

Año 11 • N° 20 • 2020 • Publicación Mensual •

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

AVANZAN LOS PROYECTOS SOLARES EN LAS ESTACIONES DE SERVICIO



El potencial inmediato del petróleo de Vaca Muerta para producción y exportaciones



Experiencias compartidas con Expendedores Españoles



Raízen invertirá u\$s 715 millones en Argentina en el período 2020-2023



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 



ATENCIÓN DIRECTA A TODO EL PAÍS



EL ACCESORIO QUE BUSCABAS



PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

Ofrecemos atención personalizada con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente. Productos homologados de excelente calidad y alta rotación, con código de barras para sistema scanner y exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país.

MÁS DE 2000 CLIENTES YA NOS ELIGIERON



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

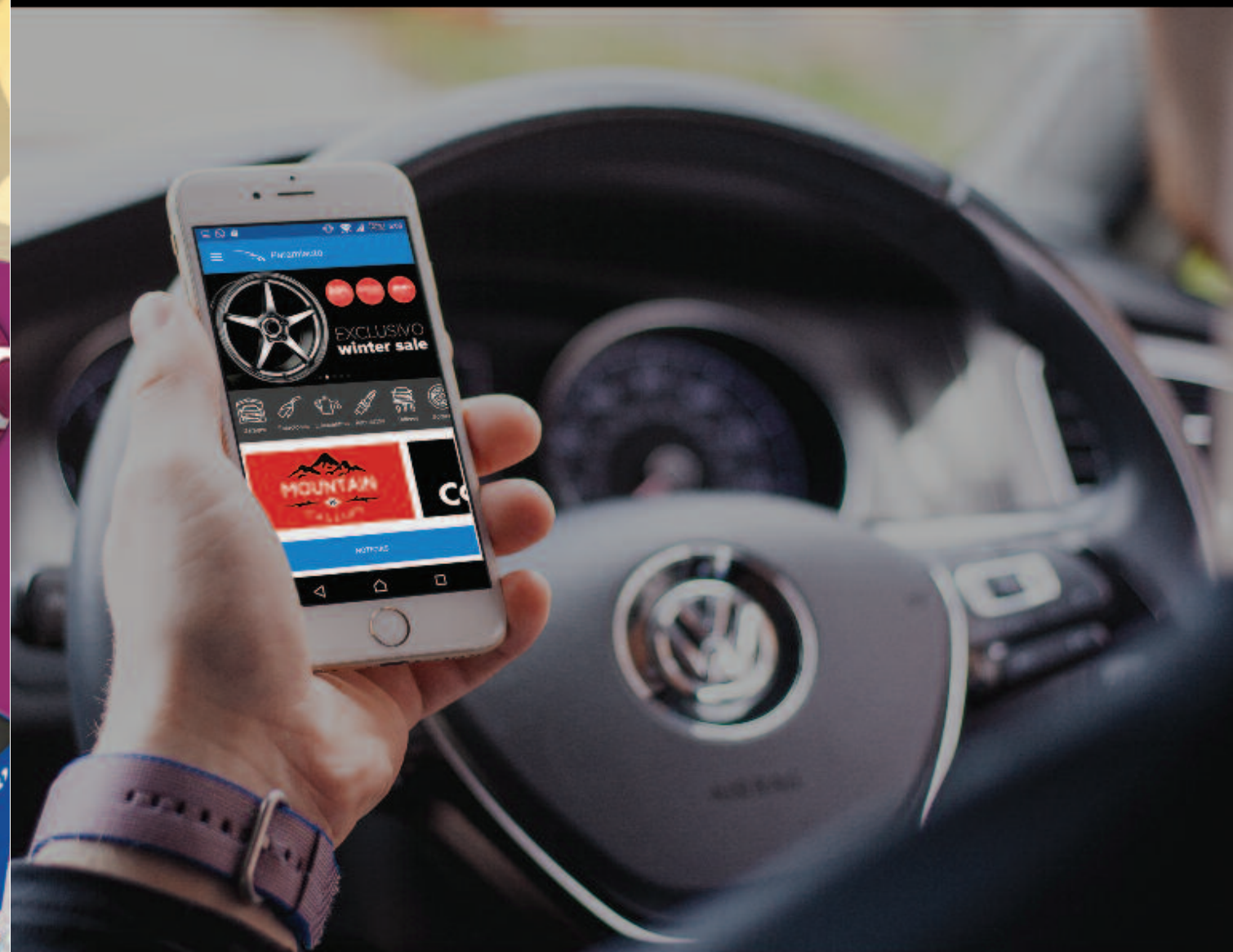


LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 4409 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 480-1481 / 480-7178 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



ENCONTRÁ SERVICIOS, LOCALES
Y PROMOCIONES **CERCA TUYO.**

PRIMER ENCUENTRO VIRTUAL CON EL FLAMANTE SECRETARIO DE ENERGÍA

Fuente: Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República (FECAC)

El encuentro fue solicitado por el sector para poder discutir la compleja situación que atraviesa y establecer una agenda de trabajo en conjunto.

Fue una reunión positiva. El secretario escuchó nuestros pedidos y nos llevó algunas respuestas.

En el país somos casi 5000 estaciones de servicio, que funcionamos como el eslabón final dentro de la cadena de comercialización de combustibles.

Es por eso por lo que planteamos la importancia de tener una voz dentro de las decisiones que afectan a nuestro sector.

Esperamos poder armar de ahora en adelante una agenda de trabajo que sea beneficiosa,

sostuvo Gabriel Bornoroni, presidente de FECAC.

Las estaciones de servicio, a través de la mesa directiva de Cecha encabezada por Gabriel

Bornoroni, tuvieron su primer encuentro vir-



tual con el flamante Secretario de Energía, Darío Martínez.

Se plantearon algunos de los problemas más urgentes de la actividad que tuvo un desplome de ventas al comienzo de la pandemia, y que no logra recuperarse. Durante el último mes, las ventas se ubicaron casi 27% por debajo de los valores previos al coronavirus, un volumen de facturación que para la mayoría

de las estaciones es “crítico” y hace que operen a pérdida en muchos casos.

Es por este cuadro que el primer tema que se planteó a Martínez fue la necesidad de mejorar la accesibilidad de las Estaciones al cobro de los ATP, dado que las actuales restricciones hacen que solo el 44% puedan acceder a la ayuda estatal.

Otro de los temas planteados fue la participación de la mesa multisectorial, que incluya a la Federación, Sindicato y Gobierno. También se planteó la importancia de canalizar el despacho de combustible por el canal minorista, para que se venda todo a través de

las Estaciones de Servicio.

El cuarto punto que se mencionó fue la acreditación de las ventas de tarjetas de débito, y los altos costos de las comisiones bancarias que se cobran, un problema de larga data que afecta el flujo de fondos de las estaciones.

Pero uno de los puntos más destacados fue la institucionalización de la Mesa de Competitividad, pensada para que no se generen costos extra en la cadena de ventas. Martínez aseguró que va a crear ese espacio para que haya charla permanente entre las partes y lograr una baja en los costos de la comercialización ■

Propiedad Intelectual en trámite

La Revista **ESTACION ACTUAL DIGITAL** es una publicación mensual. Su distribución es gratuita y estrictamente dirigida a los propietarios de Estaciones de Servicios de todo el país, como así también a Organismos Oficiales y Gubernamentales, Cámaras Nacionales y Latinoamericanas, Compañías Petroleras y Empresas vinculadas al sector. Cuando en un texto se mencionan marcas o firmas comerciales, es exclusivamente para informar al lector, pues la publicación está sujeta a tarifa y se realizan en espacios destinados a tal fin. El contenido de las notas publicadas, no representa necesariamente la opinión de la Dirección de la Revista, por consiguiente son de exclusiva responsabilidad de los autores. La reproducción total o parcial del contenido de la Revista está permitida, siempre que se mencione la fuente.

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11) 4 201.1056/9214
 www.nisurt.com.ar

EL POTENCIAL INMEDIATO DEL PETRÓLEO DE VACA MUERTA PARA PRODUCCIÓN Y EXPORTACIONES

Fuente: Telam



El desarrollo inmediato de Vaca Muerta tendrá mejores condiciones en la producción y las exportaciones de petróleo, pero a la espera de consolidar un mejor escenario para el desarrollo masivo del gas natural, coincidieron directivos de tres de las empresas que operan en la formación no convencional neuquina.

Fue en el marco de una videoconferencia organizada por la Cámara de Comercio de los Estados Unidos en la Argentina (Amcham) y el Instituto Argentino de Petróleo y Gas (IAPG), en la que participaron el country manager de ExxonMobil Argentina, Daniel De Nigris; el presidente de Shell, Sean Rooney; y el presidente de Tenaris, Javier Martínez Álvarez.

De manera coincidente, los tres directivos destacaron la oportunidad inmediata de las operadoras en la exportación de petróleo por la infraestructura disponible, por los excedentes disponible al estar abastecido el mercado local y por los precios acordes a las referencias internacionales.

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

Los tres también expresaron su optimismo con respecto al desarrollo a mediano plazo de los abundantes recursos de gas natural de Vaca Muerta, que requerirá mayores niveles de inversión que el petróleo más allá de que tienen asegurada su demanda como recurso energético de transición en un mundo que va limpiando su matriz energética.

Rooney explicó que Shell está obteniendo varios logros en perforación y “completación” de pozos de sus operaciones, si bien subrayó que “Vaca Muerta no se está desarrollando a tono con su potencial”.

“Si el Gobierno deja a la industria desarrollarse por sí misma, sin hacer cambios ni intervenciones, principalmente en precios, van a haber en dos años exportaciones importantes de petróleo, y a más largo plazo potenciar exportaciones de gas en forma de GNL”, resaltó Rooney durante el debate abierto. Para el directivo de Shell, “el ritmo lento (de Vaca Muerta) deriva casi cien por ciento de la cautela de los inversores frente a la falta de confianza en las condiciones de inversión. En los últimos años vimos cambios de ley y de programas, pero que van en contra de las inversiones de largo plazo”, explicó.

