperatura: - 2
- Humedad: $\leq 90\%$
- Máximo caudal:
- Precisión: ± 0.2
- Repetibilidad:
- Alimentación:
- Nivel de ruido
- Display: 6 dígit
- Totalizador: 9
- Aplicación: Na
- También dispon
- Chasis: Chapa
- catafo



Guaminí 2062/64
Ciudad de Buenos

54 - 11 - 468
www.pump-control.com
ventas@pump-c

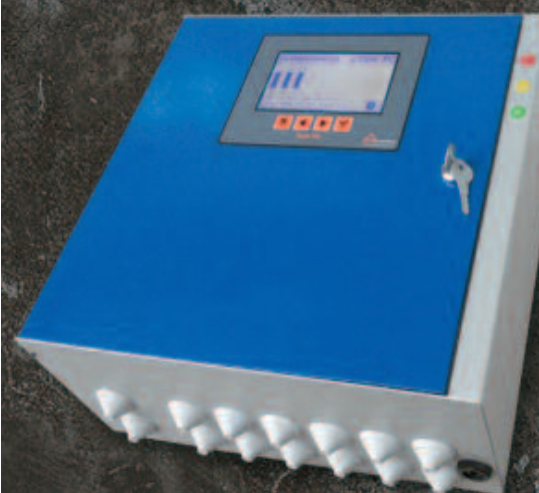
pumpcontrol

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado

Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

**Detecta**

Fugas en tanques
de
combustible



Derrames por
sobrellenado
de tanques

Previene

Contaminación
ambiental
por derrames



Riesgos
de incendio y
explosión

Otras soluciones disponibles

Control de stock
en tanques



Control de stock
desde celulares



Control de surtidores
y playa

pumpcontrol

www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina

Espacio de Publicidad

SURTIDORES DE ADBLUE



SURTIDORES DE ADBLUE

En la actualidad gran parte de los motores diésel que se comercializan requieren ser abastecidos con urea, es de vital importancia cargar este producto mediante un equipo confiable que garantice la seguridad y eficacia de la operación de carga. AdBlue o Azul 32 son algunos de los nombres comerciales con los que se conoce a la solución acuosa de urea.

La experiencia de Pump Control en el rubro hace de nuestro surtidor de urea la opción más sólida del mercado.

Kits VERISYM

Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym



Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar
www.verisym.com.ar



ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.



Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática



Phedra EVO



Rubino 200



Cristallo EVO 400



Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr



Aroma 200, 300 y 200C



Steel 200



Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



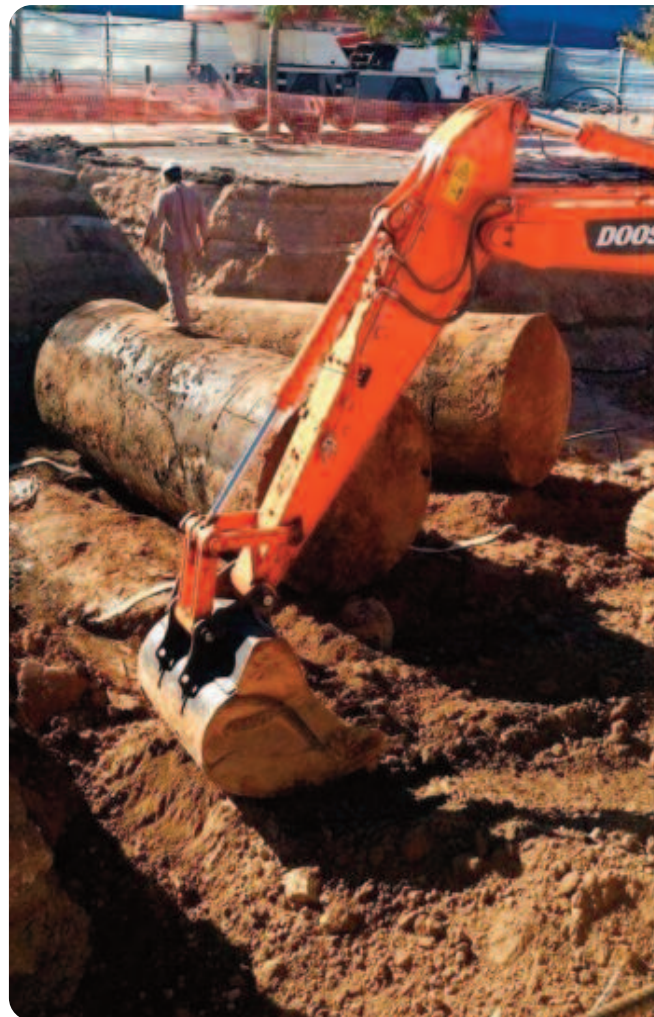
Av. Seguro 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

Espacio de Publicidad

EL BARRERO ECOLÓGICO GARANTÍA EN EL TRATAMIENTO DE RESIDUOS



EL BARRERO ECOLÓGICO
48 Años de Experiencia

48 años de Experiencia

Transporte de Residuos Peligrosos

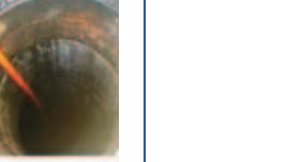
SOMOS UNA EMPRESA FAMILIAR CON RECONOCIDA TRAYECTORIA.
ESTAMOS COMPROMETIDOS CON NUESTROS CLIENTES LOS CUALES CUENTAN CON NOSOTROS PARA EL TRATAMIENTO DE SUS RESIDUOS DE MANERA EFICIENTE.

Nuestros servicios

					
Retiro de Residuos	Desobstrucción Hidrocinética	Extracción y Transporte de barros	Logística	Retiros puntuales	Gestoría en Medio Ambiente

SERVICIOS ORIENTADOS A DAR SOLUCIONES CONCRETAS Y EFECTIVAS EN LA GESTIÓN DE LOS RESIDUOS GENERADOS POR NUESTROS CLIENTES.

Ofrecemos servicio a SECTORES INDUSTRIALES

			
--	---	---	---

Contamos con las certificaciones correspondientes

Gestión y Servicio Ambiental

Solicite presupuesto sin cargo. Contactenos.

Bahía Blanca 1142, CABA
(011)4636-3032 / 4639-9161 / 4568-7672
info@elbarreroecologico.com.ar

Una empresa familiar de gran trayectoria reconocida por los grandes servicios que brinda desde hace 48 años. Siempre comprometidos con sus clientes, quienes cuentan con El Barrero Ecológico, para el tratamiento de sus residuos de manera más que eficiente y segura, con CALIDAD, OBJETIVOS y EXPERIENCIA.

CALIDAD en la atención

Los servicios que se brindan están orientados a dar soluciones concretas y efectivas en la Gestión de los Residuos generados por sus clientes.

EL BARRERO ECOLÓGICO
48 Años de Experiencia

48 años de Experiencia

Transporte de Residuos Peligrosos

SOMOS UNA EMPRESA FAMILIAR CON RECONOCIDA TRAYECTORIA.

ESTAMOS COMPROMETIDOS CON NUESTROS CLIENTES LOS CUALES CUENTAN CON NOSOTROS PARA EL TRATAMIENTO DE SUS RESIDUOS DE MANERA EFICIENTE.

Nuestros servicios

					
Retiro de Residuos	Desobstrucción Hidrocinética	Extracción y Transporte de barros	Logística	Retiros puntuales	Gestoría en Medio Ambiente

SERVICIOS ORIENTADOS A DAR SOLUCIONES CONCRETAS Y EFECTIVAS EN LA GESTIÓN DE LOS RESIDUOS GENERADOS POR NUESTROS CLIENTES.

Ofrecemos servicio a SECTORES INDUSTRIALES



Contamos con las certificaciones correspondientes

Gestión y Servicio Ambiental

Solicite presupuesto sin cargo. Contactenos.



