

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

SUBSIDIOS PARA EL AHORRO DE ENERGIA ELECTRICA EN ESTACIONES DE SERVICIO



Incrementar las ventas y
estar más cerca del cliente

Puma Energy inaugurará una
Estación de Servicio en Luján

FECAC impulsa el giro verde
en Estaciones de Servicio



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 



ATENCIÓN DIRECTA A TODO EL PAÍS



EL ACCESORIO QUE BUSCABAS



PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

Ofrecemos atención personalizada con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente. Productos homologados de excelente calidad y alta rotación, con código de barras para sistema scanner y exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país.

MÁS DE 2000 CLIENTES YA NOS ELIGIERON



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

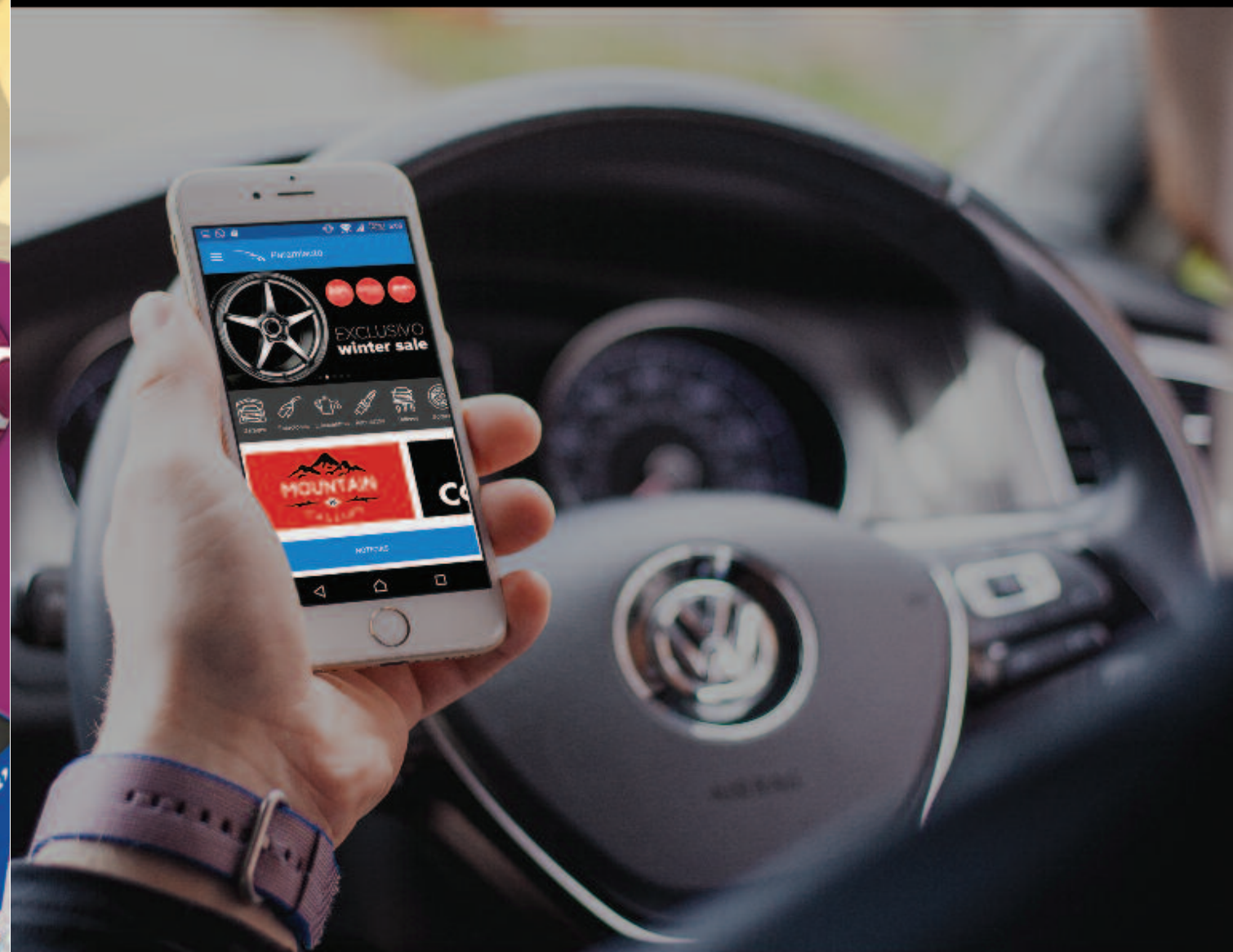


LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 4409 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 480-1481 / 480-7178 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



ENCONTRÁ SERVICIOS, LOCALES
Y PROMOCIONES **CERCA TUYO.**

SOLICITUD DE ASISTENCIA A LAS COMPAÑÍAS PETROLERAS

Fuente: FEC



La Federación de Entidades de Combustibles, envió una carta documento a las compañías de bandera, para que tengan en cuenta la extraordinaria contingencia que atraviesa la economía nacional, la cual compromete la continuidad comercial de los estacioneros representados.

La crisis de rentabilidad que atraviesan las Estaciones de Servicio debido a la contracción

del mercado de combustibles por las restricciones de circulación impuestas a partir del Decreto de Necesidad y Urgencia 297/2020, impulsó a la FEC, a reclamar asistencia económica a las compañías petroleras.

El abogado de la FEC, Fabián Tobalo explicó que “deberán ser estas empresas quienes arbitren las opciones que consideren más adap-

Continúa en la pag. 6

Propiedad Intelectual en trámite

La Revista **ESTACION ACTUAL DIGITAL** es una publicación mensual. Su distribución es gratuita y estrictamente dirigida a los propietarios de Estaciones de Servicios de todo el país, como así también a Organismos Oficiales y Gubernamentales, Cámaras Nacionales y Latinoamericanas, Compañías Petroleras y Empresas vinculadas al sector. Cuando en un texto se mencionan marcas o firmas comerciales, es exclusivamente para informar al lector, pues la publicación está sujeta a tarifa y se realizan en espacios destinados a tal fin. El contenido de las notas publicadas, no representa necesariamente la opinión de la Dirección de la Revista, por consiguiente son de exclusiva responsabilidad de los autores. La reproducción total o parcial del contenido de la Revista está permitida, siempre que se mencione la fuente.

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar

BOTANMOL S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios

Protecciones de islas

Reductores y lomos de burro

Calzas para camiones

Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com

Ind. Argentina

tables a sus redes de comercialización minorista, ya sea con un incremento en las comisiones, ampliando las bonificaciones, reanalizando el sistema de promociones o cualquier ejercicio que puedan ingeniar para mejorar la baja rentabilidad de sus bocas de expendio” y aclaró que “no es facultad de la Federación incurrir en esas decisiones, pero sí la de pedir fuertemente una acción de las compañías en apoyo a sus Estaciones de servicio”.

Afirmó que las bocas de expendio de combustibles son establecimientos sobre cuya operación habitual pesan importantes costos fijos, lo que impone el mantenimiento de volúmenes de venta mínimos como condición, no solo de su productivo giro comercial, sino de su misma continuidad en el negocio. Tobalo advirtió también que “la extraordinaria situación que atraviesa la economía nacional desde el pasado mes de marzo, motivada en

las sucesivas restricciones de circulación impuestas por la autoridad pública, ha provocado drásticas e inéditas caídas de ventas en el rubro que nos ocupa, situación que amenaza la continuidad comercial de muchos establecimientos expendedores de combustibles”.