En ese sentido, el titular de Shell aseguró que “no es tan difícil romper este ciclo, simplemente hacer condiciones competitivas acordadas en una política de Estado y el apoyo de las provincias petroleras, sindicatos y todos los sectores políticos”.

Por su parte, De Nigris destacó que “el nivel de actividad y de exportaciones de crudo que se registraron en estos últimos meses es una muestra del buen trabajo en Vaca Muerta y de una oportunidad en el corto y mediano plazo con alto nivel de ingresos y mejora fiscal para el país, porque además hay infraestructura para hacerlo”.

Si bien el titular de ExxonMobil entendió que “la primera parte de la competitividad está lograda” en la formación neuquina, pero “hay que mantener el diálogo para asegurar un marco regulatorio estable que de soporte a un desarrollo intensivo del recurso”.

“Es necesario llegar a un alto nivel de escala porque eso baja los costos y los mantiene competitivos e implica inversión continua de largo plazo”, planteó De Nigris como contexto necesario al señalar también como algo necesario “mantener la referencia del mercado internacional, un marco fiscal sostenible el acceso al mercado de cambios y la posibilidad de poder remitir dividendos sin restricciones”.

Finalmente, el presidente de Tenaris reseñó que “se observa un crecimiento lento de la actividad” de los hidrocarburos en la Argentina con refinerías que operan 15% debajo a los niveles de prepandemia y con equipos de perforación en Vaca Muerta “muy por debajo de nivel que llegó a alcanzar, aunque subiendo”.

“La expectativa para adelante va a depender muchísimo de las reglas y la previsibilidad para el sector”, enfatizó Martínez Álvarez al destacar que el petróleo y el gas son “una industria fuerte que no sólo tiene la gran capacidad de generar divisas, sino que permite a la vez desarrollar todo un entramado de pymes” ■



ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Además de la variedad de productos que se le presentan, también contamos con personal capacitado para brindar asesoramiento técnico y comercial, así como para la instalación y mantenimiento de los equipos. Asimismo, ofrecemos a todo el personal de asesoramiento para instalaciones de bombas y sistemas de almacenamiento de combustible, así como para la instalación de sistemas de almacenamiento de combustible.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

PLUSI

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION **MEJORADOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR** **PROJES PARA BOMBAS INDUSTRIALES** **MEJORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE** **BOMBAS 220 VOLTIOS UREA** **BOMBAS SUZUKI BLUE AC** **NOZZLE METERS K500** **NOZZLE METERS K400** **DISPENSER ST WITH METER + FILTER**

KEFREN

KEFREN ARGENTINA S.R.L.

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentina@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar

Espacio de Publicidad

AVANZAN LOS PROYECTOS SOLARES EN LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Por: ARYES S.R.L.



Comprometidos con el futuro de la energía

Ofrecemos desarrollos a medida para la implementación de soluciones de energías renovables en hogares, empresas, estaciones de servicio y grandes obras de arquitectura sustentable. Proyectos, venta e instalación de paneles solares, inversores y productos de energías no contaminantes. Tenemos una solución a la medida de tu necesidad. Conocenos.



ARYES SRL, empresa dedicada a instalaciones en Estaciones de Servicio e industria en general, con marcada presencia en sistemas de combustibles líquidos, y con marca e identidad propia como ARYES ENERGIAS, hoy en día, propone también sistemas de Energías Renovables realizando desde el proyecto, la provisión y el montaje de sistemas basados principalmente en la generación a partir de Energía Solar.

ENERGIA SOLAR FOTOVOLTAICA

La irradiación solar es captada por los pane-

les, convertida por estos en energía eléctrica, siendo aplicada de manera directa mediante el uso de reguladores de carga y baterías, o transformada a nuestro uso domiciliario por los inversores de corriente para consumo y conexión a red pública.

Tendremos básicamente pues, dos tipos de sistemas, a saber: a) autónomos (utilizados en áreas aisladas sin acceso a red pública), y b) en red (con posibilidad de conexión a red pública). Esta distinción inicial será nuestro punto de partida para desarrollar proyectos de Energía Solar Fotovoltaica.

El uso en el ámbito de las Estaciones de Servicio refiere principalmente a sistemas conectados a red, con objetivo de generación eléctrica focalizada en el autoconsumo y con posibilidad de inyección a red de la energía excedente producida.

Para el momento de analizar el proyecto vamos a requerir conocer cuál es la potencia contratada al prestador de Energía Eléctrica (KW), y el consumo de Energía (Kwh). Datos a obtener de la boleta de luz, y eventualmente del contrato de servicios. También es importante considerar la ubicación, superficie disponible, y elementos próximos que puedan



ACCESORIOS PARA TANQUES Y SURTIDORES



www.esaargentina.com.ar

WEBPedidos

Gestión On Line de presupuestos

Ingresa a nuestra web, seleccione los productos que necesite y reciba su presupuesto on line.

REGISTRATE

PEDI TU **COTIZACION**

RECIBILA **EN TU MAIL**

 **11-5997-0300**

@ ventas@aryesargentina.com.ar

CALIDAD -PRECIO -STOCK



TUBERIAS FLEXIBLES



Espacio de Publicidad

proyectar sombras sobre el sector destinado a la instalación de paneles.

Hoy en día hay gran experiencia en este tipo de instalaciones, y además existen diversas aplicaciones que nos ayudan a determinar la energía eléctrica que nuestro sistema va a generar, e incluso modelar nuestro proyecto. Como complemento se puede visitar el sitio de Energías Renovables de La Nación donde podrán ubicar información e incluso aplicar el “calculador solar” que ofrece este sitio para determinar el rendimiento energético y ahorro de costos proyectados.

Una cuestión importante a destacar es que el sistema conectado a red debe cumplir con determinados estándares y certificaciones internacionales requeridos por ley con objeto de mantener condiciones seguras de funcionamiento, además de garantizar la vida útil es-

perada. También es vital que el montaje considere las medidas de protección del sistema tales como estructuras de sujeción adecuadas, puesta a tierra, protectores de descargas atmosféricas, y tableros seccionales normalizados. Junto con nuestra instalación del sistema, deberemos solicitar a la prestadora del suministro eléctrico el cambio de medidor tradicional por uno de tipo “bidireccional”, para lo cual deberemos presentar la documentación de respaldo junto con las certificaciones del sistema instalado.

La vida útil propuesta para un sistema de paneles solares es de al menos 30 años según certificaciones de fabricantes, requiriendo bajo costo de mantenimiento, recomendando a los propietarios o adquirentes evalúen con detenimiento las distintas ofertas técnicas y económicas del mercado.



AONIKEN

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



CALDEN OIL

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemetría de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON. App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRICULTORES

- > Aplicación experta para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de líneas e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL



Control de surtidores.



Identificación de playeros/despachos.



Telemetría de tanques.



Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.



Control automático de flotas.



Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



AONIKEN

Saavedra 39 7° B

B8000DDA, Bahía Blanca, BA, Argentina

+54 (0291) 4500290

info@grupoaoniken.com.ar

GrupoAoniken

www.grupoaoniken.com

Espacio de Publicidad



Además de los beneficios obtenidos a través de la generación propia tanto a nivel económico como así también ambiental, la ley nacional N° 27.424 establece una serie de beneficios promocionales para los usuarios con objeto de fomentar la Generación Distribuida de Energías Renovables.

Dentro de los beneficios propuestos se encuentra el Certificado de Crédito Fiscal (CCF), el cual se solicitara través de la Plataforma de Trámites a Distancia (TAD). Se otorga en forma de bono electrónico a favor del usuario y se verá reflejado en su cuenta de AFIP, pudiendo ser utilizado para el pago de impuestos nacionales como el impuesto a las ganancias y el impuesto al valor agregado (IVA), entre otros, en el momento que lo desee, durante los 5 años posteriores a la obtención.

El monto del Certificado es de \$ 30.000 por kW instalado, hasta un máximo de \$2.000.000 por instalación. La reserva de cupo tiene una vigencia de 6 meses. Para el otorgamiento del Certificado de Crédito Fiscal será necesario haber finalizado el procedimiento de conexión de Usuario-Generador.

Daniel Holmes, referente comercial de la empresa, indica que los proyectos y las consultas al respecto de este tipo de proyectos van en aumento, esperando un crecimiento marcado para los próximos años según la tendencia mundial y regional. Refirió también a beneficios indirectos tales como posibles certificaciones medio ambientales, acceso a créditos específicos, plan de puntajes extras a brindar por las banderas, entre otros ■

ROLITO La marca del hielo

NO REMOVER ROLITO

Mayor productor de hielo de Sudamérica

Líder en la producción para consumo humano y otras aplicaciones

Tecnología de última generación

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar

Espacio de Publicidad

KEFREN para el manejo y transvase de combustibles

Kefren, es una empresa de importación-exportación, fabricación, venta y distribución de las mejores marcas en el exterior y en el País, en lo referido al trasvase, almacenaje y medición de combustibles.

Contamos con más de 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

Accesorios para Camiones Cisternas - Accesorios para GNC - Accesorios para Esta-

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpasacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

GP **PIUSI** **FILL-RITE**

Más de 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles

KEFREN

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de B. As. • Rep. Arg.
Tel.: (0411) 4442-0112 / 4622-9857/2853 / 4482-6329
Fax: (0411) 4622-0857 / 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR

ciones de Servicio - Accesorios para Tanques - Acoples de nivel - Lubricación - Materiales Antiexplosivos - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways - Válvulas - Visores

ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

Calzas para Camiones **Calcos Reflectivos para Camiones** **Conos de Seguridad** **Cadenas y Columnas Plásticas**

Indumentaria para Seguridad **Linternas Antiexplosivas** **Baldes contra Incendios** **Señales para Camiones**

Embrudos de Descarga **Mantas Apaga Llamas** **Absorbentes Calcetines** **Absorbentes en Bolsas Baldes**

Teléfono: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4482-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinaar@speedy.com.ar • cpasacqua@hotmail.com

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

INDUSTRIAS EDIGMA S.R.L.