Bahía Blanca 1142, CABA
(011)4636-3032 / 4639-9161 / 4568-7672
info@elbarreroecologico.com.ar

Espacio de Publicidad

OBJETIVOS de excelencia

Ante las exigencias sanitarias y ambientales, se cumplen con todas las operaciones propias de su destino final, estableciendo e implementando correctos protocolos de manejo.

EXPERIENCIA de gestión

Se evalúan los pasos a seguir, para cada tipo de residuo, y se propone la mejor alternativa de tratamiento y/o disposición final de los mismos, que cada empresa genera. Y respetando siempre la legislación vigente y la calidad del medio ambiente.

Entre los servicios que brinda El Barrero Ecológico podemos mencionar:

RETIRO DE RESIDUOS

Generados por diversas empresas: Estaciones de Servicio, Petroleras, Lavaderos, Automotrices, Alimenticias, Hoteleras, Frigoríficos, Supermercados, Constructoras, Hospitales, etc.

DESOBSTRUCCIÓN HIDROCINÉTICA

Con Equipo Hidrojet apto para desobstrucciones mediante la inyección de chorros de agua múltiples, de elevadísima energía cinética dentro del conducto, eliminando todo tipo de taponamiento e incrustaciones. La impulsión del agua se logra con una bomba a cilindros y es conducida por una manguera que se enrolla en un carretel de mando hidráulico. El extremo



¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

	Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado			
	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

Espacio de Publicidad

de la manguera porta una tobera (intercambiable según necesidad), con pequeños orificios perimetrales de ejes inclinados que proyectan chorros hacia atrás, logrando el auto avance de la manguera en la tubería hacia adelante para romper las obstrucciones.

EXTRACCIÓN Y TRANSPORTE DE BARROS

Con Equipo Vacuum se utiliza el principio de arrastre por corriente de aire a muy alta velocidad, produciéndose la generación del vacío en el depósito mediante una bomba de gran caudal. La succión se realiza por medio de un manguerote, ingresando los residuos en todos sus estados físicos: sólido, como piedras, etc., semi-sólido como barros y líquido. La disminución a cero de la velocidad del aire dentro del depósito produce la decantación de los residuos.

LOGÍSTICA

El departamento de logística cuenta con todos los medios y métodos necesarios que permiten llevar a cabo la organización de los servicios solicitados en el momento que el cliente lo necesita.

RETIROS PUNTUALES

Desobstrucción hidrocínética en redes pluviales y cloacales realizadas con equipos hidrojet.



Espacio de Publicidad

Extracción, transporte, y disposición final de residuos peligrosos y barros – Desagotes de plantas afluentes – Retiro de filtros y envases usados, de aceite automotor usado, de sólidos contaminados.

GESTORÍA EN MEDIO AMBIENTE

Se brinda asesoramiento en materia ambiental, estrategias y actividades para el desarrollo sustentable de las empresas, el cuidado del medio ambiente y el cumplimiento de las leyes vigentes, tanto en CABA como en Provincia de Buenos Aires ■



NIERI
SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

J.P.Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

ESTACIÓN SHELL ROJO Y AMARILLO SRL TRANSITANDO LA “NUEVA NORMALIDAD”



Siempre hemos comentado, que uno de nuestros lugares favoritos de visita es la Estación Shell Rojo y Amarillo SRL, ubicada en la Av. Alvarez Thomas 2010 de la Ciudad de Buenos Aires, un cálido e impecable establecimiento, orgullo del sector, y como valor agregado poder entrevistar hoy y nuevamente, a su Encargada General, Paola Rapisarda, líder proactiva y gran referente del sector.

A comienzos de la pandemia del COVID-19, Paola nos informaba sobre la forma en la cual sobrellevaban este impensado momento de la humanidad, pero nos destacaba que era con Aptitud y Actitud.



EA.- Paola, ya pasados varios meses desde nuestra última entrevista, ¿Cómo han llevado el cuidado de la salud de Uds. y de sus clientes?

PR.- Permanentemente mantenemos el cuidado de nosotros y de nuestros clientes bajo los estándares y protocolos de la compañía. Además teniendo alcohol en gel en todos los puntos de ventas, usando los elementos de protección personal, ya sea máscara facial, guantes y tapabocas, y limpiamos asiduamente todos los lugares.

Capacitamos a nuestros expertos con todas las normas de la OMS, con nuestro representante en seguridad e higiene.

- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL llegando con el mejor precio a TODO EL PAÍS

Contáctenos (5411) 4016-7695 | WWW.POTIGIAN.COM.AR

Tomamos la temperatura corporal del personal y de los proveedores que ingresan al establecimiento.

Hemos agregado un Tótem sanitizante con medidor de temperatura y alarma sonora. Hemos habilitado mesas y barras para los clientes, así tienen un espacio al aire libre.

Dentro del Shop hemos instalado más góndolas, para ocupar el espacio de las mesas, y de ese modo, tener más completo surtido y ofrecimiento de productos.

EA.-¿Y las ventas como se han comportado???

PR.- Con relación a las ventas de los combustibles; se han ido incrementando lentamente, pero aún estando un 30% por debajo.

En nuestro caso el Shop ha sufrido una baja muy importante ya que al no tener mesas..., nuestro fuerte de cafetería y pastelería es lo que más se ha afectado. Hemos implementado la venta On line a través de la APP Pedido Ya; ¡qué tiempos estos!! que nos han cambiado y muchos artículos que jamás creíamos que se podrían llegar a vender en nuestro negocio, hoy se comercializan como productos para limpieza, lavandinas, aerosoles desinfectantes, fideos, etc. etc.

Con relación a los clientes, notamos que están muy pendientes de volver a la normalidad en el uso de las instalaciones, apertura de Shop principalmente.

EA.- ¿Cómo surgió la idea del lindo video que armaste y que recomendamos ver junto a esta nota en nuestro sitio estacionactual.com?.

PR.- La idea del video surgió a través de mi sobrina, que tenía que hacer una tarea para la



escuela, y me pareció muy buena idea llevarla a cabo en la estación, informando con el grupo de trabajo novedades y noticias de la compañía y de la propia estación. Así fue que nuestro primer video, NOTI SHELL lo hicimos con relación a la importancia de la comunicación y trabajo en equipo.

Aprovecho la oportunidad para contarles que hoy estamos participando con la compañía, de la campaña Solidaria “Juntos para ayudar”, en la cual por cada venta que hacemos de VP se dona un plato de comida.

EA.- Bueno Paola, no hay palabras para expresar todo lo bueno que sucede en Estación Shell Rojo y Amarillo SRL, así que mejor.. que hablen tus palabras.

PR.- Nuestra reflexión ante esta situación que estamos viviendo, es poder salir adelante lo más rápido posible, sin tener consecuencias en ninguno de los que conformamos la empresa, pudiendo dar una mano a quien la precisa.

Yo creo que esta pandemia, dejara una huella muy importante en la conciencia de los valores como personas, y que hoy todos estamos interconectados para poder ayudarnos ■

BOTANMOL S.A.
 MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
 Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
 e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios

Protecciones de islas

Reductores y lomos de burro

Calzas para camiones

Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com

Ind. Argentina

UNA HERRAMIENTA CLAVE DEL INTI PARA LA INDUSTRIA 4.0

Fuente: INTI



Cualquier usuario o empresa podrá acceder de forma gratuita a la “hora INTI” generada por el conjunto de relojes atómicos del Instituto. Esto permitirá no sólo ajustar el horario de las computadoras sino también sincronizar equipos industriales a través de un servidor de tiempo —ntp.inti.gob.ar—, sin generar variaciones en casos que se produzcan retrasos en las comunicaciones.