En ese contexto, desde FEC consideran que este evento debería motivar la preocupación de las firmas como proveedoras y partes contractuales en múltiples relaciones de aprovisionamiento de combustibles bajo su denominación de marca ■



Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio

BALCO Av. Leandro N. Alem 1134, Piso 10°
(C1001AAT) C.A.B.A., +54 11 4310 4675
contacto@balco.com.ar - www.balco.com.ar

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

SUBSIDIOS EN AUDITORIAS PARA EL AHORRO DE ENERGIA ELECTRICA EN ESTACIONES DE SERVICIO

Fuente: Ministerio de Desarrollo Productivo de la Nación



El llamado “Programa de Apoyo a la Competitividad del Ministerio de Desarrollo Productivo de la Nación”, cubre hasta \$200 mil para ser aplicado a la elaboración de diagnósticos energéticos con análisis de preinversión.

Durante los últimos días de Agosto y todo Septiembre, el Ministerio posibilitó un subsidio con el fin que las empresas realicen auditorías en eficiencia energética. Según en Ing. Hernán Astesiano, con más de 30 años de experiencia en la industria del petróleo y la energía en el país y en el exterior, el plan es una oportunidad inmejorable que las Estaciones de Servicio deben aprovechar.



El especialista en eficiencia energética, Auditor Líder certificado IRCA en ISO 50.001:2011 - Sistema de Gestión de la Energía-, aseveró que estas medidas generarían ahorros superiores al 20% en el consumo.

El mismo aseguró que: “La mitad de ese ahorro proviene de medidas de eficiencia energética con nula o baja inversión y el otro 50% con inversiones en equipos eficientes con un recupero de la inversión de hasta 5 años” ■

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren Argentina es una empresa que se le presenta. Somos una empresa especializada en el desarrollo de productos innovadores para el manejo y transvase de combustibles. Nuestra experiencia en el mercado nos permite ofrecer soluciones de alta calidad y eficiencia. Nos dedicamos a la fabricación de bombas, medidores, boquillas y otros accesorios para el manejo y transvase de combustibles. Nos comprometemos a ofrecer productos de alta calidad y eficiencia, con un servicio al cliente excepcional. Nos dedicamos a la fabricación de bombas, medidores, boquillas y otros accesorios para el manejo y transvase de combustibles. Nos comprometemos a ofrecer productos de alta calidad y eficiencia, con un servicio al cliente excepcional.

GPM
GREAT PUMP INDUSTRIES

PLUSI

BOMBAS
ESPECIALES
DE AVIACION

MEDIDOR
PARA PUNTA
DE PICO DE
SURTIDOR

PROJES PARA
BOMBAS
INDUSTRIALES

MEDIDORES DE ALTO
CAUDAL PARA
AGUA Y COMBUSTIBLE

BOMBAS 220
VOLTIOS UREA

BOMBAS
SUZARRA
BLUE AC

NOZZLE
METERS
K500

NOZZLE
METERS
K400

DISPENSER
ST WITH
METER + FILTER

Kefren Argentina S.R.L.
nos dedicamos a la fabricación de bombas, medidores, boquillas y otros accesorios para el manejo y transvase de combustibles.

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentinassrl@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar

Kefren Argentina S.R.L.

Espacio de Publicidad

ELO PROVEEDORA DE ESTACIONES DE SERVICIO, LUBRICENTROS, GOMERÍAS E INDUSTRIAS



Con más de 30 años de presencia en el mercado, ELO es fabricante de Agua Desmineralizada y Refrigerantes, e incorporaron aceites, normal 40, multigrado, hidráulicos, transmisiones, aditivos, como máxima compresión, líquidos de frenos, etc.

Además, cuenta con una línea de cosmética propia, siliconas aerosol, shampoo para autos, revividor de cubiertas, perfumes, aromatizantes, franelas cepillos, rejillas, etc.

Ultimamente ELO sumó su división de limpieza e higiene institucional, para todo lo que es shop y baños de estaciones de servicio y empresas.

Guantes descartables, nitrilo y látex, cepillos, escobas, desengrasantes, desodorantes de piso y ambiente, cloro, lavandinas, detergentes, sanitizantes.

Papelería, con toallas intercaladas, bobinas, papel higiénico, toallas en rollo,

trapos de piso, secadores de piso de aluminio y de goma.

Y en la actualidad, debido al COVID-19 y la gran demanda, comercializa productos de higiene acordes a dar seguridad más que nunca.

Entre ellos podemos nombrar: Termómetros laser digital infrarrojo a distancia, Mamelucos blancos marca dupond o similar, Amonio cua-

ternario 5ta generación x 5 lts (para calzado, ropa, ambientes en general), Bomba presurizadora + amonio, etc.

También ELO ofrece las Bandejas Sanitizantes y Desinfectantes - Limpia calzado; tanto chicas, como grandes y con rampa anti tropiezo. Sus medidas son:

Chica: 34 x 44 cm. - Grande: 44 x 56 cm.

A estas Bandejas hay que rociarlas una vez por semana con un producto sanitizante, cuyo bidón de 5 litros dura un mes.

ELO, está situada en Valentín Alsina, (Lanús), y cuentan con transporte propio que garantiza

que en 48 horas esta puesta la mercadería en su lugar de destino ■

Correo: aguaelo@yahoo.com.ar

Instagram: [@elo_aguas](https://www.instagram.com/elo_aguas)



Más de 30 años de presencia en el mercado con responsabilidad y experiencia

Somos Proveedores de Estaciones de Servicio Entrega a domicilio

Fabricantes de Agua Desmineralizada y Productos para la Higiene y Seguridad Institucional

Productos y Elementos de limpieza e Higiene para Establecimientos. - Tiendas y Baños de Estaciones de Servicio y Empresas. - Refrigerantes y Cosmética Automotor. - Líquidos y Aditivos.

ATENCIÓN PERSONALIZADA

FÁBRICA: (011) 4218-5111

Whatsapp de Ventas: 15 3326-7147 / 15 5640-0123 / 15 6141-0364

Email: aguaelo@yahoo.com.ar // [@elo_aguas](https://www.instagram.com/elo_aguas)



Espacio de Publicidad

CALDEN OIL

SOFTWARE PARA ESTACIONES DE SERVICIO



CaldenOil® es la evolución constante para gestionar y controlar Estaciones de Servicio, que incorpora la avanzada tecnología Microsoft.NET combinada con la versatilidad de Microsoft SQL Server.

* Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.

* Certificado por Microsoft™.

* 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.

* Alianza estratégica con Shell.

* Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.

* Configurable para distintas formas de trabajo.

* Actualizaciones y renovación permanente.

* Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.

* Control de stock online.

* Integración con telemetración de tanques y control de surtidores.

* Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.

* Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.

* CaldenON. App gerencial para iOS y Android.

* Mesa de ayuda y manual online.

CaldenOil® es el software de gestión y control de estaciones de servicio que resuelve en forma integral la gestión comercial, administrativa, contable e impositiva. CaldenOil® es una



AONIKEN

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



CALDEN OIL

CaldenOil® es el software de gestión y control de estaciones de servicio que lidera el mercado argentino, resolviendo en forma integrada la gestión comercial, administrativa, contable e impositiva.

CaldenOil® es una herramienta única en volumen de prestaciones, porque ha sido desarrollada escuchando a operadores de estaciones de servicio de todo el país, durante más de 25 años.

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemetración de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON. App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRICULTORES

- > Aplicación experta para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de líneas e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL



Control de surtidores.



Identificación de playeros/despachos.



Telemetración de tanques.



Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.



Control automático de flotas.



Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



AONIKEN

Saavedra 39 7° B

B8000DDA, Bahía Blanca, BA, Argentina

+54 (0291) 4500290

info@grupoaoniken.com.ar

GrupoAoniken

www.grupoaoniken.com

Espacio de Publicidad

herramienta de gestión única en volumen de prestaciones, porque ha sido desarrollada escuchando a operadores de estaciones de servicio de todo el país, durante más de 25 años.

FRONT & BACK OFFICE

La interacción con los usuarios se hace de manera amigable, clara y simple, con completo nivel de información en caso de que se intente efectuar operaciones inválidas. La búsqueda de artículos o clientes es de extraordinaria agilidad y simpleza y, en el caso de los despachos se pueden seleccionar de una lista entregada por el controlador de surtidores, evitando así fraudes o facturas de favor. Desde el Back Office se controla la administración (tesorería, contabilidad, bancos, proveedores, cuentas corrientes), caja de tesorería o caja central, contabilidad, gestión y utilidades como SIAP (IVA, IIBB, etc.), ARBA, SICORE, etc.

PLAYA DE COMBUSTIBLES

Con el despacho de combustibles u otros productos de playa, brinda las herramientas necesarias para procesar cuentas corrientes, armar la caja para el cierre de turno, controlar despachos y stock, llevar el control de billetera y buzón, con todos sus movimientos;



CALDEN OIL 2020/Q2

INNOVANDO, SIEMPRE.

Nuevas funciones de alto valor para gestionar su Estación de Servicios.



Control de Inventarios con teléfonos móviles.

Disponible en Google Play y App Store



Plataforma de E-Learning Capacitación y Aprendizaje.



Estados de resultados de gestión.



Integración con Edenred y Shell Flota.



Shell Flota

controlar flotas de vehículos y facturación automática de despachos configurable

INTERACCIÓN CON SURTIDORES

Integración de CaldenOil® con CaldenOwl,

ESTACION ACTUAL | EMPRESAS

15

Espacio de Publicidad

suite de control que permite la interacción con todos los controladores de surtidores y con todos los sistemas de telemedición de tanques aprovechando de esta manera la extraordinaria versatilidad de datos que estos instrumentos proporcionan para automatizar los cierres de turno, efectuar controles cruzados de las existencias de combustibles y llevar estadísticas de volúmenes despachados.

SHOP, LAVADERO, LUBRICENTRO Y GOMERÍA

El sistema es también muy poderoso en la fac-

turación de estos departamentos de la Estación: ·Facturación con código de barras. ·Fácil manejo de combos, ofertas y recetas. ·Utilización de diferentes medios de pago. ·Interacción con la playa. Control de stock con aviso de faltantes y órdenes de impresión. ·Estadísticas de rindes de cocina. Operación con locutorios. ·Armado de caja para el cierre de turno. Control de stock de lubricantes, aditivos, filtros, etc. La utilización de pantallas táctiles aporta un incremento sustancial en la velocidad de operación. Reportes exportables a diferentes formatos tales como Word, Adobe PDF y Excel ■

ACCESORIOS PARA TANQUES Y SURTIDORES



www.eSeaargentina.com.ar

WEBPedidos

Gestión On Line de presupuestos

Ingrese a nuestra web, seleccione los productos que necesite y reciba su presupuesto on line.

REGISTRATE

PEDI TU COTIZACION

RECIBILA EN TU MAIL



11-5997-0300

@

ventas@aryesargentina.com.ar

CALIDAD -PRECIO -STOCK



TUBERIAS FLEXIBLES



Espacio de Publicidad

Servicios **KEFREN** para el manejo y trasvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



BOMBAS ESPECIALES DE AVIACIÓN



MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR



PROCES PARA BOMBAS INDUSTRIALES



MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE



BOMBAS 220 VOLTIOS UREA



BOMBAS SUZUKI/BLUE AC



NOZZLE METERS K500



NOZZLE METERS K400



DISPENSER ST WITH METER + FILTER



BOMBA INTELIGENTE



MEDIDORES DE FLUJO



BOMBAS DE 12 / 24 V CC



BOMBAS DE 115 / 230 V CA



BOMBA CORRIENTE DIRECTA

Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

CALZAS PARA CAMIONES



CALCOS PARA CAMIONES



CONOS DE SEGURIDAD



CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS



INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD



LANTERNAS ANTIEXPLOSIVAS



BALDES CONTRA INCENDIOS



SEMAFOROS PARA GARAJES



EMBRAJES DE DESCARGA



MANTAS APAGA LLAMAS



ABSORBENTES CALCETINES



ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES



Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar

info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentina@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

POTIGIAN

EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN

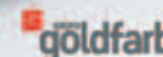


- ✓ Las mejores marcas.
- ✓ Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retail, Petit Mayoristas.
- ✓ Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- ✓ Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL llegando con el mejor precio a TODO EL PAÍS

Contáctenos (5411) 4016-7695 | WWW.POTIGIAN.COM.AR



EL CONTROLADOR DE SURTIDORES SE TRANSFORMÓ EN UNA PRIORIDAD



Pump Control es una empresa con más de 25 años de trayectoria dedicados al diseño, desarrollo y fabricación de equipos para el control de combustibles.

La empresa ha desarrollado una extensa familia de productos que trabajan de manera independiente o en conjunto para controlar cada uno de los elementos que componen el circuito de distribución de combustible.

Pump Control posee la certificación del sistema de gestión de calidad **ISO 9001:2015**, y esto garantiza el diseño y producción de todos sus equipos, bajo las normas de calidad nacionales e internacionales, que les permiten competir en los mercados más exigentes del mundo.

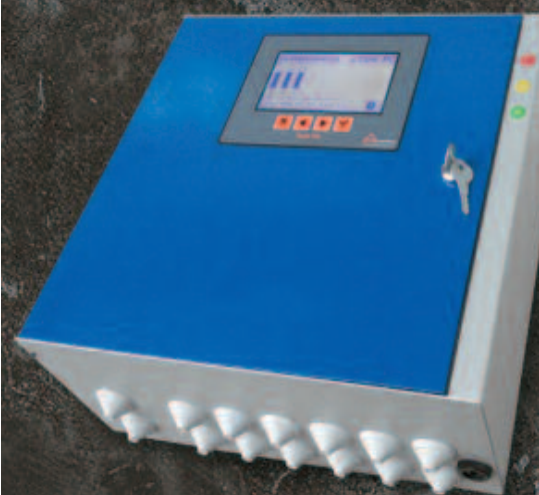
Entrevistamos a su Gerente Comercial, Omar Sebastiani.

EA.- El congelamiento en el precio de los combustibles, ¿de qué manera ha modificado los requerimientos entre los expendedores?

OS.- Justamente los precios congelados de los combustibles, han hecho que los usuarios quieran tener el control de los surtidores y el registro de las ventas, de manera más exhaustiva y precisa.

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- ♦ Es un hardware, no requiere licencias
- ♦ Acceso desde su red local
- ♦ Display en gabinete
- ♦ Alarmas visuales y sonoras
- ♦ Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques
de
combustible



Derrames por
sobrellenado
de tanques

Previene



Contaminación
ambiental
por derrames



Riesgos
de incendio y
explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock
en tanques



Control de stock
desde celulares



Control de surtidores
y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina

Espacio de Publicidad



Omar Sebastiani, Gerente Comercial de Pump Control.



Esto se ha transformado en una prioridad, tanto para expendedores privados, como para petroleras.