■ ENVIOS A TODO EL PAIS
■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296 | info@industriasedigma.com.ar

CONTROL DE SURTIDORES Y REGISTRO DE VENTAS



Pump Control es una empresa con más de 25 años de trayectoria dedicados al diseño, desarrollo y fabricación de equipos para el control de combustibles.

La empresa ha desarrollado una extensa familia de productos que trabajan de manera independiente o en conjunto para controlar cada uno de los elementos que componen el circuito de distribución de combustible.

Pump Control posee la certificación del sistema de gestión de calidad **ISO 9001:2015**, y esto garantiza el diseño y producción de todos sus equipos, bajo las normas de calidad nacionales e internacionales, que les permiten competir en los mercados más exigentes del mundo.

Entrevistamos a su Gerente Comercial, Omar Sebastiani.

EA.- El congelamiento en el precio de los combustibles, ¿de qué manera ha modificado los requerimientos entre los expendedores?

OS.- Justamente los precios congelados de los combustibles, han hecho que los usuarios quieran tener el control de los surtidores y el registro de las ventas, de manera más exhaustiva y precisa.

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- ♦ Es un hardware, no requiere licencias
- ♦ Acceso desde su red local
- ♦ Display en gabinete
- ♦ Alarmas visuales y sonoras
- ♦ Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina



Omar Sebastiani, Gerente Comercial de Pump Control.

Esto se ha transformado en una prioridad, tanto para expendedores privados, como para petroleras.

EA.- ¿Cuáles son los beneficios que considera relevantes en su producto?

OS.- Uno de los principales diferenciales, a nivel producto, es que nuestro controlador es un hardware, su instalación y uso no requiere instalar ningún software en la PC del cliente. Esto permite no depender de licencias de uso. Independiza al operador de eventuales pérdidas y gastos ante la posible rotura o sustracción de una PC.

Simplemente conecta una nueva computadora a PAM+ y está operando nuevamente. Sin depender de servicio técnico alguno.

Nuestro controlador de surtidores es un equipo desarrollado con un objetivo claro: facilitar el funcionamiento de la estación de servicio y brindar un control estricto de la misma.

El PAM+ controla y configura el funcionamiento de los surtidores de combustible, registra y almacena la información de cada despacho, cierre de turno, día y mes. Esta información es ofrecida por el equipo en forma de reportes y gráficos estadísticos, ordenados por cierre

de mes, día, turno, manguera, tipo de combustible, entre muchas otras opciones útiles a su empresa.

EA.- ¿De qué forma el expendedor puede actualizar el producto adquirido?

OS.- El producto se puede actualizar sin necesidad de acudir a la estación, ingresamos por alguna aplicación de escritorio remoto que nos habilite el cliente, y por ese medio bajamos actualizaciones de firmware. Si fuera necesario el reemplazo de algún componente físico, nuestros técnicos de campo se acercan y lo realizan.

EA.- ¿Poseen mesa de ayuda? El expendedor, ¿la utiliza con frecuencia?

OS.- Contamos con Mesa de Ayuda cuya tarea es proporcionar soporte de primer nivel a nuestros clientes. Las tareas de soporte técnico incluyen respuesta y atención de consultas técnicas; dar servicio personalizado de forma proactiva a los clientes; proporcionar recomendaciones sobre las compras de aplicaciones de la empresa; ayudar con la instalación y configuración de sistemas informáticos; y asesoramiento sobre hardware de red.

Realmente la solución es sólida, y no presenta fallas que requieran demasiado soporte. Generalmente los usuarios utilizan la mesa de ayuda en los primeros tiempos post instalación, durante el proceso de aprendizaje de uso. A partir de allí las consultas son mínimas.

EA.- ¿Qué los distingue de las demás empresas del rubro?

OS.- A nivel empresa, un diferencial destacable es la producción nacional de nuestros equipos. Esto se traduce en cortos tiempos de entrega; instalación, servicio técnico inmediato, y cero demoras en temas relacionados con importaciones. Nuestras soluciones nacen y se desarrollan en nuestra planta de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Esto nos independiza de consultas corporativas, y nos da autonomía para adecuar rápidamente la solución a la necesidad del cliente y a su envergadura.

La estructura de nuestro Software Factory, posee la flexibilidad necesaria para adecuar el core de nuestra solución a las necesidades del cliente, en virtud de las diferentes estructuras que hay detrás de ellos.

Espacio de Publicidad

Ser proveedor de YPF y PUMA, con este producto, es también un factor distintivo que merece ser mencionado.

EA- ¿Están trabajando en algún nuevo proyecto?

OS.- Nuestras novedades tecnológicas son principalmente la versión inalámbrica del Controlador de Surtidores PAM+, que brinda la posibilidad al operador, de evitar romper la playa, y colocar cañerías. Permitiéndole así, un significativo ahorro en gastos de obra civil, cañerías y cableados.

Y nuestra APP Pump-Control Stock. Aplicación para teléfonos celulares que permite acceso remoto a la información de ventas (también de tanques si tuviera nuestra TANK+).

Desde su teléfono celular tendrá al alcance de su mano información de vital importancia para la gestión y supervisión de su estación de servicio. Disponible durante las 24 hs podrá ver la operación, de manera sencilla, como si estuviera presente en la estación.

EA.- ¿Cuáles son sus perspectivas para lo que resta del año, y sus expectativas para el próximo?

OS.- El primer trimestre ha sido muy positivo para nuestra empresa en cuanto al desarrollo de nuestras soluciones y la respuesta obtenida por parte de nuestros clientes. Luego llegó la pandemia, y como a la mayoría de las empresas, nuestros negocios se vieron limitados.

La realidad que atraviesa la industria energética hoy, la necesidad de cuidar al máximo los recursos y de maximizar las ventas, demanda una mayor precisión en nuestras soluciones de control de combustible y la creación de herramientas que generen nuevas y más eficientes respuestas para nuestros clientes. Esperamos ampliar nuestra participación en el mercado local, consolidando alianzas estratégicas con petroleras y grupos empresarios que invierten en el país, y aspiramos a continuar expandiendo nuestra presencia internacional ampliando nuestra red de distribuidores en todo el mundo.

Y por supuesto, nos comprometemos a mantener nuestra política de mejora continua con el objetivo de acompañar a nuestros clientes en el crecimiento de sus empresas ■

EVOCA
G R O U P

Presenta para su marca



 Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Línea Profesional y OCS



Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Seguro 1837 - CABA


info@evocagroup.com.ar


Tel.: 54 11 4639-4300

Espacio de Publicidad

HECTOR V. LOSI Y CÍA. S.R.L. ESPECIALISTAS EN MONTAJES DE ESTACIONES DE SERVICIO



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, reparación, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo. Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaño experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERIA Y MECANIZADOS



Confeción de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



GILBARCO
VEEDER-ROOT

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar

Espacio de Publicidad

resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad

Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

Hector V. Losi y Cía. S.R.L., especialistas en:

Obras y Montajes

- Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

- Equipos de bombeo y filtrado

- Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.

- Service de Mantenimiento de Surtidores



Espacio de Publicidad

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.

Ingeniería y Mecanizados

Ingeniería básica y/o de detalle. Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.

Para más información: www.losicycia.com.ar





TAN - NAF
LIMPIEZA Y REPARACIÓN

- **Limpieza por turbulencia – Con Manifiesto por Disposición Final y Garantía.**
Sistema No Convencional. Con Productos Biodegradables Removemos todo y retiramos por completo los contaminantes del tanque, logrando que quede un 100% libre de residuos para seguir con su actividad. Sistema No Convencional con Secado.
Tratamiento No contraproducente para con el Tanque porque no agrede el metal.
- **Pulido y revestimiento con Epoxi con o sin Tela** logrando una cobertura de mayor espesor, dejando al tanque como nuevo. Removemos y retiramos todo oxido contaminante, logrando un 100% libre de residuos e inerte para cualquier tipo de combustible..
- **Instalaciones de tanques.**
- **Purgado e Instalación de Cañerías y Surtidores.**
- **Protección Catódica e Instalaciones Eléctricas.**






Tel. y Whatsapp: 011-51526584 - 4276-4391 (Bs.As) (Argentina) (De 8 a 18 hs)
E-mail: Tan-naf_Limylnstdetanques@hotmail.com.ar
Facebook: Tan-naf // <https://sites.google.com/view/tan-naf/inicio>

Espacio de Publicidad

POTIGIAN CADA VEZ MÁS CERCA DE SU ESTACIÓN



Desde 1934, Potigian es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Es-

taciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.

Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las

Espacio de Publicidad



Estaciones de Servicio que es el nexo y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta.

Para seleccionar los productos que se comercializan, todas las áreas de la empresa coordi-

nan perfectamente, para que el negocio funcione en conjunto.

El Departamento de Ventas, que al mantener un contacto fluido con el cliente, quienes a través de sus pedidos, informan cuáles

- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL llegando con el mejor precio a TODO EL PAÍS

Contáctenos (5411) 4016-7695 | WWW.POTIGIAN.COM.AR

Espacio de Publicidad



POTIGIAN
ESCANEÁ Y PAGÁ
DESDE TU CELULAR
ASÍ DE FÁCIL

Escanea y pagá desde tu celular

Escanea y pagá

AHORA PODES ABONAR TUS PEDIDOS DE VARIOS Y GOLOSINAS EN TODOS LOS AUTOSERVICIOS Y POR REPARTO CON MERCADO PAGO®!!