En los inicios de la agricultura, bastaba con conocer el día del calendario para decidir sobre la siembra. Con el correr del tiempo, la sociedad y la industria comenzaron a requerir coordinar tiempos en forma cada vez más exacta: desde las redes de ferrocarriles que llevaron a ajustar los relojes con una exactitud de minutos, hasta los mercados de valores que demandan estampas de tiempo con exactitudes mejores al milisegundo o experimentos científicos que utilizan niveles de sincronía del orden del nanosegundo.

“Teniendo en cuenta la creciente demanda de sincronizar sistemas informáticos, decidimos disseminar la <hora INTI> vía web a través del servidor gratuito ntp.inti.gob.ar. Este método permite ajustar el reloj de una computadora a un servidor de tiempo vía internet y resulta clave

para realizar acciones simultáneas en tiempo real, porque alcanza una exactitud de milisegundos y no genera alteraciones pese a las variaciones que se pueden dar en la comunicación”, subraya Karina Bastida, coordinadora del Departamento de Óptica y Dimensional del INTI

El término “Industria 4.0” hace referencia a una nueva revolución industrial, donde las comunicaciones, la internet de las cosas, la inteligencia artificial, la robótica colaborativa, entre otras tecnologías, están produciendo un cambio radical en las formas de producción. Para este tipo de escenarios una sincronización horaria distribuida y confiable entre los distintos procesos autónomos, juega un papel decisivo.

“El desarrollo que alcanzamos desde el INTI facilitará la adopción de estas tecnologías por parte de la industria y es vital en el camino hacia la cuarta revolución industrial”, anticipa Bastida ■



ACCESORIOS PARA TANQUES Y SURTIDORES



www.eSeaargentina.com.ar

WEBPedidos
Gestión On Line de presupuestos

Ingrese a nuestra web, seleccione los productos que necesite y reciba su presupuesto on line.

REGISTRATE

PEDI TU COTIZACION

RECIBILA EN TU MAIL

11-5997-0300

@ventas@aryesargentina.com.ar

CALIDAD -PRECIO -STOCK



TUBERIAS FLEXIBLES



LIMPIEZA Y REPARACIÓN DE TANQUES POR TURBULENCIA

Tan-af_Limpyinstdetanques@hotmail.com.ar
Cel: (011) 155-1526584



Limpieza de Tanques

Se realiza un barrido completo de todo el fondo de los tanques.

Cuando se introduce una manguera para succionar, y no recorrer toda el área interna del tanque, es muy común que se piense que el agua y los sólidos almacenados en el fondo salieron completamente, y que el tanque quedó limpio; y no es así. TAN-NAF verifica el interior del tanque, viéndolo en vídeo, y en el fondo, se hallan montículos formados por

lodos, que aíslan el agua en diferentes partes de ese fondo.

Si o si, hay que retirar esos lodos y toda el agua, porque el agua en el tanque, facilita el crecimiento y reproducción acelerada de hongos, algas, bacterias y levaduras que forman unas natas que tapan los filtros.

Con la limpieza por turbulencia que TAN-NAF ejecuta, se logra retirar por completo todos los residuos.

Los tanques producen permanentemente el



fenómeno de condensación de agua, debido a dos situaciones: La variación de la temperatura y El elevado contenido de azufre.

En ambos casos, el aire permite la formación de agua de forma libre, que se precipita al



fondo del tanque en su recorrido, por ser más pesada que el Combustible.

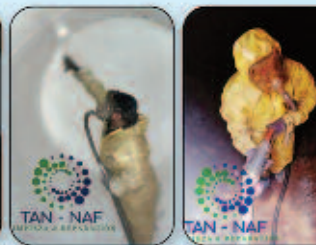
TAN-NAF cuenta con un sistema que realiza el barrido completo del fondo del tanque removiendo el agua, micrónico para hacer lo mismo



TAN - NAF
LIMPIEZA Y REPARACIÓN

- **Limpieza por turbulencia – Con Manifiesto por Disposición Final y Garantía.**
Sistema No Convencional. Con Productos Biodegradables Removemos todo y retiramos por completo los contaminantes del tanque, logrando que quede un 100% libre de residuos para seguir con su actividad. Sistema No Convencional con Secado.
Tratamiento No contraproducente para con el Tanque porque no agrede el metal.
- **Pulido y revestimiento con Epoxi con o sin Tela** logrando una cobertura de mayor espesor, dejando al tanque como nuevo. Removemos y retiramos todo óxido contaminante, logrando un 100% libre de residuos e inerte para cualquier tipo de combustible..
- **Instalaciones de tanques.**
- **Purgado e Instalación de Cañerías y Surtidores.**
- **Protección Catódica e Instalaciones Eléctricas.**



Tel. y Whatsapp: 011-51526584 - 4276-4391 (Bs.As) (Argentina) (De 8 a 18 hs)
E-mail: Tan-naf_Limpyinstdetanques@hotmail.com.ar
Facebook: Tan-naf // <https://sites.google.com/view/tan-naf/inicio>



con las partículas sólidas. Además se aplican: re-mordedor, dispersantes y detergentes.

Sepamos que el combustible ecológico, al ser de origen vegetal, tiende a formar cristales en presencia de contaminantes y agua, lo cual satura los filtros más rápidamente.

Este es un sistema único en el país ejecutado por TAN-NAF, quien le recuerda que los tanques de las Estaciones de Servicio deben mantenerse perfectamente limpios. Es indispensable realizar la limpieza por turbulencia, sin Perder un Solo litro de Combustible.

Más Servicios

Además TAN-NAF se especializa en:

- Protección Catódica

- Actualización de Cañerías
- Renovación, Service y Cambio de Surtidores
- Rejillas Perimetrales Antiderrame



PIMATEC S.A.
SERVICIOS DE INGENIERIA Y
PROTECCION CONTRA INCENDIOS

INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIO



**Solicite Asesoramiento
Técnico Comercial**



**Evite Multas y
Sanciones**



www.pimatec.com.ar



info@pimatec.com.ar



+54 011 3967-9569



Juan José Podestá 3385
Ciudadela - Pcia. de Bs. As.



YPF MEJORÓ SU PERFORMANCE EN EL ÚLTIMO TRIMESTRE

Fuente: YPF



Las decisiones adoptadas por la compañía desde abril, en el marco de una crisis inédita generada por la pandemia, le permitieron a YPF mejorar ingresos, mantener costos bajo control, preservar la caja, despejar el futuro financiero y recuperar gradualmente la actividad, con un impacto positivo en el EBITDA que mejoró significativamente en el tercer trimestre.

Respecto al trimestre anterior, los ingresos aumentaron un 19,5% (*) como resultado de

la recuperación en las ventas de combustibles y la estabilización de la producción de petróleo y gas. La demanda de productos refinados se recuperó significativamente con respecto al trimestre anterior, impulsada por el aumento del 41% en los volúmenes vendidos de nafta y 22% en diésel, aunque todavía no se alcanzaron los niveles pre-pandemia. Los precios en el surtidor se ajustaron dos veces durante el trimestre, acumulando en promedio un incremento del 8% en pesos.

También, mejoró el nivel de procesamiento en las Refinerías que alcanzaron un nivel de utilización del 73% en el trimestre frente al mínimo alcanzado en abril del 47%. Cabe señalar que durante este período se realizó el mantenimiento programado en la Refinería de La Plata que había sido suspendido en abril. La producción total de hidrocarburos se estabilizó en 468.500 barriles de petróleo equivalente día tras la reanudación gradual de la actividad. Durante este período, se levantaron 35 equipos en las provincias de Chubut, Mendoza, Neuquén y Santa Cruz que permitió fre-

nar la caída de la producción, aunque en niveles por debajo de la pre-pandemia y adecuados a las necesidades de mercado. Toda esta actividad se logró en acuerdo con los sindicatos y bajo estrictas medidas de seguridad para cuidar la



Más de 30 años de presencia en el mercado con responsabilidad y experiencia

Somos Proveedores de Estaciones de Servicio
Entrega a domicilio

Fabricantes de Agua Desmineralizada y Productos para la Higiene y Seguridad Institucional

Productos y Elementos de limpieza e Higiene para Establecimientos. - Tiendas y Baños de Estaciones de Servicio y Empresas. - Refrigerantes y Cosmética Automotor. - Líquidos y Aditivos.