EA- ¿Cuáles son los beneficios que considera relevantes en su producto?

OS.- Uno de los principales diferenciales, a nivel producto, es que nuestro controlador es un hardware, su instalación y uso no requiere instalar ningún software en la PC del cliente. Esto permite no depender de licencias de uso. Independiza al operador de eventuales pérdidas y gastos ante la posible rotura o sustracción de una PC. Simplemente conecta una nueva computadora a PAM+ y está operando nuevamente. Sin depender de servicio técnico alguno. Nuestro controlador de surtidores es un equipo desarrollado con un objetivo claro: facilitar el funcionamiento de la estación de servicio y brindar un control estricto de la misma. El PAM+ controla y configura el funcionamiento de los surtidores de combustible, registra y almacena la información de cada despacho, cierre de turno, día y mes. Esta información es ofrecida por el equipo en forma de reportes y gráficos estadísticos, ordenados por cierre de mes, día, turno, manguera, tipo de combustible, entre muchas otras opciones útiles a su empresa.

EA.- ¿De qué forma el expendedor puede actualizar el producto adquirido?

OS.- El producto se puede actualizar sin necesidad de acudir a la estación, ingresamos por



Mayor productor de hielo
de Sudamérica

Líder en la producción
para consumo humano y otras
aplicaciones

Tecnología de última
generación

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar



Espacio de Publicidad

alguna aplicación de escritorio remoto que nos habilite el cliente, y por ese medio bajamos actualizaciones de firmware. Si fuera necesario el reemplazo de algún componente físico, nuestros técnicos de campo se acercan y lo realizan.

EA- ¿Poseen mesa de ayuda? El expendedor, ¿la utiliza con frecuencia?

OS.- Contamos con Mesa de Ayuda cuya tarea es proporcionar soporte de primer nivel a nuestros clientes. Las tareas de soporte técnico incluyen respuesta y atención de consultas técnicas; dar servicio personalizado de forma proactiva a los clientes; proporcionar recomendaciones sobre las compras de aplicaciones de la empresa; ayudar con la instalación y configuración de sistemas informáticos; y asesoramiento sobre hardware de red.

Realmente la solución es sólida, y no presenta fallas que requieran demasiado soporte. Generalmente los usuarios utilizan la mesa de ayuda en los primeros tiempos post instalación, durante el proceso de aprendizaje de uso. A partir de allí las consultas son mínimas.

EA- ¿Qué los distingue de las demás empresas del rubro?

OS.- A nivel empresa, un diferencial destacable es la producción nacional de nuestros equipos. Esto se traduce en cortos tiempos de entrega; instalación, servicio técnico inmediato, y cero demoras en temas relacionados con importaciones. Nuestras soluciones nacen y se desarrollan en nuestra planta de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires. Esto nos independiza de consultas corporativas, y nos da autonomía para adecuar rápidamente la solución a la necesidad del cliente y a su envergadura.

La estructura de nuestro Software Factory, posee la flexibilidad necesaria para adecuar el core de nuestra solución a las necesidades del cliente, en virtud de las diferentes estructuras que hay detrás de ellos.

Ser proveedor de YPF y PUMA, con este producto, es también un factor distintivo que merece ser mencionado.

EA- ¿Están trabajando en algún nuevo proyecto?

OS.- Nuestras novedades tecnológicas son principalmente la versión inalámbrica del Con-

Espacio de Publicidad

trolador de Surtidores PAM+, que brinda la posibilidad al operador, de evitar romper la playa, y colocar cañerías. Permitiéndole así, un significativo ahorro en gastos de obra civil, cañerías y cableados.

Y nuestra APP Pump-Control Stock. Aplicación para teléfonos celulares que permite acceso remoto a la información de ventas (también de tanques si tuviera nuestra TANK+).

Desde su teléfono celular tendrá al alcance de su mano información de vital importancia para la gestión y supervisión de su estación de servicio. Disponible durante las 24 hs podrá ver la operación, de manera sencilla, como si estuviera presente en la estación.

EA.- ¿Cuáles son sus perspectivas para lo que resta del año, y sus expectativas para el próximo?

OS.- El primer trimestre ha sido muy positivo para nuestra empresa en cuanto al desarrollo de nuestras soluciones y la respuesta obtenida por parte de nuestros clientes. Luego llegó la pandemia, y como a la mayoría de las empresas, nuestros negocios se vieron limitados.

La realidad que atraviesa la industria energética hoy, la necesidad de cuidar al máximo los recursos y de maximizar las ventas, demanda una mayor precisión en nuestras soluciones de control de combustible y la creación de herramientas que generen nuevas y más eficientes respuestas para nuestros clientes.

Esperamos ampliar nuestra participación en el mercado local, consolidando alianzas estratégicas con petroleras y grupos empresarios que invierten en el país, y aspiramos a continuar expandiendo nuestra presencia internacional ampliando nuestra red de distribuidores en todo el mundo.

Y por supuesto, nos comprometemos a mantener nuestra política de mejora continua con el objetivo de acompañar a nuestros clientes en el crecimiento de sus empresas ■



Espacio de Publicidad

EQUIPOS Y REPUESTOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO SURTIGOM

Más información: www.surtigom.com.ar



SURTIGOM, con el transcurso del tiempo ha llegado a lograr diferenciarse, mejorando calidad y prestación de servicios, ofreciendo amplia variedad de equipos y repuestos orientados al trasvase y medición de combustibles.

Todo esto, adaptado a la necesidad de cada cliente, abarcando todo tipo de actividad agroindustrial, y haciendo énfasis en la atención brindada.

Amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad avalan a **SURTIGOM** especializándose en:

- Fabricación de Surtidores nuevos para combustible uso interno y repuestos.
- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.



Espacio de Publicidad

- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.
- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales. • Equipos de Aire • Equipos de Medición • Lubricación

Entre los productos más destacados que **SURTIGOM** le brinda al mercado, podemos nombrar:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles,
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad,
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase,
- Mangueras Surtidores y Descargas, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc ■



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOs - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS



MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO








SURTIGOM

Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

INDUSTRIAS EDIGMA

REJILLAS, TAPAS TRINCHERA Y SOLUCIONES METÁLICAS



La contaminación es un problema que nos preocupa a todos, y conforme a esto, los controles son cada vez más exigentes, sobre las condiciones de seguridad y medio ambiente en las Estaciones de Servicio. La contaminación cruzada generada por el ingreso y egreso de vehículos a las playas, y los derrames de líquidos, son puntos importantes a tener en cuenta para cumplir con las normativas vigentes, que ponen cada vez más el ojo sobre la infraestructura de las Estaciones de Servicio.

Industrias Edigma S.R.L., es una empresa argentina fundada en el año 2007, se ha especializado en generar soluciones para la infraestructura del sector, tanto en lo relativo a los desagües (REJILLAS Y TAPAS TRINCHERAS) como en las protecciones de hierro. Se ha instalado como referente del mercado con su línea de productos estándar que facilita el cumplimiento de estas normas, agilizando los tiempos de obra y pre proyectos, como también obteniendo un buen costo y calidad. En muchos casos cuenta con stock

para entrega inmediata incluso en productos ya galvanizados que no necesitan mantenimiento anticorrosivo.

LA LÍNEA DE REJILLAS EDIGMA TIENE UNA GRAN VARIEDAD de modelos PARA CUBRIR CUALQUIER NECESIDAD de tránsito, desde peatonales hasta de camiones cargados. Sus productos son utilizados no sólo en Estaciones de Servicio, sino también en centros de logística, industrias, ámbitos públicos y privados de todo el país.