Con las apps de mercado pago y mercado libre

son las tendencias del mercado, mantiene actualizado junto a los proveedores, al Departamento de Compras, quien se ocupa de la renovación del stock permanente de productos, ya sea por zona, temporadas, etc. para el correcto abastecimiento, la logística y su distribución.

La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario. La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, “Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a

nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo”.

Algo que reclama de mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio ■



PIMATEC S.A.
SERVICIOS DE INGENIERIA Y
PROTECCION CONTRA INCENDIOS

INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIO



**Solicite Asesoramiento
Técnico Comercial**



**Evite Multas y
Sanciones**



www.pimatec.com.ar



info@pimatec.com.ar



+54 011 3967-9569



Juan José Podestá 3385
Ciudadela - Pcia. de Bs. As.

VARILLAS DE MEDIDA PARA CONTROLAR LOS NIVELES DE COMBUSTIBLES

Fuente: VERISYM



Cuando una Estación de Servicio no posee sistema de telemedición de tanques, indefectiblemente, debe utilizar al viejo método de “varillado”, mediante una regla calibrada que mide el volumen de combustible existente dentro del tanque. VERISYM nos asesora:

COMO HACERLO

- Introducir cuidadosamente en el tanque la varilla de medida, conservándola en posición vertical hasta que toque el fondo del mismo. Debe entrarse en el mismo punto cada vez que se toma una lectura.
- Para evitar problemas de capilaridad no se debe dejar que la regla se ponga en contacto con el combustible por más de 2 o 3 segundos.
- Retirar la regla en forma rápida, si se leen niveles de combustible o lentamente si la lectura es de niveles de agua en el tanque.
- Cada vez que se introduce en el tanque, la varilla debe estar seca.
- Las lecturas deben realizarse con exactitud, así que lo ideal es tomar varias veces la misma lectura, para así obtener un promedio de ellas (Dos veces por lo menos).

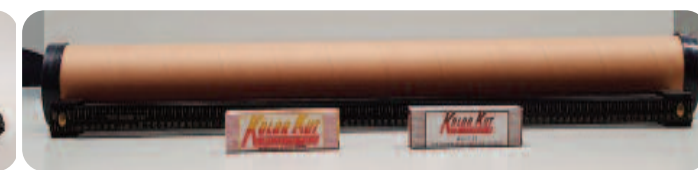
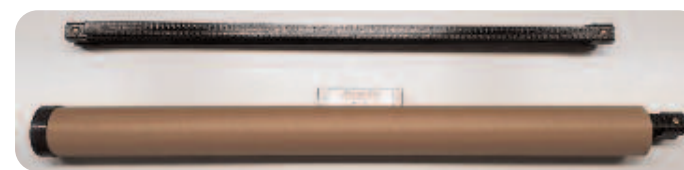
f) Se deben registrar los niveles de agua en el tanque. En éste caso se aplica la pasta para detección de agua en la parte final de la regla, aproximadamente en los últimos 15 cm. Al entrar en contacto con el agua la pasta cambia de color y registra el nivel de agua.

g) De existir un nivel de agua en el tanque, éste debe descontarse del nivel de combustible que se ha registrado en las lecturas.

INVENTARIO DEL COMBUSTIBLE RECIBIDO

Con el fin de llevar un correcto inventario de combustible, se debe además, determinar la cantidad de combustible que se ha adicionado al tanque. En algunos casos esta cantidad puede determinarse con las facturas u órdenes de suministro; sin embargo, en la mayoría de las Estaciones de Servicio, los pedidos de combustible se realizan para la Estación en su totalidad, y no para cada uno de los tanques, lo que dificulta conocer la cantidad exacta que se le adiciona.

En estos casos se debe determinar la cantidad de combustible suministrado usando la lectura con vara de medida para niveles de combustible, antes y después de las operaciones de llenado; el aforo después del llenado del tanque, debe hacerse una vez ha transcurrido un tiempo prudencial (media hora) para evitar que cambios en la temperatura del combustible o la inestabilidad del nivel interfieran con la lectura tomada. Estas dos lecturas son indispensables para determinar con precisión si existen o no pérdidas de combustible ■



Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles
Recupere el costo de los reactivos Verisym

Billingshurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

CRECIÓ LA PRODUCCIÓN AUTOMOTRIZ

Fuente: Adefa



Con 22 días hábiles de actividad, las terminales automotrices produjeron en septiembre 32.149 vehículos, es decir, un 24,4 % más respecto del volumen que contabilizó en agosto anterior y registró una mejora de 16,1 % respecto de las 27.687 unidades que se produjeron en septiembre del año pasado.

En el acumulado de los primeros nueve meses, el sector alcanzó las 165.739 unidades producidas (autos y utilitarios), lo que marcó una baja de 31,3 % en comparación con las 241.330 unidades que se produjeron en el mismo período de 2019.

“Los datos de septiembre ratifican el trabajo que viene realizando el sector para recuperar los niveles de actividad previo a la crisis sanitaria generada por el COVID-19. Es un aliciente que nos lleva a continuar trabajando junto a toda la cadena de valor en esta línea ya que, una vez superado este escenario, es necesario retomar la agenda fijada en impulsar proyectos para la generación de nuevas inversiones, empleo, mejora de la competitividad y apertura de nuevos mercados de exportación”, explicó Daniel Herrero, presidente de ADEFA.



Al respecto, el directivo señaló que se están analizando las últimas medidas impulsadas por el Gobierno. “Es muy positivo que hayan aumentado el nivel de reintegros a la exportación para nuestro sector; y sería una importante señal que se analice incorporarnos al beneficio de reducción de las retenciones dada la importancia para la economía, al representar el 35% de las exportaciones de manufacturas de origen industrial (MOI) y ser el principal sector industrial exportador al mundo”, dijo Herrero y añadió que “dado el perfil productivo del sector, netamente exportador, cualquier modificación a la baja de las retenciones, tiene efecto directo en los niveles de actividad y en muy corto tiempo”.

Continuando con los datos de septiembre, el informe da cuenta que el volumen de vehículos exportados durante el mes pasado fue de 17.903 unidades, lo que mostró una mejora de 31,6% en su comparación con agosto. Si la comparación es contra el mismo mes del 2019, el sector registró una baja en los envíos de 17 por ciento.

En el acumulado de enero -septiembre, el sector exportó 94.343 vehículos, es decir, se registró una baja de 43,9 % en su comparación con el mismo período del año pasado cuando se enviaron 168.023 unidades a diversos mercados.

Finalmente, en lo que respecta a ventas mayoristas, el informe de ADEFA da cuenta que en septiembre el sector automotor en su conjunto comercializó a la red de concesionarios 35.065 unidades, un 23,7 % más respecto de las entregas de agosto y 30,5 % por sobre el volumen del mismo mes del año pasado.

De esta forma, el acumulado del año arroja que la venta mayorista (a concesionarios) se ubicó en 209.044 unidades, es decir, un 28,2 % menos respecto del mismo período de 2019 en el que se comercializaron 291.219 vehículos ■

EN LO QUE VA DEL AÑO LOS COSTOS DEL TRANSPORTE DE CARGAS YA SUPERAN EL 20% DE AUMENTO

Fuente: FADEEAC



Según el Departamento de Estudios Económicos y Costos de la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC) el mes de septiembre registró un 3,5 % de incremento, luego de la suba del 5,1 % del mes de agosto, la más alta en lo que va del año. Los datos surgen del Índice de Costos del Transporte FADEEAC (ICTF) elaborado mes a mes

por la federación y que mide 11 rubros que impactan directamente en los costos de las empresas del transporte de cargas de todo el país. La metodología del índice fue verificada por el Centro de Investigación en Finanzas de la Universidad Torcuato Di Tella (UTDT) a partir de datos primarios y una estructura de costos obtenidos de manera independiente por la federación.

A pesar de la fuerte aceleración en los dos últimos meses del tercer trimestre del año, durante los cinco meses previos, todos los aumentos se mantuvieron por debajo del 2%. Y, en comparación a los dos años previos, los costos evidencian una tendencia a la desaceleración: durante el mismo periodo del año anterior (enero-septiembre 2019), el aumento de costos superó el 35%. Por otro lado, en 2018 los costos superaron el 61,5%, valor récord desde 2002, mientras el 2019 cerró con un 47%. La variación acumulada durante los últimos 12 meses es del 31 %. En lo que va del año lideran los incrementos

de costos patentes (57,9%), neumáticos (39,1%), seguros (38,6%), y gastos generales (38,3%). Luego del incremento en agosto y septiembre, combustibles aumenta 8% en el año al tiempo que el costo financiero continúa exhibiendo un descenso menor (-12 %) en el período (fuerte baja en abril y subas en junio y agosto). Este descenso del costo financiero se enmarca en las bajas de las tasas de interés como factor contracíclico al notorio deterioro en la cadena de pagos que están sufriendo las empresas, dada la caída de la actividad. “Por el peso gravitacional que tiene el combustible en nuestra estructura de costos y

BOTANMOL S.A.
 MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
 Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
 e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios

Protecciones de islas

Reductores y lomos de burro

Topes de estacionamiento

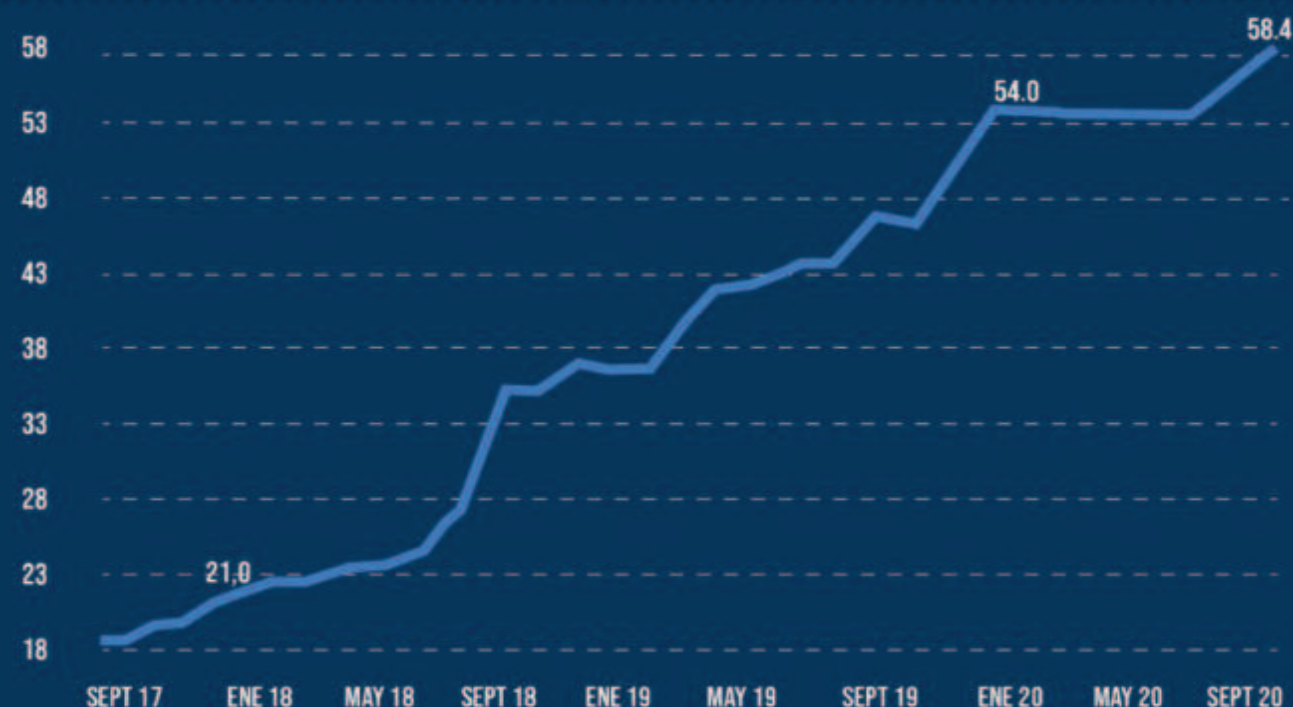
Calzas para camiones

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com

Ind. Argentina

EVOLUCIÓN DE LOS PRECIOS INTERNOS DEL GAS-OIL

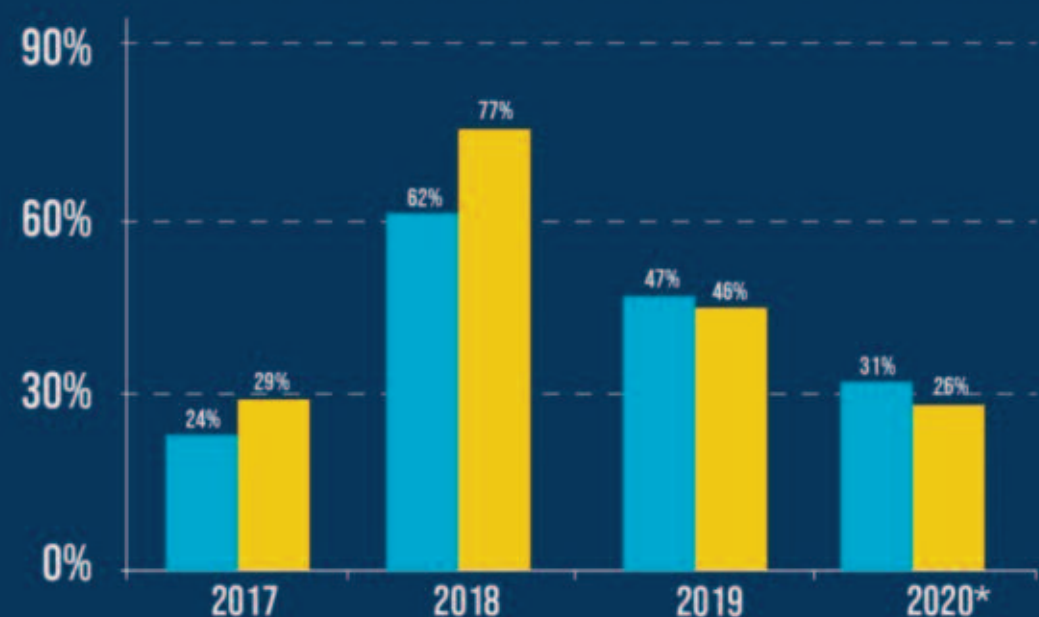
2017-2020



PRECIO PROMEDIO PAÍS DE GAS-OIL: SEPTIEMBRE DE 2020 \$ 58.38-

ICTF Y COMBUSTIBLE EVOLUCIÓN

2017-2020



(*) INTERANUAL OCT-19 SET-20

FADEEAC

COMBUSTIBLE

por el menor impacto ambiental, es que desde FADEEAC estamos apostando muy fuerte al desarrollo de un biodiesel 100 certificado para el transporte de cargas. En el mediano y largo plazo el biodiesel será más barato y competitivo para nosotros. Además, el biodiesel aumenta la vida útil de los motores y mejora el desempeño, por lo cual nos cierra totalmente su implementación", explica Martín Borbea Antelo, secretario general de FADEEAC.

Los datos de septiembre

En primer término, se destaca el segundo

ajuste del combustible (4,21%), tanto en los segmentos mayorista como minorista, luego de la suba del mes pasado (4,44%). Este insumo junto a personal forma parte de las dos terceras partes de la estructura de costos para el transporte de cargas. Mientras en 2019, el combustible registró 12 aumentos, en 2018 fueron 14. En 2019 el aumento del gasoil había alcanzado el 45,6 % en tanto que desde la desregulación del mercado de hidrocarburos a partir del 1 de octubre de 2017, la suba sobrepasa el 200%. Por el lado del resto de los rubros lideran nuevos au-



Más de 30 años de presencia en el mercado
con responsabilidad y experiencia

Somos Proveedores de Estaciones de Servicio

Entrega a domicilio

Fabricantes de Agua Desmineralizada y
Productos para la Higiene y Seguridad Institucional

Productos y Elementos de limpieza e Higiene para
Establecimientos. - Tiendas y Baños de Estaciones
de Servicio y Empresas. - Refrigerantes y Cosmética
Automotor. - Líquidos y Aditivos.