ATENCIÓN PERSONALIZADA

FÁBRICA: (011) 4218-5111

Whatsapp de Ventas: 15 3326-7147 / 15 5640-0123 / 15 6141-0364

Email: aguaelo@yahoo.com.ar // [instagram @elo_aguas](https://www.instagram.com/elo_aguas)



Espacio de Publicidad

salud de los trabajadores. Las inversiones, si bien se mantienen bajas respecto al mismo período del año anterior, se comenzaron a recuperar a medida que se fue retomando la actividad productiva. Trimestre contra trimestre, las inversiones crecieron un 59,2%.

Los costos se mantuvieron bajo control a medida que avanzó la implementación de un programa de eficiencia en toda la compañía que permitió que los gastos operativos, excluyendo compras y regalías, disminuyan un

19% respecto del trimestre anterior.

En este marco de pandemia, y a pesar de estos signos de recuperación, la utilidad neta del trimestre fue una pérdida 35.332 millones de pesos, lo que representa una mejora significativa en comparación con la pérdida de 85.048 millones de pesos del trimestre anterior, pero aún en territorio negativo ya que los efectos de la pandemia continuaron afectando los resultados económicos ■

(*) todos los porcentajes están expresado en dólares



Espacio de Publicidad

ACUERDO COMERCIAL ENTRE DAPSA Y TOTAL ESPECIALIDADES ARGENTINA



¡Nuevo acuerdo comercial entre TOTAL y DAPSA!



TOTAL firmó una alianza estratégica y comercial con DAPSA, Destilería Argentina de Petróleo para comercializar los lubricantes TOTAL y ELF.



DAPSA ofrecerá lubricantes TOTAL y ELF para el segmento de autos y motos en su red de más de 180 estaciones de servicio ubicadas en Buenos Aires, Córdoba, Tucumán, Santa Fe, La Rioja, Santiago del Estero, Entre Ríos, Catamarca, Corrientes, Chaco y Mendoza.

Espacio de Publicidad



Total Especialidades Argentina, la compañía líder en el desarrollo de lubricantes de última tecnología, anuncia una alianza estratégica y comercial con DAPSA, Destilería Argentina de Petróleo para comercializar los lubricantes TOTAL y ELF.

Gracias a la alianza de 3 años, DAPSA ofrecerá lubricantes TOTAL y ELF para el segmento de autos y motos en su red de más de 180 estaciones de servicio ubicadas en Buenos Aires, Córdoba, Tucumán, Santa Fe, La Rioja, Santiago del Estero, Entre Ríos, Catamarca, Corrientes, Chaco y Mendoza. Las estaciones continuarán ofreciendo la línea para vehículos pesados DAPSA El3ment.

“El objetivo de este acuerdo es expandir la disponibilidad de nuestros productos en el canal de Estaciones de Servicio que hoy en día representa el 7% de las ventas de lubricantes en el país. Este tipo de acuerdo es clave para nosotros con el fin de continuar ofreciendo al consumidor final la gama de lubricantes TOTAL y ELF para todo tipo de vehículos ligeros” comentó María Eugenia Patalagoity, Directora Comercial de Total Especialidades Argentina.

Hugo David, Director Comercial y de RI de DAPSA comentó: “El acuerdo alcanzado con

Espacio de Publicidad

Total Especialidades Argentina responde a dos objetivos de la estrategia de desarrollo de la red DAPSA: el primero está vinculado al compromiso adquirido con nuestros operadores de incorporar una gama de lubricantes con una sólida reputación y participación en el mercado argentino, como es el caso de TOTAL y ELF. El segundo objetivo es ser una opción concreta como canal comercial para que nuestros clientes puedan obtener combustibles y lubricantes en un mismo punto de venta” ■





Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS



MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

CAMPAÑA DE SHELL POR 1 MILLÓN DE PLATOS DE COMIDA SALUDABLE



Raízen Argentina -licenciataria de la marca Shell- lanzó su campaña “Juntos para Ayudar” una ambiciosa iniciativa solidaria que, en conjunto con Nilus -una organización que propone un cambio disruptivo al modelo de ayuda social-, busca donar un millón de platos de comida con ingredientes nutritivos, a fin de promover la alimentación saludable y sustentable en familias de bajos ingresos.

Hasta el 20 de diciembre, en sus más de 740 estaciones de servicio de todo el país, cada vez que un socio Shell Latam Pass realice una carga de V-Power, la empresa donará un plato de comida. La acción no establece un mínimo de litros ni tiene condiciones adicionales, y las donaciones serán efectuadas a través de Nilus en forma de módulos alimentarios que llegarán a más de 250 comedores comunitarios en

Fuente: Raízen Argentina

diferentes puntos de la Argentina.

Los módulos alimenticios que se entregarán en los comedores son elaborados en función de criterios nutricionales y ofrecen una combinación óptima entre vegetales, proteínas e hidratos. En cada entrega incluirán un promedio mínimo de 50% de frutas y verduras, y representarán al menos un 25% del valor diario recomendado de proteínas. “Pensamos esta acción con Nilus como nuestro brazo ejecutor porque proponen un nuevo modelo de distribución de alimentos para poblaciones vulnerables, contemplando no sólo la cantidad de lo que se entrega, sino también y por sobre todo la calidad y los valores nutricionales.”, señaló Carolina Wood, Directora de Marketing de la empresa.

Para quienes deseen conocer más sobre esta iniciativa, Shell diseñó un sitio web para seguir en tiempo real a través de un contador de platos el alcance del gran desafío de llegar al millón de raciones a donar. Ingresando a <https://juntosparaayudar.shell.com.ar/>, se podrá acceder a toda la información de con-

tenido de la acción, videos explicativos y testimoniales de diferentes actores involucrados; y los clientes Shell LatamPass que carguen V-Power podrán ver reflejado su aporte a la campaña a través de un pixel por medio del cual encontrarán su nombre.

“Ser un buen ciudadano corporativo es una de nuestras prioridades estratégicas, está en nuestro ADN y en nuestra forma de hacer negocios. Desde hace muchos años trabajamos con las comunidades cercanas a nuestras operaciones y esta vez queremos ir más allá por lo que invita-



mos al desafío de donar un millón de platos de comida a nuestra red y a los clientes. Estamos muy entusiasmados con impulsar esta acción y esperamos que nuestros clientes nos acompañen y se sumen”, expresó Teófilo Lacroze, Presidente de Raízen Argentina ■

KEFREN FOR REFORMULATING MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Kalon Kat **GASOLIA**

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329
 kefren@netlan.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
 kefrenargentina@speedy.com.ar • cpasacqua@hotmail.com

www.kefrenargentina.com.ar

INSMETAN SRL

Lopez y Planes 5457 V. Bonich
 Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

VENTAS DE REPUESTOS

WWW.INSMETAN.COM.AR

MTK PARA QUE LAS ESTACIONES DE SERVICIO AUMENTEN SU RENTABILIDAD



La venta de accesorios para telefonía móvil, es una oportunidad valiosa que MTK Argentina, hoy le brinda a las Estaciones de Servicio, para que acrecienten su facturación, mientras que suman un servicio más para el cliente.