REJILLAS TIPO GUARDAGANADO R

Rejilla por metro lineal de diferentes tamaños y tránsitos, desarrollada para frentes colecto-

res de líquidos tanto como: agua de lluvia, combustibles, líquidos especiales (industriales).



REJILLAS TIPO GUARDAGANADO RBP

Rejillas cuadradas de diferentes tamaños y tránsitos, desarrollada para puntos colectores

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS



■ ENVIOS A TODO EL PAIS

■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

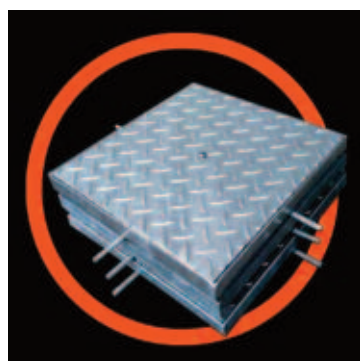
info@industriasedigma.com.ar

de líquidos tanto como: agua de lluvia, combustibles, líquidos especiales (industriales)



TAPA DE CÁMARA

Tapas cuadradas de diferentes tamaños, desarrolladas para puntos de inspección o mantenimiento de cañeros



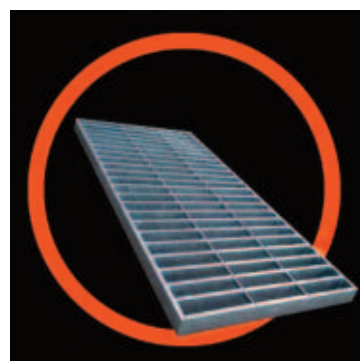
BISAGRAS ANTIVANDÁLICAS

Sistema de apertura rebatible adaptable a toda la línea de productos



REFUERZO ANTITRACCIÓN

Sistema de refuerzo para el tránsito longitudinal o radial intensivo, apto para los modelos de resistencia.



OBRAS

Escaleras, Pasarelas, Plataformas, Defensas y Estructuras Metálicas



EDIGMA

EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática



Phedra EVO



Rubino 200



Cristallo EVO 400



Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr



Aroma 200, 300 y 200C



Steel 200



Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Seguro 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

PRÁCTICAS DE OPERADORES

INCREMENTAR LAS VENTAS Y ESTAR MÁS CERCA DEL CLIENTE



Fuente: Asociación Operadores YPF

El año pasado, quienes conducen el Grupo La Posta, dueño de tres estaciones de servicio en el partido de Almirante Brown, provincia de Buenos Aires, se hicieron una pregunta: “¿Cómo podemos complementar los esfuerzos que hace la petrolera para vender más?”

Entre tantas consideraciones iniciales, se acordó que no debían enfocarse únicamente en intentar incrementar las ventas de combustibles ya que estas son el foco de las cam-

pañas de marketing de YPF. Por ello decidieron canalizar su gestión en uno de los servicios complementarios de sus estaciones: YPF Boxes y el Lubricentro.

Siete meses después, la comparación interanual de enero y febrero, arrojó una mejora en la cantidad de servicios realizados superior al 25% y una base de datos fidedigna, con WhatsApp y mail incluidos, de más de 3.000 clientes en cada estación.

“Nuestro proceso de trabajo tiene tres par-



DECONES

MODERN FURNITURES

Somos proveedores homologados de



Del mobiliario para Estaciones de Servicio

butacas/butacones



Cajas



Cesto integrado / Cestos



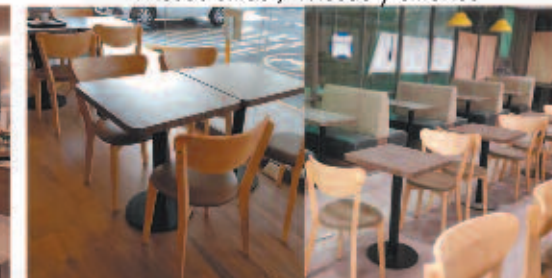
Gondolas



Mostrador



Mesas sillas / Mesas y sillones



Sillones dobles



www.deconews.com.ar

Fabrica: (0249) 4435843 // ventas@deconews.com.ar

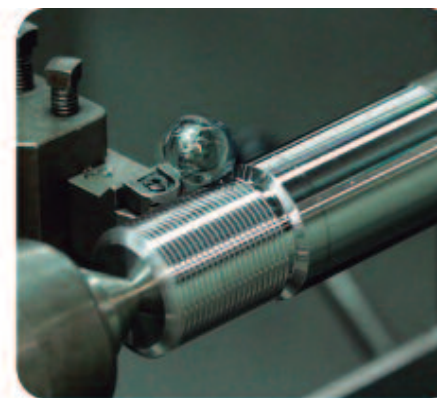
tes que se integran orgánicamente: el lubriexperto, el software de base de datos y las redes sociales” le contó a AOYPF Martín Sacristán, encargado del proyecto.

Una de las tareas del Lubriexperto es el acercamiento con el cliente de playa, a quien le ofrece los servicios del lubricentro o YPF Boxes y de quien obtiene datos fundamentales para elaborar un presupuesto, a través de una planilla o de un código QR donde carga la información vehicular directamente en el sistema. “Nuestro marketing está enfocado en los vehículos, sabemos qué tipo de auto tiene el cliente y cuándo fue la última vez que hizo el cambio de aceite. Esto nos permite ofrecer promociones a medida y personalizadas” afirma Sacristán. El Lubriexperto es quién se comunica con el cliente, ingresando la información en una plataforma online específicamente diseñada para el rubro. Para ello, Grupo La Posta decidió contratar un servicio externo que integra los diversos mecanismos de contacto. “El Sistema de gestión de contactos que ofrece autopartespro.com es rápido y fácil de usar ya que es una plataforma web. Nos permite ingresar todos los detalles del cliente y su vehículo, para luego mandarle a través de Whatsapp web el presupuesto que solicitó”. Según Sacristán, esto permite un

contacto más directo con el cliente por parte de la empresa.

El sistema también ofrece integración con las redes sociales Instagram, Facebook y con Google Ads para hacer publicidad online y captar más datos de potenciales clientes. “Cada mes destinamos aproximadamente un 3% de la facturación de Boxes para realizar publicidad y marketing digital a través de varias plataformas” afirma Sacristán a tiempo que señala que pueden saber cuántos clics se hicieron en cada publicidad, quienes pidieron presupuesto y quienes finalmente utilizaron el servicio.

Por último, este esfuerzo se complementa con campañas de email marketing personalizadas. “No es lo mismo ofrecerle el servicio de cambio de aceite a un automóvil que a una camioneta. Por eso diseñamos promociones y ofertas especiales para cada tipo de cliente y las reforzamos a través del correo electrónico” Concluyó Sacristán ■



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERIA Y MECANIZADOS



Confección de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar

SOLUCIONES INTEGRALES CON EL COMPROMISO DE OFRECER CADA DÍA UN MEJOR SERVICIO



SOLUCIONES INTEGRALES es una empresa familiar, con espíritu e iniciativa joven que ponen detrás de sus productos, agregado al permanente esfuerzo, en el cual, el servicio y el asesoramiento son los PILARES FUNDAMENTALES, teniendo como objetivo el contacto directo con el cliente. Atienden sus necesidades y exigencias, ofreciendo un trabajo responsable, seguro, sustentable y económico.