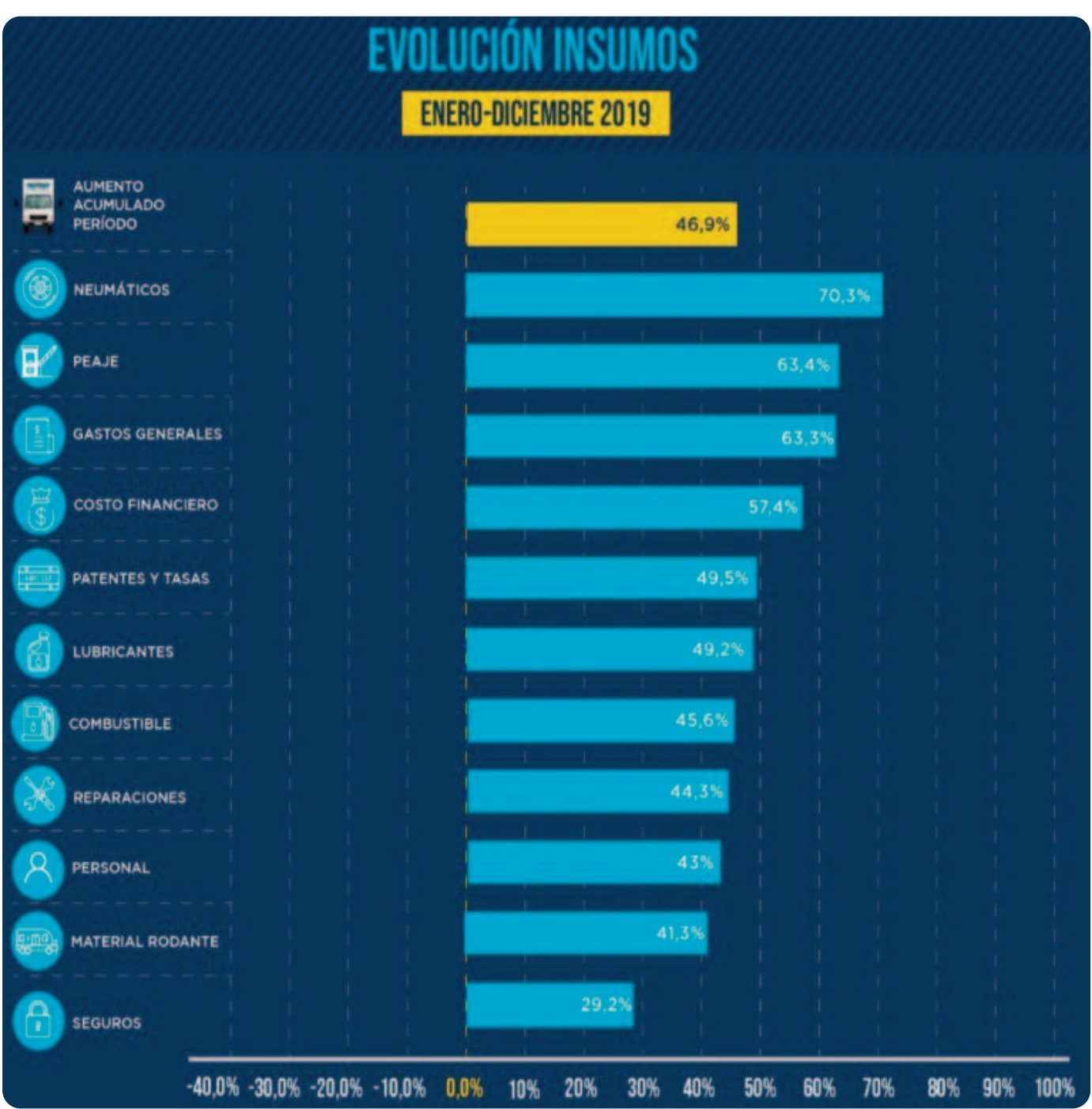
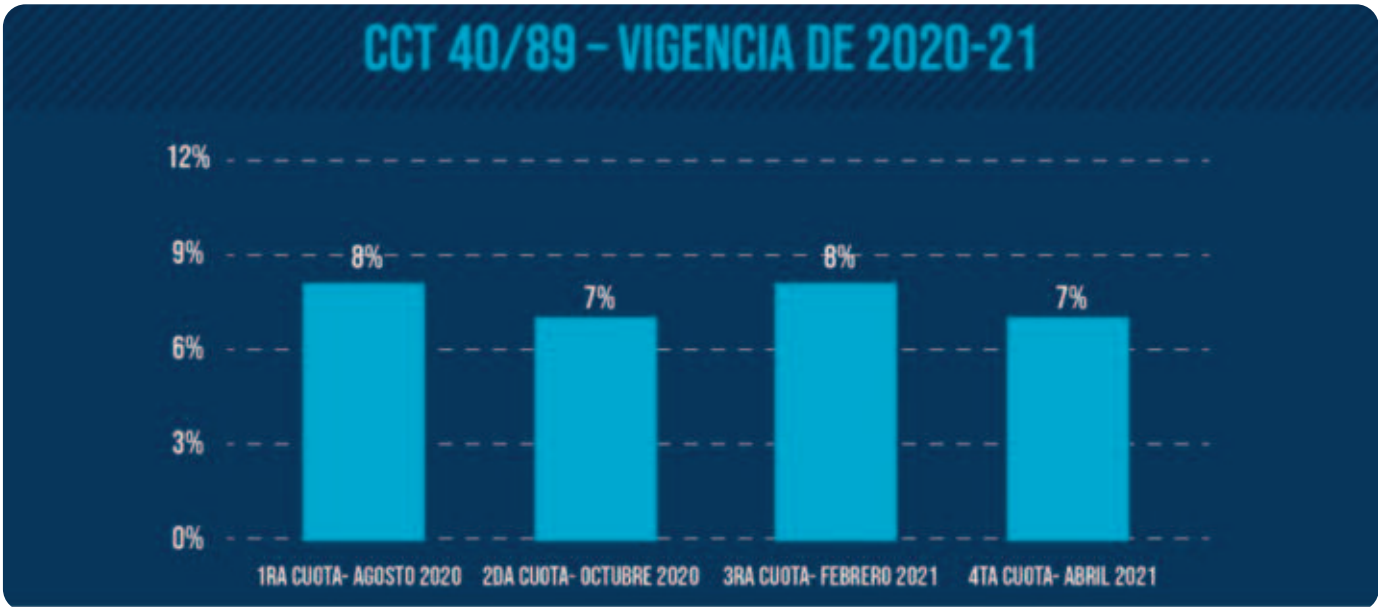
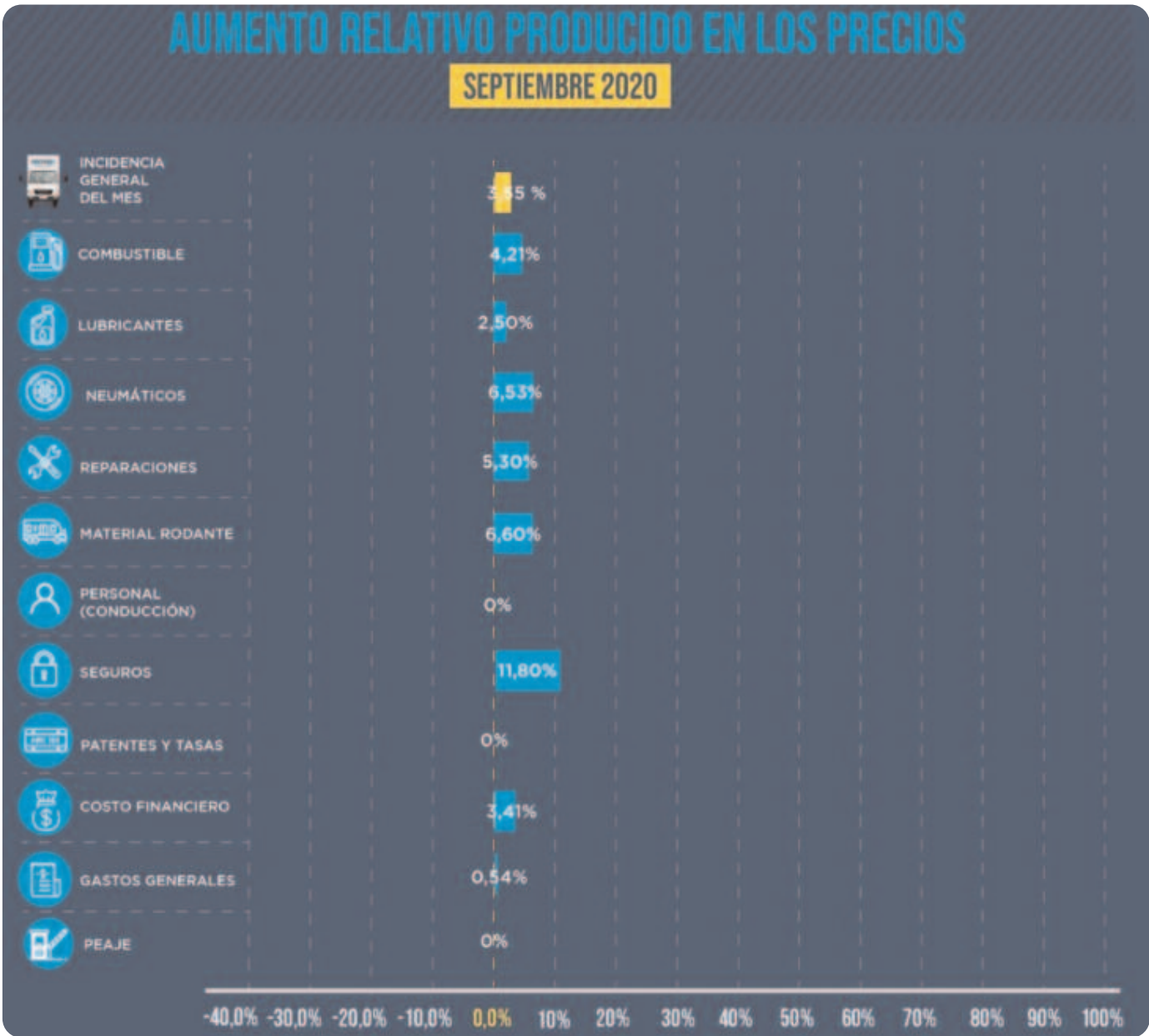
ATENCIÓN PERSONALIZADA

FÁBRICA: (011) 4218-5111

Whatsapp de Ventas: 15 3326-7147 / 15 5640-0123 / 15 6141-0364

Email: aguaelo@yahoo.com.ar // instagram @elo_aguas





mentos seguros (11,80%) y neumáticos (6,5%), de sostenidas subas en los últimos meses, y de material rodante (6,6%) y reparaciones (5,3 %). Los aumentos se dan en el marco de la aceleración de la política de midevaluaciones del tipo de cambio oficial y las nuevas restricciones cambiarias.

Por último, los lubricantes (2,5%) y gastos generales (0,54%) muestran subas menores, mientras que el resto de los rubros (personal, patentes y tasas, peajes), con excepción del costo financiero (3.41 %), no han sufrido modificaciones en relación con agosto de 2020 ■

EXPERIENCIAS COMPARTIDAS CON EXPENDEDORES ESPAÑOLES

Fuente: Federación de Entidades de Combustibles (FEC)



Aunque en diferentes lugares del mundo y con realidades distintas, el Covid-19 y la crisis aumentaron los criterios de los dirigentes e impulsó iniciativas para intercambiar conocimientos sobre cómo enfrentará el rubro la “nueva normalidad”.

Días atrás, asumió un nuevo mandato al frente de la Confederación Española de Empresarios de Estaciones de Servicio (CEEES), el dirigente Jorge De Benito, quien recibió los saludos por parte de la FEC.

El estacionero europeo, agradeció la carta enviada por los representantes locales y recalcó la intención de aceptar el convite a un trabajo conjunto entre Argentina y España.

La Confederación Española de Empresarios de Estaciones de Servicio desea repetir las acciones con sus pares de Argentina, como lo hicieron en la CEEES, el año pasado con sus similares de la Cámara de Gasolineras de la República de México.



Respecto de las consecuencias económicas que afectaron al sector, hubo una recuperación en los últimos meses a nivel general, porque los estados comunales y nacionales comenzaron a implementar permisos para circular a los diferentes trabajos y a las escuelas, con la excepción de las actividades de ocio y reuniones masivas.



**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

CONEXIONES GIRATORIAS PICOS DE DESPACHO EQUIPOS DE LUBRICACION ACOPLES Y ACCESORIOS PARA DESCARGA DE CAMIONES MEDIDORES DE AIRE TANQUES ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT CAUDALIMETROS		MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE PRODUCTOS PARA GNC SURTIDORES FILTROS PARA COMBUSTIBLES ACCESORIOS PARA INSTALACION DE TANQUES BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS PROTECTORES PARA PICOS DE DESPACHO
--	---	---



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar



En ciudades como Barcelona, Madrid y otras grandes urbes de la península ibérica, los establecimientos que expenden combustibles ofrecen además una amplia gama de servicios y productos, que fueron segmentados por los asesores de la Cámara para analizar el impacto de la pandemia en las ventas.