La marca MTK en Argentina mediante sus representantes e importadores exclusivos, impulsan que las Estaciones comercialicen una amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como lo son todos los Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

Con el arribo de las nuevas tecnologías en la comunicación, indudablemente, que estos tipos de artículos, pasaron a ser imprescindibles, y muy necesarios para todo aquel que circula por las calles y rutas, transformando a las Estaciones de Servicio de todo el País, en “El Punto de Venta Ideal”.

Es así que MTK, recomienda optar por un negocio de gran rentabilidad, como un ingreso extra para los Shop, Tiendas de Conveniencia, Minimercados y Playas de Carga, mediante la denominada “Venta de Oportunidad”, fundada en el proyecto llave en mano.

Según conceptos del gerente de la MTK, Matías Bendayán: “Estamos llegando a las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una rentabilidad mensual promedio de \$ 40.000.-” El acuerdo comercial entre la Estación de Servicio y MTK, se basa en la adquisición de dos opciones de exhibidores:

uno de 1,60 x 0,50 x 0,20 Mts para 150 productos y otro de 0,50 x 0,20 Mts, para 75 productos. Con un valor de \$55.000.- y \$30.000.- respectivamente, y se estima una facturación del 140% sobre el costo.

Cabe destacar que en la propuesta se agrega la rotación de productos sin cargo alguno, evitando el stock de artículos que no se vendan, garantía de 6 meses con cambio directo por fallas, exhibidor de PVC Impreso sin cargo con la compra inicial, y todo el asesoramiento general necesario.

Los cálculos que MTK nos entrega son que, con un tráfico de 100 personas diarias, se generan entre 4 y 5 ventas de accesorios. Un ticket promedio sería de \$700, así que si se estiman 4 ventas diarias, la Estación de Servicio, obtendría un ingreso extra de \$2800.-

Por último, Matías Bendayán, destaca lo siguiente: “Fijémonos que el aumento de las ventas mensuales sería de unos \$80,000.-, que le dejarían al punto de venta, o sea a la Estación de Servicio, una ganancia total de \$50,000.-” ■



Para más información:
info@mtkargentina.com.ar
www.mtkargentina.com.ar

VOLVO FIRMA ACUERDO CON YPF COMO PROVEEDOR EXCLUSIVO DE LUBRICANTES EN ARGENTINA

Fuente: Volvo

Volvo Argentina estableció un nuevo acuerdo con YPF para que la petrolera de bandera nacional produzca localmente los lubricantes que comercializa la marca sueca en el país para camiones y buses.

El acuerdo por tres años implica la producción de lubricantes para motores, cajas de velocidades y transmisiones de los camiones y buses Volvo. Esto significa que los aceites marca Volvo que la automotriz comercializa desde octubre a través de su red de concesionarios oficiales, en cualquiera de sus formatos, son fabricados por YPF.

Volvo ya comercializa actualmente urea AZUL 32 de YPF, imprescindible para que los motores diésel pesados con tecnología Euro 5 cumplan con los estándares de emisiones. Fue el primer acuerdo firmado entre ambas compañías, hace más de tres años.



Mediante este nuevo acuerdo que incorpora lubricantes, la compañía fortalece el vínculo con la petrolera local líder en su segmento, ofreciendo conjuntamente a los clientes soluciones que se destacan en seguridad, eficiencia y confiabilidad para el transporte de carga y pasajeros de todo el país.

“Este acuerdo nos permite seguir aportando al compromiso de Volvo con nuestros clientes de ofrecer la más alta calidad, seguridad, eficiencia y confiabilidad en todos nuestros productos. Este es el comienzo de una alianza con amplio potencial para ofrecer soluciones conjuntas que aporten en rendimiento para el transportista”, destaca Adriano Merigli, Presidente de Grupo Volvo en Argentina.

El Grupo Volvo cuenta con una red de 22 puntos de atención y servicio en todo el país, además de 6 talleres in situ dentro de las instalaciones de clientes.

Para la homologación como proveedor del Grupo Volvo a nivel internacional, el lubricante de YPF fue sometido a pruebas de calidad globales que incluyen ensayos y testeos sobre las características del producto, así como también sobre el proceso de fabricación.

Mauricio Martin, vicepresidente de Downstream de YPF, celebró la alianza y destacó que “la presencia en todo el país de YPF y la trayectoria en el sector automotor del Grupo Volvo, aseguran que nuestros clientes conjuntos cuenten con productos que se ajustan a los más altos estándares de calidad y seguridad”.

Los productos son comercializados a través de la red de concesionarios oficiales Volvo de todo el país y a través del sitio oficial de repuestos de volvo www.volvorepuestos.com.ar ■





ALTERNATIVAS EN COMBUSTIBLES CON GRANDES VENTAJAS

Fuente: Prensa Expotrade

Las nuevas fuentes energéticas ayudarán a bajar los costos en el transporte, a la vez que generarán ventajas para el ambiente y la calidad de vida de las personas, teniendo en cuenta ciertas características en cuanto a las tecnologías de motorización, almacenamiento de combustibles y lubricación.

Estas pautas fueron puestas en análisis durante la cuarta estación de Charlas con Expertos y Colegas, desarrolladas de la mano de Expo Transporte y Expo Logísti-k, con el apoyo de YPF, de la que tomaron parte Juan Jasson, comercial de Gas & Micro GNL en YPF SA; Germán Latorre, jefe de Equipo de Asistencia Técnica Lubricantes & Combustibles en YPF SA, y Julián Rosso, jefe de Ingeniería de Ventas de Scania.

En la apertura del webinar, Rosso consignó que la filial local de la automotriz de origen sueco ha apostado “muy fuerte” a la tecnología del gas natural, con lo que calculó que “para fines del año que viene habrá entre 150 y 170 camiones rodando, y va a ir creciendo el número a medida que se conozca la tecnología y los clientes puedan probar sus ventajas. En 2025 la participación va a ser muy importante”.

Explicó que las motorizaciones alternativas son múltiples y mencionó el gas natural, HVO, biodiesel, etanol y eléctrico híbrido. Respecto del gas, calculó un ahorro de 90% en costos e insistió en que “es una alternativa y no será el vehículo del futuro sino que es el del presente

y tenemos una gran oportunidad en Vaca Muerta”.

En cuanto al eléctrico, sostuvo que “no es alternativa en menos de 10 a 15 años, por lo menos en la Argentina”, dada la alta inversión, la batería tiene un desarrollo en progreso con vida útil reducida, de cinco a diez años; complejas formas de recarga; autonomía bastante reducida y el reciclado de las baterías.

Insistió que los camiones a gas de la línea Green Efficiency de Scania no son adaptaciones, “comparte componentes estructurales con el Diesel, pero tiene diseños específicos para su operación. Es un motor ciclo Otto”, silencioso y con menos vibración. “Están probados hasta 3.000 metros de altura, con lo que puede operar en 85% del país. Son Euro VI, con un impacto extraordinario en lo ambiental” y la curva de torque es comparable con el Diesel.

Gas y lubricantes

Jasson se refirió a las tendencias y oportunidades actuales respecto del gas en la Argentina. No obstante, el especialista recordó que entre las décadas de 1960 y 1970 se hicieron grandes descubrimientos y el país desarrolló infraestructura para crear demanda y exportar a países limítrofes.

Con esas inversiones y la creación de distintos proyectos, se posibilitó su evolución futura, con la implementación del GNC. “Hoy, la Argentina es uno de los países más gasíferos del mundo”, dijo Jasson. Por lo pronto, el país tiene la segunda reserva de gas no convencional del mundo en Vaca Muerta.