SOLUCIONES INTEGRALES, es proveedor de soluciones confiables, de productos químicos e insumos para el mantenimiento y la limpieza de la industria. Cuentan con una nueva gama de químicos, siempre concentrados y especialmente desarrollados, en limpiadores industriales e institucionales. Para completar tareas de mantenimiento, limpieza y prevención en:



ESTACIONES DE SERVICIO, PETROLERAS, TRANSPORTES CARGA Y PASAJEROS, INDUSTRIAS AUTOMOTRICES, TALLERES MECÁNICOS, INDUSTRIAS METALÚRGICAS, VIAL, NAVAL, ALIMENTOS, MINERÍA, etc.

La mejor carta de presentación de SOLUCIONES INTEGRALES, es la opinión de quienes ya Los conocen.

Con confianza y apoyo en los últimos años han tenido un gran crecimiento debido a las recomendaciones de sus clientes, y ese es su orgullo y seguirá siendo su objetivo principal.

El servicio, la calidad y la seguridad son aplicados en cada eslabón de todo proceso, y con esto marcan una tendencia referente en el mercado, siendo su compromiso, el buscar las SOLUCIONES para la industria moderna.

Es la tradición que los caracteriza con muchos años de trabajo dentro del rubro.

Conozca más sobre SOLUCIONES INTEGRALES, visitando su página o comunicándose con ellos ■

<https://soluciones-quimica.wixsite.com/solucionesintegrales/inicio>
solucionesintegrales.argentina@gmail.com // soluciones-quimicas@hotmail.com

PERFUMERÍA, LIMPIEZA Y ADITIVOS PARA EL AUTOMOTOR WALKER



WALKER, una empresa industrial de capitales argentinos dedicada a la fabricación y distribución de productos cosméticos para el Automotor, comenzó a operar a mediados del año 1995 en la provincia de Buenos Aires produciendo perfumes; siliconas y varios otros productos. Actualmente cuentan con tres Plantas de Fabricación: Gualeguaychú - Entre Ríos // Escobar - Buenos Aires // General Mosconi - Salta.

La marca registrada WALKER es reconocida y aceptada en el máximo nivel gracias a la preferencia y gran demanda de propietarios y conductores de automóviles, en sus tres líneas de productos de consumo masivo del sector automotor: perfumería, limpieza y aditivos.

En WALKER, la estrategia de comercialización es su mejor activo porque; hay un gran equipo de personas pujantes, dinámicas e infatigables que se ocupan de las necesidades de los clientes; llegando a todo el país "puerta a Puerta" representados por distribuidores exclusivos con el mejor servicio; calidad y precio.

La línea de soluciones para el cuidado del vehículo de WALKER, es sinónimo de calidad y excelencia, también, preferida por miles de conductores en Brasil, Uruguay y Paraguay.

LINEA PERFUMERIA

Pinitos
Estrellas
Bolitas perfumadas
Atomizadores 60cc.
Atomizadores 120cc.
Fragancias Profesionales
Latitas gel
Turboclimas
Repuestos Dispensers
Fragancias climatizadores

LINEA LIMPIEZA Y ADITIVOS

Lavaparabrisas
Shampoo Siliconado
Revividor de negro en gel
Revividor de negro
Renovador Multipropósito
Cera líquida
Limpiacristales
Desengrasante para motores
Quita insectos
Paño siliconado
Franela
Cepillos lavacoches
Pasta Limpiamanos
Arranca - Motores
Aceite Hidráulico
W-400 en Aerosol
Líquido para frenos
Líquido refrigerante
Máxima compresión



KEFREN
FOR REFORMULATED MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9957/2853 - 4462-6329
kefren@netlan.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentina@speedy.com.ar • cpasacqui@hotmail.com

www.kefrenargentina.com.ar

PUMA ENERGY INAUGURARÁ UNA ESTACIÓN DE SERVICIO EN LUJÁN



Puma Energy, inaugura su primera Estación de Servicio en la localidad de Luján, provincia de Buenos Aires. Ubicada sobre la avenida Carlos Pellegrini al 900, una de las principales vías de circulación que atraviesa la ciudad, brindará servicios de expendio de naftas y GNC.

La obra fue llevada a cabo por la compañía INAPCON S.A. y consistió en la instalación de cuatro tanques subterráneos de doble pared y dos proveedores óctuples para líquidos, que permitieron la dualización de la infraestructura existente. Así, la nueva estación contará con 4 islas: dos para combustibles líquidos y dos para suministro de GNC.

Esta iniciativa es un hito importante para la expansión de Puma Energy, dado que se dio en plena pandemia, y requirió del cumplimiento estricto de nuevos protocolos que permitieron avanzar de forma segura con las obras.

Alberto Marchiano, propietario de la estación de servicio junto a su hijo Diego, cuenta actualmente con una dotación de 7 trabajadores y estiman poder ampliar en 2 los puestos tras la inauguración. Además, anunciaron la pronta reinauguración de otra estación de servicio en Luján para incorporar a la red de Puma Energy. De esta manera, Puma Energy continúa con su plan de expansión en la República Argentina y ya superó las 300 estaciones en todo el país ■



PIMATEC S.A.
SERVICIOS DE INGENIERIA Y
PROTECCION CONTRA INCENDIOS

INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIO



**Solicite Asesoramiento
Técnico Comercial**



**Evite Multas y
Sanciones**

 www.pimatec.com.ar

 info@pimatec.com.ar

 +54 011 3967-9569

 Juan José Podestá 3385
Ciudadela - Pcia. de Bs. As.

PRODUCTOS Y SERVICIOS INSMETAN PARA LAS ESTACIONES



Un argentino Miguel Angel Mazza, ve concretado sus sueños cuando en octubre de 1983 abre por primera vez las puertas de su empresa, y los años transcurrieron y su emprendimiento creció para convertirse en INSMETAN S.R.L Instalaciones Metálicas de Tanques, reconocido en todo el país. Su camino se amplió para abarcar diversos rubros: obras civiles, construcción de estaciones

de servicios, proveedores de todos los productos necesarios para los mismos, desde surtidores, tanques, bombas, picos, mangueras, etc, como así también proveedores de todos los servicios relacionados con: instalaciones de tanques, limpieza de tanques, prueba hidráulica, plastificado de tanques, calibración de surtidores como otros tantos más.



Sus hijos han hecho de INSMETAN S.R.L una empresa familiar que debido a su pujante desarrollo hoy abre sus puertas no sólo para la Argentina sino para el mundo entero.

Productos

Insmetan S.R.L. presenta un amplio surtido de productos y accesorios, nacionales e importados, de gran calidad para atender la demanda de las estaciones de servicio de combustible, obras civiles, transporte, industria y agro.

Cuentan con stock, y día a día amplían la gama de sus productos para brindar soluciones oportunas y adecuadas a los clientes.

Servicios

■ Trabajos adicionales al servicio mecánico de surtidores:

- Instalación y desinstalación de tanques y surtidores.
- Instalación de cañerías de succión, ventilación.
- Descarga a distancia y recuperación de gases.
- Prueba hidráulica a cañerías y tanques.
- Estudio de superficie y

INSMETAN SRL
 Lopez y Planes 5457 V. Bonich
 Tel: 4767-2798 / 4738-6198

SERVICIOS

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

WWW.INSMETAN.COM.AR

Ventas de repuestos

Prueba de hermeticidad con su correspondiente certificado. • Aviso de inicio de obra en la Municipalidad correspondiente. • Programa de seguridad en A.R.T. • Construcción de Rejillas Perimetrales. • Certificados de erradicación de tanques ante Secretaría de Energía. • Retiro de líquidos contaminados con certificado. • Medición de puesta a tierra en tableros eléctricos y tanques aéreos. • Retiro de tierra contaminada con certificado. • Estudio de suelo y napa freática. Determinación de :TPH; BTEX y PAH. • Provisión y colocación de sensores de pérdidas de gases de combustible. • Construcción de cámaras separadoras de hidrocarburos. • Recambio de surtidores. • Recambio de baldes antiderrames • Recambio de tramos de cañerías. • Limpieza de tanques. • Lavado de tanques. • Plastificado de tanques. • Reconstrucción de pisos. • Bases para surtidores. • Construcción de islas de mamposterías. • Instalación eléctrica para surtidores. • Cegado de tanques • Protección catódica. • Calibración de tanques y surtidores. • Medición de tanques. • Provisión e instalación de surtidores mecánicos y electrónicos.