El dirigente, finalmente agradeció la carta enviada por la FEC, que tiene un ida y vuelta desde el año 2009 y en donde se intercambiaron gestiones que se hicieron por diferentes reclamos y necesidades similares, relativas a los contratos entre la red minorista y las petroleras.

INTENCIONES A FUTURO

En la misiva, el Presidente Julio Alonso y el Tesorero Juan Carlos Basílico convocan a sus colegas del Consejo directivo de la CEEES a aprovechar las nuevas tecnologías en comunicación que se desarrollaron durante la crisis sanitaria, para generar reuniones en donde se acerquen consensos sobre los problemas comunes de la actividad en toda Iberoamérica y Europa, para crear un ámbito moderno y ágil de discusión.

“Agradecemos el reconocimiento que ustedes nos dan como federación, hecho que demostraron en los últimos años con el intercambio de conocimientos y experiencias, los cuales sabemos que podremos retomar inmediatamente”, dice la carta de los dirigentes bonaerenses ■

EN LA RUTA DEL BIOCOMBUSTIBLE

Córdoba puso primera en la línea de sancionar una normativa para impulsar el reemplazo de combustibles fósiles, antes de fin de año.

Fuente: Prensa Expotrader

Un proyecto de ley para implementar el uso de biocombustibles en el transporte automotor de carga y público de pasajeros, además de la flota de vehículos oficiales será presentado ante la Legislatura de Córdoba por el Gobierno provincial.



KEFREN
FOR REFORMULATED MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Kalon Kart
WATER DETECTOR

GASOILA
All Kerosene Water Finding Paste for All Fuels

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329
kefren@netlan.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentina@speedy.com.ar • cpasacqua@hotmail.com

www.kefrenargentina.com.ar

INSMETAN SRL
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

VENTAS DE REPUESTOS

WWW.INSMETAN.COM.AR



El gobernador Juan Schiaretti anunció, a través de su cuenta Twitter, que la iniciativa apunta a “consolidar una política de desarrollo sustentable cuidando el medioambiente, porque este combustible es mucho menos contaminante que los combustibles fósiles”.

Schiaretti encabezó una reunión de trabajo con representantes de la Cámara de Industrializadores de Granos y Productores de Biocombustible en Origen (Cigbo) y de la Cámara Empresaria de Bioetanol de Maíz (Bio Maíz), de la que surgió la iniciativa.

El proyecto de ley que el gobernador enviará a la Legislatura, busca fortalecer la demanda de biocombustibles a través del autoconsumo y del fomento en los transportes de carga, en transporte públicos de pasajeros, flotas oficiales y en los vehículos usados en la agroindustria, entre otros.

Además se promoverá el fortalecimiento de la oferta mediante la instalación en Córdoba de más plantas que transforman biomasa en bioetanol, biodiesel y biometano.

El proyecto propicia, por otra parte, una “mayor generación de empleo en origen, así como mayor agregado de valor de las cadenas productivas, propiciando el desarrollo económico de Córdoba”.

El Gobierno cordobés inició una ronda de consultas para que la ley pueda ser sancionada antes de que finalice este año y trabajará con las otras provincias de la liga de biocombustibles, para impulsar un nuevo marco legal nacional que pueda ser aplicado desde 2021 ■

RAÍZEN INVERTIRÁ U\$S 715 MILLONES EN ARGENTINA EN EL PERÍODO 2020-2023

Con la presencia del presidente de la Nación Dr. Alberto Fernández, Raízen Argentina, licenciataria de la marca Shell, presentó su plan de inversión en un acto en la refinería de Dock Sud, Avellaneda.

Fuente Raizen



Raízen Argentina, licenciataria de la marca Shell, anunció que en el período 2020-2023 invertirá u\$s 715 millones que serán destinados al desarrollo de una nueva línea de producción de combustibles; aumento de la capacidad de procesamiento en la refinería; distintos proyectos vinculados con la modernización de unidades y procesos, y la mejora de eficiencia energética e incorporación de nuevas prácticas ambientales. La compañía adelantó, además, que continuará con su plan de expansión de la red de estaciones de servicio y otros segmentos industriales, como también proyectos de logística & trading para Argentina y la región.

El presidente Alberto Fernández y el gobernador de la provincia de Buenos Aires Axel Kicillof fueron recibidos en la refinería ubicada en Dock Sud, Avellaneda, por Rubens Ometto Silveira Mello, presidente del consejo de administración del Grupo Raízen, Ricardo Mussa, presidente del Grupo Raízen y Teófilo Lacroze, presidente de Raízen Argentina. Tras una recorrida por las instalaciones, tuvo lugar un acto en el que se anunció el plan de inversión de la compañía como contribución al futuro inmediato argentino, evidenciando el compromiso de Raízen para continuar aportando al desarrollo de la matriz energética del país.

“Este plan de inversiones es nuestro compromiso para colaborar en la reactivación de la economía a través de la industrialización del petróleo argentino, el crecimiento de la producción y la generación de empleo genuino. Gran parte de la inversión se destinará a encarar un ambicioso proyecto para continuar desarrollando productos de calidad en nuestra refinería, que el año que viene cumple 90 años”, expresó Lacroze.

Por su parte, Rubens Ometto se refirió a la importancia de esta inversión y de continuar fortaleciendo los lazos entre Argentina y Brasil: *“Cuando decidí que mi empresa debía expandirse en América Latina, no dudé que el primer paso debía ser en Argentina y por ello compramos el negocio de combustibles y lubricantes de Shell en octubre de 2018. Hoy, luego de dos años, llegó el momento de proyectarnos hacia adelante, seguir creciendo e invirtiendo en el país”*.

Este plan de inversiones generará más de 4.000 nuevos puestos de trabajo y adicionalmente tendrá un importante impacto positivo en el sector de las PyMES nacionales, ya que está previsto concretar más de 3.000 nuevos contratos, creando también así numerosos puestos de trabajo indirecto ■



OPERADORES DE YPF REDUCIENDO LA HUELLA DE CARBONO CON SELLO ECOLÓGICO PROPIO

Fuente: Asociación de Operadores de YPF (AOYPPF)



La empresa Petrovalle presentó a través de un video todas las acciones que llevan adelante para colaborar con el cuidado del medio ambiente y reducir la huella de carbono de sus estaciones de servicio.

Desde hace dos años, la empresa trabaja con un equipo interdisciplinario para generar programas de sustentabilidad y cuidado medioambiental en todas sus estaciones de servicio YPF. Camila Hobus, integrante del departamento de Recursos Humanos de la empresa, afirmó que desde 2018 investigan acciones que se puedan llevar a cabo en las estaciones de servicio y en 2019 crearon el sello ecológico “Ecovalle”.

De esta forma, en las estaciones de servicio YPF de la empresa se pueden encontrar acciones desarrolladas para reducir el consumo eléctrico, producir energía renovable, cuidar la utilización del agua y fomentar el reciclaje de plásticos y papeles, entre otras.

La última estación del grupo construida en Comandante Andresito, Misiones, conjuga todos los esfuerzos de la empresa en materia medioambiental. Desde sus cimientos la estación se

construyó con criterios de arquitectura bioclimática teniendo en cuenta el clima subtropical de Misiones. El edificio se construyó con un encofrado perdido en madera y cemento de gran espesor que funciona como aislante para conservar la temperatura.

Según detalla Daniela Olivera, arquitecta de Petrovalle, las tiendas cuentan también con doble vidrio hermético y equipos de aire acondicionado Inverter para protegerse del calor externo. Además, se instalaron veinte paneles fotovoltaicos en su techo. De esta forma, el edificio consume hasta 40% menos de energía que otras tiendas de similares características. Por otro lado, la estación cuenta con un tanque de almacenaje de agua de lluvia que se utiliza para limpieza general y para el drenaje de inodoros.

Todas las estaciones de la empresa cuentan con huertas orgánicas en diversos formatos. En Andresito se cultivan hierbas medicinales, hierbas aromáticas y verduras que se utilizan en los alimentos vendidos en la tienda. El exceso de cada cosecha de la huerta se obsequia a los colaboradores y clientes de la empresa.

Por último, Hobus destacó su mensaje: “Para nosotros tanto las pequeñas acciones como las grandes son sumamente importantes y a través de ellas creemos que podemos lograr un gran cambio” concluyó a tiempo que invita a todos los operadores a realizar acciones para sumarse a dicho cambio ■