Luego, explicó las cualidades y características del GNL. Con respecto a sus nuevas tecnologías señaló la existencia de “la bio-fuel” y “los motores dedicados”, que están hechos



Espacio de Publicidad

YPF | TENDENCIAS GLOBALES EN LOS MOTORES HD

EMISIONES / MEDIO AMBIENTE

TRUCK FLEET

Total Cost of Ownership

YPF | ARGENTINA ES UN PAIS GASERO, ALTAMENTE DESARROLLADO

ALTO IMPACTO EN LA MATRIZ ENERGÉTICA

37%

63%

LA MEJOR HERRAMIENTA AL MENOR COSTO

HASTA -50%

Los motores a gas y biogás permiten un ahorro adicional del 50% respecto al ya muy reducido consumo de la versión diesel.

EMISIONES DE CO2 CON COMBUSTIBLES ALTERNATIVOS

Gas Natural -20%

Biogás -90%

HVO -90%

Biodiesel -85%

Ethanol -90%

Híbrido + HVO -90% plus

especialmente para gas. Por ser más ecológico y menos costoso, es posible que termine por desplazar al gasoil.

La próxima “estación” de esta serie de webinarios, que se realizará el martes 17 de noviembre, estará dedicado a “Transporte a gas (GNC y GNL)”, en la que se analizarán sus perspectivas y casos de éxito.

Por último, Latorre dedicó su disertación a los lubricantes para motores a gas natural para servicio pesado, y transmitió los conceptos sobre el tema y comentó las particularidades sobre lo que se está trabajando para suplir lubricantes que vayan de la mano con las necesidades actuales.

Latorre concluyó que “la verdadera ventaja de los motores a gas es su capacidad de generar bajas emisiones”. También afirmó que “a contraposición de un motor Diesel, el motor a gas natural opera a altas temperaturas, produce más vapor de agua durante la combustión, y usa el contenido y calidad de cenizas para reemplazar la lubricidad perdida”.

A su vez, recomendó “utilizar lubricantes de muy buena calidad con gran capacidad antioxidante y el contenido de cenizas adecuado para proteger la zona de cámara de combustión” ■

ESTACION ACTUAL | EMPRESAS 53

Espacio de Publicidad

AXION ENERGY AGREGA CASCOS DE REALIDAD AUMENTADA

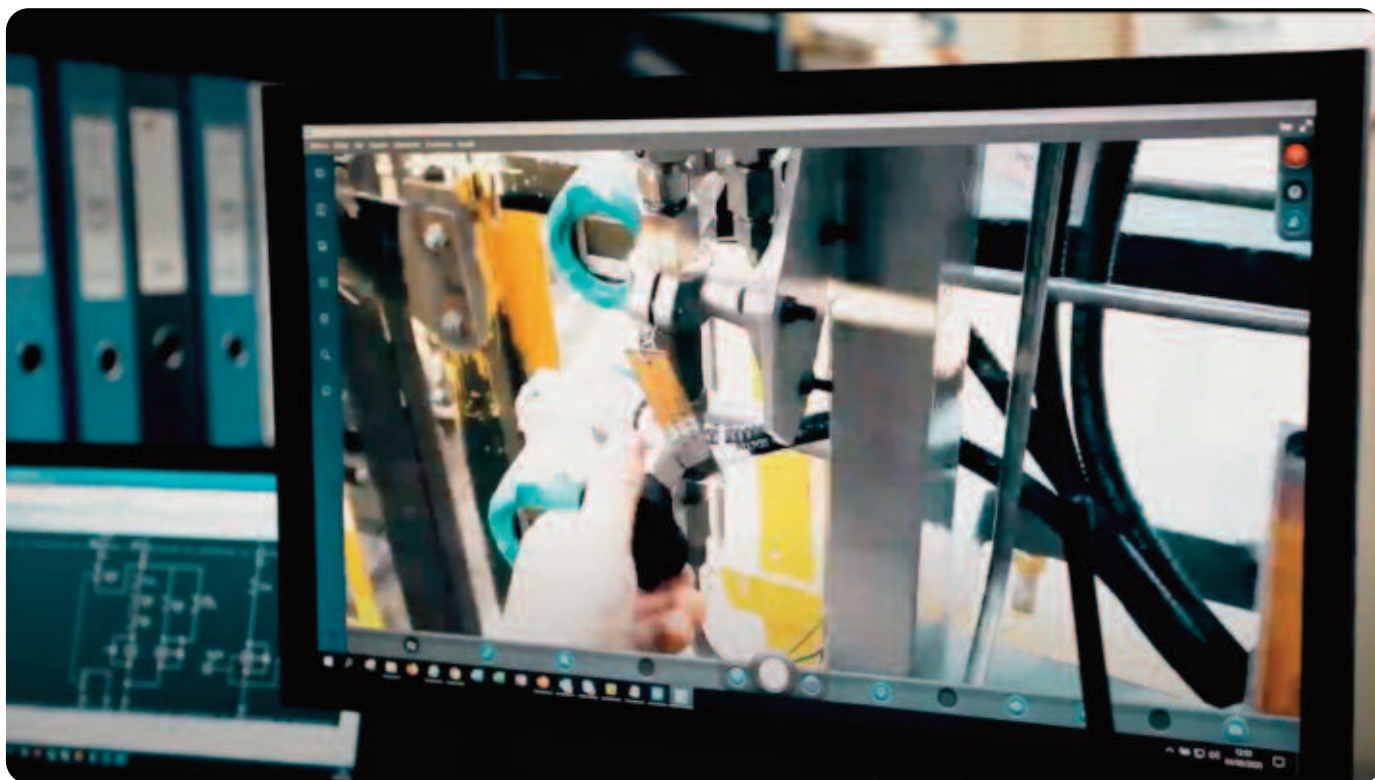
Fuente: Campana noticias // AXION energy



La refinería ubicada en la ciudad de Campana implementó tecnología de última generación de frente al actual contexto de distanciamiento social, preventivo y obligatorio. A partir de esta nueva incorporación, el servicio técnico puede comunicarse de forma remota con cualquier parte del planeta.

La Pandemia de Coronavirus implicó especialmente para el sector privado una necesidad urgente de adaptación, dado el cese de actividades productivas de cara a la cuarentena obligatoria decretada por el Gobierno Nacional. Frente a este desafío, la refinería de AXION Energy ubicada en nuestra localidad dio un paso adelante a partir del adelanto de sus planes en términos de transformación digital.

En base a la asistencia de especialistas de todo el mundo y evaluaciones realizadas por los



equipos locales, la empresa decidió adoptar el uso de cascos de realidad aumentada, particularmente el modelo RealWear HMTI-IZI. Además de ser considerado el equipo más seguro, este permite a su operador tomar fotos y videos de alta definición en tiempo real, enviar y recibir documentación, todo con manos libres.

De esta manera, un operario trabajando aquí mismo en la planta de Campana puede enviar información de forma directa tanto a otro operario en el lugar, como a cualquier otro profesional o directivo en cualquier

lugar del mundo, para quitarse dudas y ejecutar procesos al instante, sin necesidad de soltar en ningún momento sus herramientas.

El equipamiento es capaz incluso de continuar operativo mientras el trabajador se traslada sobre escaleras, torres y



andamios, sin violar en ningún momento los correspondientes protocolos de seguridad establecidos dentro de las instalaciones.

El RealWear HMTI-IZI pesa 380 gramos, utiliza el sistema operativo Android y se monta directamente sobre el tradicional casco de seguridad, lo cual hace muy fácil su utilización en ambientes industriales e incluso en áreas de difícil acceso. También cuenta con luz incorporada y alrededor de diez horas de autonomía.

En la refinería Campana, el equipo hace uso del software “Onsight”, lo cual hace posibles videollamadas en alta calidad con cualquier otro equipo, tanto allí mismo como en cualquier parte del mundo, siempre con voz clara y un sistema de audio que asiste en la cancelación del ruido ambiente típico de la planta.