■ *Oferta para servicio mecánico que consta:*

• Purga de tanques. • Control de medidas. • Calibración de medidores. • Mano de obra por reparación. • Limpieza de surtidores. • Control de caudal de bombas. • Verificación de hermeticidad de bocas de carga. • Limpieza de filtros ■



INSTALACIONES ELÉCTRICAS

SEGURIDAD Y FUNCIONALIDAD



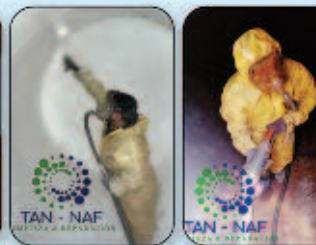
Por cuestiones de costo, desconocimiento o engaño, muchas Instalaciones eléctricas tienen distintos niveles de deuda con la seguridad o funcionalidad para los usuarios. Es lógico que se realice el montaje de los dispositivos y materiales eléctricos evaluando el precio como uno de los elementos a considerar, entre otros, como la calidad, durabilidad, rango de seguridad, resistencia a las condiciones de trabajo y ambientales; el resultado de esta ecuación determinará el grado de Seguridad y Funcionalidad en la implementación del proyecto, siendo particularmente la Seguridad lo que establezca el umbral entre el rango de lo aceptable a lo excelente de un lado y lo desaconsejable, inaceptable o literalmente desechable del otro...



TAN - NAF
LIMPIEZA Y REPARACIÓN

- **Limpieza por turbulencia – Con Manifiesto por Disposición Final y Garantía.**
Sistema No Convencional. Con Productos Biodegradables Removemos todo y retiramos por completo los contaminantes del tanque, logrando que quede un 100% libre de residuos para seguir con su actividad. Sistema No Convencional con Secado.
Tratamiento No contraproducente para con el Tanque porque no agrede el metal.
- **Pulido y revestimiento con Epoxi con o sin Tela** logrando una cobertura de mayor espesor, dejando al tanque como nuevo. Removemos y retiramos todo oxido contaminante, logrando un 100% libre de residuos e inerte para cualquier tipo de combustible..
- **Instalaciones de tanques.**
- **Purgado e Instalación de Cañerías y Surtidores.**
- **Protección Catódica e Instalaciones Eléctricas.**



Tel. y Whatsapp: 011-51526584 - 4276-4391 (Bs.As) (Argentina) (De 8 a 18 hs)
E-mail: Tan-naf_Limylnstdetanques@hotmail.com.ar
Facebook: Tan-naf // <https://sites.google.com/view/tan-naf/inicio>

Las Instalaciones dudosas o incorrectas, con material apócrifo o de baja calidad, funcionan... muchas veces, por cierto tiempo... en tanto no surja algún inconveniente, en algunas condiciones y bajo el amparo protector del azar a favor...



La realidad indica que si se realizara un relevamiento de las condiciones de las instalaciones eléctricas, del cumplimiento de la reglamentación AEA (Asociación Electrotécnica Argentina) e indicaciones de entidades responsables del suministro eléctrico, respeto de las normas IRAM y del acatamiento al buen criterio profesional, una enorme cantidad, no me atrevo a decir la mayoría, de esas instalaciones deberían ser rechazadas para su operación.

Y sin embargo, funcionan.

En Argentina se hace lo que se puede, intentando hacer lo que se debe...



Pero... ante cualquier inconveniente con algún aparato, dispositivo o equipo, frente a un cambio en el consumo, que debiera ser normal en condiciones adecuadas, con variaciones fortuitas ambientales y esas conjunciones azarosas de factores que lleven al límite imprevisto, así, en aquellas instalaciones se manifiestan los problemas, que podrán ser de funcionalidad, de riesgo o de desastre.

Ejemplos: ... en el mercado hay Cables de diferentes calidades:

A. - Los que cumplen las Normas IRAM (Instituto Argentino de Normalización y Certificación), responden a las tablas y especificaciones que permiten un diseño correcto de la instalación, tienen una sección verdadera en mm² de la parte conductora propiamente dicha, el material que la conforma es el que se menciona, cobre en general y particularmente para instalaciones de interior, con aislación de materiales ignífugos, no propagantes de llama, con mínima emisión de gases o humos tóxicos... Todo esto y algo más, figura con los sellos correspondientes de certificación en el envase y marcados los datos en el propio cable...

B. - los otros, los apócrifos, con marcas de fantasía, con o sin sellos e indicaciones de certificación que no cumplen, con descripciones falsas, que comúnmente se publican y ofrecen como “normalizados”, lo que es literalmente una “Estafa”... solo cumplen con las siguientes características:

- Falsa sección del conductor en mm², lo que hace inútiles las diversas tablas que se formulan desde los ensayos de laboratorio para el cálculo y proyecto de cualquier instalación eléctrica, ya que se desconoce la capacidad de admisión de intensidad de corriente, los valores de temperatura de trabajo y otros parámetros.
- Apócrifa certificación de IRAM y otras aprobaciones.
- Mentirosos indicadores de tolerancia por temperatura, corriente, condiciones ambientales...
- Fraude respecto al material del conductor, siendo en muchos casos, no de cobre puro sino compuesto por aleaciones de aluminio (material que tiene genuinamente otras aplicaciones en cables eléctricos) y otros metales, recubiertos con una capa de cobre. Aclaración: el aluminio cubierto de cobre (CCA) se usa en cables de comunicaciones, transporte de energía y otras aplicaciones especiales pero con la debida aclaración y certificaciones correspondientes. Valores básicos para el cálculo como son la resistividad o especificaciones mecánicas son ignorados, lo que impide ejecutar un diseño seguro y profesional.
- En muchas de las ofertas ni siquiera se respeta el metraje, la cantidad de cable, por rollo.
- Cobertura y aislación de materiales fácilmente inflamables, que pueden propagar un incendio,

con emisión de elementos tóxicos si se produce combustión... incluso a veces un conductor más delgado se esconde bajo una aislación más gruesa, así el engaño se disimula más. Para colmo de males, cuesta la tercera parte del precio... y además funciona cuando se enciende la luz...



Y así sucede con los demás elementos que conforman un Sistema Eléctrico. Entonces, cómo evaluar el balance para decidir qué hacer en obra nueva, cómo modificar lo existente, qué requiere mantenimiento inmediato, qué puede esperar...

Para encontrar la respuesta adecuada primero hay que formular la pregunta correcta;

- Qué se quiere de la instalación.
- Qué se necesita para utilidad o comodidad.
- Qué grado de seguridad o riesgos representa lo existente.