PRODUCEN VEHÍCULOS CON ENERGÍA 100% LIMPIA

Fuente: TOYOTA Argentina

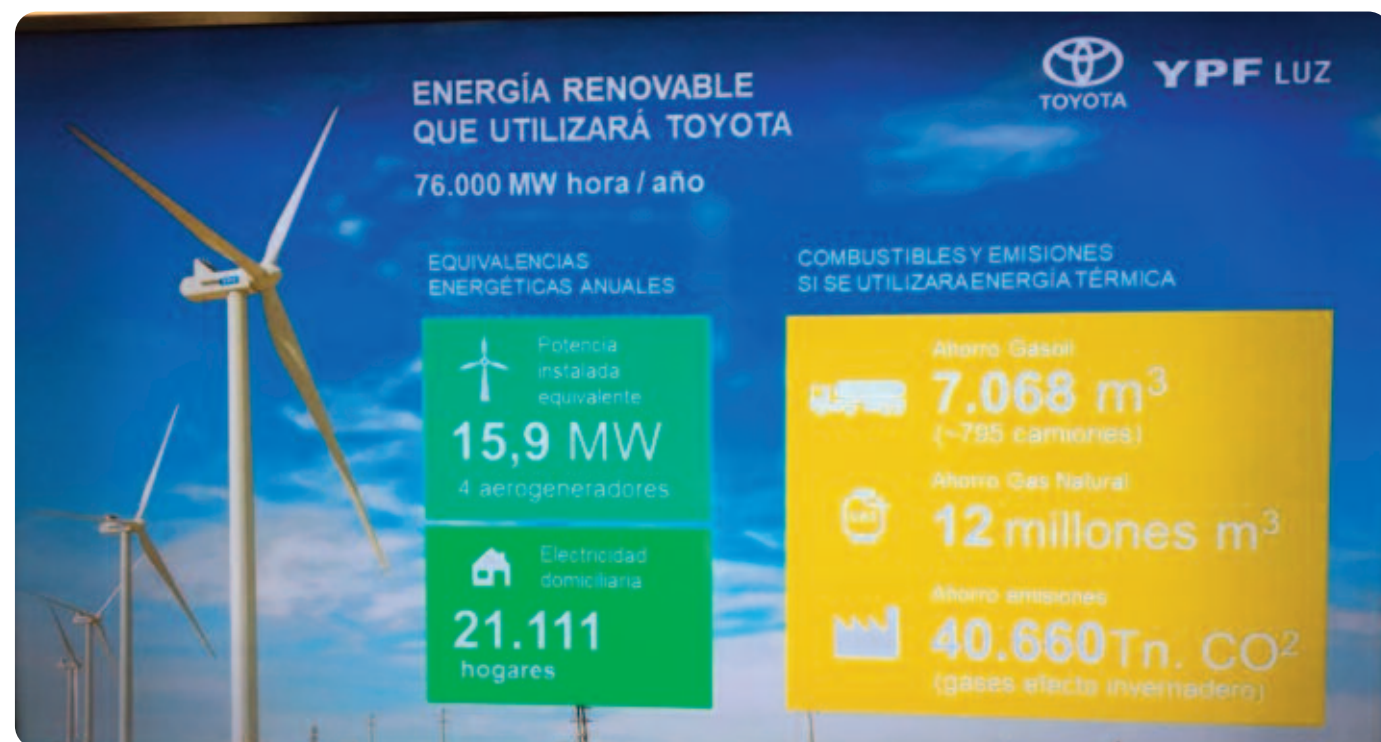


Toyota, como parte de la alianza estratégica con YPF, ya produce sus vehículos con energía eléctrica 100% proveniente de fuente renovable, dejando consolidado el primer capítulo del trabajo en conjunto entre ambas empresas.

La iniciativa en la planta automotriz de Zárate, que tiene una capacidad productiva de 140.000 unidades anuales, responde a los objetivos ambientales de la compañía japonesa a nivel mundial.

La energía eólica suministrada desde el inicio del convenio en noviembre de 2018 permitió ahorrar hasta el 31 de agosto de 2020 un total de 17.702 toneladas de CO₂. Con la provisión que se agrega ahora, Toyota ahorrará recursos energéticos tales como 7.068 m³ de gasoil u 11,9 millones de m³ de gas natural que se necesitan para generar esa misma energía en una planta termoeléctrica. Esto proporcionará un ahorro anual de 38.168 toneladas de CO₂.

YPF Luz proveerá la energía eléctrica desde el Parque Eólico Manantiales Behr ubicado en la provincia de Chubut, que cuenta con 30 aerogeneradores y 100 MW de potencia; y desde el



Parque Eólico Los Teros I, ubicado en la localidad de Azul, provincia de Buenos Aires, con 32 aerogeneradores de 123 MW de potencia.

El contrato de provisión de energía renovable con YPF Luz tiene una duración de 10 años, por un total de 76.000 MWh/año. La energía eléctrica que utilizará Toyota equivale a 15,9 MW de potencia instalada, la cual representa la generación de más de cuatro aerogeneradores para abastecer la demanda de la planta de Zárate y es equivalente al consumo de 21.111 hogares. Toyota se guía en todo el mundo por una ambiciosa serie de seis objetivos ambientales que deberán ser alcanzados hacia el año 2050, con el fin de contribuir a la sustentabilidad global. Frente a desafíos mundiales claves como el cambio climático, la escasez de agua, el agotamiento de recursos y la degradación de la biodiversidad, el Desafío Ambiental Toyota 2050 aspira a reducir el impacto durante todo el ciclo de vida del producto. Este logro alcanzado en la planta de Zárate corresponde al Objetivo 3: Cero emisiones de CO₂ en las plantas de fabricación de vehículos. Esta iniciativa le permitirá superar ampliamente la meta global que aspira a alcanzar un 35% de energía renovable en el año 2030.

La alianza entre Toyota e YPF incluye, además de la provisión de energía renovable, el abastecimiento y recomendación de combustibles, iniciativas para ofrecer soluciones de movilidad a través de Kinto, el desarrollo de nuevas tecnologías y actividades de motorsports, entre otras ■

SCANIA E YPF EXTENDIERON SU ALIANZA HASTA 2021

Fuentes: YPF // Scania



Las autoridades de YPF y Scania Argentina, llegaron a un acuerdo para prolongar su trabajo en conjunto por un año más, reforzando el vínculo comercial que los une hace más de dos décadas. A través de una adenda que extiende el contrato entre las compañías, Scania se comprometió a seguir utilizando y recomendando lubricantes Extravida, y otros desarrollos de YPF como Azul 32, en su red de concesionarios presentes en todo el país.

Además, el convenio que rige hasta junio de 2021 contempla las mismas especificaciones para la planta productiva que la compañía sueca posee en Tucumán. Andrés Leonard, CEO de Scania Argentina, comentó: “Estamos muy felices de renovar el vínculo que une a ambas empresas, líderes en sus respectivos rubros, desde hace tanto tiempo. La calidad, la innovación y una visión sustentable del negocio son perspectivas que unen e identifican a Scania e YPF desde hace mucho tiempo”.

Por su parte, Mauricio Martín, vicepresidente de Downstream de YPF agregó, “estamos orgullosos de formalizar la continuidad de la alianza estratégica que mantenemos hace más de 20 años. La sinergia entre las compañías nos permite desarrollar nuestro potencial y mejorar la experiencia del cliente”.



“El trabajo conjunto que ambas marcas vienen desarrollando hace más de dos décadas es una muestra fehaciente del compromiso por la excelencia y la vocación de servicio para con nuestros clientes”, finalizó diciendo Leandro Hernández, Director de Servicios de Scania Argentina.

Las compañías también manifestaron puntos en común en sus visiones a futuro en materia de movilidad en el transporte.

Una vez más, YPF y Scania reafirman el liderazgo en sus respectivos mercados y garantizan las soluciones más eficientes para sus clientes conjuntos a través del trabajo colaborativo ■

CON UN SISTEMA DE INTELIGENCIA GEOESPACIAL **AXION** CONTROLA LA ENTREGA DE SUS COMBUSTIBLES

Fuente: iProUP // AXION energy



Axion energy anexó a su logística de entregas terrestres de combustibles, un sistema de geolocalización que monitorea en tiempo real la ubicación de los camiones de transporte y saber bien la hora en la cual arribarán a destino.

Andrés Chanes, gerente de Programación de Entregas y Fletes, explicó: “Este sistema nos permite identificar desvíos y definir alertas tempranas si hay algún inconveniente o demora en todo el proceso logístico”. Y agregó: “Podemos efectuar acciones correctivas, identificar el desempeño del transporte, presentar informes de performance y generar avisos automáticos por email y WhatsApp a los clientes sobre el arribo de camiones en tiempo real”.

Los dispositivos de la tecnología GPS, instalada desde hace años en los transportes de cargas,



gracias a su inteligencia geoespacial, logran optimizar los procesos en tiempo real. Instalados ahora en los camiones de AXION energy, permitirán que la unidad sea rastreada, tanto por la petrolera como por su cliente.

“Contamos con alrededor de 1000 puntos de distribución de nuestros combustibles por la flota de camiones que diariamente abastecen nuestras casi 700 estaciones de servicio y más de 300 clientes agro, mayoristas e industrias. El valor de este sistema, a diferencia de otros softwares, es que el cliente puede conocer con precisión los kilómetros de distancia que le falta recorrer al camión y el horario exacto de la llegada a su negocio”, comentó Chanes.

Al arribar el camión a la estación de servicio, la descarga del combustible a los tanques demanda casi una hora. Si de pronto el camión llega de imprevisto, toda la preparación de seguridad previa en la zona de descarga, como es el cierre de islas de carga, el arreo de personas ajenas a la empresa a zona segura y la disponibilidad del personal atento a la entrega, suma más tiempo de descarga. Además, la incomodidad de tener que preparar la zona de manera desprevenida y el tiempo de islas cerradas repercute directamente en las ven-

tas. Con este nuevo sistema, el cliente puede ir preparando la zona de descarga con anticipación y organizarse de manera mucho más eficiente.

Andrés Chanes, amplió detalles: “Cada camión está programado con lo que tiene que hacer al día siguiente y gracias a la implementación de esta tecnología geo-inteligente, automáticamente se crea una comparación entre la línea de tiempo teórica planificada para cada camión con la real. De esta manera, podemos registrar desvíos y tomar acciones correctivas. Adicionalmente, el sistema detecta y registra las micro indisponibilidades de la flota. Esto se traduce por ejemplo, en que si programamos la llegada de un camión a una terminal de carga a determinada hora y el camión llega dos horas más tarde, nos salta una alerta y en consecuencia podemos actuar en el hecho y también dar aviso al cliente”.

Por último, Chanes dijo: “Hoy podemos asegurar que contamos con la mejor herramienta para saber exactamente qué ocurre con la flota en todo momento, información que nos permite operar de forma más segura y eficiente, generando además información clave para los clientes, que representa un diferencial muy valorado por ellos” ■





TODOS LOS SERVICIOS PARA TU AUTO EN EL MÓVIL

PARAMIAUTO.COM
GEOLOCALIZACIÓN DE NEGOCIOS,
MARCAS Y PROMOCIONES



PARAMIAUTO.COM es una empresa de Grupo Faros.
Si querés que tu empresa aparezca en www.paramiauto.com escribinos a consultas@grupofaros.com
Google Play y el logotipo de Google Play son marcas comerciales de Google Inc.