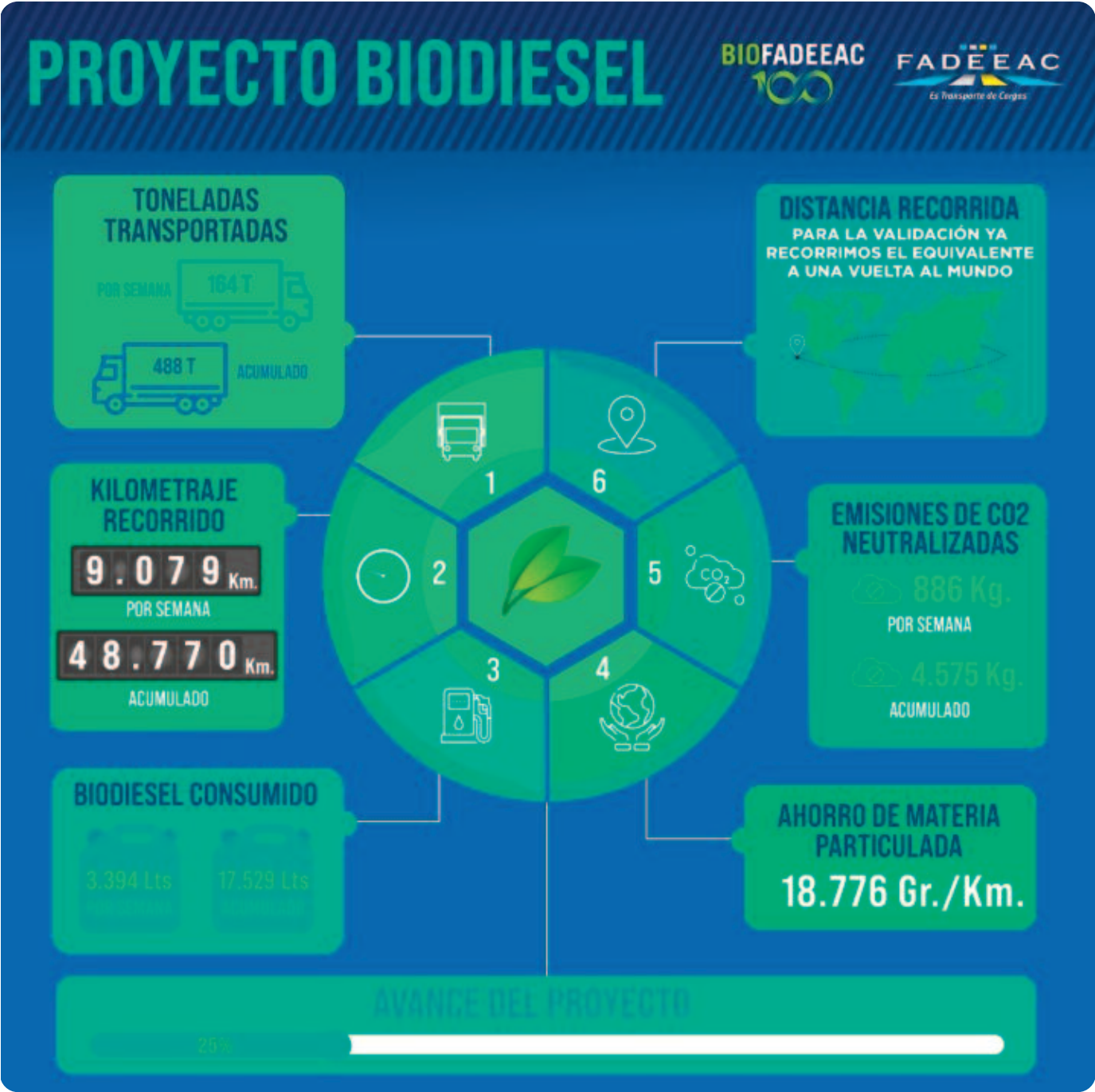
“En definitiva, esto nos da la factibilidad de tener asistencia remota de especialistas, nos acorta los tiempos de respuesta y nos da mayor nivel de profesionalismo para interactuar en forma directa con ellos”, manifestó al respecto de esta incorporación Maximiliano Gonella, Gerente de Mantenimiento e Ingeniería de la planta de refinación local

A su vez, Gonella destacó la amplia reducción de costos y el aumento de eficiencia que estos nuevos equipos supondrán en el contexto de un proceso de modernización y transformación digital de la petrolera campanense (ya de por sí la más avanzada de Sudamérica), planteado por Pan American Energy para extenderse hasta el año 2024 ■



EL DESEMPEÑO DE UN BIODIESEL 100 EN RUTA

Fuente: FADEEAC



Como parte del proyecto BIOFADEEAC, la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas, está realizando un ensayo inédito en el mundo: una evaluación del desempeño de un biodiesel 100 en ruta a través de un monitoreo en



tiempo real de impacto, desempeño y comportamiento comparado. Para eso, se conformó un comité de seguimiento y se comenzó a realizar el monitoreo de 22 camiones de carga: 11 impulsados a gasoil y los otros 11, a biodiesel certificado por FADEEAC. Durante 6 meses recorrerán regiones de todo el país para obtener información representativa. Esto permitirá tener una base de conocimiento para la creación de un manual de procedimientos para el buen uso de biodiesel en camiones y poder avanzar en la implementación de la certificación BIOFADEEAC para las empresas de transporte de cargas de todo país. De aquí al final de los ensayos, una vez por semana, FADEEAC irá compartiendo el status de avance del proyecto que se cree que puede transformar la matriz energética del sector y generar un enorme impacto positivo desde el punto de vista ambiental, social y productivo ■

LAS ESTACIONES DE SERVICIO DEBEN ATENDER EL CUMPLIMIENTO DE LAS NORMAS SOBRE AGENTES CANCERÍGENOS

Fuente: Federación de Entidades de Combustibles



El Estado obliga a los dueños de expendedoras de combustibles, a mantener guardadas las historias clínicas de su personal hasta un período de 40 años, luego del cese de la actividad laboral.

Son numerosas las obligaciones que debe cumplir el sector de venta de combustibles para mantener salubridad de sus propios empleados, como también a la comunidad que rodea geográficamente al establecimiento. Una de ellas es la Resolución 81 del año 2019, que creó en el ámbito de la Superintendencia de Riesgos del Trabajo un nuevo Sistema de Vigilancia y Control de Sustancias y Agentes Cancerígenos (S.V.C.C.).

En esta normativa, se insta a los estacioneros a que inscriban obligatoriamente a toda la plantilla del personal que tiene contacto directo con los hidrocarburos en un “Listado de Sustancias y Agentes Cancerígenos”. La inscripción de los empleadores en el S.V.C.C. deberá



efectuarse por medio de la Aseguradora de Riesgos del Trabajo (A.R.T.), con contrato vigente con el empleador, de acuerdo al procedimiento establecido.

Al respecto, el asesor en Seguridad e Higiene de FEC, Licenciado Carlos Volpi destaca que “aunque las ART son responsables de resguardar la seguridad e integridad de los datos declarados por los empleadores, son esos empleadores quienes deben cumplir con procedimientos que les caben a ellos de forma particular como ingresar y completar, con carácter de declaración jurada, los datos requeridos por el ente creado en la resolución 81”.

Pero además, las responsabilidades de los expendedores superan aún el plazo de la relación laboral con sus empleados y hasta el tiempo en el cual aquel empresario haya tenido activo el negocio. Sucede que por estas leyes de seguridad, los empresarios deben conservar las historias clínicas de los trabajadores potencialmente expuestos a las sustancias consideradas cancerígenas, por un período de 40 años luego del cese de la actividad laboral de aquellos.