Cuándo y a quién consultar...
Consulte a: Hernán G. Casanello
(+54 9) 11-4496-3116 (+54 9) 11-3003-3344 // www.netysec.com.ar

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles
Recupere el costo de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpassacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

FECAC IMPULSA EL GIRO VERDE EN ESTACIONES DE SERVICIO

Fuente: Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República (FECAC)

FECAC impulsa el giro verde en estaciones de servicio. Con un conversatorio sobre Biocombustibles la Federación presentó los beneficios, impacto y posibilidades de estos productos más ecológicos.



Un centenar de personas participaron virtualmente del conversatorio organizado por la Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República (FECAC) que contó con la participación de renombrados disertantes como Alberto Garibaldi, Claudio Molina y Carlos Catalini.

El encuentro contó también con la participación del intendente de la ciudad de Córdoba, Dr. Martín Llaryora y fue el lugar propicio para analizar y debatir no solo los beneficios medioambientales de los biocombustibles sino también el potencial que los mismos tienen para



fomentar las economías regionales, generar puestos de trabajo y transformar la matriz energética.

Gabriel Bornoroni, presidente de la entidad fue el responsable de la apertura del evento y afirmó: “Como ya todos saben, hoy las naftas tienen una mezcla de biocombustibles e hidrocarburos, en el caso de la nafta es un 12% y en los productos diésel de un 10%. Tenemos la posibilidad de migrar en principio a un corte del 15%, probar como funciona, concientizar sobre la importancia y los beneficios para que el usuario final adopte estos nuevos productos verdes. Los biocombustibles son una herramienta de desarrollo, industrialización y generación de empleo; es necesario un nuevo marco legal que regule esto. Estamos frente a una revolución verde, podemos complementar la matriz energética mediante el aporte de un combustible de origen vegetal, renovable, menos contaminante y de producción nacional”.

Los expositores coincidieron en la idea de que los biocombustibles tienen que estar en la agenda política ya que son valor agregado para el país y sobre todo para el interior del interior. Además, remarcaron que sus ventajas son inconmensurables y la ampliación del corte es totalmente factible.

Por su parte, FECAC se prepara para acompañar y capacitar a los asociados en la migración a un nuevo corte en los combustibles que podría incrementarse hasta un 15% sin necesidad de modificar el parque automotor ■

EFICIENCIA CON LAS NUEVAS TECNOLOGÍAS

Fuente: Prensa Expotrade



Los cambios tecnológicos en los insumos y los equipos para rebajar la contaminación ambiental se han transformado en nuevas oportunidades y el uso adecuado de los combustibles, lubricantes y la urea en los vehículos con norma Euro ayudan a reducir el consumo y alargar la vida útil de los motores, lo que minimiza el impacto de los costos en la operación.

En la tercera estación de la serie de charlas organizadas por YPF y Expotrade, José Luis Durán, gerente de Servicio Técnico y OEM's de YPF SA, y Marcelo Lommo, gerente de Asistencia Técnica Servicios, Commercial Operations de Scania Argentina, presentaron aspectos que hacen a la mayor eficiencia debido a la optimización en el uso de los distintos insumos y el uso de estrategias flexibles de mantenimiento.

Durán recordó que “26% de las emisiones mundiales encuentran su lógica en el transporte

por carretera, por eso las decisiones de limitarlas” y agregó que la economía de combustible va asociada a menor emisión y mayor durabilidad del activo.

Indicó que la evolución de las normas Euro ha minimizado la cantidad de gases que se emiten. En cuanto a los combustibles, refirió a la reducción de azufre en el gasoil grado 3, que ayuda a la limpieza del motor, la reducción de la fricción. Esto dará menores emisiones directas, menos material particulado, y ayudará a la capacidad de mantener limpio el sistema de inyección.

Refirió que en los lubricantes se logró mejorar los intervalos de drenaje; se incrementó la especificidad y características demandadas por cada fabricante de motores según el diseño, y el paso a períodos más altos entre cambios de aceite. Tras lo que observó el predominio de los lubricantes sintéticos sobre los minerales.

El tercer punto fue el de la urea o Arnox 32 que es el agente reductor de óxido de nitrógeno, que reacciona químicamente en el catalizador, reduciendo las emisiones contaminantes. Al respecto, Durán puso el énfasis en mantener la calidad y la performance del producto para que no comprometa la vida del catalizador.

Por su parte, Lommo apuntó hacia el concepto de un mantenimiento flexible, dado que a “la tecnología y la conectividad nos permitió conocer variables que antes no teníamos, gracias a los datos operacionales on line con todas las unidades, lo que da la posibilidad de organizar y planificar las paradas”.

Entre esas variables que asocia al plan de trabajo sobre el vehículo señaló la topografía; calidad de combustible; tipo de carga; ralentí, arranques y paradas; polvo, suciedad y nieve, y el tránsito.

En otra línea, marcó las diferencias entre la inyección: PDE (inyector bomba con control electrónico) y la nueva XPI (inyector de alta presión múltiple de presión extra alta). En esta línea, el especialista sostuvo que un buen sistema asegura la calidad de la combustión, lo que puede llevar a una reducción de consumo de combustible de entre seis y ocho por ciento.

Lommo fue categórico al rechazar el uso de sistemas inadecuados para intentar reducir ciertos costos (como el chipeado del equipo). Así, enfatizó: “Eliminar la urea es sacar lo único que hace que el motor cumpla con la legislación, contamina el catalizador y compromete el circuito”. Además de advertir esos emuladores se detectan en los controles ■

PUMA ENERGY DONÓ 4000 LITROS DE COMBUSTIBLE AL HOSPITAL ZONAL DE BARILOCHE



En el marco de las actividades de apoyo a la lucha contra el COVID 19, Puma Energy donó 4000 litros de gasoil al Hospital Zonal Ramón Carrillo de la localidad de Bariloche, provincia de Río Negro. Los mismos serán destinados a proveer a las ambulancias y vehículos que prestan servicio en la atención de la pandemia.

Con esta iniciativa, Puma Energy refuerza los lazos que la unen con la comunidad barilocheña. “Desde que Puma Energy llegó a la Argentina, Bariloche fue muy importante para el desarrollo de la compañía. Apoyamos su posicionamiento como uno de los centros turísticos más relevantes del país con nuestras campañas y actividades en las temporadas de invierno y verano. Al estar presentes durante todo el año, no podíamos dejar de hacerlo también en esta circunstancia difícil, de la que estamos seguros saldremos aportando lo mejor de cada uno”, expresaron fuentes de la empresa.



La donación se suma a las ya realizadas para los servicios sanitarios de los municipios de Campana, Bahía Blanca, Rosario, Santa Fe, Tres de Febrero, San Martín, La Matanza, Lomas de Zamora, Quilmes y Ezeiza.

Esta medida forma parte de las diferentes acciones solidarias que la compañía realiza como parte de sus políticas de responsabilidad social en Argentina y alrededor del mundo. Además, Puma Energy ha redoblado esfuerzos para asegurar la provisión normal de combustibles y lubricantes, imprescindibles para el transporte de productos en todo el territorio nacional. Una vez más, Puma Energy acompaña a la sociedad argentina en esta difícil situación y reafirma su compromiso solidario ■



TODOS LOS SERVICIOS PARA TU AUTO EN EL MÓVIL

PARAMIAUTO.COM
GEOLOCALIZACIÓN DE NEGOCIOS,
MARCAS Y PROMOCIONES



PARAMIAUTO.COM es una empresa de Grupo Faros.
Si querés que tu empresa aparezca en www.paramiauto.com escribinos a consultas@grupofaros.com
Google Play y el logotipo de Google Play son marcas comerciales de Google Inc.