El Lic. Volpi, deja bien en claro que los incumplimientos a la presente resolución, por parte de las A.R.T. serán pasibles de sanciones de acuerdo a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley N° 24.557, además de los plausibles en el Anexo II del Pacto Federal del Trabajo, ratificado por la Ley N° 25.212. ■

LA CONTRAPROPUESTA PARA PRESENTAR AL GOBIERNO DE LA PROV. DE BS. AS.

Fuente: Prensa FEC



Tras la reunión con Axel Kicillof, que evitó la aprobación de un proyecto de ley para que solamente YPF vendiera combustibles al Estado provincial, la Federación de Entidades de Combustibles elevó junto al SOESGYPE una invitación para que las petroleras sumen sus opiniones.

A través del asesor legal de FEC, Fabián Tobalo, los popes de la entidad, Julio Alonso (Presidente) y Juan Carlos Basílico (Tesorero), están ultimando los detalles de un escrito para que los diputados bonaerenses tengan en cuenta a la hora de legislar en materia de carga de combustible a los entes provinciales y municipales.

“Queremos que las petroleras muestren sus cartas en el asunto para que entre todos los



actores se pueda llegar a una alternativa, de manera que los fondos del estado que se destinen al consumo de naftas y derivados puedan llegar igualitariamente a todas las Estaciones de Servicio de Buenos Aires”, dijo Basílico.

El empresario expresó su deseo de que este proyecto que integre a todas las marcas, pueda ser luego un caso a imitar en todo el país, porque de esa forma podría mejorar el escaso nivel de ventas que los establecimientos debieron enfrentar en el último año.

Por mayores márgenes

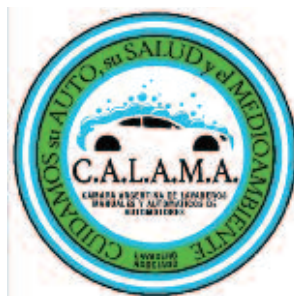
Por otra parte insistió con avanzar en el reclamo hacia las compañías petroleras para lograr que las estaciones puedan tener una utilidad libre de gastos e impuestos, no menor al 16%. “De esta manera dejaríamos de enfrentarnos entre nosotros y podríamos solucionar rápidamente los problemas de sueldos y de empleo de nuestros trabajadores, como también, de la sustentabilidad de los negocios”, explicó Basílico.

Aseguró que la decisión le cabe a las compañías, porque son quienes tienen la posibilidad de fortalecer la cadena de comercialización que constituye el valor agregado de su industria y la cara visible que cada bandera tiene para con los consumidores.

Desde FEC aseguran que este pedido no es nuevo, ya que su titular había afirmado el año pasado que petroleras y Estado deben analizar junto con las Estaciones de Servicio, la posibilidad resignar unos pocos puntos de sus ganancias y de la recaudación del fisco, para que se incremente la rentabilidad del estacionero PyME, que siempre resulta ser el eslabón más débil de la cadena y quien está obligado a enfrentar todo tipo de riesgos, costos, multas e inversiones para sostener la fuente laboral de muchas familias argentinas.” ■

CALAMA

Cámara Argentina de Lavaderos Automáticos y Manuales de Automotores



El Acta Constitutiva de **C.A.L.A.M.A (Cámara Argentina de Lavaderos Automáticos y Manuales de Automotores)**, data del 8 de Mayo de 2002, y fue creada como asociación sin fines de lucro con la finalidad de satisfacer en todo el territorio Nacional los siguientes propósitos y condiciones:

Fomentar la unión y la cooperación entre los asociados a fin de desarrollar una acción conjunta de defensa y salvaguarda de sus legítimos intereses.

Ejercer la representación de sus asociados ante los poderes públicos en la gestión de leyes, decretos y/o disposiciones vinculadas con sus intereses y del sector.

Celebrar todos los convenios con otras entidades, organizaciones o agremiaciones que impliquen un beneficio para los asociados y un desarrollo progresivo para la Institución.

Realizar en bien de sus asociados y/o representados y en el de la Institución, cualquier acto lícito que no esté reñido con las disposiciones del estatuto por el que fue creada.

Propiciar que la actividad de las empresas del sector se desarrolle dentro del marco legal que regule la misma.

*“C.A.L.A.M.A nuclea y defiende los intereses de los lavaderos de automóviles que trabajan formalmente cumpliendo con las Leyes, Ordenanzas y Obligaciones, en especial las del **medio ambiente y fiscales** que rigen para nuestra actividad en todo el país”*



C.A.L.A.M.A. logró su autorización para funcionar con carácter de persona jurídica, mediante la Resolución de la Inspección General de Justicia N 899 del 27 de Septiembre de 2002.

Representación oficial

La Cámara defiende los intereses de los lavaderos de automóviles que cumplen con las leyes, especialmente las del MEDIO AMBIENTE Y FISCALES, que rigen para la actividad en todo el país.

Se desarrolla una campaña específica

La misma tiene como objetivo dar a conocer los aspectos más conflictivos que afectan al sector. Se ofrece colaboración en la resolución de estos problemas.

Asesoramiento personalizado

¿Su intención?: Defender sus derechos sectoriales corporativamente comprendiendo que la



unión entre todos y la actuación mancomunada facilitará la solución de los problemas complejos que los aquejan.

Servicios

La Cámara fue creada con el objetivo de defender los intereses de la actividad.

En la actualidad, desarrolla una campaña destinada a dar a conocer los aspectos más conflictivos que afectan a sus negocios. A su vez, ofrece colaboración en la solución de los mismos a los asociados.

C.A.L.A.M.A. brinda un asesoramiento especializado con la intención de salvaguardar sus derechos de forma corporativa, sabiendo bien que la vinculación entre todos y el comportamiento mancomunado posibilitará la conclusión de los difíciles problemas que aquejan a la actividad, como resultado de los intensos controles y numerosos requisitos Municipales, de Rentas, AFIP, AYSA, INA, Ministerio de Trabajo, Sindicato y más a los que están sujetos.

¿SABÍA USTED QUE?

Las Declaraciones Juradas presentadas ante la Secretaría de Ambiente y Desarrollo Sustentable que no acompañen la copia de la Factibilidad de Vuelco serán enviados en forma directa a Penalización por Descarga de vertido sin autorización, omisión y falsedad de los datos. Esto está establecido por la legislación vigente y la multa es de \$50.000 y \$12.500.

Debe estar inscripto como Generador de Residuos Peligros y tener un libro rubricado a esos efectos.

Los cepillos, rejillas, trapos, etc. en desuso, son considerados residuos peligrosos sólidos y deben ser acumulados en un lugar especial y retirados y dispuestos con manifiestos y certificados específicos.

“Son tantos los frentes abiertos e interrogantes que se nos plantean que es perentorio que aunemos esfuerzos y criterios con el fin de proteger nuestra fuente de ingreso”.

C.A.L.A.M.A. participa activamente en la negociación del Convenio Colectivo de Trabajo frente al Sindicato y el Ministerio de Trabajo, buscando el mejor equilibrio entre los intereses del empresario y los trabajadores.

A través de su cuerpo de asesores profesionales brindan a sus asociados, un asesoramiento especializado en temas laborales, contables, impositivos, ambientales, de seguros, etc.

Además, paulatinamente se irán incorporando aquellos servicios cuya necesidad se detecte mediante la interacción con los asociados ■

Para más información: info@calama.com.ar

Teléfono: (011) 4460-0555





TODOS LOS SERVICIOS PARA TU AUTO EN EL MÓVIL

PARAMIAUTO.COM
GEOLOCALIZACIÓN DE NEGOCIOS,
MARCAS Y PROMOCIONES



PARAMIAUTO.COM es una empresa de Grupo Faros.

Si querés que tu empresa aparezca en www.paramiauto.com escribinos a consultas@grupofaros.com
Google Play y el logotipo de Google Play son marcas comerciales de Google Inc.